Вести потребкооперации

Жить заботами сельчан

Еженедельная газета Белорусского республиканского союза потребительских обществ

Выходит с октября 1991 г. | 17 августа 2018 года | 33 (868)

В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ

Эффект брендбука

Разработанная в Белкоопсоюзе концепция развития торговой отрасли потребкооперации наполняется на практике конкретным содержанием

Появившийся не так давно в обиходе среди работников потребкооперации термин «брендбук», судя по всему, имеет все шансы в ближайшем будущем стать одним из самых популярных. Дело в том, что это основополагающий принцип концепции, реализация которой позволит кардинально изменить облик торговых объектов потребительской кооперации. Они станут более привлекательными и легко узнаваемыми, поскольку основное требование – единообразие, причем как в оформительском дизайне, так и в торговых технологиях. Пока что акцент сделан на магазинах в агрогородках. В перспективе же, не исключено, вся разветвленная кооперативная торговая сеть окрасится в узнаваемые цвета, которые ни с чем нельзя спутать, а такие объекты станут визитной карточкой Белкоопсоюза. И вот здесь очень важно еще на первоначальном этапе учесть все нюансы, дабы затем избежать возможных ошибок.

Не так давно данной тематике был посвящен семинар в Логойском райпо Минского облпотребсоюза. Как и ожидалось, вскоре последовало продолжение: на минувшей неделе работники потребкооперации вновь собрались на коллективный совет. Вопросы применения современных методов торговли были в центре внимания участников республиканского семинара-совещания, состоявшегося на базе торговых объектов Дзержинского, Столбцовского и Узденского райпо.

Выглядеть лучше конкурентов

По большому счету, процесс реформирования потребительской кооперации был запущен около пяти лет назад и продолжается до сих пор. Цель — выглядеть лучше конкурентов, но достигнута она может быть только при условии приведения в действие всего имеющегося потенциала, который и сейчас, несмотря на объективные трудности, остается достаточно приличным. На этот момент обратил внимание участников семинара председатель Правления Белкоопсоюза Валерий Иванов. По его словам, сложившаяся ситуация такова, что ей надо предметно заниматься по всей кооперативной вертикали — от аппарата Белкоопсоюза до низовых звеньев. Пример коллег, в частности из Российской Федерации, убеждает в том, что допущенные ошибки затем очень сложно исправить, хотя там в последнее время и предпринимаются попытки реанимировать потребкооперацию. Но, как известно, болезнь легче предупредить, чем лечить. Диагноз поставлен, и, как верно заметил Валерий Николаевич, пора от разговоров переходить к делу.

Тот факт, что Минский облпотребсоюз стал своего рода школой передового опыта по практическому применению заложенных в концепции идей, конечно же, не случаен. Статус столичной области как центра республики накладывает определенный отпечаток, в том числе и на кооперативную деятельность. По сравнению с другими регионами здесь наиболее ярко выражена миграция населения из сельской местности в города, да и сырьевая зона оставляет желать лучшего. Тем не менее потребкооперация успешно выполняет возложенную на нее миссию по обслуживанию сельчан, а в ряде райпо вообще демонстрируют образцы высокопроизводительной работы. С другой стороны, усиливающаяся конкуренция требует более эффективных подходов в организации дела, прежде всего в торговле.

— Совершенствование торговых процессов в действующих торговых точках, в первую очередь в агрогородках, позволит вывести отрасль на качественно новый уровень, — подчеркнул Валерий Иванов.

Валерий Николаевич напомнил, что каждый магазин, вне зависимости от его расположения, представляет собой обычное здание, в котором может быть применен любой вариант подачи товаров.

(Окончание на стр. 3)

На снимке: участники семинара-совещания в музее Якуба Коласа в Акинчицах.

ПОДПИСКА-2018

Газета не только для семейного чтива

Во втором полугодии нынешнего года еженедельник «Вести потребкооперации» сохранил стабильный тираж и по-прежнему востребован читателями во всех регионах республики

Летняя подписная кампания на печатные периодические издания в силу ряда причин всегда проходит достаточно напряженно. Тут и фактор отпускной поры, и время больших возможностей, чтобы поправить положение дел в экономике предприятий и организаций, а газета остается как бы на втором плане, да и просто обыкновенная леность, когда, разомлев от жары, неохота в очередной раз наведаться на почту. Поэтому в редакционных коллективах заранее готовятся к возможному недобору тиражей по сравнению с первым полугодием. Тем более приятно, что, несмотря на небольшое снижение, подписной тираж еженедельника «Вести потребкооперации» по-прежнему остается стабильным, а газета востребована во всех регионах республики.

Итак, по состоянию на первое июля в Брестском облпотребсоюзе индивидуальная подписка составила 4814 экземпляров. И на этот раз в районных кооперативных организациях не смогли составить конкуренцию Лунинецкому райпо, где на полугодие было выписано 1248 экземпляров «ВП». Пожалуй, только коллеги из Столинского райпо смогли вплотную приблизиться к лидеру — 1126 экземпляров. Это давнее соперничество, но пока что пальма первенства остается за лунинецкими кооператорами. Порадовали также Пинское и Ляховичское райпо, оформившие соответственно на второе полугодие 669 и 239 экземпляров газеты. К сожалению, только перечисленные кооперативные организации Брестчины смогут принять участие в республиканском конкурсе на лучшую организацию подписки на «Вести потребкооперации», где за точку отсчета берется именно количество выписанных на полугодие экземпляров еженедельника. В остальных райпо предпочли ограничиться квартальной подпиской, и хотя в отдельных из них результаты прекрасные, но, увы, по условиям конкурса они остались «за бортом». В числе же аутсайдеров оказались жабинковские и кобринские кооператоры — соответственно 6 и 3 экземпляра газеты.

В Витебском облпотребсоюзе полугодовая подписка была обеспечена только в Дубровенском райпо — 215 экземпляров. Все остальные районные кооперативные организации выписали «ВП» на три месяца. При этом лучший результат в Поставском и Докшицком райпо — 525 и 307 экземпляров. А вот как выглядит группа аутсайдеров: Толочин — 1 экземпляр, Шарковщина — 2 экземпляра, Орша — 6 экземпляров, Глубокое — 9 экземпляров. В целом по Витебскому облпотребсоюзу по состоянию на первое июля было выписано 3437 экземпляров.

В Гомельском облпотребсоюзе этот показатель сложился на уровне 3488 экземпляров. Как видим, лишь немногим опередили кооператоров Придвинья, но, согласитесь, это несколько разные регионы, и, не скрою, хотелось бы увидеть в итоговом подписном протоколе кооператоров Полесского края более внушительные цифры. Тем не менее здесь тоже обозначились лидеры, оформившие подписку на «ВП» на полугодие. Среди них хотелось бы отметить Брагинское райпо, которое на протяжении вот уже многих подписных кампаний становится победителем конкурса в своей группе. В числе лучших — Лельчицкое, Житковичское, Калинковичское, Светлогорское и ряд других райпо. Подвели разве что организаторы подписки на «ВП» в Ельском и Петриковском райпо, оформив по 2 экземпляра газеты. Объективности ради, не намного лучше ситуация в Хойникском и Чечерском районах, соответственно 3 и 13 экземпляров. Делайте, как говорится, выводы.

Как всегда, организованно, на подъеме провели подписной марафон в Гродненском облпотребобществе. При всем желании нельзя найти тех, кто бы откровенно проигнорировал подписку на «ВП». При этом в подавляющем большинстве районов она оформлена на полугодие. Наиболее впечатляющие результаты получены в Гродно (гор.) — 500 экземпляров, Щучине — 379 экземпляров, Мостах — 325 экземпляров, Волковыске — 303 экземпляра, Островце — 282 экземпляра. Итог такого взвешенного, ответственного подхода — 4201 экземпляр газеты в целом по области по состоянию на первое июля.

Центральный Минский облпотребсоюз в силу своего статуса должен высоко держать марку во всех делах, в том числе и в подписке на ведомственный еженедельник. Что же, тираж в 4790 экземпляров в целом по области свидетельствует о том, что подписка в областной столичной кооперативной организации прошла неплохо. В частности, на полугодие выписали еженедельник в Крупском, Минском, Копыльском, Логойском, Слуцком, Солигорском, Стародорожском, Дзержинском, Воложинском, Столбцовском и некоторых других районах. При этом лучший результат получен в Любанском райпо — 498 экземпляров, столбцовские, логойские и дзержинские кооператоры оформили соответственно по 350, 322 и 304 экземпляра газеты и тоже могут претендовать на лавры победителя в конкурсе. Зато в Пуховичах и Смолевичах, называя вещи своими именами, откровенно проигнорировали подписку на «ВП», оформив соответственно 1 (!) и 4 экземпляра газеты.

В этих и некоторых других кооперативных организациях следовало бы поучиться проведению подписки у коллег из Могилевского облпотребсоюза. Эта область не может похвастаться людскими ресурсами, да последствия аварии на Чернобыльской АЭС тоже дают о себе знать до сих пор. Но 4783 выписанных на первое июля экземпляра газеты убеждают в том, что когда за дело берутся настоящим образом, то и результаты соответствующие. Во всех районах подписная кампания проведена, что называется, без сучка и задоринки. При этом во многих из них, как и предусмотрено конкурсом, оформили подписку на «ВП» на полугодие. Слова благодарности хочется адресовать всем без исключения, но поскольку речь все-таки идет о конкурсе, то особых похвал, на мой взгляд, заслуживают кооператоры Мстиславльского, Чаусского, Кличевского, Глусского, Белыничского, Славгородского райпо. Самый же высокий результат зафиксирован по городу Могилеву — 619 экземпляров.

Так выглядят областные кооперативные организации по результатам индивидуальной подписки на «ВП». Думается, есть смысл назвать цифры и по ведомственной подписке. Итак, Брест — 97 экземпляров, Витебск — 37 экземпляров, Гомель — 103 экземпляра, Гродно — 96 экземпляров, Минск — 205 экземпляров, Могилев — 35 экземпляров. Это, напоминаю, данные по состоянию на первое июля.

Авторитетная комиссия подведет вскоре итоги конкурса на лучшую организацию подписки на «ВП» на второе полугодие. Будут названы лидеры среди районных кооперативных организаций в своих группах, которые и станут обладателями ценных призов, предоставленных одним из соучредителей еженедельника «Вести потребкооперации» — Учреждением Администрации Президента Республики Беларусь «Редакция газеты «Советская Белоруссия». Но вне зависимости от результатов «ВП» была и остается надежным помощником кооператоров во всех их делах и начинаниях. Особенно это актуально сейчас, когда в системе потребкооперации проходят сложные процессы, связанные с реформированием отрасли торговли, приведением в соответствие с современными требованиями в целом всей кооперативной деятельности. Так что всем необходимо хорошенько уяснить, что «Вести потребкооперации» — газета не только для семейного чтива. Ведомственное печатное периодическое издание, прежде всего, призвано быть проводником в массы идей и начинаний, инициируемых Правлением Белкоопсоюза. Это и есть наше главное кредо, которому постараемся неуклонно следовать.

Александр РУДНИЦКИЙ,
редактор еженедельника «Вести потребкооперации»

Такие вот современные телевизоры будут вручены победителям конкурса на лучшую организацию подписки на еженедельник «Вести потребкооперации» на второе полугодие 2018 года.

КОММЕНТАРИЙ

2019 год не будет простым, но преодолеть его сложности поможет сохранение темпов экономического роста.

Не время останавливаться

Август — время подготовки прогнозов и определения параметров работы экономики в будущем году. Затем обычно следует шлифовка в Парламенте, заинтересованных ведомствах, деловых союзах проектов, подготовленных Правительством. Обычно проекты содержат несколько сценариев развития: оптимистический (улучшение), пессимистический (ухудшение ситуации) и базовый (сохранение средних параметров).

Проекты бюджета страны и прогноза социально-экономического развития уже начали свой путь по этим этапам, чтобы быть вынесенными на обсуждение у Главы государства, а затем стать нормой экономической жизни на предстоящий год. В частности, проекты были представлены на расширенном заседании Постоянной комиссии Совета Республики по экономике, бюджету и финансам. Как сообщил заместитель министра финансов Юрий Селиверстов, проект бюджета на 2019 год верстали, исходя из базового сценария развития экономики, предполагая уровень инфляции 5%, ставку рефинансирования — 9,75%, а цену нефти — 60 долларов за баррель. Учтен процесс налогового маневра в России и соответственное снижение доходов нашего бюджета (по ожиданиям Минфина Беларуси — до 600 млн долларов в год с выходом нефти к 2024-му на мировые цены). В результате намечаются доходы по консолидированному бюджету менее 101% к оценке текущего года, а по республиканскому — и вовсе 98,3%. Приоритеты финансирования — рост зарплаты в бюджетной сфере и обслуживание долговых обязательств, с опережающим ростом по отношению к доходам бюджета. Причем с точки зрения выплаты долгов год будет не менее напряженным, чем нынешний.

Чтобы выполнить такие обязательства, потребуется не просто сохранение, а ускорение экономического роста. Пока спектр прогнозов, которые обнародовали различные международные организации, банки, рейтинговые агентства, достаточно благоприятный для нашей страны. Хотя очевидно, что рост должен на 1—1,5% опережать эти прогнозы. Итак, за 2018 год ожидается рост ВВП в диапазоне от 2,8% (прогноз МВФ) до 3,7% (прогноз Евразийского банка развития), инфляция — от 6% (МВФ, большинство рейтинговых агентств) до 7,2% (Всемирный банк). За 2019 год прогнозируется рост ВВП в рамках от 1,9% (Евразийский банк развития) до 3% (Европейский банк реконструкции и развития). Инфляция оценивается в диапазоне от 5,3 до 6,5%.

Напомним, по прогнозу социально-экономического развития страны и основным направлениям денежно-кредитной политики, за 2018 год ВВП вырастет на 3,5%, а инфляция не превысит 6%.

В проект прогноза на 2019 год закладывается целевой параметр роста ВВП страны на уровне 4,1%, сообщил заместитель министра экономики Александр Червяков на все том же расширенном заседании Постоянной комиссии Совета Республики. С учетом инфляции в 5%, такой рост ВВП позволит повышать заработную плату исключительно в привязке к производительности труда, поддерживать сбалансированность на уровне макроэкономики.

Беларусь — страна с открытой экономикой, и в прогнозе учтено влияние внешних факторов. Например, темпы роста экономики основных торговых партнеров — в России и еврозоне, а также в мире, обменный курс российского рубля, цены на важные для нашей экономики товары (нефть, нефтепродукты, калий, газ, металлы). Очень важным фактором остается необходимость своевременного погашения долгов. В следующем году государству придется выплатить около 3,9 млрд долларов по валютному внутреннему и внешнему долгу.

