



Вести

потребкооперации

ЖИТЬ
заботами
сельчан

Газета Белорусского республиканского союза потребительских обществ

15 марта 2019 года №11 (898)

Выходит один раз в неделю

НОВЫЙ ВЗГЛЯД
НА «ЗЕЛЕНый ПОСАД»



С. 3

МИНСКИЙ
ОБЛПОТРЕБСОЮЗ:
ДОГОВОРА ПО
ВЕСНЕ СЧИТАЮТ



С. 5

ОТ ЗАКАТА
ДО РАССВЕТА



С. 7

ПО ПОВОДУ

Впереди – стажировка в Канаде



ЕЕ ПРОЙДЕТ МОДЕЛЬЕР-КОНСТРУКТОР ДИЗАЙН-ЦЕНТРА GNL ЮЛИЯ ЮХНОВИЧ, УСПЕШНО ПРЕДСТАВИВШАЯ УП «БЕЛКООПВНЕШТОРГ БЕЛКООПСОЮЗА» НА МЕЖДУНАРОДНОМ КОНКУРСЕ МОЛОДЫХ ТАЛАНТОВ В ОБЛАСТИ МОДЫ И МЕХОВОГО ДИЗАЙНА

В конце февраля в Милане состоялся финал международного конкурса молодых талантов в области моды и мехового дизайна, на котором были определены победители из 10 финалистов, выбранных из более 100 претендентов со всего мира. В числе финалистов – модельер-конструктор дизайн-центра GNL унитарного предприятия «Белкоопвнешторг Белкоопсоюза» Юлия Юхнович.

Организатором столь престижного конкурса выступила Международная федерация меха (IFF) при поддержке VogueTalents. В составе жюри известные в мире моды имена: Сара Майно Соззани (заместитель директора Vogue Италия и руководитель VogueTalents), Габриэле Коланджело (креативный директор Giada), Астрид Андерсен (датский дизайнер), Брайанбой (известный модный блогер, общественный деятель и бизнесмен), Саманта де Ревизиис (эксперт по устойчивому развитию и основатель агентства SDR).

В этом году конкурс Remix проходил под знаком движения натурального меха при соблюдении следующих принципов: экологичность, ответственность, возобновляемость и рациональное использование природных ресурсов.

Изделия, представленные на конкурсе финалистами, отличались мастерством исполнения и современным модным дизайном.

– Сегодня защита нашей планеты выдвигается на первый план, поэтому моя главная задача – показать, что меховая индустрия представляет собой ответственную, осознанную и безвредную для окружающей среды сферу деятельности, – рассказывает Юлия Юхнович. – В своем проекте я использовала на 99 процентов естественные материалы: натуральный переработанный мех лисы, песца и норки, а также натуральную кожу. На примере трех образов я хочу донести важность использования натуральных материалов в меховой индустрии.

По результатам финала миланского конкурса первое место заняла Verivan Semal из Нидерландов. Она получила приз, прохождение недельной практики в дизайн-студии Copenhagen Furs, 25 высококачественных шкурок норки Copenhagen Furs для использования в новом изделии. Второе место – у Huseyin Ozer из Турции. Он получил приглашение пройти стажировку от студии NAFA в Торонто (Канада). Третье место досталось DongWang из Китая, который пройдет недельную стажировку в дизайн-центре SagaFurs.

Стоит отметить, что в этом году в финал Remix от Евразийского региона впервые за всю историю существования конкурса попала участница из Беларуси – наша Юлия Юхнович. Она вместе с представителями Японии, Франции, Дании, Германии, Турции, Китая и ряда других стран представляла свои проекты самой влиятельной мировой аудитории и именитому жюри. И очень почетно, что в этом списке победителей есть и Республика Беларусь.

Меховые изделия, представленные на глобальном конкурсе Remix командой дизайн-центра GNL унитарного предприятия «Белкоопвнешторг Белкоопсоюза», в полной мере отразили интересное дизайнерское решение, высокое мастерство исполнения и, безусловно, великолепное качество белорусской пушнины. Зрительская симпатия и, как результат, по праву почетное 4-е место на конкурсе безоговорочно были отданы белорусской коллекции Юлии Юхнович. Наш модельер-конструктор вместе с Huseyin Ozer из Турции пройдет стажировку от студии NAFA в Торонто (Канада).

Поздравляем команду дизайн-центра GNL и желаем дальнейших успехов в покорении новых высот мировой индустрии моды!

Ирина КОЗЫРЕВА, начальник управления по производству и реализации меховых изделий УП «Белкоопвнешторг Белкоопсоюза»



9 771991 534003 >

Информация по отработке технологии работы торговых объектов на 7 марта 2019 года

Наименование ОПС, облпотребсоюза	Общее количество торговых объектов, в которых отработана технология продаж		в том числе					
	ВСЕГО:	в том числе осуществлен полный редизайн (фасадов и торговых залов)	в торговых объектах, расположенных в городах (поселках городского типа)		в торговых объектах, расположенных в агрогородках		в торговых объектах, расположенных в прочих населенных пунктах (деревнях)	
			ВСЕГО:	в том числе осуществлен полный редизайн (фасадов и торговых залов)	ВСЕГО:	в том числе осуществлен полный редизайн (фасадов и торговых залов)	ВСЕГО:	в том числе осуществлен полный редизайн (фасадов и торговых залов)
Брестский	493	164	44	16	296	131	153	17
Витебский	451	43	89	1	246	39	116	2
Гомельский	642	72	133	19	288	44	221	9
Гродненское	351	136	86	33	259	103	6	0
Минский	570	67	139	11	278	55	153	1
Могилевский	612	113	229	15	242	89	141	9
Белкоопсоюз	3119	595	720	95	1609	461	790	38

В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ

В лето — засучив рукава

Повестку очередного заседания Правления Белкоопсоюза, участие в котором посредством системы видеосвязи приняли представители практически всех организаций потребительской кооперации, сформировали два вопроса. Вместе с тем их масштабность и многоаспектность позволили рассмотреть, без преувеличения, весь спектр стоящих перед системой задач и вызовов времени.

В своем вступительном слове председатель Правления Белкоопсоюза Валерий Иванов в очередной раз акцентировал внимание на важности осуществляемой кооперативной системой деятельности и ответственности за ее результаты:

– Не так давно прошло заседание Правления Белкоопсоюза с участием вице-преьера Михаила Русого, руководителей и представителей ряда министерств и ведомств, на котором были рассмотрены результаты работы кооперативной системы в минувшем году, проанализированы достижения и упущения, сделаны соответствующие выводы. Был очерчен и круг первоочередных задач, на которых необходимо сконцентрироваться в году текущем. Задачи эти согласованы на всех уровнях, а значит, имеют форму закона, и кооператоры, как законопослушные граждане, должны их неукоснительно выполнять.

Между тем, дополняет Валерий Николаевич, невыполнимых задач никто не ставит. Показатели 2018-го назвать недостижимыми нельзя, следовательно, вполне реально их не только воспроизвести, но и превзойти. Объективных оснований для того, чтобы работать хуже, отмечает председатель, нет. Возможно, име-

ются причины иного характера: не везде на местах кооператоры, стоит признать, работают с надлежащим усердием и самоотдачей.

Как следствие, тема исполнительской дисциплины прошла красной нитью через все прозвучавшие на заседании выступления и рассмотренные вопросы: в том, что ее необходимо подтягивать, были единодушны все. Как, например, можно относиться к случаям ненадлежащего распределения выручки, когда при наличии просроченной задолженности перед Белкоопвнешторгом и государственными концернами отдельные районные кооперативные организации исправно осуществляют текущие платежи в адрес разного рода коммерческих структур? Или когда в погоне за призрачной выгодой – Валерий Иванов назвал ее «эффектом двух копеек» – некоторые организации закупают у внесистемных поставщиков товары, идентичные предлагаемой кооперативным оптово-логистическим оператором номенклатуре? И все это на фоне кропотливой работы, которую проводит Правление Белкоопсоюза и Белкоопвнешторг с поставщиками на предмет погашения задолженности, возобновления отгулов, а в целом – на укрепление доверия к кооператив-

ной системе как ответственному и платежеспособному партнеру.

– В идеале, – отмечает Валерий Иванов, – для входа поставщиков должна быть одна дверь, а не триста – по числу юрлиц в системе. Все торговые сети работают с поставщиками централизованно.

Работа через единый оптово-логистический центр позволит отстаивать интересы потребкооперации как системы: диктата со стороны поставщиков быть не должно, будет исключительно взаимовыгодное сотрудничество.

– Мы тоже можем поставить поставщика в стоп-лист, – говорит председатель Правления. – Будет ли ему это выгодно?

Многими товарами, поставляемыми извне системы, кооператоры могли бы и сами насытить собственную розницу, но государственные интересы важнее. Одной воды – питьевой, минеральной – и безалкогольных напитков производит кооперативная промышленность без малого полсотни наименований. Нужно будет – организуют производство в две смены. Тем более что ту же «Стародорожскую», констатирует Валерий Иванов, многие медики называют самой полезной среди производимых в стране...

От опта – к рознице. Увеличению розничного товарооборота будет способствовать совершенствование форм организации торговли в весенне-летний период, о чем проинформировала заместитель председателя Правления Белкоопсоюза Варвара Платонова. В частности, планируется организовать работу 713 объектов

мелкорозничной торговой сети. Особая роль при этом отводится объектам специализированным, таким как «Зеленый Посад», «Садовый центр», «Уютный дом». Важно предложить покупателю максимально широкий выбор стройматериалов и сопутствующих товаров, задействовать среди прочего возможности дистанционной торговли через магазины-склады, в том числе посредством интернет-витрин. Что же касается торговли товарами продовольственными, внесут свою лепту в общий результат пасхальный ассортимент, насыщение прилавка сезонными овощами, продукцией собственного производства, которая пользуется традиционно высоким спросом и которой, кроме как в кооперативной же рознице, больше не найти нигде. Речь зашла и о рынках – там, сделал акцент Валерий Иванов, следует не только обеспечить условия для индивидуальных предпринимателей и граждан, реализующих излишки, но и самим активнее торговать.

Не остается в стороне и сфера общественного питания. В срок до середины апреля дополнительно откроются 140 мини-кафе, на протяжении весенних месяцев при всех стационарных объектах будут оборудованы летние площадки. Получит развитие дистанционное взаимодействие с потребителем посредством расширения возможности доставки готовой продукции в офисы – например, бизнес-ланчей – и на дом. Особое внимание уделяется объектам придорожного сервиса – по случаю II Европейских игр в них планируется организовать прямые трансляции со

спортивных арен. В заведениях появится меню на английском, в каждой области – как минимум один фудтрак. Чтобы подготовка к весенне-летнему сезону была комплексной, объявлен месячник по наведению порядка: все без исключения объекты должны соответствовать санитарным нормам, правилам пожарной безопасности, положениям законодательства в сфере охраны труда – это, как говорится, аксиома.

– В преддверии периода активизации населения в сельской местности кабинетный метод работы следует исключить, – отметил Валерий Иванов. – На места должны выехать мобильные группы, сформированные из представителей административно-управленческого персонала.

Ситуация с розничным товарооборотом напрямую связана с объемом валовых доходов, а в конечном итоге и с финансовым результатом. Минувший год, проинформировала начальник управления бухгалтерского учета, отчетности и налогового обложения Белкоопсоюза Людмила Шамаенкова, система завершила с прибылью. Есть и резервы роста: они, неоднократно отмечали выступавшие, – в снижении издержек и последовательном наращивании объемов деятельности. Но процессами, в очередной раз обратился к руководителям разного уровня Валерий Иванов, необходимо управлять. И ответственно подходить к обязанностям: кто не умеет подчиняться, не должен и командовать.

– Все зависит от нас, – резюмировал председатель.

Виталий ЕФИМЕНКО

В системе потребительской кооперации продолжается отчетно-выборная кампания. На отчетно-выборных собраниях уполномоченных районных потребительских обществ председателями правления на новый срок избраны:

28 февраля: в Октябрьском райпо – Казакевич Тамара Евгеньевна.

1 марта: в Дрогичинском райпо – Коляда Виктор Петрович, Бешенковичском райпо – Галенко Галина Александровна, Логойском райпо – Парахневич Ирина Михайловна, Славгородском райпо – Бобкова Ирина Евгеньевна, Хотимском райпо – Сивенков Юрий Адамович.

4 марта: в Кировском райпо – Сорока Светлана Рихардовна, Чаусском райпо – Глушкевич Николай Григорьевич.

5 марта: в Калининском райпо – Парамонова Светлана Григорьевна.

6 марта: в Лельчицком райпо – Сезонюк Ирина Николаевна, Столбцовском райпо – Халюта Андрей Александрович.

7 марта: в Лепельском райпо – Стош Григорий Николаевич, Россонском райпо – Печурова Людмила Александровна, Кормянском райпо – Короткевич Светлана Николаевна.

11 марта: в Дубровенском райпо – Пырсакова Тамара Александровна, Сенненском райпо – Гуляй Ирина Михайловна, Минском райпо – Войтенков Олег Васильевич, Мстиславском райпо – Саперова Елена Михайловна.

12 марта: в Докшицком райпо – Ючкович Юрий Иосифович, Крупском райпо – Богданова Людмила Петровна. Новые руководители избраны 6 марта на отчетно-выборных собраниях уполномоченных в Лиозненском, Вилейском и Шкловском райпо.

КАДРОВЫЕ НАЗНАЧЕНИЯ

По согласованию с Правлением Белкоопсоюза, Витебским облпотребсоюзом и Лиозненским районным исполнительным комитетом председателем правления Лиозненского райпо избрана Шляднева Наталья Владимировна.

В системе потребительской кооперации Наталья Владимировна начинала трудовую деятельность оператором ЭВМ Лиозненского рознично-оптового торгового объединения в 1997 году. В 2002 году окончила учрежденное образование «Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации» по специальности «Коммерческая деятельность». Более 20 лет Наталья Владимировна трудилась на различных должностях, в том числе руководящих, в Лиозненском райпо. На протяжении ряда лет возглавляла унитарное предприятие «Лиозно-торг» Лиозненского райпо. С 3 января 2019 года исполняла обязанности председателя правления Лиозненского райпо.

По согласованию с Правлением Белкоопсоюза, Минским облпотребсоюзом и Вилейским районным исполнительным комитетом председателем правления Вилейского райпо избран Прокофьев Павел Валерьевич.

Павел Валерьевич начал свою трудовую деятельность в потребительской кооперации в 2006 году. В 2009 году окончил Могилевский государственный университет продовольствия по специальности «Производство продукции и организация общественного питания», в 2012 году – учреждение образования «Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации» по специальности переподготовки «Управление персоналом». С марта 2014 по январь 2016 года занимал должность председателя правления Чаусского райпо,

с марта 2016 по декабрь 2018 года работал в должности председателя правления Быховского райпо. С 11 февраля 2019 года исполнял обязанности председателя правления Вилейского райпо.

По согласованию с Правлением Белкоопсоюза, Могилевским облпотребсоюзом и Шкловским районным исполнительным комитетом председателем правления Шкловского райпо избран Кирич Виктор Николаевич.

Виктор Николаевич в 1992 году окончил Белорусскую сельскохозяйственную академию по специальности «Агрономия». С 1994 по 1998 год работал директором совхоза «Городец» Шкловского района, с декабря 1998 по октябрь 2011 года – директором Могилевского государственного предприятия «Сортсемош». До трудоустройства в систему потребительской кооперации работал в должности заместителя директора ОАО «Александрийское» Шкловского района. С 1 февраля 2019 года исполнял обязанности председателя правления Шкловского райпо.