Существенную поддержку достижению параметров ВВП и расчетов по долгам окажет рост экспорта. Положение на внешних рынках очень благоприятное, и на 2019 год прогнозируется прирост экспорта на 3 млрд долларов (на 7,3%). Амбициозны планы на 2019 год по экспорту услуг, который и сегодня обеспечивает общее положительное сальдо внешнеэкономической деятельности. В 2019-м этот показатель намечен в рекордном объеме 10 млрд долларов за счет транспорта, строительства и ИТ-отрасли. Кроме того, увеличивается экспорт образовательных услуг, а доходы от въездного туризма могут вырасти не менее чем на 15% (за счет 30-дневного безвизового режима, отмены виз с КНР и II Европейских игр). Но определяющее значение имеет экспорт товаров. И акцент в приросте поставок должен быть сделан на несырьевые товары. Задача непростая, если учесть и преобладание сырьевых товаров в нашем экспорте, и рост в этом году белорусского экспорта уже более чем на 20%. По-прежнему Россия остается главным внешним рынком (39% общего объема экспорта), вместе с продажами в РФ доля ЕАЭС в нашем экспорте — 43%. Но уже свыше 30% поставок идет на рынок Евросоюза, а более 26% — в страны дальней дуги (Азия, Африка, Латинская Америка). Такое расширение делает нас более конкурентоспособными и снижает узкую зависимость от традиционных рынков.

Таким образом, чтобы улучшить благосостояние для всех и каждого, нужно не останавливаться, а продолжать рост экономики, попутно делая более современной ее структуру.

Андрей ВАСИЛЬЧЕНКО

В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ

Эффект брендбука

(Окончание. Начало на стр. 1)

Председатель Правления Белкоопсоюза дал понять участникам семинара, что ждет от них конкретных предложений. Ведь в установленные сроки необходимо привести в порядок в соответствии с концепцией 1500 магазинов, которые будут работать по современным торговым технологиям. А поскольку с торговлей тесно связаны другие отрасли кооперативной деятельности, то данные вопросы должны решаться комплексно. Валерий Иванов констатировал, что нынешняя засуха в Европе привела к росту цен на овощи и фрукты и если белорусские кооператоры грамотно воспользуются сложившейся ситуацией, можно рассчитывать на хороший результат. Необходимые ресурсы для этого в республике имеются, как и условия для хранения витаминной продукции. К примеру, кооперативные хранилища рассчитаны на 30 тысяч тонн плодоовощной продукции. Так что теперь от самих кооператоров зависит, чтобы они были заполнены под завязку.

При минимальных вложениях

Старт семинару был дан в Дзержинском райпо. В системе Минского облпотребсоюза это одно из лучших в настоящее время районных потребительских обществ. Так, с начала нынешнего года темп роста розничного товарооборота в сопоставимых ценах здесь составил 103 процента. Продажа товаров на одного человека — 275 рублей, что выше среднеобластного показателя. Поэтому повод наведаться сюда для ознакомления с тамошним опытом организации торговой деятельности был вполне резонным. Хозяева предложили вниманию гостей несколько объектов в сельской местности, в которых успешно применяются предусмотренные концепцией методы торговли.

Магазин «Родны кут» в агрогородке Боровое с торговой площадью в 88 квадратных метров представляет собой обычный минимаркет. Покупателей, как и прежде, обслуживают два продавца. Количество населения, а это порядка 408 человек, тоже не изменилось. Между тем зримо наметились положительные тенденции в развитии торговой деятельности.

— Здесь ничего сверхъестественного не сделали, но получилось неплохо, — резюмировал Валерий Иванов.

Председатель правления Дзержинского райпо Елена Кучерова рассказала, что в процессе модернизации магазина обошлись минимальными затратами — покрасили фасад здания, заменили освещение, выполнили еще некоторые работы, не требующие больших капитальных вложений. Оборудование при этом осталось прежним. Основные перемены были связаны с внедрением современных торговых технологий, где постарались максимально учесть предъявляемые требования. К примеру, следуя принципам брендбука, по одной цене реализуются конфеты, печенье, в свободном доступе находится алкогольная продукция. По информации Елены Григорьевны, розничный товарооборот возрос примерно на 9 процентов.

Примерно такого же формата и магазин товаров повседневного спроса № 37 «Родны кут» в деревне Касиловичи. Здесь покупателей тоже обслуживают два продавца. Торговая площадь составляет 100 квадратных метров, что, как видим, не намного больше, нежели в агрогородке Боровое. Да и по другим параметрам схожая картина. За исключением разве что численности обслуживаемого населения, которое не дотягивает даже до 300 человек. Но, как верно подмечено, берут не числом, а уменьем. А в том, что кооператоры в Касиловичах умеют торговать, сомневаться не приходится. Судите сами. Розничный товарооборот после внедрения принципов брендбука и перевода на самообслуживание увеличился в среднем на 10 процентов, и, по словам Елены Кучеровой, это не окончательная цифра. Между тем вложения были минимальными: благоустроили прилегающую территорию, оборудовали летнюю торговую площадку... В общем, деньги не транжирили, а распорядились с умом. Во время общения с продавцами те не скрывали, что работать стало комфортнее, да и покупатели довольны — ведь теперь все товары находятся в открытом доступе. Так что, как видим, современные методы торговли эффективны не только в агрогородках, но и в обычных деревнях.

Показатель успеха — оценка покупателя

Включенные в программу семинара объекты торговли Столбцовского райпо до недавних пор были ничем не примечательными сельскими магазинами «эпохи развитого социализма». Тем более разительны произошедшие здесь в последнее время перемены.

— Фактически никаких затрат, а даже внешний вид фасада здания приятен для глаза, — поделился первыми впечатлениями от магазина «Родны кут» в агрогородке Заямное председатель Правления Белкоопсоюза Валерий Иванов.

Не разочаровали руководителя кооперативного ведомства, а также других участников семинара и товарное предложение в объекте торговли, в целом организация торгового процесса. Но одно дело — мнение специалистов, и совсем другое — оценка покупателей, тех, для кого, собственно говоря, и затевались все эти перемены. Вот и Валерий Николаевич, как всегда, не преминул пообщаться с посетителями кооперативной торговой точки. Разговор получился откровенный, принципиальный, и если собеседники не скупились с похвалами в адрес кооператоров, то по всему чувствовалось, что они были предельно искренними. Даже местные ребятишки наперебой рассказывали, как им нравится обновленный магазин. Вот уж действительно: устами младенца глаголет истина.

Агрогородок Заямное представляет собой крупный сельский населенный пункт, в котором проживает около тысячи человек. С учетом же того, что «Родны кут», по сути, придорожный объект, количество потенциальных покупателей еще больше. Между тем обслуживают их два продавца, причем на достаточно скромной торговой площади в 60 квадратных метров. Но это, думается, тот случай, когда мал золотник, да дорог.

— У нас и раньше применялся метод самообслуживания, через прилавок реализовывались только алкоголь и кондитерские изделия, — откровенничали продавцы, — а теперь все товары в свободном доступе.

Обратил внимание, что они облачены в зеленую униформу в тон общей цветовой гамме как внутри, так и снаружи магазина. Вроде бы мелочь, но именно из таких, казалось бы, незначительных штришков и складывается представление о торговой точке потребкооперации. И неважно, какого она формата. Главное, чтобы, зайдя сюда, покупатель остался доволен. Не кривя душой, скажем: такая цель достигнута, и этому можно только порадоваться.

Деревня Акинчицы известна тем, что здесь находится Государственный литературно-мемориальный музей Якуба Коласа, в который уж точно не зарастет народная тропа. Забегая несколько вперед, отмечу, что участники семинара тоже совершили туда экскурсию и остались под впечатлением. Тем более что музей находился недалеко от одного из включенных в программу семинара объектов торговли. Магазин «Родны кут» был первым в райпо, где обкатывались современные методы торговли. Получилось, надо сказать, неплохо. В течение каких-то пяти дней магазин стал просто неузнаваем, а результаты его работы несопоставимы с теми, что были прежде, — розничный товарооборот увеличился на 40 (!) процентов. Если в июне выручка составила 23 тысячи рублей, то в июле вышли на показатель в 34,5 тысячи рублей. Вот так бы везде!

Выйти на качественно новый уровень в работе имеет все шансы и магазин «Родны кут» в агрогородке Литвяны. В этом году здесь будут проводиться районные «Дажынкі», и, естественно, населенному пункту уделяется сейчас особое внимание: он благоустраивается, прихорашивается... Естественно, меняется и облик торговых объектов потребкооперации. «Родны кут» расположен на первом этаже здания, принадлежащего местному сельхозпредприятию. На втором этаже — ведомственная столовая. Однако, насколько можно было убедиться, кооператоры не огорчены таким соседством. Наоборот, все вопросы решаются оперативно, а каких-либо недоразумений не возникает. Вот и предстоящим «Дажынкам» здесь только радуются. Ведь прилегающая территория к ним уж точно будет благоустроена, а в самом магазине и сейчас уже все в полном ажуре.

«Территория приятных покупок»

Именно такой слоган присутствует в магазинах Узденского райпо, которые после внедрения современных методов торговли работают в новом формате. Один из таких объектов находится в агрогородке Литвяны. Здешний «Родны кут» не может похвастаться внушительной торговой площадью. Зато на имеющихся 55 квадратных метрах постарались максимально рационально разместить товары, чтобы и покупателям было удобно, и продавцы спокойно выполняли свои обязанности. Установили, к примеру, панорамные зеркала, и достаточно поднять глаза, чтобы оценить обстановку в торговом зале. Что же касается результатов торговой деятельности, то эффект брендбука очевиден: среднедневной розничный товарооборот возрос с 1,49 до 1,71 тысячи рублей.

Аналогичный результат получен и в магазине «Родны кут» в агрогородке Войково. Здесь среднедневной товарооборот после ребрендинга увеличился с 1,75 до 2,16 тысячи рублей. Кстати, в отработку магазина по современным торговым технологиям было вложено 3,3 тысячи рублей. Как заверил председатель правления Узденского райпо Иван Горовец, затраты окупятся в течение ближайших трех месяцев.

Последним в программе семинара значился расположенный в Узде магазин «Неман» с отделом «Мясная лавка». Фишка в том, что объект торговли находится в одном здании с рестораном райпо. Соседство оказалось как нельзя кстати: в «Мясной лавке» широко представлена кулинарная продукция собственного производства, удельный вес которой составляет 28,7 процента в общем розничном товарообороте. Неудивительно, что покупатели по достоинству оценили предоставленные кооператорами возможности здесь отовариться. А после того как были выполнены работы по переводу на прогрессивные торговые технологии, посетителей тоже заметно прибавилось, что незамедлительно отразилось на показателях деятельности. Однодневный розничный товарооборот увеличился с 1,93 до 2,24 тысячи рублей. Поэтому прав, безусловно, Валерий Иванов, говоря о том, что выработанная управлением торговли Белкоопсоюза концепция должна быть повсеместно доведена до логического завершения.

Эта же мысль постоянно присутствовала на пленарном заседании, которое стало заключительным аккордом семинара-совещания. С информацией об уже проделанной в рамках концепции работе и задачах на ближайшую перспективу выступила заместитель председателя Правления Белкоопсоюза Варвара Платонова. Состоялся обмен мнениями по обсуждаемой проблематике. Вывод напрашивается однозначный: есть взаимопонимание — будет и результат.

Александр РУДНИЦКИЙ
Фото Александра СТАДУБА

МЯСЦОВЫ ЧАС

І прадаўцы ўдзельнічаюць ва ўборцы

Ля магазіна вёскі Старына было мнагалюдна. Якраз пад'ехала машына па прадукты для арганізацыі харчавання ўдзельнікаў уборкі збожжавых. Пакупнікі пачціва расступіліся, каб прадаўцы маглі без прамаруджвання абслужыць работнікаў сталовай. На перыяд уборкі збожжавых у магазіне падоўжаны рабочы дзень.

Загадчыца сталовай ААТ «Шашкі» Галіна Бербаш расказвае, што ў мясцовым магазіне робяцца заказы для завозу патрэбных прадуктаў, каб арганізаваць харчаванне ўдзельнікаў уборачнай кампаніі і занятых на церабленні лёну. Прадаўцы Святлана Копач і Ларыса Лысая паспяваюць адпусціць тавар, перакінуцца добрым словам, сагрэць работнікаў сталовай сваім пазітыўным настроем.

У гэтым сельскім магазіне і адна, і другая прадавец працуюць ужо многія гады. Ларыса Лысая — повар па спецыяльнасці. Выйшла замуж у Старыну і ўладкавалася ў мясцовы магазін, яна ўжо больш за 10 гадоў за прылаўкам. Святлана Копач — прадавец па спецыяльнасці, усе гады працоўнай біяграфіі ў яе звязаны з работай у сельскіх магазінах Стаўбцоўскага райспажыўтаварыства. У магазіне вёскі Старына яна таксама за прылаўкам больш за 10 гадоў. І для Святланы Леанідаўны, і для Ларысы Валянцінаўны гэта родная вёска, дзе яны жывуць, таму ім усё тут дорага. Найперш — сустрэчы з людзьмі. Яны ўжо вывучылі характар кожнага, ведаюць патрэбы сваіх пакупнікоў. У жывой размове, жартаўлівым настроі будні для прадаўцоў праходзяць у радасць. Прафесіяналы чуйна рэагуюць на попыт вяскоўцаў і дачнікаў, прымаюць заказы на будаўнічыя матэрыялы, інвентар, іншы габарытны тавар. Магазін ажыццяўляе нарыхтоўчую дзейнасць — закупляе грыбы, макулатуру, дары садоў. Жыхары Старыны і суседніх населеных пунктаў маглі здаць лішкі чорных парэчак, на якія ў гэтым годзе быў багаты ўраджай.

Падагульняе наша знаёмства з гэтым чыстым, прыгожым, акуратным магазінам старшыня Шашкоўскага сельвыканкама Святлана Якаўлева. Яна адзначае, што магазін багаты на асартымент, у пакупнікоў ёсць выбар па гусце і цэнах, тут можна купіць усё, што і ў гарадской краме.

Нам прыемна назіраць, як ля халадзільнай вітрыны з марожаным дзеці шумна выбіраюць сабе ласункі. Прадаўцы іх не падганяюць, не прыспешваюць. Дзеці адчуваюць сябе свабодна і камфортна. Гарадская дзятва з'ехалася на канікулы пад апеку бабуль. Яна адсюль-адтуль ды і набягае ў краму. Прыемныя будні вёскі.

Святлана ЖЫБУЛЬ

На здымку: імідж магазіна — у добрым настроі прадаўцоў: (злева направа) Святлана КОПАЧ і Ларыса ЛЫСАЯ.

Фота Васіля ЗЯНЬКО

АКТУАЛЬНО

Госпошлину намерены отвязать от техосмотра

УП «Белтехосмотр» поддерживает предложение об изменении механизма уплаты дорожного сбора. Об этом корреспонденту БЕЛТА сообщил начальник производственно-технического отдела предприятия Михаил Михаловский. Дорожный сбор, или государственную пошлину за выдачу разрешения на допуск транспортного средства к участию в дорожном движении, начали взимать с 2014 года. Размер платы варьируется от 2 до 25 базовых величин в зависимости от типа транспортного средства и его разрешенной максимальной массы (сейчас 1 БВ составляет 24,5 рубля). Стоимость проведения техосмотра на диагностических станциях составляет от 9 до 40 рублей в зависимости от типа транспортного средства. Разрешение на допуск к участию в дорожном движении выдается только после уплаты госпошлины.

— Механизм взимания госпошлины так и не стал восприниматься обществом как приемлемый. Сохраняется его неприятие автовладельцами. Мы видим это по количеству транспортных средств, которые представляются для прохождения техосмотра. Их становится все меньше. Поэтому мы поддерживаем предложение об отвязке уплаты дорожного сбора от процедуры прохождения техосмотра, — отметил Михаил Михаловский.

Он подчеркнул, что чем больше автомобилей будет проходить гостехосмотр, тем меньше случится происшествий, связанных с их неудовлетворительным техническим состоянием. Если в 2013 году «Белтехосмотр» выдал почти 1,870 млн разрешений на допуск к участию в дорожном движении, то в 2017-м — 1,382 млн. В январе—июле 2018 года было выдано 725 тыс. разрешений, что на 8 процентов меньше, чем за аналогичный период прошлого года.

Как сообщала ранее заместитель министра по налогам и сборам Элла Селицкая, ведется работа над изменением порядка уплаты госпошлины за выдачу разрешения на допуск транспортного средства к участию в дорожном движении. В том числе рассматривается уплата ее помесячно или поквартально по выбору плательщика, а за более длительный период — с применением понижающего коэффициента. Предлагается отвязать уплату этого платежа от прохождения техосмотра, а контроль за его внесением осуществлять с помощью действующих в автоматическом режиме специальных технических средств. Разработчиком соответствующего документа является Министерство финансов.

ЮРИДИЧЕСКИЙ ПРАКТИКУМ

Ведущая рубрики — начальник юридического отдела Белкоопсоюза Наталья ШНИГИР

Работник может стать кредитором

В каком порядке организацией, в отношении которой открыто конкурсное производство с ликвидацией должника, выплачиваются работникам окончательный расчет при увольнении и заработная плата?

И.И. ПЕТРОВА, г. Браслав

Согласно части первой статьи 77 Трудового кодекса при увольнении работника все выплаты, причитающиеся ему от нанимателя на день увольнения, производятся не позднее дня увольнения. Если работник в день увольнения не работал, то соответствующие выплаты должны быть произведены не позднее следующего дня после предъявления им требования о расчете.

В случае невыплаты по вине нанимателя в указанные сроки причитающихся на день увольнения сумм выплат работник имеет право взыскать с нанимателя средний заработок за каждый день их задержки, а в случае невыплаты части суммы — пропорционально невыплаченным при расчете денежным суммам.

Таким образом, при наличии денежных средств на счета организации все выплаты, в том числе и при увольнении работников, должны производиться в вышеуказанном порядке.

При наступлении устойчивой неплатежеспособности организации, когда она не способна удовлетворить требования кредитора (кредиторов) по денежным обязательствам, а также по обязательствам, вытекающим из трудовых и связанных с ними отношений, и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей, экономическим судом открывается конкурсное производство.

Если на дату увольнения работника на расчетных счетах ликвидируемой организации отсутствуют денежные средства и соответственно организация не может произвести окончательный расчет с работником в установленные трудовым законодательством сроки, то работник становится кредитором, требования которого удовлетворяются в соответствии с Законом Республики Беларусь от 13.07.2012 № 415-З в редакции от 24.10.2016 г. «Об экономической несостоятельности (банкротстве)» (далее — Закон).

При этом следует иметь в виду, что в соответствии со статьей 86 Закона со дня вынесения судом определения об открытии конкурсного производства (далее — момент открытия конкурсного производства) полномочия руководителя должника — юридического лица и иных органов управления должника — юридического лица, а также собственника имущества должника — унитарного предприятия переходят к управляющему; управление делами должника возлагается на управляющего, к нему также переходит право управления имуществом должника.

В данный период вводится приостановление удовлетворения требований кредиторов по платежным обязательствам должника до завершения ликвидационного производства или вынесения определения о прекращении производства по делу об экономической несостоятельности (банкротстве) должника, за исключением случаев, когда Законом допускается удовлетворение требований кредиторов.

Все требования кредиторов к должнику могут быть предъявлены только в порядке, установленном Законом, и обязательства должника исполняются также в соответствии с данным Законом.

Вместе с тем частью второй статьи 86 Закона предусмотрено, что с момента открытия конкурсного производства взыскание задолженности по выплате выходных пособий и оплате труда работников должника и лиц, работающих у должника по гражданско-правовым договорам, предметом которых являются выполнение работ, оказание услуг или создание объектов интеллектуальной собственности, а также по выплате алиментов не приостанавливается.

Управляющий в отношении работников должника в соответствии с частью первой статьи 120 Закона продолжает выполнять условия трудовых договоров (контрактов) или прекращает их в соответствии с законодательством о труде. В частности, заработная плата работникам должна выплачиваться в соответствии с заключенными с ними трудовыми договорами (контрактами).

Согласно статье 141 Закона расчеты по обязательствам должника по выплате выходных пособий и оплате труда лиц, работающих (работавших) у должника по трудовым договорам (контрактам), а также по выплате вознаграждений по авторским договорам, возникшим после открытия конкурсного производства, осуществляются вне очереди.

Требования кредиторов по выплате выходных пособий, оплате труда лиц, работающих (работавших) у должника по трудовым договорам (контрактам) и гражданско-правовым договорам, предметом которых является выполнение работ, возникшие до момента открытия конкурсного производства, удовлетворяются во вторую очередь, после удовлетворения требования физических лиц, перед которыми должник несет ответственность за причинение вреда их жизни или здоровью, путем капитализации соответствующих повременных платежей.

При определении размера требований по выплате выходных пособий и оплате труда лиц, работающих (работавших) у должника по трудовым договорам (контрактам) и гражданско-правовым договорам, предметом которых являются выполнение работ, оказание услуг или создание объектов интеллектуальной собственности, принимаются во внимание непогашенная задолженность, образовавшаяся на момент открытия экономическим судом конкурсного производства, а также денежные суммы за нарушение установленного срока выплаты выходных пособий и иных причитающихся кредитору выплат в размере и порядке, установленных законодательством.

Установление требований кредиторов второй очереди и включение их в реестр требований кредиторов производятся управляющим на основании сведений и в порядке, установленном частями первой и второй статьи 142 Закона (на основании данных бухгалтерского баланса должника на последнюю отчетную дату, а также иных документов, подтверждающих наличие задолженности перед указанными кредиторами), рассматриваемых управляющим не позднее семи дней после их получения. По результатам рассмотрения вносятся соответствующие записи в реестр требований кредиторов с соответствующим уведомлением кредиторов второй очереди.

АБИТУРИЕНТ-2018

Влились в студенческое сообщество

Итоги вступительной кампании в БТЭУ

Вступительная кампания — пора напряженная и волнительная для любого учреждения образования. Какое оно будет, «племя молодое, незнакомое»? Тревоги и напряжения этому процессу, как никогда, добавляет наше непростое время.

Но вступительная кампания-2018 доказала, что УО «Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации», как и прежде, пользуется заслуженным авторитетом и доверием, а рейтинги его довольно высоки. И это при том, что ежегодное снижение количества выпускников школ приводит к изменениям в структуре общего числа студентов университета.

Нынешняя вступительная кампания претерпела несколько изменений. Главное нововведение — возможность подать сертификаты ЦТ за минувший год. Это выгодно, если прошлогодний результат был лучше. В то же время увеличилось нижнее пороговое значение централизованного тестирования по первому профильному предмету. Теперь, чтобы стать студентом БТЭУ, по математике необходимо набрать 20 баллов, а не 15, как это было в прошлом году. Цифры приема в белорусские УВО сокращены и на платные, и на бюджетные места.

6 августа состоялось заседание приемной комиссии УО «Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации», на котором подведены итоги вступительной кампании 2018 года и подписаны приказы о зачислении абитуриентов.

Проанализировав планы набора и количество поданных заявлений в БТЭУ в 2018 году, можно говорить об увеличении интереса абитуриентов к ряду специальностей.

Как и в предшествующие годы, наибольшей популярностью пользовались специальности факультета экономики и управления. Лидирует специальность «Экономика электронного бизнеса». Конкурс наблюдался также по специальности «Экономика и управление на предприятии». В тройке лидеров и специальность «Мировая экономика».

На заочной форме получения образования (сокращенный срок) в приоритете специальности коммерческого факультета. Первое место у специальности «Товароведение и торговое предпринимательство». Вторая позиция у специальности «Маркетинг». И замыкает тройку специальность «Логистика».

Ежегодно организации системы потребительской кооперации направляют в университет для подготовки специалистов с высшим образованием порядка 100 абитуриентов. Самыми востребованными для системы потребительской кооперации по-прежнему являются классические специальности университета, такие как «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Коммерческая деятельность», «Экономика и управление на предприятии».

Вступительную кампанию в БТЭУ можно считать почти завершенной. По ее итогам всего в БТЭУ зачислено более 500 абитуриентов. УО «Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации» продолжает традиции интегрированного обучения, более 300 человек из зачисленных абитуриентов поступили на сокращенный срок получения высшего образования.

Хочется отметить возрастающий интерес к дистанционному обучению. По таким специальностям, как «Экономика и управление на предприятии» и «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» в заочной форме получения образования сформированы группы по дистанционной подготовке специалистов.

Подводя итоги вступительной кампании этого года, можно отметить спокойную работу и доброжелательную атмосферу приемной комиссии университета. Во многом этому способствует локальная автоматизированная система управления. Благодаря компьютерной программе значительно сокращается время обработки документов поступающих, следовательно, удалось избежать очередей и ажиотажа. Раньше за каждым техническим секретарем была закреплена одна специальность, а теперь абитуриенты могли подавать документы любому техническому секретарю — по принципу «свободной кассы».

Приемная кампания-2018 окончательно завершится 15 октября — именно по эту дату университет принимает документы от иностранных абитуриентов, поступающих по собеседованию, где определяется уровень знания языка обучения в объемах, необходимых для получения высшего образования.

Виктория КУЗЬМЕНКО,
ответственный секретарь приемной комиссии УО «Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации»

ЗЕМЛЯ ПОД БЕЛЫМИ КРЫЛЬЯМИ

Для малой родины

В Минском филиале Белорусского торгово-экономического университета потребительской кооперации проведен конкурс сочинений на тему «Потребительская кооперация — для моей малой родины», вызвавший большой интерес в среде обучающихся. Лучшей признана работа учащейся группы 11 ПБ Анастасии РАБУШЕНКО. Публикуем сочинение победительницы с небольшими сокращениями.

Родина — это самое прекрасное место на земле. Это то место, где я родилась, росла, где все кажется особенным, прекрасным и родным. Ничто на земле не может быть ближе, милее, чем родина. Сколько бы мне ни было лет, где бы я ни была, всегда хочу вернуться домой, в свое любимое и теплое место.

Все мы растем, взрослеем, но свою малую родину мы никогда не забудем. Каждый человек должен любить ее по-настоящему, искренне, знать ее историю, замечательных людей, которые там родились и выросли.

Для меня малой родиной является небольшой городской поселок Лельчицы, где прошло все мое детство. Наше местечко — уютный уголок на юге Беларуси. В полях зреют рожь и пшеница, в лесах растут ягоды, грибы, лекарственные травы. Зимой Лельчицы похожи на сказочную страну. Особенно красив поселок весной, когда начинают цвести вишня, черемуха, яблоня и сирень. Летом он весь в зелени, а осенью — в золотом уборе.

Пусть нет здесь крупных заводов и фабрик, зато очень живописная природа. В Лельчицах даже воздух особенный — дышится им легко и свободно. Здесь можно отдохнуть от суеты и шума большого города, пообщаться с природой, исцелить тело и душу.

А начиналось все так: бескрайние поля, березовые перелески, солнце, щедро заливающее своим светом все вокруг, пение птиц — это то, что увидели и услышали основатели и первые жители поселения. Лельчицы были основаны в 1569 году, а название свое, по одной из версий, получили в память о девушке Лене Чицкой, которая утонула. В следующем году поселку исполнится 450 лет.

Сегодня в Лельчицах проживает чуть более 11 тысяч человек. Местные жители любят свой поселок, стараются сделать его уютнее и красивее: высаживают деревья и цветы, строят детские площадки, принимают участие в субботниках. На улицах всегда чисто. Люди здесь очень добрые, приветливые и отзывчивые, что является главным богатством. Именно их повседневным трудом живет моя малая родина.

Хочу, чтобы оставалась она чистой, цветущей, уютной и приветливой. А значит, каждому из нас нужно любить и беречь не только себя, но и все, что нас окружает. Мы, подрастающее поколение, постараемся сделать все, чтобы наш городок процветал, становился все лучше.

К сожалению, мне достаточно редко удается посещать свою малую родину: я учусь в Минском филиале Белорусского торгово-экономического университета потребительской кооперации. Считаю, что сделала правильный выбор, поступив сюда, так как потребительская кооперация была важна во все времена и особенно важна сейчас. Словом, дела, заботы. Но при первой же возможности спешу на свидание с родною сторонкой.

В настоящее время, когда многие деревни Лельчицкого района опустели, не имеют стационарных магазинов, организовано обслуживание местных жителей при помощи автолавок. Следует также заметить, что 40 процентов обслуживаемого потребительской кооперацией населения составляют пенсионеры со скромным уровнем доходов.

Среди всех торговых объектов особое место занимают магазины Белкоопсоюза под брендом «Родны кут». Имеется у кооператоров и сеть объектов общественного питания: ресторан «Журавінка», кафе «Уборть», три мини-кафе, бар, 23 столовые, 12 бутербродных и 6 буфетов. Приемозаготовительных пунктов у райпо 5: в сезон принимают у населения ягоды, грибы, а значит, предоставляют возможность заработать. Немаловажно и показательно еще и то, что потребительское общество обеспечивает более половины объема экспортных поставок, осуществляемых районом.

Система потребительской кооперации очень тесно переплелась с историей моей малой родины — представить ее экономику без участия кооператоров невозможно.

ВОЗЬМИТЕ НА ЗАМЕТКУ

Арбузы с горчинкой

Санитарно-эпидемиологическая служба не рекомендует покупать арбузы в разрезанном виде, сообщил журналистам врач-гигиенист отделения гигиены питания Республиканского центра гигиены, эпидемиологии и общественного здоровья Юрий Горенюк, передает корреспондент БЕЛТА.

«По своей природе арбуз — хорошая питательная среда для роста микроорганизмов, так как состоит из сахара и влаги. Если арбуз не помыт, то при его разрезании микроорганизмы попадают внутрь, в итоге можно получить пищевое отравление. При покупке бахчевые следует хорошо мыть под проточной водой. Это же касается бананов, апельсинов, мандаринов. Хранить их необходимо в местах, защищенных от насекомых и грызунов, а при транспортировке использовать чистую упаковку: полиэтилен или контейнеры для пищевых продуктов», — сказал Юрий Горенюк.

Не рекомендуется приобретать плодоовощную продукцию в местах несанкционированной торговли. «На рынках вся продукция проходит ветеринарно-санитарную экспертизу, а у продавцов на трассах и вдоль дорог, как правило, отсутствуют документы, подтверждающие качество и безопасность продукта, также не соблюдаются гигиенические требования к реализации товара», — отметил Юрий Горенюк.

Он напомнил несколько правил, как избежать кишечных инфекций в жаркую погоду. Необходимо всегда мыть руки перед едой и приготовлением пищи, отдельно хранить сырые и готовые продукты, хорошо прожаривать и проваривать продукты, приготовленную пищу не держать более двух часов при комнатной температуре, строго следить за сроками годности.

ОБСУДИМ?