7 марта на отчетно-выборном собрании уполномоченных Горецкого райпо по согласованию с Правлением Белкоопсоюза, Могилевским облпотребсоюзом и Горецким районным исполнительным комитетом председателем правления Горецкого райпо избрана Барковская Наталья Владимировна.

Вся трудовая деятельность Натальи Владимировны связана с Горецким райпо, где после окончания в 1979 году Молодечненского уечно-планового техникума она начала трудовую деятельность в должности экономиста унитарного предприятия «Коопзаготпром» Горецкого райпо. Совмещая работу с обучением, получила об-

разование в Гомельском кооперативном институте по специальности «Экономика торговли». С августа 2000 по апрель 2004 года работала директором унитарного предприятия «Коопзаготпром» Горецкого райпо. С мая 2004 по сентябрь 2008 года занимала должности заместителя, первого заместителя председателя правления райпо, с сентября 2008 по март 2014 года работала заведующей производством кафе «Отдых» Горецкого райпо. С марта 2014 по октябрь 2018 года – заместитель председателя правления. С 19 октября 2018 года исполняла обязанности председателя правления Горецкого райпо.

7 марта председатель Правления Белкоопсоюза Валерий Николаевич Иванов назначил Добровольского Андрея Васильевича генеральным директором торгового унитарного предприятия «Белкоопвнешторг Белкоопсоюза».

Андрей Васильевич в 2004 году окончил Белорусский государственный экономический университет по специальности «Бухгалтерский учет, анализ и аудит». С 2017 года обучается в Институте государственной службы Академии управления при Президенте Республики Беларусь по специальности «Антикризисное управление предприятием».

Свою трудовую деятельность в потребительской кооперации Андрей Васильевич начинал в 2004 году в должности бухгалтера 1 категории унитарного предприятия «Белкоопполторг». На протяжении ряда лет занимал должность заместителя главного бухгалтера. С апреля 2014 года назначен на должность заместителя директора по экономике унитарного предприятия «Белкоопвнешторг Белкоопсоюза», с июня 2018 года – заместитель генерального директора. С 11 февраля 2019 года исполнял обязанности генерального директора унитарного предприятия «Белкоопвнешторг Белкоопсоюза».

**Управление кадров и образования
Белкоопсоюза**

ОТЧЕТЫ И ВЫБОРЫ В ПОТРЕБКООПЕРАЦИИ

Искать не причины, а пути достижения поставленных целей

На такой подход ориентировали принимавшие участие в работе отчетно-выборного собрания уполномоченных Минского райпо заместитель председателя Правления Белкоопсоюза Инесса Короткевич и председатель правления Минского облпотребсоюза Вадим Дверницкий.

Минское райпо по определению занимает особое место в системе кооперативных координат. Близость к столице со всеми вытекающими отсюда последствиями предполагает наряду с традиционными методами ведения финансово-хозяйственной деятельности учитывать и географический фактор. Вот уже много лет районную кооперативную организацию возглавляет Олег Войтенков, под руководством которого трудовой коллектив в целом успешно справляется с возложенной миссией по обслуживанию населения. Не стало в этом смысле исключением и минувшее пятилетие, итоги которого были подведены на отчетно-выборном собрании уполномоченных райпо.

Принимавшая участие в работе собрания заместитель председателя Правления Белкоопсоюза Инесса Короткевич с удовлетворением констатировала, что в анализируемом периоде было обеспечено поступательное развитие по всем направлениям кооперативной деятельности. Однако расслабляться не следует, поскольку ситуация на потребительском рынке продолжает обостряться. Тем более это заметно на примере Минского района, где конкуренция в сегменте рынка товаров и услуг как нигде высокая. Показателем в этом отношении минувший год, когда кооператорам приходилось действовать в очень непростых условиях. Но ведь эти самые условия одинаковые для всех хозяйствующих субъектов, и если Минскому райпо удалось по-прежнему занимать достаточно прочные позиции в регионе, значит, ориентиры были выбраны верные, а приоритеты правильно расставлены. Тем не менее и проблемных моментов предостаточно, и именно на них необходимо обратить самое пристальное внимание. Среди первоочередных вопросов – совершенствование работы с поставщиками, оптимизация затрат, когда необходимо скрупулезно просчитывать ожидаемый финансовый результат, дальнейшее наращивание объемов торговой деятельности за счет приведения всех магазинов в



Больше конкретных дел – к созидательной работе призвали участников собрания (слева направо) председатель правления Минского облпотребсоюза Вадим ДВЕРНИЦКИЙ, председатель правления Минского райпо Олег ВОЙТЕНКОВ и заместитель председателя Правления Белкоопсоюза Инесса КОРОТКЕВИЧ.

соответствие с современными требованиями.

Председатель правления Минского облпотребсоюза Вадим Дверницкий, отметив достойный вклад работников райпо в общее дело, также сделал акцент на необходимости привлечения дополнительных торговых площадей для увеличения объемов деятельности. Отраднo, что такая работа здесь уже проводится. Минское райпо в анализируемом периоде взяло под свое крыло ряд магазинов потребкооперации в Пуховичском, Смолевичском и Крупском районах, после чего они получили как бы второе дыхание, вышли на неплохие показатели розничного товарооборота. Между тем впереди ждет серьезный экзамен на профессиональную зрелость. Как известно, в этом году в республике будут проходить II Европейские игры, и кооператорам Минского райпо предстоит достойно принять многочисленных зарубежных гостей, продемонстрировав при этом высокое качество и культуру обслуживания в объектах торговли и общественного питания.

Не хотелось бы заглядывать хотя и в близкую, но все же перспективу, и все же несколько не сомневаюсь, что все обязательно получится. Повод для подобного оптимизма – итоги финансово-хозяйственной деятельности за последние пять лет, которые были озвучены в отчетном докладе председателя правления Минского райпо Олега Войтенкова, дополнены в выступлениях участников собрания. Так вот, в анализируемом периоде ежегодно была обеспечена рентабельная работа райпо. Хотя цифры полученной прибыли иногда выглядели достаточно скромно, тем не менее результат был положитель-

ный. Замечу, что далеко не во всех кооперативных организациях могут похвастаться такой статистикой и стабильностью в работе. Вовсе не собираюсь приукрашивать ситуацию, она, безусловно, достаточно сложная, но тот факт, что в райпо не строят иллюзий и намерены, как и прежде, отстаивать свои позиции в конкурентной борьбе, заслуживает, согласитесь, всяческого уважения. Как верно заметил Олег Войтенков, имеются значительные резервы повышения эффективности хозяйствования и на этой основе платежеспособности, которые следует безотлагательно задействовать. К примеру, рост товарных запасов, расширение торговой сети в минувшем году привели к увеличению кредиторской задолженности. Негативно сказывается на финансовом состоянии кооперативной организации также наличие дебиторской задолженности, взыскание которой порой достаточно проблематично.

– Снижение экономической эффективности обусловлено падением объемов деятельности, уровня доходов и ростом расходов на реализацию, недостаточной работой по их уменьшению, – констатировал Олег Васильевич.

Если, например, в минувшем году в торговле и заготовках валовые доходы выросли, то в общественном питании – уменьшились. При этом наибольший удельный вес в расходах занимают оплата труда, ремонт основных средств, содержание зданий. Причем если удельный вес всех расходов райпо в 2014 году составлял 10 процентов, то в минувшем году – 24 процента. Почувствуете, как говорится, разницу. Выход – в установлении режима жесткой эко-

номии и бережливости, и отдача обязательно будет. Тем более что и здесь резервов предостаточно. «Разве всегда эффективно используются холодильное оборудование, осветительные приборы, кондиционеры?» – задался риторическим вопросом Олег Войтенков. Ответ, думается, очевиден. И все-таки, по моему мнению, самым действенным резервом повышения эффективности являются людские ресурсы, которые необходимо всячески беречь, обучать, настраивать на высокопроизводительную работу.

На собрании состоялся детальный разбор положения дел во всех отраслях кооперативной деятельности. Понятно, что основное внимание было уделено торговле. Подчеркивалось, что в минувшем году темп роста розничного товарооборота составил 102,3 процента при прогнозе 106 процентов. При этом доля Минского райпо в товарообороте региона снизилась по сравнению с 2014-м почти в два раза и не превышает сейчас 2,5 процента. Впрочем, с учетом статуса столичного района это вполне нормально, что, естественно, не исключает необходимости поиска дополнительных источников и возможностей увеличения своего присутствия. Тут и дальнейшее внедрение метода самообслуживания в магазинах, и открытие фирменных секций, и организация работы мелко-розничной сети в летний период, и оснащение объектов современными компьютерными системами, и активизация продажи товаров в кредит и многое другое, что в конечном итоге будет способствовать росту продаж.

– Важнейшими направлениями в отрасли торговли являются наличие и продвижение продукции собственно-

го производства, – подчеркнул Олег Войтенков, – обеспечивая при этом в первоочередном порядке насыщение сети хлебобулочными изделиями, плодоовощной консервацией, рыбными продуктами, замороженной продукцией, солениями, квашеньями, минеральной водой и безалкогольными напитками.

Параллельно под жесткий контроль будут взяты имеющие еще место случаи нарушения правил торговли, режимов работы магазинов, продажи товаров с истекшим сроком годности, несвоевременного выполнения предварительных заказов населения. Участники собрания были единодушны и в том, что не менее важными факторами повышения эффективности работы являются ускорение оборачиваемости товаров, формирование конкурентных цен, предоставление поставщикам выгодных условий поставки. Достижению поставленных целей будет способствовать разработанная программа развития торговой отрасли, реализация которой уже в нынешнем году позволит вывести ее на качественно новый уровень работы.

Не менее масштабные задачи намечены в общественном питании, заготовках, других кооперативных отраслях. Темп роста заготовительного оборота, например, составил в минувшем году по сравнению с 2014-м 129,7 процента в сопоставимых ценах. Прибыль по этой отрасли за предшествующие годы – 44 тысячи рублей. Населению за пятилетку выплачено 856,1 тысячи рублей. Во внешнеэкономической деятельности акцент был сделан на развитие экспорта, суммарный объем которого за пять лет достиг 310 тысяч рублей. При этом, что примечательно, четко прослеживается положительная динамика роста – с 37,9 до 90,2 тысячи долларов США.

В выступлениях заведующих магазинами в деревне Лесковка и поселке Михановичи Светланы Камельчик и Дианы Войтик, заместителя начальника Минского подразделения Татьяны Титовец, председателя профкома Светланы Жуковской, других участников собрания была дана развернутая картина экономической ситуации в кооперативной организации. В целом она, надо признать, неплохая. Поэтому признание удовлетворительной проделанной в отчетном периоде правлением райпо работы – вполне объективная оценка.

Открытым голосованием председателем правления Минского райпо на новый срок опять избран Олег Войтенков.

Александр РУДНИЦКИЙ
Фото автора

ТЕРРИТОРИЯ ПРИЯТНЫХ ПОКУПОК

Садовый центр – новый перспективный формат

Внастоящее время увлечение ландшафтным дизайном и уходом за растениями является не просто одним из способов времяпрепровождения. Люди с разными жизненными ценностями, социальным статусом и уровнями дохода все чаще сближаются на почве этих интересов. Для кого-то это способ борьбы со стрессом – своеобразная релаксотерапия, для кого-то – возможность поддерживать увлеченность здоровым питанием, выращивая для себя экологически чистые овощи и фрукты, кто-то всерьез интересуется цветоводством... Словом, причин для таких увлечений множество! И именно поэтому бизнес, связанный с выращиванием растений, может приносить стабильный доход. Для отечественного ретейла это молодой перспективный формат, набирающий обороты и имеющий большие перспективы.

Однако в относительно новом направлении есть свои особенности. Так, например, в основном в этом сегменте торговые объекты представлены крупными форматами – большими крытыми и открытыми площадками. С учетом занимаемых площадей классические садовые центры располагаются преимущественно на оживленных магистралях. Из-за больших площадей часто они лишены возможности располагаться вблизи жилой застройки и вынужденно локализованы вдали от зон с хорошим пешеходным и городским автомобильным трафиком. Предлагаемый Белкоопсоюзом к развитию новый

формат садового центра под торговой маркой «Зеленый Посад» в сегменте стрит-ретейла имеет немного отличный от традиционного подход и обладает высоким потенциалом развития за счет возможности использования менее крупных площадей, приближаясь по размерам к мини-центру. Такие типы торговых объектов с меньшей площадью, по сравнению с классическим форматом, имеют возможность приблизиться к потребителю. Ориентируясь на разные целевые аудитории, следует учитывать различные поведенческие паттерны у представителей этих сегментов. Так, например, представители экономсегмента во многом

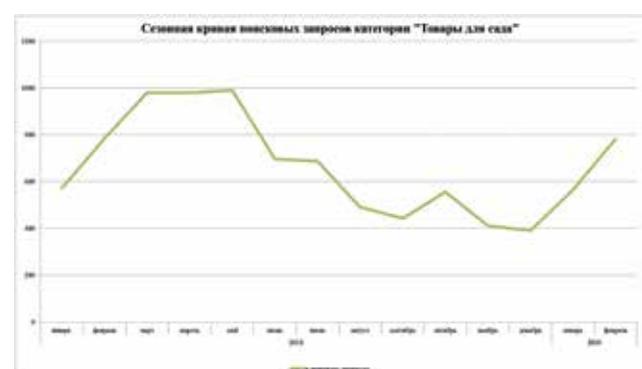
сохраняют типичный стиль, способ планирования и совершения покупки, характерный для представителей класса малообеспеченных горожан с пресловутыми «шестью сотками». Для этой аудитории важное значение имеют такие товары, как семена, рассада, плодовые деревья, садово-огородный инструмент, уборочный инвентарь, укрытия, удобрения, системы полива, хозяйственные товары. Аудитория среднего сегмента в большей степени ориентирована на покупки, характерные для представителей западного среднего класса. Такие покупатели больше интересуются товарами, ориентированными на благоустройство

садовых участков: садовой мебелью, крупным и мелким садовым декором, освещением для сада, покрытиями для террас и дорожек, декоративными растениями, садовой техникой и т. д.

Специфика садоводческого ретейла тесно связана с фактором сезонности. Пик продаж товаров садово-огородного ассортимента приходится на весенний и летний сезоны, в то время как в зимний период наблюдается спад покупок.

Например, по данным статистики ключевых слов Яндекса, в 2018 году пик спроса на группу товаров для сада пришелся на период март–май. Естественно, детализированные запросы более узкой направленности будут отличаться от общей картины, но в целом сезонная кривая поиска товаров для сада выглядит так, как показано на рисунке.

С провалами в сезонной кривой легко можно бороться корректировками ассортимента, ведь сезонность проявляется еще и в виде изменения структуры спроса. Гибким реагированием



на его изменения легко сгладить этот фактор востребованными товарными предложениями праздничных и подарочных товаров: рождественскими товарами, пасхальным декором, свадебными композициями, товарами для отдыха. Универсальные группы товаров, позволяющие стабилизировать продажи в течение всего года, – это группа хозяйственных товаров, товары для животных, комнатные растения и аксессуары для них. Формат садовых центров является востребованным на-

правлением в ретейле. Акцент на средние и мини-форматы, практически отсутствующие на рынке, делает эту бизнес-модель наиболее привлекательной в данном сегменте. Поэтому развитие направления садовых центров – это не дань современным тенденциям, а выгодный и перспективный бизнес.