Прикрытие от следующего шага

Мифы, старомодные убеждения, безответственность – что скрывается за словами «еще не нагулялся»?

Все в жизни циклично. И отношения не исключение. Здесь есть и минуты робости, и месяцы узнавания, притирка, совместные планы... В конце концов у вас уже общие друзья, мечты, бюджет. Следующей логичной отметкой видится создание семьи. Но... В ожидании руки и сердца проходят годы. Прекрасный пол нередко боится откровенно поговорить с партнером о волнующей проблеме: мало ли, еще спугнет вторую половинку, покажется беспринципной или слишком навязчивой. Но всякому терпению приходит конец – беседа неизбежна. А в ответ: «Я не нагулялся». У дам в этот момент наступает шок от непонимания, что это может значить.

Обратимся к блогу самого категоричного психолога в мире Павла Зыгмантовича. По его мнению, под этими словами могут скрываться три установки. Например, то, что возможность нагуляться существует. А значит, нужно много гулять, чтобы насытиться. Или что в браке становится хуже, чем в парах, где просто встречаются и живут без штампов. Еще одно представление в том, что раз семья предполагает верность, значит, мужчина навсегда лишается других женщин. И из-за этого его статус, его самоощущение упадут. Но насколько все это реалистично?

Специалист считает, что нет и не может быть никакой возможности нагуляться. Как нельзя наесться впрок, набраться сил на годы вперед. Можно только утолить накопившиеся потребности, восполнить образовавшийся дефицит, но никак не создать некий невидимый запас наперед. Вы можете хорошо отдохнуть и чувствовать исключительную бодрость, но если работать на износ, силы скоро иссякнут. Так же и с «нагулянием». Если организм здоров, если система ценностей прежняя, вам будет хотеться погулять. Другое дело, если проблемы на гормональном уровне, если болит спина, если сменились представления, тогда да, уже не хочется гулять. Но прошу заметить: это случилось не потому, что вы нагулялись. Объем «нагула» здесь никакой роли не сыграл.

Следующий вопрос: становится ли интимная жизнь в браке хуже? И да, и нет. Если в паре отношения плохие, то прелюдий перед сном будет меньше. Если отношения хорошие, люди вкладываются в них, трудятся, то и проблем в постели не будет. «В общем, это, как езда на велосипеде — пока педали крутятся, все хорошо, ехать приятно, ветерок обдувает лицо. Закончили крутить педали — велосипед немного прокатился по инерции и упал. Однако его можно поднять, вскочить в седло и снова нажать на педали», — приводит пример психолог.

Третье представление, пожалуй, самое сложное. Ведь недоверию подвергаются и верность, и статус. Причем в наших широтах быть праведным семьянином зазорно, что ли. Другое дело – иметь постельные победы вне супружеской спальни. Поскольку такое мнение довольно распространено, многие мужчины не хотят столкнуться со статусом подкаблучника и начинают убеждать всех, и себя в том числе, что им еще гулять и гулять.

Как же быть? Бежать от такого мужчины, ведь он никогда не нагуляется, не созреет для брака? Психолог советует сперва дать возможность мужчине поработать над собой. Если ему, конечно, важны ваши отношения. Потому что любые представления, живущие в наших головах, можно перекрыть новыми, более адекватными. «По моим субъективным подсчетам, для выращивания нового представления нужно где-то пятьсот осмысленных повторений — записей от руки, проговариваний вслух и так далее. Соответственно, мужчине, который не нагулялся, необходимо найти все представления, которые ему мешают, и вырастить новые представления, на замену».

Вот что можно сделать. Вместо представления «возможность нагуляться существует» стоит говорить себе что-то в таком духе: «Нагуляться невозможно в принципе, это не так работает, поэтому и печалиться нечего». Вместо представления «в браке секс становится хуже, чем у людей, которые просто встречаются» стоит выращивать представление «в хорошем браке секс лучше с каждым годом». Вместо мыслей «поскольку брак предполагает верность, я навсегда лишаюсь других женщин, из-за этого упадет мой статус» стоит делать себе представление «мой статус не зависит от количества моих женщин». Это только начало работы над собой. Без откровенного разговора, без всяких штампов и двусмысленных фраз, со своей половинкой не обойтись. А что по этому поводу думаете вы, дорогие читательницы?

ЕСТЬ ВОПРОС

Кому это больше надо?

Отказаться от каких-либо отношений всегда тяжело. И неважно, на каком этапе это происходит. Просто однажды наступает время, когда пройдена точка возврата. Если сомнения все же терзают, вот вам несколько явных признаков того, что пора завязывать всяческое общение с партнером.

Основная причина, из-за которой расстается большинство пар, — это отсутствие доверие. Пожалуй, это самый важный фактор в любых отношениях. Поэтому, если один из партнеров начинает чрезмерно пользоваться вашим доверием, самое время выйти из замкнутого круга и расстаться. Когда вы доверяете кому-то, кто регулярно нарушает ваше доверие, это не ваша вина. Ваша вина только в том, что вы постоянно пополняете кредит.

Хорошие отношения — это те, в которых вы можете спокойно поставить себя в зависимость перед партнером и наоборот. Однако слишком большая зависимость не приведет ни к чему хорошему. Это превращается в проблему, потому что потребность партнера в вас истощает как эмоционально, так и физически. Вы начнете тратить больше времени, сил и энергии на вещи, которые можно было бы с легкостью разделить на двоих. Люди, которые постоянно нуждаются в вас, будут требовать не только внимания, но и похвалы, материальных благ и прочего. Вам может показаться, что вы оказались в цепи, прикованной к этому человеку. Если отношения начинают становиться похожими на это, то нужно пересмотреть свои приоритеты.

Вы никогда не должны ощущать потребность в том, чтобы быть другим человеком, чтобы просто удовлетворить кого-то. Это изнурительно, и это явный признак того, что ваши отношения не построены на взаимопонимании. Вспомните, как часто вам приходилось менять свое поведение из-за того, что партнер выражал недовольство вашими манерами или словами. Если вам приходится меняться, чтобы удовлетворить его, то вы теряете частичку себя. В отношениях такого быть не должно.

Отношения в любом случае должны быть позитивными. Конечно, рано или поздно вы столкнетесь с некоторыми негативными вещами, но это нормально. За счет таких событий вы оба должны становиться лучше, извлекая полезный опыт.

Конструктивный диалог и нахождение компромисса — неотъемлемая часть здоровых отношений. Но если вы заметили, что ничего подобного нет и в помине либо партнер постоянно убеждает вас в своей правоте, то настало время двигаться дальше.

Внимательность и понимание, которые проявляются со стороны партнера во время того, как вы говорите, являются признаком хорошей связи. Человек, который ценит вас, сделает ваше присутствие важным. Он не станет отвлекаться на телефон или новости в интернете, даже если вы рассказываете о бытовых вещах.

Ваши отношения всегда должны оставаться в приоритете. Понятное дело, что работа, дом, друзья занимают значительную часть времени. Но всегда есть возможность написать или позвонить, чтобы поинтересоваться самочувствием, успехами, а заодно обсудить планы на вечер.

Наверняка вы уже переживали случаи, когда близкий друг бросал вас во время беды. А что делать, если этим человеком оказался уже не знакомый, а ваш партнер, с которым вы строите отношения? Как только вы поймете, что на этого человека нельзя положиться, разрывайте отношения с ним. Повторяющиеся отговорки и непоследовательное поведение обычно означают только одно: этот человек не заслуживает вашего внимания.

НА ЗАМЕТКУ

Когда работа отнимает силы

Не хватает ни на что сил после работы? Разве что доехать до дома? Значит, вы что-то делаете не так. Попробуем разобраться, что крадет энергию в течение дня. А заодно зазубрим, как не доводить себя до переутомления.

Начнем с самого простого: заниматься надо тем, что любите. Тогда к концу дня вы не будете чувствовать себя выжатым как лимон. Не зря говорят, что достаточно выбрать профессию по душе – и тогда не придется ни дня работать. Психологи советуют ближе к вечеру оценивать объем проделанного, соотносить его с утренним списком задач. По возможности постарайтесь выполнить все пункты. Иначе мысли о незаконченных делах могут оседать в мозгу и тяготить. Неплохо также составить перечень дел на завтра. Четко обозначенная цель не позволяет распыляться на зависание в интернете. Еще одна уловка для ума: старайтесь представить, кому ваш труд может принести пользу, а также чем он полезен для вас. Если последнее сложно, начните с мелочи: каждый день записывайте три-пять радостных событий, уроков или навыков, которые вам преподнес день.

Нехватка свежего воздуха также может сказываться на самочувствии. Так что летом почаще открывайте окна, включайте кондиционеры и разводите цветы. Ведь растения поглощают углекислый газ. Следите за осанкой. Скрюченная спина еще никому не добавляла ни красоты, ни здоровья. Почаще вставайте со стула и ходите. Заодно отдохнете от компьютера. На заметку: монитор следует располагать на расстоянии 30—60 сантиметров от лица, при этом центр экрана должен быть на одном уровне с глазами.

Не забывайте пить воду. Про то, что надо употреблять в день около двух литров чистой воды, знают, пожалуй, все. Но далеко не каждому удается равномерно распределять нужный объем в течение дня. Купите несколько полулитровых бутылочек и поставьте рядом с собой, чтобы они всегда были в поле зрения. Особенно важно это тем, чья работа связана с телефонными разговорами или переговорами. Дело в том, что, когда мы разговариваем, влага со слизистых оболочек ротовой полости испаряется. Севший голос – только одно из последствий.

Не последнюю роль в самочувствии играет и то, как вы питаетесь. Врачи рекомендуют есть дробно, шесть раз в день, не забывая о фруктах и овощах. Люди, которые питаются сбалансированно, в десяток раз более энергичны, чем коллеги, забывающие о полезных продуктах и обожающие сладости. К тому же неправильный рацион – причина появления избыточного веса и складок на животе. Исчезновению кубиков способствует и повышенный уровень стресса. А стресс сегодня есть на любой работе. Так что думайте о том, как заработать деньги, чтобы потом тратить их на свои увлечения, а не на здоровье.

По «Женскому клубу» дежурила Мария ДРУК

ТРАДИЦИИ, ОБРЯДЫ, ОБЫЧАИ

На Яблочный Спас яблочко и нищий съест

В воскресенье, 19 августа, отмечается Яблочный Спас. Это традиционный праздник для православных христиан. Люди уверены, что именно после этого дня начинается осень, так как становится холоднее и часто идут дожди. Более ярко и красиво отмечают этот праздник люди, которые живут в селе, где сохранились еще древние традиции.

Это большой крестьянский праздник. Он установлен в честь Преображения Иисуса Христа. В этот день Иисус впервые предстал перед людьми. Его окружал неземной цвет, что сделало его одежду белоснежной. В этот день все службы также принято проводить в одеяниях белого цвета. Верующие люди на Преображение каются и стремятся к духовному очищению. В народе этот день связан с благодарностью за урожай.

Праздновали Яблочный Спас с утра, как только солнышко взошло. В церковь несли виноград, мед, яблоки для освящения, а после угощали ими друзей, знакомых, нищих и даже умерших родственников. Только после этого сами могли насладиться вкусом ароматных плодов, лакомиться первыми яблоками. Наделяли ими бедных, больных. Кто этого не делал, считался недостойным общения.

В этот день разрешалось работать исключительно в саду, собирая урожай яблок, слив и других фруктов, или же на кухне, готовя различные угощения и заготовки на зиму. Заниматься другими делами было запрещено, существует даже такая поговорка: «Кто на Спаса шьет — до концы дней слезы льет».

Еще одна народная мудрость предписывала не есть яблоки до второго Спаса. Это совершенно верное наблюдение, поскольку лишь к этому времени они полностью созревают и становятся безвредными для желудка, особенно детского. Не опровергает данную мудрость и наличие в настоящее время рано поспевающих сортов яблок, поскольку в ней заложен и сакральный библейский смысл, выходящий далеко за пределы возможного вреда своему желудку. Женщина, съевшая яблоко после Пасхи и до Яблочного Спаса, принимает на себя тягчайший грех праматери Евы, преподнесшей яблоко Адаму и нарушившей тем самым главную и единственную заповедь того времени. Вкусившие плод дерева познания Добра и Зла, Адам и Ева были изгнаны из рая, что является назиданием всем нам.

Считалось хорошей приметой расчесывать волосы гребнем, который изготовлен из яблочного дерева. Это помогало красавицам обзавестись приятным румянцем, а также такая расческа способствовала избавлению от головной боли. Еще, прося у яблони красоты, девушки срывали листочки и вплетали их в волосы. Вечером на Яблочный Спас люди выходили на улицу, проводили игры, пели песни, смотрели на закат и провожали вместе с солнцем лето.

Существует большое количество различных примет, а также обычаев, исполнение которых верующие связывают с дальнейшим благополучием и здоровьем как для себя лично, так и для членов своей семьи. До второго Спаса не едят никаких плодов, кроме огурцов. Очень интересная примета говорит о неминуемом успехе в случае, если в этот день в вашу руку дважды села муха. И это действительно так, хотя и понятия об успехе, и отношения с мухами у каждого свои. Однако даже если вам не очень приятно видеть это создание, в Яблочный Спас лучше набраться терпения и не прогонять его. Следует помнить, что успех придет, если мухи дважды сядут в вашу руку, одного раза для исполнения сокровенных желаний недостаточно.

Издавна замечено, что погода на Яблочный Спас определяет и то, каков будет январь. При этом не следует скептически относиться к названной примете, исходя из буквального ее толкования. Народная мудрость свидетельствует о том, что если на второй Спас стоит жаркая погода, то январь будет малоснежным, если же постоянно идет дождь — зима порадует обильным снежным покровом.

После Яблочного Спаса уходит лето от нас. Несмотря на то что это справедливое наблюдение и, действительно, после 19 августа в утреннее и вечернее время уже не так тепло, как раньше, а купание в водоемах просто не желательно, не стоит с грустью думать об ушедшем лете. Это естественная смена времен года, установленная самой природой. За осенью, зимой и весной в следующем году вы опять обязательно попадете в лето, поэтому не нужно отчаиваться, все обязательно вернется вновь.

Следующая народная примета говорит, что до Яблочного Спаса должен быть полностью убран весь урожай зерновых, поскольку после 19 августа любой дождь (так называемый дождь-хлебогной) будет особенно губителен для урожая, оставленного в поле. При этом даже небольшое, на несколько дней, опоздание может повлечь невосполнимые утраты. Так, зерно пшеницы, убранной всего через день-два после второго Спаса, в случае, если за это время прошел дождь, будет плохо храниться, мука покроется плесенью, а сами колосья сопреют. Верность данной приметы проверена и подтверждена опытом многих поколений. Именно поэтому хозяйкам зачастую приходится выбрасывать приобретенную на базаре муку, поскольку тесто и другие блюда, в которых она используется, получаются невкусными. Даже просто обваленная в такой муке рыба будет практически несъедобна. А все объясняется очень просто: пшеница убрана после Яблочного Спаса.

Считалось, что в этот день обязательно нужно съесть не меньше одного яблока с медом и это обеспечит крепкое здоровье на весь следующий год.

Если угостить нищего яблоком, то следующий урожай будет особенно обильным. Показательно, что выполнять данный обряд следовало, не дожидаясь просьб от самого нищего человека, увидев которого праверный должен был сам вынести ему овощи и фрукты.