Людмила АКУЛИЧ,
ведущий маркетолог
отдела маркетинговых исследований
торгового
унитарного предприятия
«Белкоопвнешторг
Белкоопсоюза»

ЗНАНИЯ – СИЛА

Не имей сто рублей, а имей сто идей



На протяжении ряда последних лет среди финалистов республиканского конкурса «100 идей для Беларуси» неизменно присутствуют учащиеся Молодечненского торгово-экономического колледжа Белкоопсоюза. Вот и нынешний год не стал исключением: один из проектов, презентованных ребятами, оказался среди 12 лучших на областном этапе конкурса, а по итогам финальной его части вошел в первую десятку.

В этот раз на областном этапе конкурса честь колледжа отстаивали сразу две команды учащихся специальности «Программное обеспечение информационных технологий». Дмитрий Павлов и Марк Карчмит представили на суд жюри проект виртуальной игры «Загадочные мифы Беларуси», а Александр Храмцевич и Максим Шупляк – мобильное приложение Abitur. Подход мудрый: чем шире диапазон предложений, тем и возможностей для успеха больше – стоит ли замыкаться в рамках какого-то одного тематического направления, тем более если глаза горят, а руки, что называется, делают? Отсюда и идея выйти на конкурс сразу с двумя разноплановыми проектами – игровым и сугубо утилитарным.

Между тем, отмечает Дмитрий Павлов, игра и приложение – это ведь необязательно должны быть «стрелялки» – есть и такие, что кругозор расширяют да ума прибавляют. На создание «Загадочных мифов» ребят вдохновил Год малой родины: подумалось, а не создать ли виртуальный мир, населенный героями народных сказаний – лесовиками да русалками? Прежде же со всеми этими персонажами нужно было познакомиться самим, вот и засели ребята за книги. Сидят они за ними, по большому счету, и поныне – материал объемный. При этом без погрешения в тонкости и нюансы никак: чтобы игра была живой, живыми должны быть и ее персонажи, а епокрывная жизнь – она, как известно, в деталях. Мало-помалу начали прорисовку объектов, из числа побратимов по цеху нашли и художника, так что дело спорится. Наведут, как ожидается, необходимый глянец к следующему конкурсу: на текущем же этапе это пусть и многообещающий, но все еще в буквальном смысле проект. Силен в нем эвристический компонент, на уровне будут и визуализация, и иные аспекты, но прежде, говорит Марк Карчмит, пришлось во всей полноте осваивать игровой «движок» – комплекс соответствующих программных средств. Двигаются юные архитекторы виртуальных миров в среде разработки Unity: ребятам, отмечает куратор проекта, преподаватель программирования и председатель цикловой комиссии «Программное обеспечение информационных технологий и информатика» Зоя Зенько, пришлось здорово потрудиться самостоятельно, поскольку практическое знакомство с Unity не предусмотрено программой обучения по осваиваемой ими в стенах колледжа специальности.

Не изучают в рамках учебной про-

граммы, дополняет Зоя Владимировна, и операционную систему Android. А именно на этой платформе учащиеся колледжа разработали специальное мобильное приложение Abitur, с которым на ура прошли областной этап конкурса и snискали лавры в его финале. Состязаться, к слову, пришлось всерьез: лишь на республиканском – финальном – этапе было представлено 107 проектов, а в целом на конкурсе – около 800. Но все испытания выдержали с честью.

Приложение Abitur призвано стать эффективным инструментом поиска разносторонней информации об учебных заведениях. Это своего рода навигатор абитуриента – компактный, мобильный и претендующий на точность, ибо постоянно обновляется. Мир профессий огромен – в настоящее время их, говорят, где-то около 40 тысяч, причем ежегодно появляются все новые. А в Беларуси без малого три сотни высших и средних специальных учебных заведений. «Как тут сделать выбор и не ошибиться?» – задались вопросом ребята и приступили к работе. Приступили еще в минувшем году, автором проекта выступил Сергей Савинский – в то время учащийся колледжа, а нынче уже студент Белорусского государственного университета информатики и радио-

электроники. С этим мобильным приложением, следует отметить, ребята уже выходили на встречу с экспертным сообществом, и встреча оказалась весьма успешной: в минувшем году взяли Гран-при на не менее престижном республиканском конкурсе «Лестница успеха». Спустившись же с верхней ее ступеньки, говорит Максим Шупляк, детище свое продолжали дорабатывать. И заметно его усовершенствовали – приложение, дополняет приятеля Александр Храмцевич, стало функциональнее. Появилась, в частности, возможность так называемого умного поиска. Достаточно ввести слово, имеющее отношение к той или иной профессии, и приложение выдает исчерпывающую информацию о том, где и, главное, как эту профессию можно освоить. Система соответствующих фильтров и сортировок обеспечивает детальность и многоаспектность поиска: помимо названия учебного заведения и его базовых реквизитов, получает пользователь даже такие сведения, как про-



ходной балл и стоимость обучения. О коммерческом аспекте продвижения навигатора для абитуриентов даже не задумывались – для ребят куда важнее просто принести пользу: мобильное приложение Abitur размещено в свободном доступе на площадке Google Play.

Работая на энтузиазме, ребята не забывают отметить и энтузиазм наставников, без участия которых результаты, вполне возможно, и не было бы. Речь в первую очередь об их непосредственном кураторе Зое Зенько. Работает она в колледже уже около 13 лет и за это время благодаря совместным с коллегами усилиям стала соавтором далеко не одного прорыва на областных и республиканских «подиумах идей». Два года назад с мобильным приложением «Неизвестные достопримечательности Беларуси» ее подопечные взяли Гран-при в «Лестнице успеха», через год повторили успех уже с приложением Abitur. Еще раньше было приложение Create Pit («Помощник диетолога»), в работе над которым Зоя Владимировна также принимала деятельное участие.

И работа продолжается. Уже в апреле ждет ребят, а вместе с ними и их наставников очередная «Лестница успеха». Лишь недавно стала известна ее тема – здоровый образ жизни. До этой конкретной тематика не определялась, а значит, нынешняя ситуация во многом сложнее.

– Времени остается мало, – говорит заместитель директора колледжа по воспитательной работе Оксана Сыманович. – Но именно спонтанностью и непредсказуемостью творчество как раз и интересно. Встречаем вызовы мы всем коллективом, на общий результат работаем дружно, сообща.

Можно надеяться, что и в этот раз креативная команда педагогов и учащихся Молодечненского торгово-экономического колледжа покажет класс: с идеями и их воплощением здесь всегда все было в полном порядке.

Виталий ЕФИМЕНКО

На снимке: участники конкурса (слева направо): Марк КАРЧМИТ, Дмитрий ПАВЛОВ, Зоя ЗЕНЬКО, Александр ХРАМЦЕВИЧ, Максим ШУПЛЯК.

Фото автора

ЮРИДИЧЕСКИЙ ПРАКТИКУМ



Ведущая рубрики – начальник юридического отдела Белкоопсоюза Наталья ШНИГИР

Внимательно читайте договор

Какие гарантии предоставляются физическому лицу, выполняющему работу по договору подряда? В чем отличие договора подряда от трудового договора? Применяется ли законодательство о минимальной заработной плате при определении размера вознаграждения по договору подряда?

ЮШКЕВИЧ В.А., г. Могилев

Правовое регулирование гражданско-правовых договоров, к которым относится и договор подряда, заключаемых с физическими лицами, осуществляется в соответствии с нормами Гражданского кодекса, Указа Президента Республики Беларусь от 6 июля 2005 года № 314 (с изменениями и дополнениями) «О некоторых мерах по защите прав граждан, выполняющих работу по гражданско-правовым и трудовым договорам» (далее – Указ № 314).

Трудовые договоры заключаются в соответствии с нормами Трудового кодекса, Декрета Президента Республики Беларусь от 26 июля 1999 года № 29 (с изменениями и дополнениями) «О дополнительных мерах по совершенствованию трудовых отношений, укреплению трудовой и исполнительской дисциплины» и др.

По договору подряда в соответствии с пунктом 1 статьи 656 Гражданского кодекса одна сторона (подрядчик) обязуется выполнить по заданию другой стороны (заказчика) определенную работу и сдать ее результат заказчику в установленный срок, а заказчик обязуется принять результат работы и оплатить его (уплатить цену работы). Как правило, договоры подряда с физическими лицами могут заключаться на выполнение разовых работ, для которых нецелесообразно принимать работника по трудовому договору.

Согласно нормам Гражданского кодекса и подпункту 1.1. пункта 1 Указа № 314, договор подряда должен содержать условия о предмете договора, сроке выполнения работ, порядке расчетов, предусматривать обязательство заказчика по уплате за подрячика взносов в ФСЗН, обязательство сторон по обеспечению безопасных условий работы, основания досрочного расторжения договора, ответственность за неисполнение заказчиком возложенных на него обязательств, обязательство заказчика по уплате страховых взносов в Белгосстрах.

Требования к содержанию и условиям трудового договора изложены в статье 19 Трудового кодекса, определяются соглашением сторон с соблюдением требований трудового законодательства.

В трудовом договоре определяется трудовая функция, т.е. работа по одной или нескольким профессиям, специальностям, должностям с указанием квалификации в соответствии со штатным расписанием нанимателя, функциональными обязанностями, должностной инструкцией.

Трудовой договор может заключаться как на неопределенный срок, так и определенный срок (срочный трудовой договор): на срок не более пяти лет, на время выполнения определенной работы (в случаях, когда время завершения работы не может быть определено точно), на время выполнения обязанностей временно отсутствующего работника, за которым в соответствии с Трудовым кодексом сохраняется место работы, на время выполнения сезонных работ.

В договоре подряда обязательным условием являются сроки начала и окончания работ.

Применительно к условиям оплаты следует иметь в виду, что, согласно статье 19 Трудового кодекса, в трудовом договоре указываются тарифная ставка (оклад) работника, доплаты, надбавки и поощрительные выплаты, сроки выплаты заработной платы. При этом зарплата работника, отработавшего месячную норму рабочего времени, не может быть меньше минимальной заработной платы, установленной законодательством.

Указанное требование законодательства не применяется к договору подряда, в котором указываются суммы, подлежащие выплате подрядчику за выполненную работу, а не заработная плата. Согласно статье 663 Гражданского кодекса, в договоре подряда цена определяется по соглашению сторон и может быть выражена как в твердой сумме, так и приблизительной, т.е. окончательная цена может определяться по выполнению работ. Цена в договоре подряда включает компенсацию издержек подрядчика и причитающееся ему вознаграждение. При отсутствии других указаний в договоре подряда цена работы считается твердой.

В трудовых правоотношениях учет рабочего времени оформляется табелем. При заключении договора подряда приемка выполненной работы производится по акту, который является основанием для оплаты работ. Если договором подряда не предусмотрена предварительная оплата выполненной работы или отдельных ее этапов, заказчик обязан уплатить подрядчику обусловленную цену после окончательной сдачи результатов работы при условии, что работа выполнена надлежащим образом и в согласованный срок либо с согласия заказчика – досрочно.

Подрядчику не предоставляются гарантии, установленные трудовым законодательством для работников. В частности, трудовой отпуск и иные виды отпусков не предоставляются, выходные пособия, компенсация за неиспользованный отпуск по окончании работ по договору подряда физическому лицу – подрядчику не выплачиваются. Запись в трудовую книжку о выполнении работы по договору подряда не вносится (абзац второй п. 11 Инструкции о порядке ведения трудовых книжек, утвержденной постановлением Министерства труда и социальной защиты Республики Беларусь от 16.06.2014 № 40 (ред. от 05.10.2018)).

Согласно пункту 1 Указа № 314, на сумму вознаграждения, причитающегося подрядчику, начисляются взносы в ФСЗН, а также взносы в Белгосстрах в отношении лиц, работающих по договору подряда в местах, предоставленных заказчиком, а также в установленном порядке удерживается подоходный налог.

Согласно п. 27 Положения о порядке обеспечения пособиями по временной нетрудоспособности и по беременности и родам, утвержденного постановлением Правительства от 28.06.2013 № 569 (в редакции от 25.05.2018), подрядчик имеет право на пособие по временной нетрудоспособности, которое исчисляется заказчиком исходя из размера среднедневного вознаграждения. Однако пособие по временной нетрудоспособности не назначается за период после прекращения работы по договору подряда.

Согласно статье 58 Закона «О пенсионном обеспечении», вознаграждения по договору подряда, на которые, согласно законодательству о государственном социальном страховании, начислялись и из которых уплачивались обязательные страховые взносы в ФСЗН, включаются в заработок для исчисления пенсии.

В правовом регулировании трудовых и гражданско-правовых договоров имеется и ряд иных различий, которые необходимо учитывать при их заключении.

ЛОГИКА РЫНКА

Весна договорами красна

Организациям потребительской кооперации Минской области правлением Белкоопсоюза поставлена задача по увеличению в текущем году объемов заготовок качественной, сортовой плодовоовощной продукции, картофеля, зеленых культур, фруктов и ягод отечественного производства в ассортименте для обеспечения потребностей населения, переработки методами квашения, мочения, соления и консервирования, а также поставки продукции на экспорт.

Данное поручение невозможно обеспечить без совместной работы заготовительной, торговой и промышленной отраслей Минского облпотребсоюза с крестьянскими, фермерскими хозяйствами. Именно такая кооперация способствует росту эффективности всей технологической цепочки – от производства сельскохозяйственной продукции до ее реализации как в свежем виде, так и в качестве готовой переработанной продукции. С этой целью состоялось ставшее уже традиционным совещание о сотрудничестве заготовительных организаций системы потребительской кооперации с фермерскими хозяйствами Минской области на базе крестьянского хозяйства «Антей-сад» Мядельского района.

Глава крестьянского хозяйства «Антей-сад» Виктор Чеботарь провел обзорную экскурсию по своему хозяйству. «Антей-сад» образовано в 1997 году. Сегодня его земельный участок насчитывает 600 га, из них 50 га составляет яблоневый сад, 8 га – ягодные насаждения. Данное хозяйство перенимает передовые технологии у лучших производителей, обеспечивает новую техническую базу, благодаря чему значительно увеличивает объемы производства, получает качественные фрукты, овощи, ягоды, которые реализовывает предприятиям потребительской кооперации, а также обеспечивает экологически чистыми продуктами санатории, здравницы и социальные учреждения Мядельщины.

Хозяйство не только выращивает продукцию, а также ее перерабатывает (холодный отжим сока), производит сушку фруктов, вакуумную упаковку нарезанных овощей, заморозку и хранение.

Хранилище на 1000 тонн, холодильные камеры на 200 тонн, линия по мойке и фасовке овощей, линия по отжиму сока, сушильные шкафы и многое другое – все это позволяет сохранить, переработать полученный урожай и реализовать его в надлежащем виде.

Совещание на базе крестьянского хозяйства «Антей-сад» в очередной раз подтвердило свою актуальность по своевременному выявлению и обсуждению проблемных вопросов, с которыми сталкиваются сегодня фермерские хозяйства, заготовительная, промышленная и торговая отрасли потребительской кооперации. Такие мероприятия позволяют оперативно принимать решения по созданию и улучшению условий для совместной взаимовыгодной работы.

СПРАВОЧНО:

В Минской области на 1 января 2019 года зарегистрировано 745 крестьянских, фермерских хозяйств (занимаются животноводством, рыболовством, выращиванием картофеля, плодов и ягод).

В 2018 году с фермерскими хозяйствами Минской области было заключено 106 договоров на 1500 тонн картофеля, 2300 тонн овощей (в том числе 854 тонны капусты, 380 тонн свеклы, 473 тонны моркови, 337 тонн лука, 110 тонн томатов, 110 тонн огурцов, 40 тонн прочих овощей), а также 330 тонн яблок.

Фактически в 2018 году организациями потребительской кооперации Минщины обеспечен рост закупки сельскохозяйственной продукции от КФХ по картофелю – на 245%, по овощам – на 130%. Было заготовлено почти 1000 тонн картофеля, или 25% от общей заготовки, 1240 тонн овощей, или 19,3% от общей заготовки.

Все районные потребительские общества области работали с фермерскими хозяйствами. Более активно работа велась с 55 фермерскими хозяйствами:

- Столбцовским райпо с КХ «Сула» Столбцовского района (глава хозяйства Владимир Владимирович Радевич) по заготовке картофеля;

- Минском райпо с КХ «Исида» Минского района (глава хозяйства Александр Васильевич Ласевич) по заготовке капусты, моркови и свеклы;

- с КХ «Дружба и К» Смолевичского района (глава хозяйства Владимир Александрович Крапивка) лучше всего поработали Логойское райпо и Крупское райпо по закупке капусты, моркови и лука;

- у КХ «Троцкой» Молодечненского района (глава хозяйства Елена Александровна Троцкая) Молодечненское райпо закупило картофель, капусту, морковь и свеклу.

По закупке яблок лучшими стали сотрудничество Молодечненского райпо с ФХ «Боярский сад» (глава хозяйства Иван Яцинович), Минского райпо с КХ «Исида» (глава хозяйства Александр Ласевич), Любанского и Солигорского райпо с КФХ «Пружанский сад» (глава хозяйства Олег Кравец), Воложинского райпо с ФХ «Дивный сад» (глава хозяйства Виктор Ашуркевич).

Несмотря на то что основной объем земляники садовой закупается в Брестской области, в 2018 году Березинское райпо активно закупило для реализации ягоду у КФХ «ЭкоСад-Пром» Березинского района (глава хозяйства Дмитрий Бойко).

Положительным моментом в работе с фермерскими хозяйствами стала возможность закладки сельскохозяйственной продукции в стабилизационные фонды на межсезонный период по договорам хранения в хранилищах фермерских хозяйств. Частично на хранение заложено яблоко и овощи в ФХ «Антей-сад»,



Глава крестьянского хозяйства «Антей-сад» Виктор Иосифович Чеботарь провел обзорную экскурсию по своему хозяйству.



КФХ «Исида», ФХ «Боярский сад» и в КФХ «Новатор-сад». Картофель и овощи частично заложены на хранение в КХ «Сула» Столбцовского района, ФХ «Городище Агро», КХ «Троцкой», КХ «Исида» и в ФХ «Дружба и К».

Таким образом, резервы для увеличения объема заготовок сельскохозяйственной продукции КФХ имеются, однако есть и несколько вопросов, которые препятствуют наращиванию закупки сельскохозяйственной продукции у фермеров. Основные моменты – цена и доставка продукции. Отпускная цена у ФХ Минской области и в сезон, и сегодня на порядок выше, чем у фермеров Брестчины и Гомельщины. Например, отпускная цена на капусту на сегодня в ФХ Минской области без доставки составляет 0,8 – 1,0 руб., а у брестских фермеров с доставкой 1,10 – 1,15 руб. Разница в цене составляет около 20%.

Вместе с тем на выездном совещании были поставлены задачи на 2019 год по работе с фермерскими хозяйствами:

- увеличение объемов закупок сельскохозяйственной продукции с целью максимального освоения ресурсов сырья у крестьянских, фермерских хозяйств для обеспечения потребности торговой сети, для переработки на консервных и винодельческих предприятиях, в квасильно-засолочных цехах, создания стабилизационных фондов и осуществления экспортной деятельности согласно доведенным заданиям каждой организации;

- согласование ассортимента, объемов закупаемой продукции, проработка вопроса по доставке заготавливаемой продукции транспортом фермерских хозяйств;

- осуществление мониторинга закупочных и приемных цен предприятий, цен реализации продукции и сырья на рынках, у субъектов хозяйствования различных форм собственности (как на внутреннем, так и на внешнем рынках);

- проработка вопроса по созданию запасов стабилизационных фондов плодовоовощной продукции в хранилищах фермерских хозяйств с реализацией ее в межсезонный период;

- обеспечение постоянного контроля за своевременными расчетами с фермерскими хозяйствами за поставленную продукцию.

Анна ЦЕДИК, специалист отдела заготовок Минского облпотребсоюза

ПОКОЛЕНИЕ-XXI

«Коммерческий вернисаж»

Выбор профессии – это шаг, который определяет взрослую жизнь каждого молодого человека. Какую профессию выбрать и как быть востребованным в будущем? Учреждение образования «Гродненский торговый колледж» Белкоопсоюза готово помочь абитуриенту ответить на этот и другие вопросы и определиться с будущей специальностью.

Для этого в колледже проводится системная профориентационная работа, в которой участвует каждая цикловая комиссия. Не исключение и цикловая комиссия коммерческих и товароведных дисциплин, которая является ведущей в подготовке по специальностям «Коммерческая деятельность (по направлениям)», «Операционная деятельность в логистике», «Маркетинг».

В рамках исполнения плановых мероприятий по организации профориентационной работы и декады цикловой комиссий коммерческих и товароведных дисциплин в феврале в колледже проведено развлекательное мероприятие «Коммерческий вернисаж» для выпускников 9-х и 11-х классов средних школ Октябрьского и Ленинского района г. Гродно. Учащиеся creatively представили «ассортимент» специальностей, предлагаемых колледжем в приемную кампанию 2019 года. Они рассказали гостям про логистов, спели песню о специальности «Коммерческая деятельность (по направлениям)», необычной сказкой обыграли специальность «Маркетинг».



«Горячей новостью» была представлена новая востребованная специальность «Визуальный мерчендайзинг» с квалификацией «Специалист по визуальному мерчендайзингу». Визуальный мерчендайзинг – это салат из приемов ведения ретейла и правил зрительного восприятия, приправленный знаниями по психологии. Специалист по визуальному мерчендайзингу – это специалист по презентации объектов розничной торговли и индустрии моды, который занимается художественным оформлением и декорацией витрин, распродаж, следит за соблюдением стандартов мерчендайзинга, разрабатывает стратегии презентации марки, ее имидж и адаптирует стратегию бренда для нашего рынка, активно работает с персоналом компаний.

В целом работу визуального мерчендайзера можно назвать универсальной, он совмещает обязанности стилиста, декоратора, мерчендайзера, витриниста и работает в тесном сотрудничестве с маркетологами, байерами, менеджерами, дизайнерами, торговыми представителями, чтобы правильно донести до покупателей их идеи.

Визуальный мерчендайзер может быть востребован в самых разных сферах: домах моды, элитных бутиках, государственных и коммер-

ческих бизнес-структурах, а также в организациях и предприятиях различных форм собственности.

В рамках мероприятия учащиеся школ г. Гродно окунули в интересную студенческую жизнь, поучаствовали в конкурсе «Креативный коммерсант», заданиями которого были «Разминка-юморинка», «Логическая цепочка», «Пойми меня», «Реклама товаров», «Крокодил» и конкурс капитанов «Угадай-ка». Выпускники школ также активно участвовали в развлекательном шоу, разгадывали загадки и получали сладкие призы.

«Коммерческий вернисаж» прошел в веселой и непринужденной обстановке, сопровождался интересными музыкальными номерами, видеороликами и презентацией. Учащиеся школ получили заряд хорошего настроения и сладкие угощения, а также возможность сделать правильный выбор на своем профессиональном пути.

Алла САДОВСКАЯ, председатель цикловой комиссии коммерческих и товароведных дисциплин УО «Гродненский торговый колледж» Белкоопсоюза

На снимке: «Коммерческий вернисаж» в Гродненском торговом колледже.

Фото автора

ОТЧЕТЫ И ВЫБОРЫ В ПОТРЕБКООПЕРАЦИИ

Как рыба в воде в конкурентной среде

Обстоятельный разговор о путях повышения эффективности кооперативной работы состоялся на отчетно-выборном собрании уполномоченных в Логойском райпо

Символично, что отчетно-выборное собрание в райпо проходило в первый день календарной весны. А весна, как известно, ассоциируется с пробуждением природы от зимней спячки. И хотя по отношению к людям такое сравнение вряд ли уместно, но в том, что всем необходимо хорошенько встряхнуться, сомневаться не приходится. По крайней мере, на собрании уполномоченных такой посыл прозвучал из уст председателя правления Логойского райпо Ирины Парахневич и, судя по всему, был услышан.

В июне этого года у Ирины Михайловны намечаются две знаменательные даты – 20-летие руководства райпо и 45-я годовщина работы в потребительской кооперации, причем исключительно на Логойщине. Про таких обычно говорят: где родилась, там и пригодилась. В данном случае эта народная мудрость как нельзя кстати. Неоднократно общаясь по служебным делам с Ириной Михайловной, постоянно убеждался, что в районе она пользуется непререкаемым авторитетом, причем как со стороны представителей местных органов власти, так и населения. Достаточно было зайти с ней в любой магазин райпо, как тут же оказывались в окружении покупателей, которые, почтительно поприветствовав, живо интересовались ожидаемым поступлением новых товаров, розничными ценами на них, да и вообще житьем-бытьем. Ирина Михайловна обязательно внимательно выслушивала собеседников, многих из которых, между прочим, знала по имени-отчеству, старалась дать исчерпывающий ответ на любой из заданных вопросов. Согласитесь, чтобы заслужить подобное к себе отношение, надо быть действительно незаурядным человеком. И тот факт, что Логойское райпо на протяжении длительного времени занимает прочные позиции в рейтинге кооперативных организаций Белкоопсоюза, лучшее тому подтверждение.

Между тем кооператоры Логойщины работают отнюдь не в тепличных условиях. Конкуренция в сегменте местного рынка товаров и услуг продолжает набирать обороты, и если райпо удается достойно противостоять этому прессингу, то во многом благодаря тому запасу прочности, который был создан прежде. Приходится только удивляться прозорливости и дальновидности Ирины Парахневич, которая предвидела подобное развитие ситуации и вместе с членами правления приняла упреждающие меры. Сегодня объекты потребкооперации по-прежнему востребованы в райцентре и районе, но, как верно подмечено, нет предела совершенству. Ведь достаточно упустить инициативу, проявить пассивность, как тут же можно оказаться в роли догоняющих. В райпо это хорошо понимают, и обсуждение на отчетно-выборном собрании не ограничилось лишь констатацией фактов. А задала тон конструктивному разговору председатель правления Ирина Парахневич.

– В своем отчете, – подчеркнула Ирина Михайловна, – постараюсь проанализировать положение дел в

отраслях системы райпо, сформулировать актуальные задачи по выполнению прогнозных показателей, внести необходимые коррективы в наши действия по дальнейшему совершенствованию работы потребительской кооперации.

Самое главное, по общему мнению, то, что ситуация в райпо стабильная. В минувшем году, например, не было закрыто ни одного объекта торговли и общественно-общественного питания. Более того, розничная торговая сеть значительно расширилась за счет передачи торговых предприятий Борисовского и Смолевичского райпо. В результате сегодня имеется 106 магазинов, 14 автомагазинов, 13 объектов общественного питания. В 2018 году совокупный объем деятельности составил 48 миллионов 492 тысячи рублей – 103,5 процента к предыдущему году. В бюджет государства уплачено 1 миллион 773 тысячи рублей налогов, в фонд социальной защиты – 1 миллион 467 тысяч рублей. Цифры, безусловно, впечатляют, как и то, что было обеспечено выполнение доведенных прогнозных показателей по производительности труда, розничному товарообороту общественному питанию, объему промышленной продукции, заготовительному обороту, сокращению энергопотребления, экспортному обороту.

Тем не менее на собрании акцент был сделан не на перечислении успехов, а на том, что оказалось в минусе. В частности, констатировалось в докладе, не удалось выйти на установленный прогнозный показатель по розничному товарообороту торговой сети, рентабельности продаж и рентабельности чистой прибыли. Отмечалось, что впервые за многолетнюю историю райпо в минувшем году сработало с убытком. Несмотря на то что по Логойскому подразделению получена чистая прибыль 59 тысяч рублей, этого оказалось недостаточно, чтобы перекрыть убытки в работе ТУП «Плещеницкий коопторг» в сумме 124 тысячи рублей. Основная причина – усиление конкурентной борьбы после открытия в Плещеницах нескольких объектов известной в республике крупной розничной торговой сети. В результате в ноябре-декабре произошло резкое снижение объемов торговой деятель-

ности, хотя в течение предыдущих десяти месяцев была обеспечена рентабельная работа отрасли. Надо полагать, должные выводы будут сделаны, и кое-какие конкретные предложения на сей счет уже были озвучены на собрании. Теперь дело за исполнением. Ведь, как верно заметила Ирина Парахневич, заработная плата кооператоров находится в прямой зависимости от объемов деятельности. В минувшем году она составила в среднем по райпо 633 рубля 60 копеек. Это лучший показатель в Минском облпотребсоюзе, но несколько ниже, чем по Логойскому району. Не последнюю роль сыграло то, что в ряде магазинов не справились с доведенным заданием по нагрузке на одного продавца.

Безусловно, проблем в торговле еще предостаточно и предстоит большая работа по их устранению. Вместе с тем, надо признать, в отчетном периоде было немало сделано по повышению эффективности торговой деятельности. В частности, построен и введен в эксплуатацию новый магазин «Родны кут» в Логойске торговой площадью 139 квадратных метров. Все магазины в агрогородках и на центральных усадьбах хозяйств отработаны по брендбуку, переведены на полное самообслуживание. Дополнительно установлено 15 единиц холодильного оборудования, 8 компьютеров. Продолжалась работа по подводу центрального водоснабжения к объектам торговли, которое сейчас имеется в 70 процентах от общей численности предприятий.

Как следствие, по сравнению с предыдущим годом увеличился уровень валовых доходов в торговле. Факт, несомненно, отрядный, но, как это нередко бывает, не обошлось и без негативных моментов: одновременно был зафиксирован рост издержек обращения. В разрезе статей затрат, если можно так выразиться, лидируют транспортные расходы, расходы на содержание зданий, заработная плата. Но если по последней позиции все более-менее понятно, то резкое увеличение используемой электроэнергии и, следовательно, ее стоимости требует самого пристального рассмотрения, принятия неотложных мер по поддержанию в объектах режима экономии и бережливости.



В отчетном докладе была дана принципиальная оценка складывающейся в районной кооперативной организации ситуации.



Ирина ПАРАХНЕВИЧ избрана на новый срок председателем правления Логойского райпо.

Надо помнить, что снижение издержек обращения, нормализация расчетно-платежной дисциплины в свою очередь благоприятно скажутся на наличии собственных оборотных средств, недостаток которых сейчас ощущается в райпо, а также на финансовой устойчивости кооперативной организации.