Если же в течение дня не удавалось встретить нищего — это считалось плохим знаком и верной приметой того, что в следующем году будет очень плохой урожай. Дабы избежать плохого предзнаменования, люди брали плоды со своего огорода и традиционно шли к церкви, где всегда можно было встретить неимущих. С данным обрядом связана народная поговорка о том, что в Яблочный Спас яблочко и нищий съест.

Считалось, что если на православный Яблочный Спас посидеть под яблочным деревом, то можно ощутить душевный покой и улучшить здоровье. Многие уверены в том, что яблоки в этот день наделяются магическими способностями. Если, употребляя плоды, загадать желание, то в ближайшем будущем оно непременно сбудется. При этом нужно было сказать: «Что надумано — сбудется, что сбудется — не минуется».

Кто вытерпел и не попробовал яблок до Спаса, получит в жены самую румяную красавицу, тому, кто съел «кисляк» до праздника, суждено жениться рано и на плаксивой жене.

Если 19 августа сухой день, то и осень будет сухая, если мокрый — осень ожидается дождливая, а если на небе ни облачка — жди морозной зимы.

В Яблочный Спас можно не только вдоволь насладиться аппетитными яблочками, но еще и разузнать свое будущее. Одним из наиболее популярных способов погадать было предсказание судьбы на яблочной кожуре. Для этого необходимо было срезать с яблока полностью всю кожуру одной цельной лентой. Если лента рвалась, то это значило, что в будущий год девушка замуж не выйдет. Если же удавалось срезать всю кожуру целиком, ее нужно было бросить левой рукой через плечо и в получившемся узоре рассмотреть свою судьбу.

В наше время пользуется популярностью гадание на целых яблоках. Все достаточно просто: берете несколько плодов и пишете на них имена интересующих мужчин. Оставляете подписанные яблоки на ночь на балконе или в саду. Утром проверяете, что произошло с фруктами. Если яблоко исклевали птицы, то человек с этим именем не способен на длительные и серьезные отношения. Если птицы съели большую часть яблока, будьте бдительны, у вас может появиться недоброжелательная соперница. Если фрукт исчез, то и быть с этим человеком вам не судьба. Если плод упал на землю, то эти отношения стоит прервать, иначе они станут болезненными и для вас, и для партнера.

А вот гадание на скорое вступление в брак. Для этого необходимо развести на поляне костер и принести с собой по одному освященному яблоку. Участвуют парни и девушки. Поднести к огню костра яблоко, прикрепленное к веревочке, и максимально закрутить его. Тот из гадающих, у кого яблоко упадет в костер раньше, выйдет замуж или женится первым. А тот, у кого яблоко упадет последним, останется в одиночестве.

Людмила КРАСНОПОЛЬСКАЯ

НЕОБЫЧНЫЕ ПРАЗДНИКИ

Ягода малина нас к себе манила...

Лесные и садовые ягоды представляют собой кладезь полезных веществ. Особенно много в них витаминов и минералов. Если регулярно употреблять в пищу вкусные сочные плоды миниатюрных размеров, можно навсегда избавить себя от опасности стать жертвой сезонного авитаминоза. Но как быть той же зимой и весной, когда природа не дает нам возможности лакомиться свежими ягодами? На выручку приходит варенье из указанных плодов — в нем благодаря технологии приготовления сохраняются практически все питательные элементы в неизменном виде. Одной из разновидностей озвученного десерта даже праздник посвятили: вчера, 16 августа, любители сладкого отметили День малинового варенья.

Эта знаменательная дата появилась в календаре в 2015 году. Инициаторами ее возникновения стали представители сообщества интернет-сервиса Daily-menu.ru. Выбирая подходящий календарный день для чествования малинового варенья, энтузиасты основывались на исторических данных. Когда-то на Руси в середине августа славяне отмечали праздник, именуемый Малинником. Он был посвящен ягоде малине, кормившей наряду с другими дарами леса народ на протяжении многих веков. Своим существованием Малинник обязан был целебным качествам алого сочного плода, ведь наши с вами предки не только лакомились последним для утоления голода, но и применяли его в лечебных целях, будучи наслышаны о пользе этой ягоды для здоровья.

Кто и когда придумал заготавливать малину на зиму, подвергая растительный продукт термической обработке, смешав предварительно с сахаром, неизвестно. Но автор сего десерта был явно весьма умным человеком. Существует мнение, согласно которому малиновое варенье и джем даже более полезны, нежели сами сочные, вкусные плоды. И это, между прочим, многие из вас наверняка проверили на себе не раз, когда лакомились сладким десертом по совету бабушки или мамы во время гриппа, простуды, ангины. Если начать такое народное лечение вовремя, то есть на ранней стадии заболевания, в самом его зачатке, недуг быстро отступит, как будто его и не было.

Малиновый десерт имеет богатый химический состав. Большую часть продукта образуют углеводы, а именно моно- и дисахариды. На их долю приходится не менее 70 процентов десерта. Немало в малиновом варенье присутствует пищевых волокон и органических кислот. Витаминное содержимое сладкого лакомства представлено аскорбинкой, бета-каротином, никотиновой кислотой, витаминами Е и группы В. Из минералов в малиновом варенье стоит отметить кальций, фосфор, магний, калий, железо, натрий, медь.

Польза десерта, приготовленного из целых ароматных ягод, прежде всего касается иммунной системы. Малиновое варенье, насыщенное биологически активными соединениями, повышает сопротивляемость организма человека инфекционным недугам бактериального и вирусного характера. Справедливости ради стоит отметить, что более важную здесь роль, нежели витамины, играют фитонциды, находящиеся в малиновом десерте в огромном количестве. Эти вещества ученые называют еще природными антибиотиками. Им присущ антисептический эффект, а также общеукрепляющее действие.

Ряд витаминов (А, Е, С), минералов (медь) и все те же фитонциды являются борцами со свободными радикалами. Их антиоксидантная активность может быть направлена на защиту организма от возможного развития раковых заболеваний. Таким образом, малиновое варенье следует употреблять в профилактических целях, воздвигая стену между собой и онкологическими недугами.

В сладком растительном десерте наличествует ацетилсалициловая кислота. По этой причине малиновое варенье можно кушать в качестве жаропонижающего средства. Только, в отличие от аспирина, действует оно намного мягче и не оказывает на стенки желудка раздражающего эффекта. Иными словами, лакомство десертом из ягод малины не несет в себе угрозы возникновения гастрита и язвенной болезни.

Перечисленными целебными качествами полезные свойства варенья не ограничиваются. Благодаря вкусному натуральному десерту можно улучшить состояние волос, ногтей, кожи, повысить остроту зрения и стрессоустойчивость, забыть о бессоннице и депрессии. Под влиянием питательных веществ лакомства цвет лица становится более здоровым и красивым, исчезают перепады настроения, запускается процесс кроветворения. Малиновое варенье при систематическом употреблении эффективно разжижает кровь и таким образом препятствует развитию тромбоза.

Однако наличие в сладком варенье из ягод малины большого количества углеводов в виде сахара превращает его в угрозу для фигуры. Если кушать данный десерт без меры, можно легко поправиться. Малиновое варенье вполне способно вызвать аллергическую реакцию. Это может быть крапивница или аллергический конъюнктивит. Причина такого явления в том, что десерт из ягод малины насыщен множеством биологически активных веществ. Не стоит бесконтрольно лакомиться малиновым вареньем женщинам в период беременности и лактации. Во избежание побочных эффектов в виде той же аллергии рекомендуется прежде проконсультироваться с врачом. С осторожностью необходимо отнестись к вкушению продукта лицам, страдающим гемофилией. Игнорирование этого указания может вызвать ухудшение состояния больного.

Надежда ПОНОМАРЕНКО

ТОРГОВЛЯ

Все для школьника

Продажа товаров школьного ассортимента осуществляется в специализированных торговых объектах по реализации непродовольственных товаров формата «Универмаг», «Дом торговли», «Промтовары», «Детский мир», расположенных как в райцентрах, так и в крупных населенных пунктах сельской местности (3093 объекта).

Торговля товарами школьного ассортимента в агрогородках с численностью населения свыше 1000 человек организована в специализированных магазинах (отделах) по торговле непродовольственными товарами; в торговых объектах, расположенных в сельских населенных пунктах с численностью обслуживаемого населения менее 1000 человек, организовано 3050 уголков школьника с реализацией широкого ассортимента школьно-письменных товаров. В целях обеспечения потребности в одежде, обуви и трикотажных изделиях принимаются предварительные заказы от населения.

Для улучшения качества обслуживания, удобства покупателей возможность приобрести школьные товары максимально приближена к покупателям. С 15 июля текущего года предусмотрена организация работы 296 школьных базаров, в т.ч. постоянно действующих 107 с представлением широкого ассортимента школьно-письменных товаров, трикотажных и чулочно-носочных изделий.

Ряд торговых организаций системы потребительской кооперации предоставляют возможность приобретения товаров для школьников в кредит от 3 до 9 месяцев (без первоначального взноса), в зависимости от суммы покупки.

Кроме того, с 15 июля до 31 августа рядом с райпо организована продажа товаров школьного ассортимента для многодетных семей, а также воспитывающих детей-инвалидов с предоставлением скидок от цены товара и (или) в рассрочку (размер скидки от 5 до 15%).

Основными поставщиками товаров школьного ассортимента являются:

• одежды — ЗАО «Калинка», ОАО «Славянка», ОАО «БелКредо», ОАО «Дзержинская швейная фабрика «Элиз», ОАО «Мозырская швейная фабрика «Надэкс»;

• трикотажных изделий — ОАО «Полесье», г. Пинск, ОАО «Купалинка», ОАО «Світанак», г. Жодино;

• обуви — ОАО «Неман», г. Гродно, холдинг «Марко», ООО «Сивельга», ОАО «Лидская обувная фабрика», ОАО «Обувь», г. Могилев.

Удельный вес реализации товаров легкой промышленности отечественного производства в системе потребительской кооперации составляет 97,4%.

В целях удовлетворения покупательского спроса на товары школьного ассортимента начиная с июня текущего года торговыми организациями системы потребительской кооперации проводится активная работа по получению данных товаров с учетом остатков в розничной сети.

ОРИЕНТИРОВОЧНЫЕ ЗАТРАТЫ РОДИТЕЛЕЙ ШКОЛЬНИКОВ

Для младшего школьного возраста (1—4-е классы) общая сумма затрат составит: на мальчика — 139,5—483,8 руб.; на девочку — 153,5—554,8 руб., в том числе:

• комплект, включающий одежду и обувь для школы и занятий спортом:

• для мальчика от 104 до 388 рублей (костюм/комплект — 30—104,8 руб., сорочка — 10—32 руб., костюм спортивный — 20—60 руб., полуботинки, туфли — 20—70 руб., спортивная обувь — 13—30 руб.);

• для девочки от 93 до 297 руб. (костюм/комплект — 20—91,60 руб., сарафан — 15—60 руб., блуза — 16—52 руб., костюм спортивный — 20—51,23 руб., полуботинки, туфли — 20—80 руб., спортивная обувь — 13—53 руб.);

• набор бумажно-беловых и канцелярских товаров, ранец или сумка — от 46,5 до 167 руб. (канцелярские и бумажно-беловые товары — 21,5—100 руб., ранец/сумка — 25—87 руб.).

Для учащихся 5—11-х классов общая сумма затрат составит: на мальчика — 205—564 руб., на девочку — 259,6—671,8 руб., в том числе:

• комплект, включающий одежду и обувь для школы и занятий спортом:

• для мальчика от 147 до 392 рублей (костюм/комплект — 50—140,0 руб., сорочка — 20—42 руб., костюм спортивный — 30—60 руб., полуботинки, туфли — 30—100 руб., спортивная обувь — 17—50 руб.);

• для девочки от 197 до 501,6 руб. (костюм/комплект — 65,8—132 руб., сарафан — 31—75 руб., блуза — 29,3—54,6 руб., костюм спортивный — 21,45—70 руб., полуботинки, туфли — 33—110 руб., спортивная обувь — 17—60 руб.);

• набор бумажно-беловых и канцелярских товаров, ранец или сумка — от 58 до 172 руб. (канцелярские и бумажно-беловые товары — 30—100 руб., ранец/сумка — 28—72 руб.).

Татьяна КУЛАК,
начальник сектора непродовольственных товаров управления торговли Белкоопсоюза

ЗАГОТОВКИ

В четком ритме

В настоящий момент предприятиями потребительской кооперации активно ведется заготовка свежей плодоовощной продукции, яблок, дикорастущих ягод и грибов, картофеля, закупаемых у фермерских хозяйств, населения.

По состоянию на 13.08.2018 (оперативные данные) системой Белкоопсоюза закуплено:

• огурцов 8 тыс. тонн (темп роста к аналогичному периоду 2017 года 106%);

• капусты 6,8 тыс. тонн (темп роста 115,6%);

• томатов 3,2 тыс. тонн (темп роста 106,2%);

• яблок 12,9 тыс. тонн (в 2,8 раза больше аналогичного периода 2017 года);

• черники 1,8 тыс. тонн (голубики дикорастущей 28 тонн), или в 7 раз больше годового объема 2017 года;

• косточковых (черешни, вишни, алычи, сливы) — 274 тонны (в 2,3 раза больше годового объема 2017 года);

• черноплодной рябины 43 тонны (в 16 раз больше);

• малины 42 тонны (темп роста 100%);

• арбузов 121 тонна;

• голубики культивируемой 11 тонн;

• грибов 26 тонн;

• земляники садовой 1065 тонн (темп роста к 2017 году 111%), в том числе товарной земляники садовой 589 тонн (в 1,4 раза больше к 2017 году, реализована в свежем виде в розничной торговой сети, на рынках республики, в т.ч. в Минске);

• красной и черной смородины — 1237 тонн, темп роста к 2017 году 133%.

В настоящее время активно ведется заготовка яблок свежих для промышленной переработки и товарных сортов для торговой сети. В населенных пунктах приемку яблок осуществляют приемозаготовительные пункты, магазины, в которых имеется достаточно площадей для временного хранения яблок. По ресурсным районам разработаны маршруты и графики сбора яблок с указанием дня и времени приемки. Данная информация размещается в магазинах и местной печати. Население заранее информируется, что в определенный день в населенном пункте будет работать заготовитель. Сдатчики, не имеющие возможности доставки продукции (яблок для промпереработки) до приемозаготовительного пункта, могут оставить заявку в райпо на приезд разъездного заготовителя.

Для удобства населения и максимального приближения к местам производства продукции и повышения степени ее освоения в системе потребительской кооперации республики задействованы 750 приемозаготовительных пунктов, свыше 5 тыс. магазинов, расположенных в сельской местности, организована работа порядка 950 штатных заготовителей, дополнительно к сезону массовых заготовок плодоовощной и дикорастущей продукции принимаются на работу внештатные заготовители. Каждое райпо организует работу в среднем от 3 до 10 сезонных приемозаготовительных пунктов, как стационарных, так и на дому. В республике одновременно на линию выходит более 600 единиц только собственного транспорта организаций потребкооперации, участвующего в процессе закупок продукции и сырья.

Закупочные цены на плодоовощную и дикорастущую продукцию, как и в любой рыночной экономике, формируют спрос и предложение.