На собрании уполномоченных такая задача была обозначена одной из приоритетных на 2019 год. В докладе и выступлениях участников была проанализирована складывающаяся ситуация во всех отраслях кооперативной деятельности. Наиболее сложная она, по общему мнению, в торговле, тогда как в остальных в минувшем году была обеспечена рентабельная работа. Торговле, естественно, и самое пристальное внимание. Тот факт, что в 2019 году удельный вес потребительской кооперации в розничном товарообороте в районе сократился на 2,4 процентного пункта, наводит на определенные размышления. Несмотря, замечу, на то что этот показатель здесь остается одним из самых высоких в республике – 45,9 процента. Как заметила Ирина Парахневич, «в 2018 году мы почувствовали жесткую конкуренцию со стороны сетевых магазинов и индивидуальных предпринимателей». На практике это проявилось в открытии 27 торговых объектов известных конкурирующих структур, что не могло не отразиться негативно на объемах розничного товарооборота, особенно в райцентре и поселке Плещеницы. Даже хорошо работавшие присоединенные магазины не смогли перекрыть допущенные потери товарооборота.

Выход из создавшейся ситуации видится во внедрении современных механизмов торговой деятельности, использовании единых товарных матриц, проведении маркетинговых и рекламных мероприятий. Будет продолжена отработка магазинов по брендбуку, сделан акцент на дальнейшем формировании единой системы закупки товаров, новым содержанием наполнится работа с населением по заводу товаров по предварительным заказам. Думается, эти и другие меры позволят придать ускорение в торговой деятельности и тем самым устранить имеющиеся место в отрасли негативные моменты.

Своеобразный экзамен на профессионализм предстоит выдержать в нынешнем году работникам общественного питания Логойского райпо. Как известно, в июне будут проходить летние Европейские игры, и объекты придорожного сервиса – кафе «Бистро», кафе «Придорожное», ресторан «Партизанский бор», кафе-бистро «Белорусский кут», ресторан «Логожск» – включены в туристический проект «Карта гостя».

В кооперативной промышленности приоритетным направлением определено развитие новых видов производств: сыровяленых колбасных изделий, полуфабрикатов и колбасных изделий из птицы, хлебобулочных изделий диетических и диабетических сортов. По мнению участников собрания, с учетом совершенствования технологий и расширения ассортимента необходимо позиционировать натуральность продукции, отсутствие добавок, влияющих на органолептику и увеличение сроков реализации.

В заготовительной отрасли поставлена задача по увеличению в 2019 году общего заготовительного оборота не менее чем на 102 процента. Достигнуть намеченных рубежей предполагается за счет совершенствования работы с населением по увеличению производства сельхозпродукции высокого качества и максимальному ее вовлечению в оборот, активизации сбора вторичных ресурсов с привлечением к этому делу всех торговых предприятий.

В транспортном секторе наиболее актуальным является вопрос снижения себестоимости перевозок. Пути достижения поставленных целей хорошо известны – оснащение автомобилей системами навигации, совершенствование логистической составляющей, уменьшение времени простоев как в целом, так и под загрузкой на распределительных складах, полный отказ от наемного транспорта, для чего намечено приобрести две единицы транспорта.

В общем, в 2019 году предстоит приложить максимум усилий по безусловному выполнению основных прогнозных показателей развития финансово-хозяйственной деятельности райпо. Только в таком случае, образно говоря, можно будет себя чувствовать как рыба в воде в конкурентной среде. Судя по настроению участников собрания, кооператоры Логойщины готовы к такой созидательной работе. А значит, все у них получится.

Работа правления райпо в отчетном периоде признана удовлетворительной. Открытым голосованием председателем правления Логойского райпо на новый срок единодушно избрана Ирина Парахневич. Поздравляем!

В работе собрания принял участие начальник отдела кадров, организационно-кооперативной и идеологической работы Минского облпотребсоюза Василий Киптенко.

Александр РУДНИЦКИЙ
Фото автора



Участники собрания признали удовлетворительной работу правления райпо в минувшем году.

НЕОБЫЧНЫЕ ПРАЗДНИКИ

В объятиях Морфея

Сегодня, 15 марта, отмечается Всемирный день сна. В разных странах проводятся конференции и другие мероприятия, посвященные этой важнейшей части жизни человека. А мы предлагаем подборку фактов о сне, которые показались нам самыми интересными.

Почему вы можете проснуться от собственного крика

Ночные страхи – это нарушения сна, связанные с аномальными физическими движениями, поведением, эмоциями, восприятием и снами. Главное отличие ночного страха от кошмара в том, что в первом случае человек частично просыпается, а во втором – продолжает спать.

Во время приступа ночного страха человек вдруг выпрямляется и начинает кричать, часто нечто вполне осмысленное вроде: «Они убьют меня!» Лицо спящего бывает искажено яростью, или человек, кажется, защищает себя от невидимой угрозы, или боится чего-то вроде червей в постели. Сердцебиение учащенное, на теле выступает пот, зрачки расширены.

Отличительной особенностью ночного страха является то, что повлиять на человека невозможно. На самом деле вмешиваться даже опасно – человек неконтролируем. Большинство людей утром абсолютно ничего не помнят о ночном происшествии. Хорошо только то, что они потом легко засыпают – в отличие от кошмара.

Необязательно спать много

Новое исследование предполагает, что существует эффект плацебо сна: просто поверить в то, что вы хорошо послали, достаточно, чтобы быть продуктивным и энергичным в течение дня. Особенно хорошо этот прием сработает, если людям



скажет о том, что они хорошо спали, какой-нибудь авторитетный психолог или врач.

Сон – вещь сугубо индивидуальная, так что время сна, за которое человек полностью высыпается, тоже зависит от него. Существуют два фактора, влияющие на время сна: согласно исследованиям ученых из Отдела медицины Гарвардской школы, это возраст и генетика.

Генетика влияет не только на то, сколько сна вам нужно, но и на структуру сна и время пробуждения, а также ваши предпочтения для выполнения определенных задач в разное время дня. Большинство взрослых требует около восьми часов сна в сутки, и очень маленький процент людей (около 3 процентов) могут быть продуктивными в течение дня, высыпаясь всего за шесть часов – этому они обязаны именно своей генетике.

Обычно чем старше вы становитесь, тем меньше вам требуется сна. Исследования подтвердили, что у тех, кто спит слишком много или слишком мало, возрастает риск смертности по сравнению с теми, кто спит достаточно.

Ваши сны действительно влияют на вашу реальную жизнь

Согласно исследованиям, содержание снов отражается на наших реальных отношениях с другими людьми во время бодрствования – например, вызывает споры и сомнения на следующий же день. Таким образом, сны могут предсказать дальнейшее поведение пары, особенно это касается интимных отношений.

Почему вы просыпаетесь за пять минут до срабатывания будильника

Внутренние часы вашего организма так же хороши, если не лучше, как и механические. В центре мозга находится скопление нервов под названием супрахиазмальное ядро, курирующее часы организма – циркадный ритм. Он определяет периоды сонливости и бодрости, контролирует кровяное давление, температуру тела и чувство времени.

По сути, наше тело – идеально настроенная машина, и эта машина

любит предсказуемость: работа тела становится наиболее эффективной, когда есть рутинная последовательность. Так что если вы засыпаете и просыпаетесь в одно и то же время на протяжении нескольких дней, то внутренние часы подстраиваются под этот график.

Сон на левом боку может избавить вас от изжоги

Кислотное расстройство желудка, или изжога, – ощущение жжения в груди. Причиной этого неприятного явления служит срыгивание нами желудочной кислоты. Возникнув в груди, жжение может распространиться на шею, горло и даже челюсть.

Между тем сон на левой стороне тела может помочь справиться с изжогой, тогда как сон на правой лишь усугубит ситуацию. Предположительно, это происходит потому, что во время сна на правом боку круговая мышца, которая препятствует проникновению остатков пищи из желудка в пищевод, расслабляется, перестает выполнять свою функцию, и кислотность пищевода таким образом повышается.

Если внезапно разбудить лунатика, ничего плохого с ним не случится

Существует распространенный миф, что если разбудить лунатика, он может пережить сильный шок, и с ним даже может случиться сердечный приступ. На самом деле пробуждение из такого сна само по себе неопасно. Но если вам случится увидеть человека, который ходит во сне, все-таки лучше – и для него, и для вас – его не будить. В то время как в самом по себе пробуждении человека, страдающего лунатизмом, ничего опасного для его здоровья нет, существует большая вероятность, что человек от неожиданности может пораниться сам и причинить вред тому, кто его разбудил.

Недостаток сна портит вам личную жизнь

Плохой сон значительно влияет на ваши повседневные взаимоотношения в паре: обычно тот из партнеров, который меньше высыпается или часто видит во сне кошмары, становится ворчливым, начинает жаловаться на жизнь и обвинять другого в том, что его не ценят или не уделяют достаточно внимания.

Исследователи из университета Беркли задались вопросом, почему так происходит. Ученые попросили 60 пар разного возраста, от 18 до 56 лет, вести дневник сна. Участники должны были каждое утро записывать, насколько хорошо им спалось, и добавлять, что они чувствуют по отношению к своему партнеру. Кроме того, во время решения спорных вопросов в семье велась запись видео. Те люди, чей сон был хуже, оказывались гораздо более нетерпимыми и раздражительными.

Эксперты напомнили, что полноценный сон чрезвычайно важен для физического и психического здоровья, а для того, чтобы чувствовать себя бодрым и активным, человеку требуется от 5 до 8 часов сна каждые сутки.

На сегодня каждый третий человек на Земле страдает бессонницей. Нормально высыпается только 40 процентов населения Земли.

Петр ГРИНЕВ

НАРОДНЫЙ КАЛЕНДАРЬ

Грачей встречаем, кикимору изгоняем

Православная церковь 17 марта почитает преподобных Герасима Вологодского и Герасима Иорданского. Последнему в трудах помогал лев, который после смерти святого умер на его могиле. В народном месяцеслове дата получила название Герасим-грачевник.

Церковный праздник в честь преподобного Герасима совпал с прилетом грачей – одним из первых признаков наступления весны. В народе говорили: увидел грача – весну встречай; грач на горе – весна на дворе; Герасим-грачевник грачей ведет; грач – первая весенняя птица; грач зиму расклевал.

Март уже набрал полную силу, все быстрее катится в лето. Самое время возвращаться домой грачам. Ведь если грач прилетел, то наступила настоящая весна, а о том, какой она будет, судили по поведению этих перелетных птиц.

В день Герасима-грачевника пекли хлеба в виде грачей. Этот ритуал должен был не только ускорить прилет первой весенней птицы, но и подчеркивал связь ее с полевыми работами и хлебом.

Существовал и довольно интересный запрет для этого дня. Крестьяне на Герасима не надевали новые лапти. Считалось, что у того, кто ослушается, весь день будет шея скрипеть.

По народным поверьям, весна не только приносит долгожданное тепло, но и очищает и обновляет природу, прогоняет нечистую силу, которая торжествует во время долгой и суровой зимы.

День Герасима-грачевника считался единственным временем в году, когда можно было изгнать из дома кикимору: «Герасим не только на Русь грачей пригоняет, но и со святой Руси кикимору прогоняет». Говорили, что к этому времени она была особо послушной и смиренной, а в доме, где поселилась, уже столько всего натворила, что хозяева ждали дня Герасима-грачевника с большим нетерпением, надеясь на его поддержку и помощь.

В мифологии восточных славян кикимора, или шишимора, – злой домашний дух, маленькая женщина-невидимка, возможно, супруга домового, обитающая за печкой. Версий, откуда взялся этот дух, было немало: из болота, леса, а то еще откуда-то. С виду кикимора была очень тощей и нескладной, имела до того маленький рост, что лишний раз боялась из дома выйти, чтобы ее ветром не сдуло.


Приметы и поверья

- Если грачи прилетели, то через месяц снег сойдет.
- Грачи резвятся – к хорошей погоде.
- Если птицы летят на старые гнезда, весна будет дружной.
- Грачи стаями вьются над гнездами, тревожатся – к переменной погоде.
- Грачи кричат – к дождю.
- Кто поутру первым грачей встретит, того ждет удача.
- Если прилетевшие грачи дружно взялись за ремонт старых гнезд, через несколько дней будет хорошая и теплая погода.
- Сны с 16 на 17 марта исполняются через двенадцать дней.

В отличие от домового, присутствие в жилище кикиморы необязательно, да и вовсе нежелательно, потому что она своенравна и капризна, часто причиняет всякие мелкие неприятности (например, может разбить горшок, кидаться из подполья луковицами, побить посуду, ошипать кур и т.п.). Больше всего кикимора любит с пряжей безобразничать: то нитки спутает или замусолит, то кудель подождет. Правда, виноваты в этом и сами хозяйки: кикимора никогда не притронется к кудели, прялке, веретену, если по завершении работы пряжа перекрестилась и перекрестила оставляемое на ночь рукоделие.

Кикимора в каком-то смысле способствует поддержанию чистоты и порядка в доме. Хорошим хозяйкам иногда даже помогает (по ночам убаюкивает маленьких детей, содействует тому, чтобы хорошо взошло тесто, незаметно от домочадцев перемыкает кринки и пр.). А вот ленивице и неряхе она не любит и всячески им вредит. Иногда проказы кикиморы ничем не мотивированы, тогда стараются ее изгнать из дома.

По поверью, кикимора тревожила маленьких детей, изводила домашних животных, а звуку ее прядения в доме сулили беду. Считалось, что она способна выжить из дома хозяев и особенно враждебно относилась к мужчинам.

Иногда кикимора из дома уходила, чтобы пожить в курятнике или овчарне. С этого дня ни куры, ни овцы не знали покоя. Одни по деревне без хвостов бегали, у других она клоками шерсть выдирала – на пряжу. Крестьяне, заметив, что у петуха недостает перьев в когда-то роскошном хвосте, подвешивали к насесту куриного бога – камень-амулет с отверстием посередине. Иногда вместо камушка использовали старый лапоть или горлышко от разбитой бутылки. После появления в курятнике оберега кикимора переставала мучить кур, находя себе другое занятие.

По словам стариков, проверенным средством в борьбе с кикиморой была верблюжья шерсть, которую клали под шесток. Однако самым эффективным считался заговор, который наши пращурки читали в этот день: «Ах ты гой еси, домовая кикимора, покинь мой дом скорее, а не то задерут тебя раскаленными прутьями, сожгут огнем и зальют черной смолой. Слова мои крепки и лепки отныне и до веку. Аминь».

Людмила
КРАСНОПОЛЬСКАЯ

АКТУАЛЬНО

Форма контроля и независимой оценки результатов

Заключение ревизионной комиссии по годовому отчету: практические аспекты

Март–апрель – традиционные месяцы проведения отчетной кампании на всех уровнях потребительской кооперации. Текущий год в данном отношении особенный – в облпотребсоюзах, областном и районных потребительских обществах проводятся отчетно-выборные собрания. Несмотря на то что за время деятельности кооперативной системы практика их проведения достаточно отработана, считаем необходимым обратить внимание на отдельные аспекты, в частности представление заключения ревизионной комиссии.

Согласно закону о потребительской кооперации и уставам кооперативных организаций, ревизионные комиссии потребительских обществ и союзов обязаны представлять соответствующим кооперативным органам свои заключения по годовым отчетам. Заключение по годовому отчету является одной из форм контроля и независимой оценки результатов финансово-хозяйственной деятельности, направленной главным образом на устранение имеющихся недостатков, выявление неиспользованных резервов и дальнейшее улучшение работы.

Заключение составляется по каждой организации, выделенной на самостоятельный баланс и непосредственно подчиненной правлению соответствующей кооперативной организации, а также в отношении непосредственно потребительского общества или союза.

При составлении заключений должны быть использованы анализы хозяйственной деятельности, материалы внутреннего аудита, данные государственной, ведомственной и бухгалтерской отчетности.

В заключении ревизионной комиссии по годовому отчету должна даваться критическая оценка работы правления потребительского общества по выполнению планов хозяйственной и финансовой деятельности, рациональному использованию материальных, трудовых и финансовых ресурсов, сохранности собственности, достоверности отчетных данных. При этом необходимо обратить особое внимание на освещение следующих вопросов:

1. Критически оценить выполнение установленных параметров деятельности организации и при условии их невыполнения выявить соответствующие причины, персонализировав ответственных за это работников.

2. Привести оценку качества и эффективности хозяйственной деятельности в контексте анализа динамики соответствующих показателей в сравнении как с прошлым годом, так и со среднеотраслевыми показателями. Негативные тренды должны быть подробно изучены с выявлением причин, их вызвавших.

При осуществлении оценки показателей эффективности деятельности и финансового состояния необходимо руководствоваться постановлением Министерства финансов Республики Беларусь от 27.12.2011 № 140/206 (ред. от 04.10.2017) «Об утверждении Инструкции о порядке расчета коэффициентов платежеспособности и проведения анализа финансового состояния и платежеспособности субъектов хозяйствования». Именно ревизионная комиссия должна первой сигнализировать об ухудшении показателей финансового состояния или несоответствии их нормативам.

При наличии убыточных организаций следует подробно охарактеризовать причины убыточности, а также оценить качество и полноту практических мер со стороны соответствующих правлений по их локализации.

3. Представить оценку эффективности использования основных средств и оборотных активов, а также состояния расчетно-платежной дисциплины, в т. ч.:

- выполнение мероприятий по ускорению оборачиваемости оборотных активов, не допущена ли их иммобилизация в не обеспеченные источниками финансирования капитальное строительство и ремонт;

- наличие фактов и причины образования сверхнормативных запасов товаров, сырья, материалов и других ценностей, а также достаточность мер к их нормализации;

- наличие фактов образования проблемной ко взысканию просроченной дебиторской задолженности, своевременно и в полной мере обеспечено выполнение мер по ее взысканию.

4. Обеспечивается ли выполнение мероприятий по устранению причин и условий недостатков. Особое внимание следует уделить причинам наличия непроизводительных расходов и потерь, unplanned убытков, а также полноты и качества мер по их предупреждению и возмещению.

5. Важной составной частью заключения ревизионной комиссии потребительского общества является отражение в нем результатов изучения правильности оценки статей



бухгалтерского отчета. При этом особое внимание уделяется освещению следующих вопросов:

- проведена ли инвентаризация всех статей баланса в установленные законодательством сроки. При наличии непроинвентаризированных товарно-материальных ценностей, задолженности, капитальных вложений и других активов и обязательств об этом необходимо указать в заключении;

- правильно ли и в соответствии с законодательством произведено отражение доходов, расходов и финансовых результатов.

Необходимо учитывать, что в связи с выборностью анализа в соответствии с законодательством ответственность за достоверность отчетности лежит на руководителе и главном бухгалтере, о чем в заключении должна быть сделана соответствующая оговорка.

В данном контексте необходимо отметить, что с учетом действующего законодательства наличие заключения ревизионной комиссии не освобождает субъекты хозяйствования потребительской кооперации (при условии превышения выручки за предыдущий отчетный год суммы, эквивалентной 5 000 000 евро, пример: в 2017 году при определении обязательности аудита годовой отчетности за 2018 год) от проведения обязательного аудита годовой бухгалтерской отчетности.

Важным завершающим разделом заключения являются предложения ревизионной комиссии по годовому отчету. Они должны быть конкретными и вытекать из содержания заключения по всем затронутым вопросам, четко отражать меры и сроки их выполнения с указанием исполнителей.

Практическая реализация указанных рекомендаций обеспечит повышение качества заключений ревизионных комиссий, а также будет способствовать усилению роли ревизионных комиссий в вопросах повышения эффективности деятельности кооперативных организаций.

Денис ВОРОНОВ,
начальник контрольно-аналитического управления Белкоопсоюза

КОММЕНТАРИЙ

Права потребителя: от реального прилавка до цифровой среды

Защита прав потребителей одно время стала очень популярной. Настолько, что в России появились коммерческие предприятия, которые, включая эти слова в свое название, получали дополнительный приток клиентов для своего бизнеса. На деле же, кроме общественных организаций, этой защитой обязаны заниматься и занимаются государственные органы.

Например, Министерство антимонопольного регулирования и торговли (МАРТ) и соответствующие отделы и управления в местных исполкомах. Вот и теперь министерство вынесло на общественное обсуждение возможные изменения в ряд постановлений Совмина, касающихся розничной торговли. Обсуждение проходит по 18 марта на Правом форуме Беларуси. В проекте решения Правительства находятся меры, как раз направленные на защиту прав потребителей и даже охрану их здоровья.

Так, в правилах комиссионной торговли непродовольственными товарами предложено дополнить перечень товаров, которые не принимаются на комиссию, табачными изделиями, электронными системами курения и жидкостями для них, а также системами для потребления табака. Эти же позиции, видимо, появятся и в перечне товаров, которые нельзя продавать на торговых местах на рынках. В сочетании с этими предложениями намечена и корректировка правил продажи отдельных видов товаров и осуществления общественного питания. Образцы жидкостей для электронных систем курения запретят выставлять в витринах, обзор которых возможен снаружи торговых объектов, а также нельзя будет продавать эти жидкости несовершеннолетним.

Будут уточнены и нормы, регулирующие торговлю молочными изделиями. Вернее, тем, что на деле такими изделиями не является: так называемыми молокопродуктами. Если постановление будет принято, что, скорее всего, и произойдет, то в местах продажи продукты, наряду с молоком содержащие заменители молочного жира, придется выкладывать особо. Так, чтобы визуально отличить их от других пищевых продуктов. И надпись при этом должна быть соответствующая: «Продукты с заменителем молочного жира». Чтобы не вводить в заблуждение довольно большую массу покупателей, которые не особо вчитываются в надписи на упаковках.

В этом и есть смысл действий в интересах покупателей: обеспечить их необходимой достоверной информацией, не давать им ложные сведения, предоставить право выбора и удовлетворять их потребности. Впервые такие базовые принципы провозгласил президент США Джон Кеннеди, выступая в американском конгрессе в 1962 году, как раз 15 марта. С 1983 года этот день стал символическим для всех, кто стоит на страже прав потребителей. На него обращают внимание и общественность, и власти, и профессиональные торговые круги в разных странах.

Ежегодно этот день получает свою определенную тему. И все чаще она связана с бурными изменениями, которые происходят в мировой экономике, в сфере обмена и потребления. Так, в 2018-м в разгар эйфории вокруг виртуальных валют прозвучал девиз: «Сделаем цифровые рынки справедливыми и честными». В этом году тема связана с применением умных технологий в повседневной жизни людей: «Цифровой мир: надежные смарт-устройства». Своевременно, ведь в быту мы все больше пользуемся различными электронными устройствами, так называемыми гаджетами. Как правило, это смартфоны, которые сочетают массу полезных функций с небольшими размерами и мобильностью. Вот и с новостями та же картина: в Беларуси почти 70 % населения узнает их из интернета, сеть уже сравнялась по этому показателю с телевидением. При этом около 60 % делают это через мобильные устройства (а в молодежной аудитории до 29 лет и все 90 %). Смарт-устройства уже заметно больше, чем людей на планете: 23,1 млрд штук, то есть на каждого из нас приходится в среднем по три гаджета.

Все хорошо, но и в виртуальном «цифровом раю» есть немалые проблемы: недостаток безопасности, велик риск утечки информации, нарушения конфиденциальности личных данных, есть и иные скрытые риски. Поэтому потребителей-пользователей, а сегодня это почти все мы, надо просвещать, объясняя им, как пользоваться различными устройствами и программами не в ущерб себе.

Итак, защита покупательских прав принимает разные формы и затрагивает разные сферы. Она одинаково важна и в торговом зале обычного магазина, и в цифровой среде. Потому что цифровая экономика каждый день делает реальностью то, о чем раньше писали в фантастических романах.

Андрей ВАСИЛЬЧЕНКО

ТОЧКА ЗРЕНИЯ

Поднять престиж профессии

На данный период самый актуальный вопрос в транспортной отрасли не только потребительской кооперации, но и в целом – это качество проведения ремонта, и в первую очередь – сварочных работ. Этот вопрос рассматривался на 5-й межотраслевой научно-практической конференции «Эффективная сварка: концепция развития сварочного производства Беларуси до 2025 года».

Сегодня особенно заметно, что у нас понижается качество сварки и профессиональный уровень сварщиков. Хорошие специалисты уезжают за рубеж, а с подготовкой молодых кадров не все гладко. Во многих организациях потребительской кооперации в штатном расписании даже нет должности сварщика. Как же тогда ремонтировать инженерные сети – водопроводные, канализационные, тепловые, осуществлять ремонт автотранспорта, объектов потребкооперации?

Постановлением Совета Министров Республики Беларусь № 73 от 30 января 2016 г. в подпрограмме 4 «Безбарьерная среда жизнедеятельности инвалидов и физически ослабленных



лиц» четко определены критерии подготовки объектов с массовым пребыванием людей к эксплуатации. И здесь без сварочных работ не обойтись: устройство доступа в здания и сооружения передвижения в инвалидных колясках (устройстве пандусов, перил и т. д.). Из-за отсутствия сварщиков приходится нанимать подрядчиков, при этом платить дополнительные налоги, вести расчеты за общестроительные работы... Одним словом, деньги уходят из потребкооперации.

Приходится констатировать, что качество сварочных работ,

как правило, низкое, поскольку используются старое сварочное оборудование, оснастка и т. д. На транспортных участках в основном применяются ручные способы сварки, нет полуавтоматов, а про автоматы и говорить не приходится. К примеру, вид подножки автомобиля марки МАЗ или ГАЗ после сварочных работ такой, что лучше бы этой подножки и не было совсем.

Поэтому необходимо направлять сотрудников (из числа технического состава) на переподготовку и повышение квалификации. С учетом про-

фессиональных стандартов улучшится технология сварочных работ, повысится престиж профессии сварщика. Было бы нелишним закрепить за ведомственными учреждениями образования организацию производственного обучения, учебных и производственных практик учащихся.

Часто руководители не уделяют достаточного внимания такой профессии, как сварщик, а на самом деле это нужный специалист в каждой организации. Платим другим, но не своим, при этом часто руководители повторяют, что лишних средств у предприятия нет. Между тем из-за отсутствия сварщика в Мирском райпо Витебского облпотребсоюза два года не работала канализационная система в кафе «Бригантина».

Требуется более эффективно использовать труд высококвалифицированных кадров и рассматривать технологический процесс предприятия в стратегической перспективе на длительный срок. Нужно перестроиться, работать не на капитальный ремонт, а на профилактику и усиление требований к себе и к своим сотрудникам.

Иван СУШКО,
начальник отдела технического развития и транспорта Белкоопсоюза

МЕДИЦИНА ХХІ ВЕКА

Новый метод бесшовной хирургии внедряют врачи-эндокринологи Белорусской медицинской академии последипломного образования. Впервые в нашей стране применили радиочастотную абляцию для удаления узлов щитовидной железы. Более того, чтобы проводить это вмешательство, коллективом специалистов кафедры эндокринологии БелМАПО разработан уникальный инструмент, аналогов которому нет в мире. Как проходит новейшее малоинвазивное вмешательство и в чем преимущество такого лечения, рассказал доцент кафедры эндокринологии, кандидат медицинских наук, врач эндокринолог-тиреоидолог Максим Луцкич.

Если провести сплошной скрининг, почти у половины населения страны можно обнаружить округлые очаги измененной ткани щитовидной железы различного размера. Так считают специалисты. Как правило, на начальном этапе эта патология не сигнализирует о себе никак. Узелки образуются в бабочковидной железе незаметно для пациента и, как показывает практика, сами не исчезают. Из всего количества выявленных до 10 процентов узлов могут быть злокачественными.

В основном узловые образования – случайная находка во время УЗИ. Доцент Луцкич приводит несколько примеров, когда пациенты «носили» в области шеи уже видимый, размером с пол-ладони, узел, но не обращались за помощью, пока не появились проблемы с глотанием. Но это крайне редкие случаи во врачебной практике.

Впервые для малоинвазивного лечения доброкачественных узловых образований щитовидной железы коллектив кафедры эндокринологии БелМАПО внедряет метод радиочастотной абляции с помощью уникальной иглы-электрода. В ходе клинических испытаний на базе учреждений здравоохранения г. Минска, клинических баз БелМАПО, приняли участие более 40 пациентов из разных регионов страны. Лечение прошло успешно. Специалисты планируют внедрить метод в широкую практику, чтобы максимально охватить нуждающихся в таком виде медицинской помощи жителей нашей страны.

С 2016 года как результат разработок кафедры эндокринологии БелМАПО для малоинвазивного удаления узлов щитовидки в специализированных эндокринологических центрах страны может быть использована лазерная абляция. Метод неинвазивный, требует приобретения дорогостоящего оборудования и расходных материалов. Радиочастотная абляция, основанная на воздействии токов высокой частоты, как метод существует давно и изначально применялась для коагуляции или свертывания метастазов опухолей. И вот впервые в нашей стране врачи-эндокринологи применили радиочастотную абляцию для коагуляции узлов щитовидной железы.

Спасти «бабочку»



Максим Леонидович показывает образец специальной иглы-электрода. Таких инструментов еще не было на мировом рынке медтехники. Иглу подключают к электрохирургическому генератору. На ее разогревом до 70 – 80 градусов концы смерти патологических клеток, которые и порождают узлы на «бабочке». Пациент во время вмешательства находится в сознании. Применяют только местное обезболивание в минимальном объеме. В ходе операции клеточный белок узла сворачивается, как белок яйца, упавшего в кипятки. Как же это происходит?

– Под контролем УЗИ мы вводим иглу внутрь узла, – рассказывает Максим Луцкич. – Это напоминает пункцию. Так мы можем, не выходя из образования, сразу убрать часть его объема, если есть жидкостное содержимое, иногда это практически весь объем узла, и провести коагуляцию оставшейся ткани.

Электрические импульсы от иглы, проходя через структуру узла, разогревают его и за счет высокочастотного электрического воздействия вызывают электрохимическую реакцию с формированием «управляемого ожога» в толще ткани. Клетки новообразования погибают за счет электрохимического и теплового воздействия. Клеточный белок просто сворачивается.

Самое сложное в этой процедуре – правильно позиционировать иглу-электрод и подать адекватное количество энергии. Распространение тепловой волны идет несколько дальше,

чем виден коагулят на УЗИ. Железа не имеет болевых рецепторов внутри, поэтому не болит, а капсула обладает чувствительностью. У нас разработана система обратной связи, и если пациент подает знак, что ему некомфортно, соответственно, корректируем воздействие. Очень важно не вызвать термического повреждения окружающих органов и тканей. Иглу выводим, оставляя лишь коагулированный очаг. Операция бескровная. За счет своей эластичности ткани закрывают пункционный ход от иглы. А далее происходит процесс естественного заживления ожогового очага, и постепенно этот участок рассасывается с формированием небольшого соединительнотканного рубчика. При однократной процедуре снижение объема узла составляет как минимум 20 процентов. Максимально за одну операцию узлы уменьшались на 60 – 70 процентов от начального объема. Вся операция вместе с подготовкой занимает около 30 минут, непосредственно сама процедура – 5. Узлы на месте удаления не вырастают вновь, но если есть предрасположенность ткани к их образованию, то они могут появиться в других участках щитовидки.