В настоящее время (по состоянию на 10.08.2018) установлены закупочные цены на:

• картофель — от 25 до 40 копеек/кг;

• огурцы — от 45 до 60 копеек/кг;

• капусту — от 20 до 35 копеек/кг;

• томаты — от 35 до 80 копеек/кг;

• свеклу — от 40 до 90 копеек/кг;

• морковь — от 50 до 90 копеек/кг;

• лук — от 40 до 80 копеек/кг;

• чеснок — от 2 до 4 рублей/кг;

• малину — от 1,5 до 2 рублей/кг;

• голубику культивируемую — от 5 до 7,5 рубля/кг;

• голубику дикорастущую — от 1,5 до 3,5 рубля/кг;

• бруснику — 1,5 рубля/кг;

• грибы: лисички — 3 — 5 рублей/кг, белые грибы — 3 — 7 рублей/кг, прочие грибы — 1,5 — 3 рубля/кг;

• алычу, сливу — от 10 до 60 копеек/кг;

• рябину черноплодную — от 15 до 30 копеек/кг;

• арбузы белорусские — от 45 до 60 копеек/кг;

• яблоки для промышленной переработки — от 3 до 5 копеек/кг;

• яблоки товарные — от 20 до 60 копеек/кг.

Закупочные цены на яблоко для промышленной переработки формируются исходя из приемных цен перерабатывающих предприятий.

С 8 августа т.г. брестские и гомельские заготовители приступили к заготовке брусники, с 12 августа — могилевские, с 15 августа — минские, с 16 августа — витебские, с 20 августа — приступят гродненские.

С 24 августа заготовительные организации Брестского облпотребсоюза начнут закуп клюквы, с 25 августа — Гомельского, с 1 сентября — Могилевского, с 2 сентября — Минского, с 3 сентября — Витебского и с 6 сентября — Гродненского.

С сентября 2018 года заготовительные организации потребительской кооперации приступят к закладке картофеля и плодоовощной продукции на межсезонный период 2018/2019 года.

Удельный вес объемов в закладке картофеля и плодоовощной продукции на межсезонный период 2017/2018 года организаций потребительской кооперации составил в стране по картофелю —14%, овощам свежим — 15%, в том числе по капусте и луку — 17—18%, моркови — 10%, свекле — 13% и фруктам — 12%.

На межсезонный период 2018/2019 года планируется заложить 6 тыс. тонн картофеля, свыше 8 тыс. тонн овощей, в том числе 3,5 тыс. тонн капусты, 1,2 тыс. тонн свеклы, 1,2 тыс. тонн моркови, 2,1 тыс. тонн лука репчатого, 1,4 тыс. тонн фруктов свежих (яблок).

Для пополнения остатков закладки и обеспечения постоянной реализации в розничной торговой сети в межсезонный период производится дополнительная заготовка картофеля и плодоовощной продукции.

В текущем году планируется закупить картофеля — 35,3 тыс. тонн, овощей — 48,6 тыс. тонн, плодов и ягод — 80—100 тыс. тонн, дикорастущей продукции — 3 тыс. тонн.

Оперативная информация о средних закупочных ценах на растениеводческую продукцию по системе потребительской кооперации по состоянию на 27.07.2018

Картофель	копеек за кг	40–60
Огурцы	копеек за кг	40–70
Томаты	копеек за кг	50–80
Капуста	копеек за кг	20–40
Свекла	копеек за кг	60–1,00 руб
Лук	копеек за кг	40–90
Морковь	копеек за кг	70–1,50 руб
Чеснок	рублей за кг	2,50–4,00
Черника	рублей за кг	3,50–4,00
Голубика дикорастущая	рублей за кг	1,50–3,50
Голубика культивируемая	рублей за кг	5,00–7,50
Алыча, слива	копеек за кг	10–60
Малина	рублей за кг	2,00–4,00
Лисичка	рублей за кг	3,00–5,00
Белый гриб	рублей за кг	3,00–7,00
Прочие грибы	рублей за кг	1,50–3,00
Яблоки опад	копеек за кг	2–5
Яблоки товарные	копеек за кг	40–80

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Первое яблоко — виноделам

Переработчики Белкоопсоюза благодарны нынче небесной канцелярии за фруктовое изобилие, которым природа одарила нас в этом году.

Небывалый урожай яблок получили в нынешнем году белорусы. Подобное изобилие, как замечают опытные садоводы, наблюдалось пять-шесть лет назад. В заготовке качественного сырья и переработке яблок нынешнего урожая заинтересованы как заготовители потребкооперации, так и ее переработчики. Всеми силами обеспечивается бесперебойная работа заготовительных и перерабатывающих организаций кооперации по закупке яблок у населения и фермерских хозяйств, принимаются меры по недопущению фактов необоснованного отказа гражданам в приеме продукции садов.

В авангарде заготовки сейчас виноделы. Первое яблоко на промпереработку достается именно им. На сегодняшний день винодельческими организациями потребительской кооперации заготовлено и переработано порядка 3 тыс. тонн яблок, что в 2 раза превышает темпы заготовки к уровню прошлого года. А это гарантированная стабильная работа предприятий по розливу вин на весь год, выполнение планов и задач, своевременные налоговые поступления в бюджет республики и как итог — рост заработной платы работников предприятий. Так, по состоянию на утро 15 августа унитарным предприятием «Донаприс» Гомельского облпотребсоюза заготовлено и переработано порядка 1,4 тыс. тонн яблок, что превышает уровень периода прошлого года в 2 раза, унитарным предприятием «Клецкий ППЗ» Минского облпотребсоюза — 505 тонн яблок, темп — в 1,5 раза. Есть у нас и рекордсмены: унитарным предприятием «Беловежские вина» Брестского облпотребсоюза принято на переработку в 5 раз больше яблок, чем за период прошлого года. Но пальму первенства сегодня мы отдаем нашему северному региону — филиалу «Шарковщинский консервный завод» УП «Полоцкая универсальная база». Коллективом этого предприятия заготовка яблок обеспечена на две недели раньше прошлого года, и по состоянию на сегодняшнее утро переработано уже 800 тонн плодов. А сезон приемки и переработки яблок для виноделов сейчас в самом разгаре.

Консервные предприятия потребкооперации, в свою очередь стремящиеся не отставать от виноделов, также приступили к переработке яблок, заготовив на сегодняшний день порядка 50 тонн. Ассортимент консервированной продукции, выпускаемой нашими заводами из яблок, достаточно широк. Это и соковая продукция, и повидло, и консервы, протертые с сахаром, с добавлением дикорастущих и иных ягод. Особый повышенный спрос имеет повидло яблочное, изготовленное по гостовским рецептурам. В получении именно этой продукции заинтересовались в Российской Федерации. В настоящее время идет наработка объемов продукции широкого ассортимента. В мировой индустрии питания наблюдается смещение приоритетов в сторону правильного питания. Сейчас в тренде употребление натуральной продукции с использованием природных консервантов, которыми, несмотря на грозное название, являются знакомые с детства сахар, соль, мед. Еще на заре человечества добавление этих ингредиентов в еду помогало людям сохранять продукты питания. Так что наши переработчики не открывают Америку, а продолжают следовать заветам мудрых предков, изготавливая продукцию по старинным рецептам.

В настоящее время идет активная подготовка перерабатывающих организаций Белкоопсоюза к заготовке яблок поздних сроков созревания для организации выпуска моченого яблока. Технологической особенностью производства этого вида консервированного продукта является то, что яблоки выдерживают при температуре от +10 ^{0}С до +12 ^{0}С в течение 20—25 суток после снятия их с дерева. Тогда готовое яблочко будет иметь насыщенный вкус и аромат настоящих домашних мочений. И мы планируем получить именно такой высококачественный продукт, чтобы в осеннее-зимний период в полной мере удовлетворить спрос даже самых привередливых потребителей.

Мы убедились в том, что на небывалый урожай заготовители и переработчики Белкоопсоюза отреагировали оперативно, исправно выполняют все поставленные перед ними требования и задачи. Потому как понимают: на выходе получится продукция, которая будет иметь здоровую конкуренцию и на внутреннем, и на внешнем рынках. А как говорится, летний день год кормит. Горячее время… Его нельзя упустить.

Татьяна МАРТЫНОВИЧ,
главный технолог управления промышленности, качества и стандартизации Белкоопсоюза

МЕСТНОЕ ВРЕМЯ

Тандем продавца и водителя работает на результат

Продавец автомагазина Ольга ЛЕПЕШКО обслуживает покупателей в деревне Шлях-Пуща.

Березовское райпо имеет в своем распоряжении четыре автолавки. Этот автотранспорт используется эффективно. Разработкой графика и маршрута движения занимается начальник торгового отдела Лариса Кушнер. Она же поддерживает тесную связь с председателями исполкомов всех сельских Советов района. У Ларисы Михайловны всегда под рукой фамилии всех руководителей местной власти, их рабочие и мобильные телефоны. В случае необходимости все вопросы решаются оперативно, налажена у нее связь и со старостами деревень.

Чтобы не было нареканий на работу автомагазинов со стороны покупателей, райпо большое внимание уделяет подбору кадров, как продавцов, так и водителей магазинов на колесах. За одним из них закреплена продавец Ольга Лепешко, которая связана с кооперацией шесть лет. После индивидуального обучения работала продавцом в магазине «Кулинария». Проявила себя с положительной стороны. Когда встал вопрос о продавце в автомагазин, рекомендовали ее. И не ошиблись. Ольга Александровна с первых дней стала вникать в эту беспокойную работу и своим уважительным отношением к покупателям завоевала авторитет.

За ней закреплено 20 деревень по трем маршрутам. В этих населенных пунктах проживают в основном пенсионеры, большинство из них немощные. К каждому продавец Ольга Лепешко относится доброжелательно, обслуживает быстро, информирует о качественных характеристиках товара. Поэтому жалоб от покупателей не поступает, а вот благодарностей предостаточно. И это лучшая оценка ее работы. За первое полугодие выручено от продажи товаров 101,6 тысячи рублей, что составляет 100,2 процента к заданию. В июле же покупательский спрос возрос. За этот месяц задание перекрыто на 4,8 процента, продано товаров на 20,1 тысячи рублей.

Своевременная доставка товаров во многом зависит и от тех, за кем закреплен автомагазин. Более тридцати лет – такой водительский стаж у Александра Головко. Начинает работу в семь утра и продолжает до тех пор, пока не проедет по всему маршруту.

Иван ОСКИРКО
Фото автора

Водитель автомагазина Александр ГОЛОВКО.

ОБЩЕСТВЕННОЕ ПИТАНИЕ

Обед в поле

Об организации питания работников, занятых на сельскохозяйственных работах

В настоящее время в республике насчитывается 1242 хозяйства, в которых трудятся 38,6 тыс. механизаторов. К началу проведения посевной кампании всем сельским хозяйствам потребкооперацией были разосланы договора на организацию питания механизаторов. По состоянию на 1 апреля текущего года заключили договора 167 хозяйств на обслуживание 4,7 тыс. механизаторов. Остальным хозяйствам предложены услуги по обеспечению необходимыми продовольственными товарами через стационарные торговые объекты, расположенные в сельской местности, и автомагазины.

По состоянию на 10 августа 2017 года предприятия общественного питания потребкооперации обслуживали 124 хозяйства (3,4 тыс. человек). Питание 20% механизаторов организуется в стационарных объектах общественного питания и 80% — на полевых станах. Удельный вес обслуживаемых хозяйств в общем количестве хозяйств составляет 13%, удельный вес обслуживаемых механизаторов в общем количестве механизаторов — 12,9%.

Справочно: в 2017 году по состоянию на 10 августа потребкооперация организовывала питание механизаторов в 161 хозяйстве (4,9 тыс. человек).

При организации питания механизаторов предприятия общественного питания применяют минимальную наценку на собственную продукцию. Средняя стоимость одноразового питания (обед) составляет 5 рублей. Обед состоит из первого, второго блюд, напитка, кондитерских изделий, хлеба. Выходы первых блюд, гарниров, напитков увеличены по сравнению с обычным рационом в два раза (первое — 500 г, гарнир 200—300 г, по два третьих блюда). При необходимости организации потребительской кооперации готовы увеличить как кратность питания механизаторов, так и количество хозяйств.

Материально-техническая база объектов, в которых организовано питание механизаторов, полностью соответствует требованиям санитарных правил и норм. Подвоз горячих обедов осуществляется на полевые станы в современных термосах, раздачей занимаются работники хозяйств.

Кроме того, механизаторам предоставляются услуги по продаже безалкогольных напитков и табачных изделий.

Ирина ЖИГАЛКО,
главный технолог отдела общественного питания Белкоопсоюза

На крыльях Пегаса

Любите мир вокруг себя

Экология Земли и человека
Взаимно связаны всегда,
Болеем мы, болеет и планета
Под именем прекраснейшим — Земля.

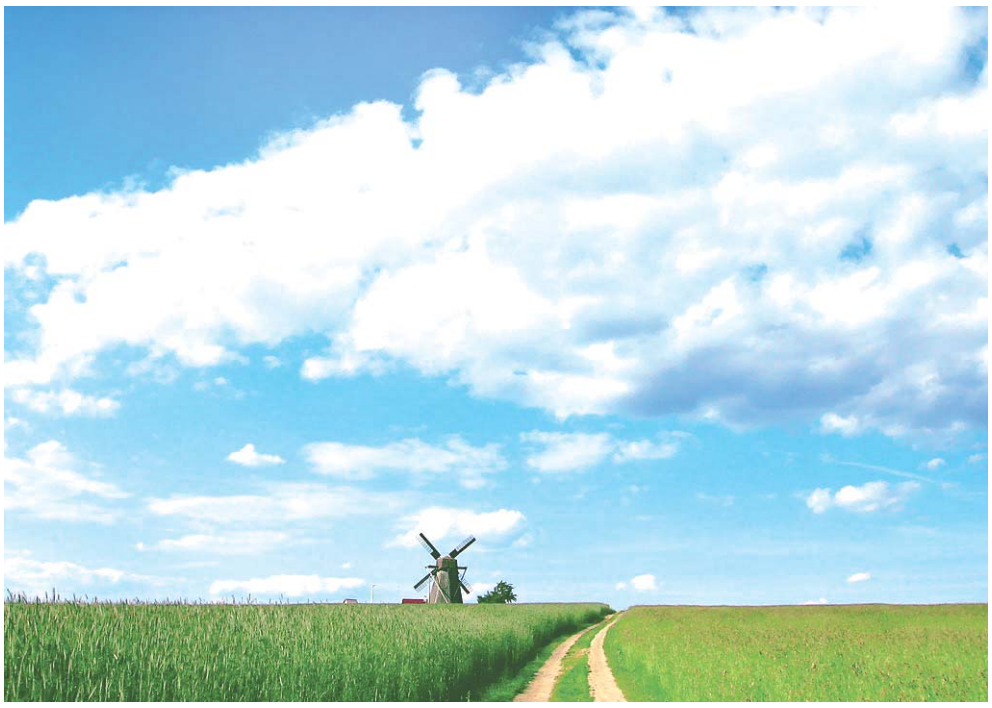
Природа и крепит, и исцеляет,
Мы без нее не выживем, друзья.
Каждый, поразмыслив, понимает:
Ей навредить негоже и нельзя.