В мире наблюдается тенденция к расширению показаний для использования малоинвазивных методов, в том числе и при злокачественных образованиях. У нас в стране в отношении раковых узлов принят жесткий и эффективный протокол: операция по удалению щитовидной железы и последу-

ющее противорецидивное лечение. Поэтому радиочастотная абляция в настоящее время направлена на доброкачественные узловые образования.

– Бросаться на все узловые образования смысла нет, – обращает внимание Максим Леонидович. – Есть определенные критерии направления на это вмешательство: либо быстрое увеличение узла, либо его автономное функционирование с секрецией избыточного количества гормонов, ряд иных критериев. Важно понимать, что сама по себе эта процедура не всегда исключает открытую операцию. Бывают ситуации, когда данный метод проблему не решает. Например, по соседству с небольшим узлом формируются другие, более крупные образования, при которых показано выполнение стандартного оперативного вмешательства на щитовидной железе, или мы не можем справиться малоинвазивным методом с нарастанием объема узла, или есть параллельно злокачественное образование. Но в большинстве случаев радиочастотная абляция позволяет минимизировать необходимость более травматичных операций. Проблема в том, что узлы, подрастая по чуть-чуть, формируют большую когорту пациентов с крупными узлами щитовидной железы старшей возрастной группы. Сейчас идут корректировка протоколов оказания медицинской помощи и разработка рекомендаций, кому данная процедура будет показана как можно раньше, а кому вообще не стоит беспокоиться.

– В чем преимущество нового метода? – Основное – это низкая стоимость, а также удобство в применении. Игла для радиочастотной абляции дешева в производстве. Мы разработали ряд переходных узлов для соединения с основным спектром электрохирургических генераторов, которые уже есть в учреждениях здравоохранения нашей страны. Принципиально, чтобы работала слаженная и обученная команда врачей-специалистов. В области шеи, рядом со щитовидной железой, сосредоточены жизненно важные органы и сосуды, поэтому надо действовать четко и слаженно. Это все равно что металлургическим пинцетом доставать какой-нибудь предмет из электрического щитка. Разработанная игла исключает возможность формирования ожога по своему ходу, вне планируемой рабочей зоны, который могут оставлять другие инструменты для такой процедуры, используемые за рубежом. Она обеспечивает лучшую проникаемость и визуальный контроль во время работы, а также возможность введения лекарственных средств в зону абляции для улучшения эффекта от процедуры.

Пока после радиочастотной абляции пациент пребывает в стационаре трое суток, но в перспективе это хирургия одного дня. Утром делаем операцию, потом четыре часа пациент находится под наблюдением и, если все хорошо, уходит домой.

СЕЗОННАЯ ПРОБЛЕМА

Вылечить перелом без гипса

После перелома – сразу к разработке. Без гипса в кратчайшие сроки наши травматологи возвращают пациентов к активной жизни.

В пять раз больше человек поступает в Республиканский научно-практический центр травматологии и ортопедии в скользящие дни. Только одна эта клиника принимает более 150 пострадавших с гололедной травмой в непогоду. Чаше специалисты сталкиваются с большим спектром переломов костей верхних и нижних конечностей. Многие из них могут быть вылечены без хирургического вмешательства в гипсовой повязке, повязке из полимерных материалов и специальных приспособлениях – ортезах.

Однако травматологи стремятся как можно раньше вернуть в строй пострадавшего. Для этого в РНПЦ травматологии и ортопедии применяют новейшие технологии.

– Если необходимо, то проводим такую операцию, чтобы после вмешательства человека не закутывать в гипс на полтора, три, шесть месяцев, а перейти к разработке конечности, – обращает внимание заведующий лабораторией травматологии взрослоло го возраста Александр Ситник. – Для этого имплантируем пластины, гвозди и другие приспособления из титана или медицинской стали. Обычно эти материалы хорошо переносятся организмом.

– Одно из недавних достижений – остеосинтез перелома пластинами с переменным углом блокирования шурупов, что позволяет фиксировать переломы с малым размером суставного фрагмента и провести блокируемые винты в желаемом направлении максимально прочной кости, – рассказывает директор РНПЦ травматологии и ортопедии Михаил Герасименко. – В последнее время в центре внедряют эндопротезирование головки лучевой кости при ее оскольчатых переломах в сочетании с вывихом предплечья. Также, хоть и реже, выполняется эндопротезирование головки



плечевой кости при оскольчатых переломах анатомической шейки.

Серьезными последствиями заканчиваются травмы в преклонном возрасте. Особенно, что касается перелома шейки бедра.

– Переломы проксимального отдела бедра у пожилых, как правило, требуют ранней, в сроки 1 – 3 суток, щадящей операции, чтобы можно было без ограничений опираться на травмированную конечность, – поясняет Михаил Александрович. – Этого позволяет добиться остеосинтез стержнями типа Гамма, эндопротезирование головки бедра, тотальное эндопротезирование тазобедренного сустава. Интрамедуллярный остеосинтез с блокированием имеет преимущества минимально инвазивной установки стержня без обнажения места перелома, возможность ранней нагрузки конечности весом тела. Как правило, применяется при лечении переломов диафиза большеберцовой, бедренной кости, в ряде случаев плечевой кости.

НУУ-ХАУ

Новая модель против туберкулеза

Пациентоориентированную модель оказания противотуберкулезной помощи распространяют на всю страну.

В начале прошлого года в Брестской области начался проект по внедрению пациентоориентированной модели оказания противотуберкулезной помощи и изменения финансирования противотуберкулезной службы. Об этом рассказал директор РНПЦ пульмонологии и фтизиатрии Геннадий Гуревич.

– Дело в том, что сегодня финансирование осуществляется под койко-место, – пояснил Геннадий Львович. – Более 70 процентов всех денег уходит на стационарную помощь. А ведь большую часть времени пациент лечится амбулаторно. Так снижается риск перекрестного инфицирования, человек может работать. Проект позволил централизовать финансирование на базе областного противотуберкулезного диспансера, а также объединить структуры всей областной туберкулезной службы. За год удалось сократить 50 процентов коек, а высвободившиеся средства были направлены на поддержку пациентов, улучшение материальной базы и увеличение



зарплат сотрудникам противотуберкулезной службы, чтобы уменьшить отток кадров. Министрство здравоохранения рекомендовало в 2019 году распространить программу на всю страну.

Глобальный фонд ООН снижает финансирование, увеличивается доля государственных расходов на лечение туберкулеза. Все идет к тому, что государство будет полностью обеспечивать противотуберкулезные программы. Но пока подписан гранд на 2019–2021 годы. Помощь пойдет на самые современные лекарства, расходные материалы для молекулярно-генетиче-

ской диагностики, смартфоны для видеоконтроля за приемом лекарств амбулаторными пациентами, поддержку регистра. Почти десять лет в стране действует республиканский регистр «Туберкулез», куда стекается вся информация о всех пациентах, их анализах, лечении. В любой точке страны специалист может получить сведения из регистра.

За последние восемь лет показатели заболеваемости, смертности и количества рецидивов туберкулеза снизились на 50 – 60 процентов. Еще 10 лет назад регистрировали 5 тысяч впервые заболевших. В 2018 году эта цифра составила менее 2 тысяч. Если в 2005-м было выявлено 156 детей с туберкулезом, то в 2018-м – 21. Сохраняется высокий уровень туберкулеза с множественной лекарственной устойчивостью возбудителя. Однако и число таких больных тоже снижается, но медленнее, чем пациентов с лекарственно-чувствительным туберкулезом. Перевернуть картину удалось благодаря внедрению новых технологий в диагностике и лечении, контролю за приемом лекарственных средств и повышению приверженности к лечению пациентов, находящихся на амбулаторной терапии.

СТРАНИЧКА для сельчан и горожан



ПОДВОРЬЕ

ЧТО У ТЕЛЕНКА НА ОБЕД

Нынче у хозяина скотного двора проблема воз и маленькая тележка. И все они важные, не терпящие отклада. Среди них – забота о новом пополнении под-



ворья – уход за телятами.

В марте телят, которым исполнилось 30 дней, прекращают кормить цельным молоком, переходят на поение обратом, притом лучше сквашенным. Перевод на другой корм делают весьма осторожно и постепенно, поэтапно снижая уровень привычного рациона, в данном случае цельного молока, и наращивая вновь вводимого в меню обрат. Может случиться, что по каким-либо причинам родившийся теленок не получил молозива. В такой ситуации его заменяют специальным раствором из свежих куриных яиц и парного молока от чужой коровы. Для приготовления такого «блюда» берут прокипяченную и остуженную до 40–50 °С воду. На 1 л воды добавляют 9–10 г поваренной соли и тщательно перемешивают. Затем в каждый литр раствора вливают по 2 яйца. Хорошо перемешав, полученную смесь дают теленку за полчаса до каждого выпайвания парным молоком (8–10 куб. см на каждый килограмм живого веса до 4–7-дневного возраста).

Молочный период теленка, включая выпайвание обратом, зависит от цели выращивания. Будущую корову раньше приучают к грубым и сочным кормам. Поэтому выпойку молоком прекращают в четыре месяца. Для выращивания бычка на мясо выпойку по возможности продлевают, чтобы получить более нежную телятину. После того, как у телят закончится молочный период, их переводят на меню, которое состоит из растительного корма. К месячному возрасту теленок должен поедать около 0,2 кг сена, в двухмесячном – 0,5 кг, в 3 месяца – до 3 кг. Постепенно наращивают в общем рационе скармливание сочных кормов, прежде всего моркови, свеклы, других корнеплодов, а также концентратов.

ФОРМУЛА УДАЧИ

В ОБИДУ ЯГОДНИК НЕ ОТДАДИМ

Весна – быстротечное время года. Казалось бы, еще вчера почки ягодников находились в летаргическом сне, а сегодня уже набухли, вот-вот распустятся. Гляди, садовод, в оба, чтобы не опоздать с обрезкой.

Как только сойдет снег, у черной и красной смородины, а также крыжовника удаляем старые, сломанные и больные побеги. Среди других они выделяются тем, что имеют черную окраску, крючковатые, нередко лежат на земле. Вырезаем все лишнее у самого основания, притом не оставляем даже маленьких пенечков.

Не забудем обратить пристальное внимание на форму и размер почек. Если они окажутся вздутыми, крупнее остальных, значит, наверняка там правит бал опасный вредитель – клещ. Такие почки обрываем и сжигаем. Дело в том, что напрасно надеяться, что они распустятся.

Из них выползут тысячи самок клещей. После удаления пораженных почек кусты сразу опрыскиваем раствором медного купороса (100 г на 10 л воды).

Не упустим из поля зрения малину. Если с осени не были срезаны до уровня почвы плодоносящие в прошлом сезоне побеги, их удалим. Посмотрим, как перезимовали ветки-однолетки, оставленные под урожай нынешнего года. Если окажется, что подмерзли (потемнели), срежем их до 1–2-й здоровой почки. Удалим по 10–15 см верхушки у не пострадавших хороших побегов. Делается это для того, чтобы они дали обильный и более качественный урожай.

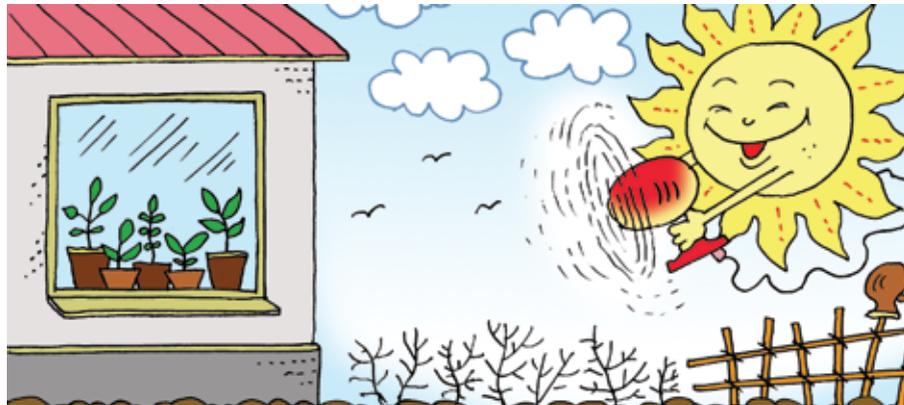
Оставленные побеги малины подвяжем к натянутой из проволоки шпалере. Так ягодник будет лучше освещаться солнцем, урожай созреет раньше. Болезни к такому кусту будут приставать реже.

Клубничную плантацию по мере схода снега освобождаем от засохших и больных листьев, на которых поселились различные возбудители заболеваний. Собранные после обрезки побеги непременно надо сжечь. После такой процедуры обработаем клубничные грядки тем же раствором медного купороса, который ранее приготовили для опрыскивания смородины и крыжовника.

ВЕСЕННИЕ ЗАБОТЫ

БЕЗ ЦВЕТОВ СИРОТЛИВ ПАЛИСАДНИК

В погожие солнечные дни заботливые цветоводы приподнимают укрытия над розами, гортензиями, рододендронами и другими южными кустарниками, а также многолетниками.



Иначе может развиваться плесень, растения вовсе погибнут от выпревания. После схода снега проверим состояние перезимовавших многолетников и двулетников. Если началось выпревание, при котором растения будто бы приподнялись над почвой на корнях, обязательно подсыплем земли, замульчируем торфом или перегноем.

Не забудем про газон. После схода снега и прорыхления почвы очистим травяную лужайку от мусора и опавших листьев. И все же самая горячая пора нынче у цветоводов не на участке, а дома. На подоконниках зеленеют сеянцы гвоздики, виолы и других цветов. Если гвоздика уже имеет 2–3 пары настоящих листьев, а виола – 1–2, надо начинать пикировку. Пересадку сеянцев

обычно делают прямо в ящиках, но лучше пересаживать в отдельные горшочки. В этом случае при посадке в цветник сеянцы будут меньше травмироваться и болеть. При первом способе ящики для выращивания рассады готовим так же, как для посева семян. Сеянцы выкапываем из посевных емкостей, а затем высаживаем на расстоянии 5–6 см один от другого в шахматном порядке. Корешки спускаем аккуратно в заранее сделанные отверстия и плотно обжимаем землю вокруг растений. Слишком заглублять сеянцы при пикировке нежелательно. При пересадке в горшочки диаметром 5–8 см плотно набиваем их тем же грунтом, но не доверху, чтобы не скатывалась вода при поливе. Пикируем так же, как в ящики, но по одному растению на каждую емкость.

СЕКРЕТЫ УСПЕХА

С ПИКИРОВКОЙ НЕ ОПОЗДАЙ – ПОТЕРЯЕШЬ УРОЖАЙ

Рассада перцев готова к пикировке, то есть к пересадке из маленькой емкости в большую, как только появятся 2–3 настоящих листочка. В этом возрасте сеянцы легче приживаются. Запоздывание с такой процедурой чревато потерей урожая.