Открыл природу Бог для человека,
Она просто сокровище для нас,
Богатства все используем от века,
Природы в поднебесье слышим глас.

Она же избавляет от недуга,
В ней каждое растение в пользу нам,
А как приятно время на досуге
Отдать под солнцем голубым волнам!

Любите мир вокруг себя,
За жизнь его сражайтесь беспощадно,
К природе относитесь все любя,
Чтоб браконьерам было неповадно.

Лидия ЛУКЬЯНОВА,
д. Швабы, Логойский р-н



Фельетон

У паддаўкі ахвотна я
Гуляў даўней, прызнацца.
У шашкі дзіўная гульня:
Хто зможа лепш паддацца?

Хакей з мячом — напал страсцей
На лёдавай пляцоўцы.
Тут, не шкадуючы касцей,
Ваююць дзядзькі, хлопцы.

Спачатку хакеіст адзін
У наступ рушыў смела.
Шанс надта добры — паглядзі,
Гол забівай умела.

Ды што тут дзеецца? Гулец
Па лёдзе праз хвіліну
Паехаў у другі канец
З чужое палавіны.

Бах па сваіх варотах — гол!
Глядзі ты, не прамазаў.
Ніхто не асудзіў яго,
Не ганьбіў горкай фразай.

І гэтак пачалі рабіць
Сапернікі з натхненнем.
Гульцы змаглі галоў забіць
Дзясяткі два, не меней...

Вароты зблыталі ў дзень той
Спартсмены? Не павінны.
Быў інтарэс у клубаў свой,
Як і разлік турнірны.

Каб у наступны раз гуляць
З менш небяспечным клубам,
Цяпер прайграць бы, не пасля,
Бо будзе большай згуба...

Стратэгі не ўлічылі, што
Балельшчыкі навокал.
Намнога болей іх за сто,
І шмат — навідавоку.

Жадае барацьбу глядзець,
Хто любіць на трыбунах,
Ля тэлевізараў сядзець.
І рэагуе бурна.

А хто, скажыце, прамаўчыць,
Калі са спорту здзекі,
Плююць у душы трукачы,
Бы тыя недарэкі?

Мой огород

Я хочу всех пригласить
Огород мой посетить.
Посмотреть на мои грядки,
Убедиться, что в порядке
Огород свой содержу,
Потому что очень-очень
Урожаем дорожу.
Полюбуйся же, народ,
На мой славный огород!
Вот красавец кабачок
К солнцу выставил бочок.
Словно братья-близнецы,
По соседству — огурцы.
Плети их за рядом ряд
Вьются, словно виноград.
На кустах висят томаты,
Ах, какие ароматы!
Важен, вкусен помидор,
Он действительно Синьор!
А вот рядышком морковка.
Хороша на вкус, плутовка.
Спрячет в землю всю красу,
Распустив вверху косу.
Вот зеленый лист салата
Очень нежный и мохнатый.
Грядка вкусного редиса,
Рядом с ним растет мелисса.
Знаменитая свекла —
Витаминов в ней сполна.
Хоть растет она на грядке,
Но дает нам сахар сладкий.
И капусты кочаны,
Как огромные шары.
А в руках моих лукошко,
В нем красавица картошка.
Ах, картошка, объеденье!
Нету лучше угощенья.
Ну а перец! Желтый, красный,
Лук, петрушка и укроп...
Ах, какой же ты прекрасный,
Витаминный огород!
Хоть и много с ним хлопот,
Но так нужен огород.

Из воды сухим

Как выйти из воды сухим?
Не каждый делать это может,
Но кто умеет быть таким,
Того и совесть не загложет.

Совесть

Я не могу с собою согласиться,
Когда я в чем-нибудь не прав,
И хорошо, что совесть лжи боится,
И правда для нее — законнейший устав.

Жизнь и любовь

Жизнь полноводна, многогранна,
Нас окружает множество людей,
И будет и печально, очень странно,
Когда ты не находишь в ней любви своей.

Цены и мы

Это каждый замечает,
Не изменишь ничто тут:
Как-то человек мельчает,
Когда цены вверх ползут.

Соловей и петух

Соловьем он разливался,
Пока был холостяком,
А потом жене признался:
— В семье буду петушком.

Веселый человек

Всегда тому мы очень рады,
Несет кто шутку нам и смех,
Он будто создан для услады,
Печальным быть с ним рядом – грех.

Ум

Встречаю я порой таких людей,
У них не просто ум – ума палата,
И рядом с ними сам становишься мудрей,
И светлой мыслью голова становится объята.

О здоровье

В жизни многое теряем,
Но всему мы не ведем и счет,
Только никогда не будет жизнь нам раем,
Коль здоровье у нас с вами пропадет.

Борис КОВАЛЕРЧИК, г. Гомель

Вось дык пачастунак!

Сусед:
— Ну, частуйся
Ужо, Васілёк.
Палушчаных семак
Сыпнуў я ў кулёк.
Адказ:
— Кажаш, лушчаных?
З'ехаў ты з глузду.
Ці думаў, як голыя
Лузгаць тут буду?

Віктар РЭЧЫЦ,
г. Івацэвічы

«Адарваўся»

(гумарэска)

За працу дбайную ў сельскай гаспадарцы
Быў прэміяй адзначаны Сцяпан.
Рашыў — паеду ў горад «адарвацца»,
Як грошы ёсць, дык сам сабе я пан.

Адранку на аўтобусны прыпынак,
Прыбраўшыся ў касцюм, пакіраваў.
З кабетай гарадскою адпачынак
Сабе ў марах ён намаляваў.

Прыбыў у горад ды ў парк падаўся —
Кабету там намерыў падчапіць.
Сюды-туды паважна прагуляўся,
Вакол сябе ўважліва глядзіць.

І бачыць — вельмі ж модная кабета:
Спадніца міні, дэкальтэ, абцас —
Пакурвае на лаўцы цыгарэту.
Ён да яе: — Прысесці б каля вас!
— Дык прызямляйся! Што, чувак, сумуеш? —
За словам слова гутарка пайшла.
— Ды што сядзець мы будзем «на сухую»? —
Ідэю яму краля падала.

У магазін ішлі яны пад ручку,
Бутэльку выбіралі ўдваіх.
У кашальку ж і прэмія, і палучка —
Нямала там паперак хрубасткіх.
Вярнуліся ў парк яны на лаўку,
Піво ў пластык-конаўкі ўлілі.
— Ой! — кажа краля, — глянь, яка казяўка
Паўзе табе пад ногі па зямлі!
Пакуль шукаў ён позіркам казюлю
І пад нагамі разглядаў зямлю,
Кабета непрыкметна сыпанула
Якогасць зелля ў конаўку яму.

— Няма казяўкі. Вып'ем за каханне! —
І конаўку кульнуў Сцяпан да дна,
Але... Чаму ж у ясны дзень змярканне?
Засціла вочы цемры прасціна...

...Прачнуўся ён на лаўцы ўжо пад вечар,
Няма кабеты, як і кашалька.
За што дамоў дабрацца? Дый на нечым.
Задаў бядак да вёскі пешака.

Ох, лаяў ён сябе і абураўся!
Нядоўга ж вельмі сам сабе быў пан.
Вось так зусім няўдала «адарваўся»
За прэмію даверлівы Сцяпан.

Тамара БАРАДЗЁНАК, г.п. Ушачы

Здравствуй и прощай

Пасмурно. Тихо. Дождь начинается.
Лето опять с нами нежно прощается.
Небо затянуто тучами серыми.
Осень ступает шагами несмелыми.
Тихо крадется она, осторожно,
Но не заметить ее невозможно:
Всюду в природе идут перемены,
Вновь астры цветут, расцветут хризантемы.
Упал первый лист желтый, очень красивый,
И капает дождь осенний, унылый.
Уставшее лето спешит на покой,
Нам всем на прощанье помашет рукой.

Светлана ШУМАКОВА, г. Мозырь

Рисунки Николая ГИРГЕЛЯ

Незваный гость

В Любанском районе мужчина с чулком на голове ограбил знакомую

Через открытую дверь в квартиру 83-летней женщины проник мужчина, где в ее присутствии похитил около 336 рублей и 200 долларов, после чего скрылся. Установлено, что в момент проникновения в квартиру на голове мужчины был чулок, а на руках — носки. Как пояснил сам подозреваемый, чулок на голову он надел, чтобы его не узнала потерпевшая, с которой они ранее были знакомы, а носки на руки — чтобы не оставлять отпечатков пальцев.

Мужчина был задержан спустя несколько часов — им оказался ранее неоднократно судимый за совершение хищений 51-летний житель Уречья. Во время личного обыска при нем была изъята часть похищенных денег. В отношении мужчины возбуждено уголовное дело.

Контрабандная красота

Гомельские таможенники изъяли косметику и парфюмерию на 30 тысяч рублей

Согласно представленным к оформлению документам в транспортном средстве Scania, следовавшем из Литвы, перемещались пищевые продукты и товары домашнего обихода: средства для чистки зубов, бритвы, освежители, термосы. Однако в результате таможенного досмотра в задней части грузового отсека было обнаружено около 400 единиц незаявленного товара: туалетная вода, духи известных брендов, косметические наборы.

Незаконно перемещаемый товар общей стоимостью более 30 тысяч рублей изъят.

Гомельская таможня начала административный процесс.

Преступный тандем

Должностные лица ветслужбы в Гродненской области обвиняются в хищении и служебном подлоге

С июля 2015 года по январь 2017-го заведующая Гродненской ветеринарной аптекой снабженческо-производственного унитарного предприятия «Лидский зооветснаб» по предварительному сговору с главными ветврачами двух СПК Гродненского района совершали хищения имущества хозяйств.

Среди похищенного — препараты для лечения животных, комбикорма, строительные инструменты, постельные принадлежности на сумму свыше 28 тысяч рублей.

Следователи во взаимодействии с оперативными сотрудниками милиции ОБЭП Гродненского РОВД выявили 91 эпизод преступной деятельности должностных лиц.

С учетом тяжести совершенных преступлений и того, что ранее заведующая ветеринарной аптекой уже привлекалась к уголовной ответственности за совершение аналогичных преступлений, к ней применена мера пресечения в виде заключения под стражу. У соучастников взяты подписки о невыезде и надлежащем поведении.

Благодаря принятым следователями мерам обвиняемыми возмещено 10 тысяч рублей причиненного ущерба. Кроме того, для обеспечения имущественных взысканий и возможной конфискации наложен арест на их недвижимость, транспортные средства и иное имущество на сумму 41 тысяча рублей. Уголовное дело передано прокурору для направления в суд.

В шаге от гибели

Сотрудники ОМОН спасли девушку от самоубийства в Минске

Ранним утром в оперативно-дежурную часть Центрального РУВД поступило сообщение, что на крыше одного из зданий на улице Зыбицкой находится девушка и намеревается с нее спрыгнуть.

Дежурившие неподалеку сотрудники ОМОН незамедлительно прибыли на место происшествия. Выяснилось, что девушка хотела сброситься с крыши из-за конфликта в семье.

В то время как два сотрудника ОМОН пытались незаметно пробраться на крышу, третий снизу отвлекал внимание девушки. Вскоре правоохранителям удалось приблизиться к девушке и увести ее на безопасное расстояние от парапета.

Виртуальный кавалер

Жительница Гродно взяла кредит для «врача» из интернета

Женщина 1954 года рождения познакомилась с мошенником в одной из социальных сетей. Тот представился военным врачом из России, работающим по контракту на территории Афганистана.

Женщина пригласила виртуального друга в гости. Тот согласился, но сразу напомнил, что у него обязательства по срочному трудовому договору, который можно расторгнуть, заплатив неустойку. Своих денег у мужчины, конечно, не оказалось. Решив помочь виртуальному кавалеру, жительница Гродно взяла в банке кредит в эквиваленте 1 тысячи евро. Вскоре эти деньги ушли на счет одного из банков Стамбула. Злоумышленник уговорил даму помочь со страховкой и билетом, выудив у нее еще более 2 тысяч долларов. Когда ее знакомый так и не приехал, женщина поняла, что ее обманули, и обратилась в милицию.

Возбуждено уголовное дело. Проводятся оперативно-разыскные мероприятия.

Чудом спаслись

Два ребенка пострадали в серьезной аварии около Ивья

На 103-м км трассы М-6 Минск — Гродно в Ивьевском районе столкнулись две легковушки. Водитель «Рено» обгонял грузовик, неожиданно перед ним налево в сторону заправки решил повернуть «Пежо». Столкновения избежать не удалось. Одна из машин вылетела в кювет.

Водитель «Рено» вез сестру и двоих племянников — детей 2 и 5 лет. Тяжелых последствий помогли избежать автокресла, в которых находились дети. Младший вообще не получил ранений, при которых потребовалась бы госпитализация. Старшего доставили в хирургическое отделение ЦРБ. Обстоятельства ДТП выясняются.

Опасный маневр

В Минске маршрутка въехала в столб, есть пострадавшие

ДТП произошло на перекрестке улиц Свердлова — Бобруйской, в районе сервисного центра «Пежо». Водитель маршрутного такси Mercedes-Benz двигался по улице Свердлова со стороны улицы Аранской в направлении улицы Бобруйской по третьей полосе и резко перестроился во вторую полосу. Предварительно, он не справился с управлением, выехал за пределы проезжей части и совершил наезд на мачту освещения. На момент аварии в маршрутном такси находились два пассажира. Пострадали один пассажир и водитель, они госпитализированы. На месте ДТП работают сотрудники ГАИ. Причины происшествия устанавливаются.

Пьяный заезд

В Гродно подросток на автомобиле пытался скрыться от ГАИ

На улице Парижской Коммуны водитель «Вольво» не отреагировал на поданный инспектором сигнал об остановке. Преследование было недолгим. Свернув на ближайшем перекрестке, нарушитель бросил машину на стоянке у гостиницы и уже бегом попытался скрыться во дворах. Один инспектор отдельного специального взвода «Дельта» ГАИ УВД облисполкома бросился вдогонку, второй следом продолжал движение на автомобиле. Вскоре нарушителя задержали.

Как оказалось, водителю всего 17 лет, поэтому водительского удостоверения у него нет. Кроме того, молодой человек был пьян. Содержание алкоголя в организме почти в три раза превышало предельно допустимое значение. Катался он на машине отца, который в прошлом году был лишен прав за нетрезвую езду.

Нарушил клятву Гиппократа

В Пинске заведено уголовное дело на врача за неоказание своевременной помощи

Мужчина работал врачом-терапевтом приемного отделения в Пинской центральной больнице. Во время дежурства ночью он без уважительных причин не оказал предусмотренную клиническими протоколами медицинскую помощь больному 1976 года рождения. В тот же день в палате пациент скончался. Была назначена комиссионная судебно-медицинская экспертиза, которая выяснила правильность оказания (неоказания) медицинской помощи со стороны медработников больницы.

Прокуратура возбудила в отношении врача уголовное дело. Оно направлено в Пинский межрайонный отдел Следственного комитета для расследования.

Извлекли из-под завала

В Витебске рабочего засыпало грунтом

Сообщение об обрушении грунта при проведении земляных работ по проспекту Фрунзе в Витебске поступило спасателям от диспетчера скорой медицинской помощи. По приезде на место было установлено, что при замене трубопровода холодного водоснабжения рабочего засыпало грунтом. Сотрудники МЧС извлекли работника из-под завала и передали бригаде скорой помощи. С травмами различной степени тяжести его госпитализировали в областную клиническую больницу.

Не справился с управлением

В Логойском районе из-за полученных при ДТП травм умер подросток

Ночью на 30-м км автодороги Жодино — Дениски у д. Силичи 18-летний житель Логойска за рулем Toyota Auris на закруглении дороги не справился с управлением. Машина съехала в левый по ходу движения кювет, где опрокинулась.

В результате ДТП травмы получили водитель и 14-летний минчанин, который находился на заднем сиденьи. Они были госпитализированы. Подросток через несколько часов скончался в больнице.

Водитель не был пристегнут ремнем безопасности, удостоверение получил два месяца назад. К административной ответственности за нарушение ПДД ранее не привлекался. Решается вопрос о возбуждении уголовного дела.

Дурманящая находка

Жительница Жлобина хранила дома более 10 кг насвая

В поле зрения сотрудников отделения по наркоконтролю и противодействию торговле людьми Жлобинского РОВД попала неработающая 46-летняя жительница районного центра. При осмотре ее жилья милиционеры обнаружили и изъяли 10,3 кг некурительного табачного изделия. Часть смеси была расфасована в полимерные пакеты.

Женщине грозит наказание в виде штрафа в размере от 10 до 40 базовых величин (в настоящее время 1 БВ составляет 24,5 рубля).

За новостями следил Александр СЕРЕБРЯНЫЙ

САМ СЕБЕ ДОКТОР

Синяк не пустяк

Синяк — один из видов гематом. Но если гематома в целом представляет собой внутреннее кровоизлияние, которое возникает из-за повреждения кровеносных сосудов и может быть довольно обширным и серьезным, то синяки относительно безобидное повреждение мельчайших подкожных сосудиков — капилляров.

Как убрать синяк, если после ушиба прошло меньше суток? Синяк еще не сформировался окончательно. Место ушиба слегка отекло и стало красно-розовым. Цвет сохраняется от нескольких часов до суток. Основная задача в это время — не дать синяку разрастись.

Постарайтесь ограничить движения, особенно те, в которых задействован пострадавший участок тела. Чем больше движения, тем сильнее кровоток и обширнее наливающаяся гематома.

Сделайте холодный компресс сразу после ушиба. Чем быстрее, тем меньше будет синяк. Под действием холода ток крови замедляется, а значит, и в подкожные ткани вытечет меньше. Кроме того, холодный компресс уменьшает боль.

В первые сутки ни в коем случае нельзя прогревать место ушиба или, тем более, массировать его. Это увеличит ток крови, и синяк разрастется. Нанесите аптечный крем или гель от ушибов без разогревающего эффекта. Такие препараты обладают противоотечным и противовоспалительным действием.

Старайтесь держать ушибленное место выше уровня сердца. Естественно, по возможности. Например, если пострадала нога, прилягте на диван, а ступни разместите на валике или подлокотнике. Гравитация вынудит кровь отливать от места ушиба, а значит, размеры синяка будут меньше.

Если боль сильна, примите обезболивающее. Но только не аспирин или ибупрофен. Они разжижают кровь и могут привести к увеличению размеров гематомы.

Как убрать синяк, если после ушиба прошло больше суток?

Хорошо зарекомендовали себя теплые компрессы (можно прикладывать к синяку грелку или смоченную теплой водой ткань), массажи, а также кремы с разогревающим эффектом — содержащие бадягу, капсаицин (алкалоид перца), пчелиный и змеиный яды. Чтобы ускорить восстановление, можно сходить и в горячую баньку. Если, конечно, у вас нет к этому противопоказаний.

Если все еще болит, принимайте обезболивающее с противоотечным эффектом. Например, аспирин и ибупрофен (теперь уже можно). Они показаны, если синяк выглядит распухшим. Конечно же, строго следуйте инструкции по частоте и дозировке!

Используйте кремы или компрессы с растительными экстрактами и витаминами. Мазь или гель на основе экстракта арники уменьшает отеки и ускоряет регенерацию. Крем с витамином К улучшает свертываемость крови и способствует восстановлению поврежденных капилляров и сосудов. Гель алоэ уменьшает боль и снижает воспаление. Крем с витамином С обладает противовоспалительными свойствами и улучшает заживление ран. Средства на основе экстракта ананаса благодаря содержащемуся в этом фрукте растительному ферменту бромелайну имеют противовоспалительный эффект и ускоряют исчезновение синяков. Угоститься ананасом тоже не помешает.

Для восстановления не обязательно использовать аптечные средства. Например, компресс из мелко порубленного репчатого лука (порубили, завернули в марлю, чуть прижали, чтобы лук пустил сок, приложили к ушибленному месту) тоже даст положительный эффект благодаря содержанию витамина С.

Через несколько дней после ушиба, когда цвет поблекнет, синяк можно скрыть тональным кремом. Выбирайте средство с желтоватым подтоном.

Кровоподтеки не всегда проходят самостоятельно. Кроме того, иногда они могут быть симптомами не самых приятных заболеваний. Обязательно и по возможности скорее проконсультируйтесь с терапевтом, если синяк:

— Не исчезает, хотя с момента ушиба прошло уже больше двух недель.

— Кажется твердым на ощупь.

— Начинает увеличиваться в размерах и/или становится более болезненным.

— Добавляет болезненности движениям сустава, рядом с которым он расположен.

— Находится рядом с глазом и, как вам кажется, ухудшает зрение.

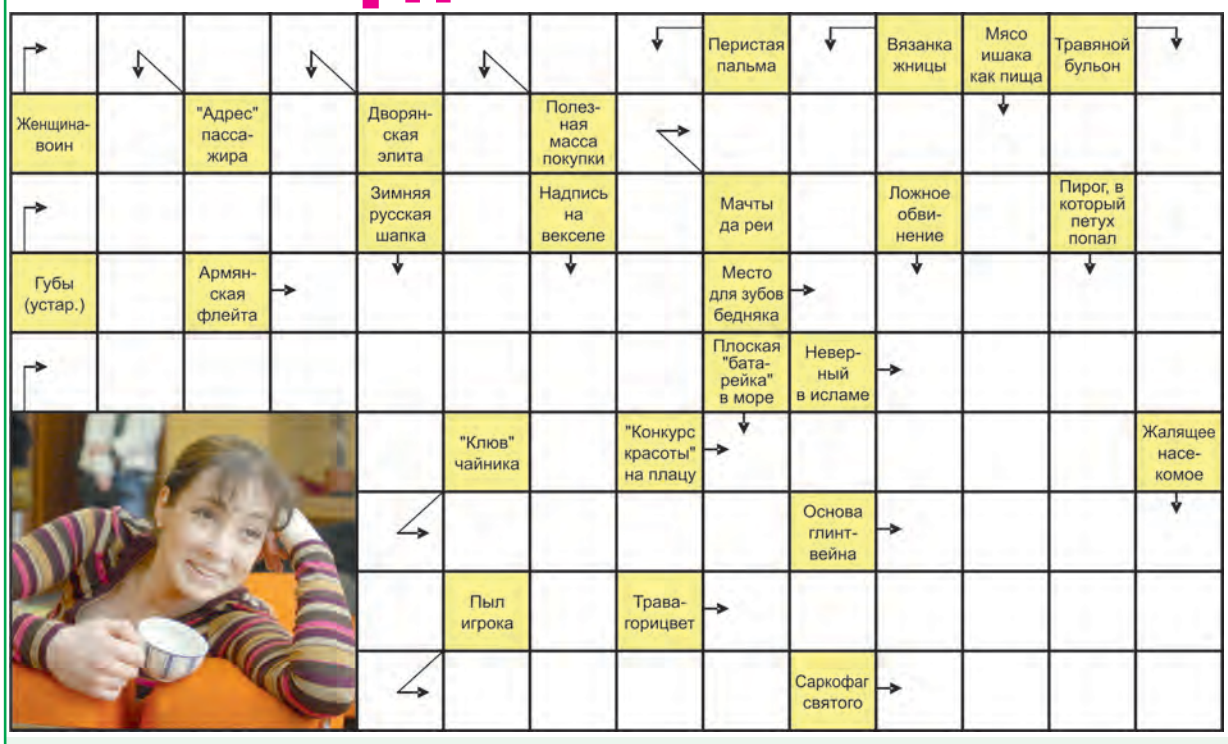
— Появился вроде бы без причины. И мало того: вы регулярно замечаете на коже все новые и новые синяки не совсем понятного вам происхождения.

— Начинает демонстрировать признаки инфекции: появляются какие-либо выделения из кожи на поврежденном участке, повышается температура.

Алексей ВЕРШИНИН

Сканворд

Составил Василий ПЕТРОВСКИЙ (г. Минск)



ОТВЕТЫ НА СКАНВОРД

ПО ГОРИЗОНТАЛИ: Амазонка. Рангоут. Уста. Тугак. Полка. Бомбшова. Гуф. Смотр. Носик. Вино. Аконис. Азарт. Рака.

ПО ВЕРТИКАЛИ: Место. Знать. Ушанка. Нетто. Ависта. Арека. Скат. Сион. Оговор. Осиятина. Кубник. Отвар. Оса.

Гороскоп на неделю (20.08 — 26.08)

ЗВЕЗДЫ ПРЕДПОЛАГАЮТ

ОВЕН. Благоприятный период для смены сферы деятельности, появления новых партнеров, семейных отношений. Вероятно, у вас неожиданно появится возможность продемонстрировать все свои таланты и способности.

ТЕЛЕЦ. Период будет удачным, если вы спланируете его заранее. Если у вас назначена деловая встреча, желательно осуществить ее в первой половине недели, так как во второй, возможно, вам придется заниматься домашними хлопотами.

БЛИЗНЕЦЫ. Благоприятны физические упражнения, общение, активный отдых и развлечения. Во второй половине недели тщеславие или нечуткость могут стать причинами ссоры с близким человеком или агрессии посторонних.

РАК. Есть шанс создать что-то необыкновенное. Необычное восприятие мира усилится оптимистическим настроением. Вы можете почувствовать поддержку свыше, что придаст вам уверенность в завтрашнем дне и поможет справиться со всеми делами.

ЛЕВ. Не следует рассчитывать на покровительство звезд. Вероятны сложности в отношениях с партнерами. Не слишком благоприятное время для активных действий в сфере бизнеса. Не исключены разногласия с руководством или влиятельными людьми, которые откажут вам в помощи.

ДЕВА. Девиз недели — душевное равновесие, спокойствие и согласие. Период благоприятный для вступления в брак, зачатия, гармоничных семейных отношений. Существует вероятность улучшения финансового положения в результате выигрыша или удачной покупки.

ВЕСЫ. Вероятны финансовые поступления, удача в сфере профессиональной деятельности. Просчитайте свои возможные расходы и реальные доходы — это поможет вам эффективно решить все хозяйственные дела.

СКОРПИОН. Вам необходимо уединение и временное отстранение от окружающего мира. Посвятите неделю общению с детьми. Вы почувствуете себя комфортно. Взаимная привязанность и любовь согреют и успокоят душу.

СТРЕЛЕЦ. Неблагоприятный период для Стрельцов-коммерсантов. Они могут столкнуться с проблемами: не исключены финансовые потери или появление на пути серьезных трудностей, особенно если новые замыслы относятся к разряду рискованных.

КОЗЕРОГ. Не исключено, что период надолго запомнится вам ощущением вселенской гармонии. Вы сможете с блеском проявить себя на любом поприще, однако следует определить границы своих возможностей.

ВОДОЛЕЙ. Этот период имеет тенденцию к возрастанию творческих способностей, интуиции, жизненного потенциала. У многих Водолеев значительно улучшатся супружеские отношения.

РЫБЫ. Многие Рыбы будут ощущать тревогу за будущее, не доверяя удаче и победам. Стабильность в материальном и общественном положении не должна вызывать никаких сомнений.

АНЕКДОТЫ

Почему на День строителя никто не одевается в форму, не разбивает о голову кирпичи и не купается в цементе?

* * *

Супружеская пара гуляет по парку.

Он:

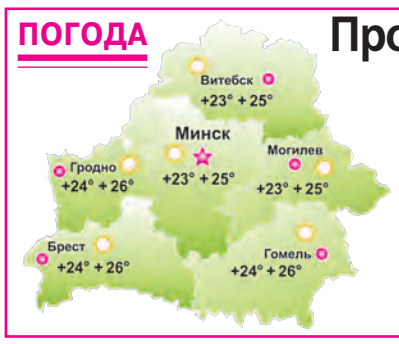
— Да, милая.

Она:

— Если ты еще раз на карканье вороны скажешь: «Да, милая», я с тобой разведусь.

ПОГОДА

Прогноз погоды на 17 августа 2018 года



Правление Белкоопсоюза, профсоюзный комитет и коллектив работников аппарата Белкоопсоюза выражают глубокое соболезнование Павловской Ирине Геннадьевне, начальнику отдела первичного учета управления делами — главному бухгалтеру Белкоопсоюза, в связи с постигшим ее тяжелым горем и невосполнимой утратой — смертью ОТЦА.

ФРАЗЕОЛОГИЗМЫ И ИХ ЗНАЧЕНИЯ

Засучив рукава

Действовать усердно и энергично, не жалея при этом собственных сил. Если помните, в старину было принято носить одежды с длинными рукавами — у некоторых длина достигала 95 см. В такой одежде работать было невозможно. Чтобы сделать что-либо полезное, приходилось сначала засучить рукава, после чего дело двигалось гораздо быстрее.

Спустя рукава

Лениво, медленно, без надлежащего энтузиазма. Этот фразеологизм существует в противовес предыдущему и имеет аналогичное объяснение. То есть спущенные длинные рукава не позволяли выполнять работу должным образом.

Записал Андрей АЛЕКСАНДРОВ

Редактор Александр Сергеевич РУДНИЦКИЙ
Учредители — Белорусский республиканский союз потребительских обществ; Учреждение Администрации Президента Республики Беларусь «Редакция газеты «Советская Белоруссия».
Издатель — Учреждение Администрации Президента Республики Беларусь «РЕДАКЦИЯ ГАЗЕТЫ «СОВЕТСКАЯ БЕЛОРУССИЯ».
Адрес редакции: 220013, г.Минск, ул.Б.Хмельницкого,10а. Тел./ факс: 287-16-33, электронный адрес: respublika@sb.by
Тел. отдела рекламы: 292-38-23, 287-15-39, тел./ факс: 287-19-15, 287-15-15, электронный адрес: reklamar@sb.by
Газета набрана и сверстана на настольно-издательской системе газеты "Рэспубліка", отпечатана в Республиканском унитарном предприятии "Издательство Белорусский Дом печати", Минск, пр. Независимости, 79.
Регистрационное свидетельство № 44. Выдано 17 октября 2013 г. Министерством информации Республики Беларусь
Индекс 63885 Тираж 28 045 Объем печатных листов — 3
Подписано в печать в 17.00 16 августа 2018 г. Заказ 3016. Цена договорная
М1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 П1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12
ISSN 1991-5349

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:
Варвара Платонова — заместитель председателя Правления Белкоопсоюза, председатель редакционного совета, Валентина Назарук.