При пикировке каждое растение перца пересаживают в индивидуальную емкость. Оптимальный размер горшочков при пересадке – 10 x 10 см. Опытные овощеводы до начала пикировки сеянцы подкармливают раствором кальциевой селитры. Берут одну столовую ложку этого удобрения на ведро воды. За 2–3 часа до проведения пересадки перцы поливают. При пикировке сухих сеянцев почва будет осypаться с корешков, а это негативно скажется на растениях. Подготовленные для пересадки емкости заполняют той же почвенной смесью, что была использована при посеве семян. Затем поливают раствором питательной смеси. Обычно хороший эффект дает раствор, приготовленный следующим образом: в 10 л воды разводят 1 чайную ложку древесной золы или сульфата калия. Если после полива грунт в горшке заметно опустился, то нужно досыпать почвосмесь, сделать посередине емкости отверстие карандашом или колышком и высадить пикируемый сеянец до семядольных листочков. Через три недели распикированные растения нужно подкормить еще раз. После пикировки рассаду в горшочках помещают на подоконник. Огородники со стажем оконное стекло заклеивают на 1–2 дня бумагой. Это обеспечивает умеренное освещение и лучшее приживание растений. В это время сеянцам нужен регулярный полив: 1 раз в 5–6 дней их необходимо увлажнять. Делают эту процедуру так, чтобы почвогрунт в горшке был хорошо смочен, но вода не застаивалась. Чтобы такого не случилось, в емкостях делают отверстия. Если допущен застой воды, то рассада перцев прекращает рост. Первый раз после пикирования перцы поливают обычно через 6 дней. Для полива берут воду с температурой +25 °С. Для лучшего ускорения сеянцев после пересадки 3–4 дня важно обеспечить рассаде температуру днем +20... +22 °С, а ночью не ниже +14 °С. В последующие дни надо поддерживать дневную температуру порядка +23... +25 °С, а в ночное время в пределах +18... +20 °С.

Кстати. Рассада сладкого перца весьма болезненно переносит пикировку. А причина в том, что корни расположены близко к поверхности почвы. Они слабые и легко травмируются, часто обрываются. Поэтому многие огородники считают, что рассаду перцев лучше отращивать без пикировки, высевая семена сразу в емкости диаметром не меньше 8 см.

ТОЧКА ЗРЕНИЯ

ОБНАДЕЖАТ ЛИ ДЖУНГЛИ УДАЧЕЙ

От усадьбы к усадьбе странствует молва доморощенных знатоков-самоучек о том, что уход за взрослыми плодовыми деревьями – излишние хлопоты. Кроме вреда, толку никакого. А вот плодоносить старый сад будет.

Трудно согласиться с такими доводами. Они идут вразрез с многолетней практикой ухода за садами. Наивно считать, что если яблони, груши, сливы, вишни, ягодные кустарники посадить, а затем бросить их на произвол судьбы, они исправно будут одаривать вас обильным урожаем десятки лет. Держать садовые деревья без ухода равносильно тому, что оттолкнуть лодку от берега, а там пусть плывет по воле волны, куда ветер подует. Всеуму, что посажено в саду, нужны

забота, постоянный уход, притом не разовый, а круглогодичный, учитывая особенности каждого дерева, куста независимо от возраста. Кстати, если это живая изгородь в любом виде, будь то стриженная йолшта или виноград, то ее нужно удобрять и стричь. Все посадки необходимо защищать от настырных сорняков, омолаживать вовремя и, конечно же, подкармливать. Оставить сад в покое – значит создать ему все условия, чтобы одичать, со временем превратиться в филиал джунглей. Ну а если кому-то не терпится жить, как в лесу, тогда не стоит тратить время и средства на посадку плодовых деревьев и кустарников. Достаточно посадить на участке елки, дубы, клены, березы. Любуясь себе из окна лесным пейзажем, глотай волю озон, настоящий на сосновых шишках, да собирай березовый сок, дикие ягоды и грибы.



ОГОРОД КРУГЛЫЙ ГОД

МАРТОВСКИМ ОГУРЧИКОМ БАЛУЕТ ТЕПЛИЦА

Пока весна делает первые робкие шаги, ее аромат с каждым днем все настойчивее напоминает о пробуждении природы. По весенним законам кипит жизнь в стационарных зимних теплицах.

Огородники продолжают ухаживать за выгонными культурами и овощами, высеянными в обогреваемые теплицы. Особого ухода требуют огурцы и помидоры. Зеленцы, посеянные в январе, посажены сейчас. Сейчас они требуют особого ухода. Тут важно все: и своевременный полив, и контроль за температурой и влажностью воздуха, и сбор урожая. Первые огурчики снимают через 3–4 дня, как только они появились, следующие – через 1–2 дня. Особого внимания требуют помидоры. Чтобы лучше завязывались

плоды, надо поддерживать в теплице температурный режим днем +20... +23 °С, ночью – +16... +18 °С. Если температура снижается до +10 °С и ниже, пыльца в цветах не созревает, опыления и оплодотворения не происходит, завязи начинают опадать. А чтобы в кистях с завязавшимися плодами не застаивался воздух, их периодически стряхивают. После созревания первой нижней кисти раз в 7 дней удаляют 2–3 нижних листа. Не менее важно и другое. Влажность воздуха следует поддерживать на уровне 60–65%, по-

чвы – 65–70% и не забывать проветривать теплицу. Продолжают уход за капустой, сельдереем, перцем, луком. Их пропалывают, рыхлят, по мере необходимости поливают и подкармливают. Сначала раствором коровяка (1 л на 10 л воды), второй раз, добавив в подкормку 60 г огородной смеси или 15–20 г фосфорно-калийных удобрений. Когда температура на улице поднимется до +7 °С, рассаду, особенно холодостойких культур, надо обязательно закалять, чаще проветривать теплицу.

КРИМИНАЛ

Кровавая расправа

В Лунинецком районе произошло тройное убийство



Правоохранителям поступило сообщение от жительницы района о том, что в отношении ее совершаются противоправные действия. На место были незамедлительно направлены наряды милиции, а позже и следственно-оперативная группа. Правоохранители обнаружили тела трех местных жителей с огнестрельными ранениями.

Установлено, что 66-летний житель Лунинца, находясь по месту жительства своей тещи, во время возникшей ссоры выстрелил из ружья в свою 56-летнюю супругу, ее 78-летнюю мать и 50-летнего брата. Они скончались на месте происшествия. После этого мужчина выстрелил из ружья себе в голову, однако остался жив. В настоящее время он находится в учреждении здравоохранения под конвоем. Лунинецким районным отделом Следственного комитета возбуждено уголовное дело.

Подозреваемый ранее к уголовной ответственности не привлекался. Разрешения на хранение оружия он не имел.

Стрельба по движущимся мишеням

В Лиде пьяный мужчина обстреливал из газового пистолета проезжавший транспорт

Первым пострадал владелец легкового автомобиля. Он обратился в милицию с заявлением, что в его машину попал камень, повредив стекло. Через некоторое время в милицию начали поступать сообщения о других похожих случаях: водители городских автобусов обнаруживали характерные повреждения на стеклах. Сотрудники милиции, прибывшие на место происшествия, установили, что повреждения наносились не камнями.

В результате обстрела в автобусах повреждены шесть окон, а также окно в автомобиле, где на заднем сиденье находился ребенок: попадание пришлось в переднее



боковое стекло. Стрелявший находился в состоянии алкогольного опьянения. Возбуждено уголовное дело по статье «Хулиганство».

Любитель «клубнички»

Жителя Борисова задержали за распространение порнографии в интернете



В Московское РУВД обратился неравнодушный минчанин и сообщил о том, что в одной из популярных групп соцсети ВКонтакте молодой человек распространяет фото порнографического характера. Сотрудники РУВД установили личность пользователя. Им оказался 20-летний житель Борисова. Парень пояснил, что фотографии в сообществе он опубликовал для привлечения внимания и знакомства с девушкой.

Ранее парень судим не был. Материалы проверки переданы в Московский РОСК Минска для дачи правовой оценки действиям фигуранта. Максимальное наказание за подобные деяния предусмотрено в виде лишения свободы на срок до 4 лет.

АВАРИИ

Не справился с управлением

В Ивановском районе легковушка влетела в дерево, два пассажира погибли



Авария произошла вечером в трех километрах севернее деревни Рудск. По предварительной информации, неустановленный водитель, управляя автомобилем «Ауди», на закруглении дороги не выбрал безопасную скорость движения, в результате чего не справился с управлением и съехал в правый кювет, где совершил наезд на придорожное дерево. Находившиеся в автомобиле 20- и 28-летний жители Иваново погибли, еще трое пострадали.

Машину сильно смяло, поэтому для деблокирования людей понадобилась помощь работников МЧС. Все пострадавшие – 31-, 32- и 34-летний жители Иваново – бригадами скорой медицинской помощи госпитализированы в Ивановскую ЦРБ. По факту ДТП проводится проверка.

Опасная дорога

Грузовик насмерть сбил пешехода в Лунинецком районе



ДТП произошло ночью на 379-м км автодороги М-10. 35-летний водитель седельного тягача DAF с полуприцепом наехал на 73-летнего пешехода. Мужчина переходил проезжую часть вне пешеходного перехода. От полученных телесных повреждений он скончался на месте ДТП.

Еще один человек погиб от наезда автомобиля уже в Минске. Вечером 42-летняя женщина, управляя легковым автомобилем «Субару-Форестер», совершила наезд на пешехода, который находился на проезжей части. В результате 38-летний мужчина получил травмы, от которых скончался в тот же день в больнице. В отношении водителя возбуждено уголовное дело.

Не пропустил

Авария с такси в Гродно: два человека госпитализированы



ДТП произошло вечером на площади Декабристов. Водитель такси на «Рено», двигаясь по площади со стороны улицы Л. Чайкиной, проигнорировал требования дорожного знака «Уступите дорогу», в результате чего ударил в переднюю левую часть автомобиля

такой же марки, приближавшегося с правой стороны с улицы Соколовского по главной дороге.

В момент аварии в машине такси находились 4 пассажира, двое из них получили травмы и были госпитализированы, в том числе школьница 2011 года рождения.

Никто из пассажиров, находившихся на заднем сиденье, ремнями безопасности не пользовался. Водитель такси ранее привлекался к ответственности 34 раза, в том числе недавно в отношении его начат административный процесс за совершение ДТП и оставление его места. По факту ДТП проводится проверка.

НЕСЧАСТНЫЙ СЛУЧАЙ

Чудом спаслись

В Минске в частном доме произошел пожар

Звонок спасателям поступил от очевидца ранним утром. К приезду МЧС из-под кровли дома шел дым. Оказалось, загорелось имущество в жилой комнате и коридоре. К тому времени 87-летняя хозяйка дома покинула квартиру. Но внутри остались ее 59-летняя дочь и 32-летняя внучка. Старшую женщину работники газодымозащитной службы нашли в бессознательном состоянии в комнате на полу, куда огонь не добрался. Бригадой скорой медицинской помощи проводилась сердечно-легочная реанимация.



Внучка оказалась в сознании в комнате, которая также не горела. После осмотра медиками пострадавших госпитализировали. Огнем повреждено имущество в одной из жилых комнат и коридоре. Причина пожара устанавливается.

Неосторожный прохожий

В Бешенковичском районе из реки вытащили мужчину

Вечером в службу спасения поступило сообщение о тонущем мужчине возле поселка Улла. Как выяснилось, он шел вдоль берега и ступил на рыхлый лед. Работники МЧС достали из воды 60-летнего мужчину. С общим переохлаждением организма пострадавший госпитализирован.



НАРКОТИКИ

Юные наркодилеры

Закладчики наркотиков задержаны в Минске



Подозреваемые были задержаны в микрорайоне Каменная Горка. У них изъято более 26 г альфа-PVP. Незаконным распространением наркотика занимались двое 18-летних учащихся второго курса одного из столичных колледжей. Парень и девушка делали закладки на территории Заводского, Ленинского и Фрунзенского районов столицы. Заниматься распространением наркотиков начали, по их словам, полтора месяца назад. Предложение неплохо заработать девушка получила через соцсети. Она сделала несколько закладок, убедилась в безопасности новой «работы» и предложила подзаработать своему однокурснику. Парень и девушка имели разных кураторов, но часто на закладки отправлялись вместе. Они являлись низшим звеном в цепочке наркосбытчиков: занимались раскладкой разовых доз для потребителей.

Наркотик молодые люди получали уже расфасованным и упакованным, им оставалось его только разложить. Причем раскладывали его в жилых массивах: во

дворах и подъездах многоэтажек. Фото и адреса закладок сразу же отправляли кураторам. Возбуждено уголовное дело по части 3 статьи 328 УК Республики Беларусь (незаконный оборот наркотиков с целью сбыта).

Преступный заработок

Барменшу с наркотиками задержали в Минске



Сотрудники наркоконтроля задержали 21-летнюю минчанку. Дома у нее было обнаружено около 5 г гашиша, некоторое количество психотропа MDMA, а также марка, пропитанная ЛСД, масса сухого остатка которого 0,0016 г. Минчанка ранее не судима, работает барменом в одном из столичных заведений.

Изъятые были направлены для исследования в центральный аппарат Госкомитета судебных экспертиз. Результаты экспертиз подтвердили, что в изъятых веществах содержатся наркотическое вещество и психотропы. Девушка проживает с матерью, ранее судимой по ч. 3 ст. 328 УК (незаконный оборот наркотических средств) и состоящей на учете в наркологическом диспансере. Проводится дальнейшая проверка для установления личности продавца наркотических и психотропных веществ.

Взяли с полочным

Наркокурьера задержали в Гомеле



В поле зрения милиции неработающий 22-летний гомельчанин попал в начале этого года. По имеющейся информации, он работал на интернет-магазин по продаже психотропов. Молодого человека задержали во время попытки сделать закладку в областном центре. При себе у парня был сверток с психотропным веществом весом 0,2 г.

При дальнейших оперативно-разыскных мероприятиях бойцы наркоконтроля установили, что дилер успел разложить восемь закладок в различных районах областного центра. Реализовать их не удалось. Оперативники сработали на опережение.

Кроме того, в гараже гомельчанина нашли два полимерных пакета с веществом синего цвета, фасовочный материал, весы и устройство для употребления наркотических средств. Экспертиза показала, что изъятый порошок общим весом 71,2 г является опасным психотропным веществом, не используемым в медицинских целях, – альфа-PVP. Выяснилось, что владелец запрещенного товара не только распространял его, но и употреблял.

По фактам незаконного распространения и хранения наркотических средств возбужден ряд уголовных дел. Подозреваемый находится под стражей.

Правление и обком профсоюза работников потребкооперации Гродненского облпотребсоюза глубоко скорбят по поводу смерти Ивана Ивановича МАКОВСКОГО, заместителя председателя концерна «Белгоспищепром», и выражают искренние соболезнования его родным и близким в связи с невозможностью утратой.

Правление Витебского облпотребсоюза выражает глубокие соболезнования родным и близким Ивана Ивановича МАКОВСКОГО по поводу его безвременной смерти.

Дирекция и коллектив учреждения образования «Гомельский торгово-экономический колледж» Белкоопсоюза выражают глубокие соболезнования Надежде Михайловне Хомченко, бухгалтеру колледжа, в связи с постигшим ее горем и невозможностью утратой – смертью МАТЕРИ Лидии Дмитриевны КАЗАКОВОЙ.

