

В центре
внимания – работа
над издержками

СТР. 2, 4



Есть что
предложить:
в Белкоопсоюзе
встречали посла
Армении

СТР. 3, 9



Брэсцкая вобласць
першай у рэспубліцы
адзначыла
«Дажынкi»

СТР. 6



ФАСТФУД: КЛАССИКА ЖАНРА ТЕПЕРЬ И В ИСПОЛНЕНИИ КООПЕРАТОРОВ



У «Макдоналдса» появился серьезный конкурент – кооператоры. Фастфудом во всем его многообразии, конечно же, они занимались и прежде, но пришло время – и эта работа вылилась в новый формат. Сейчас он получает прописку в брендированной сети объектов общественного питания «Еда & Кофе». На днях в одном из таких заведений в агрогородке Лесной под Минском состоялся республиканский семинар-совещание, посвященный вопросам развития современных объектов общепита потребкооперации.

– За последние годы в этой сфере сделано немало, – констатирует председатель Правления Белкоопсоюза Валерий Иванов. – Объекты становятся привлекательнее в плане дизайна, материально-технической базы, ассортимента. Появились бренды, которые ныне уже легко узнаваемы, в частности «ЛепимСами», «Еда & Кофе». Но останавливаться на достигнутом нельзя: важно постоянно отслеживать тенденции, складывающиеся на рынке, и адекватно отвечать на все запросы потребителя.

Затраты на создание нового объекта потребовались небольшие. Все необходимые работы были завершены в течение двух недель. Получилось стильное современное заведение. Четко отработан и выдерживается тематический ассортимент: в меню – бургеры, салаты, гарниры, соусы, роллы, линейка чикен-продуктов, коктейли, мороженое, кофе, чай, соки, минеральная вода, напитки, пиво. Формируются комбо-миксы, работает гриль. Разработана схема постоянно действующих акций. При этом все высокотехнологично: везде телевизоры и сенсорные дисплеи, функционирует электронная очередь. А еще, что не может не радовать, цены ниже, чем в сетях аналогичных форматов.

Как отмечает заместитель председателя Правления Белкоопсоюза Виктор Королев, для организации работы подобных заведений не нужны большие пространства. Они весьма компактны и способны органично вписаться в интерьер крупного магазина или любого другого объекта – достаточно свободного уголка.

Подробности – в следующем номере.

Виталий ЕФИМЕНКО
Фото Юрия МОЗОЛЕВСКОГО

В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ

Работа над затратами: заинтересовать рублем

Повестку очередного заседания Правления Белкоопсоюза сформировали два не теряющих актуальности вопроса: о принимаемых мерах по снижению затрат и состоянии расчетно-платежной дисциплины. В заседании приняло участие 420 человек, из которых 390 – посредством видеосвязи из студий на местах.

Ниже издержки – весомее результат

Близится к завершению год, по итогам восьми месяцев есть хорошая динамика, но необходимо детально проанализировать имеющиеся резервы роста и, в частности, затратный механизм, с первых же минут сделал акцент на конкретику председатель Правления Белкоопсоюза Валерий Иванов:

– Затраты есть всегда, но важно разобраться, почему, работая в одних и тех же условиях, имея общие направления, а зачастую и одинаковые объемы деятельности, кооперативные организации демонстрируют разные результаты.

Как показывает анализ, финансовое благополучие – удел тех, кто обращает внимание на уровень затрат.

– Важно научиться работать так, чтобы, не совершая лишних и зачастую совершенно неоправданных технологических движений, обеспечивать пусть небольшой, но рост объемов, – обращается к аудитории Валерий Николаевич. И детализирует: – Лишний километр движения нашего транспорта, приобретение, без которых можно обойтись, – все это резервы роста, которые по-прежнему остаются.

Основная работа в этом плане – на местах. В организации выполнения задач, направленных на оптимизацию затратного механизма, важно заинтересовать, в том числе материально, всех имеющих к этому непосредственное отношение.

– Зачем переплачивать, например, за излишний расход электроэнергии, если можно дать эти деньги людям? – задается вопросом председатель. – Давайте их им и оставим. Сэкономили электроэнергию, иные ресурсы, при этом выполнили доведенные производственные задания, так почему бы не поощрить тех, кто все это организовал и реализовал? Премии, надбавки должны быть в движении, а не пригвожденными намертво.

Работа над оптимизацией затрат ведется в системе на постоянной основе. Есть и результаты. Главное – не останавливаться. Целесообразно совершенствовать и механизмы контроля. Одно из перспективных в этом плане направлений – цифровизация, более широкое применение программных средств и информационных технологий: полностью автоматизировать важно не только розничную торговлю, но и все без исключения направления деятельности.

От общего к частному

Достойных примеров работы немало. Но многим следовало бы подняться. Первый заместитель председателя Правления Белкоопсоюза Александр Скрундевский констатирует: за семь месяцев текущего года общая сумма затрат по основным отраслям (в торговле, общепите, заготовках) снизилась в сравнении с аналогичным периодом года минувшего на 13,7 млн рублей. Сокращение затрат обеспечено всеми областными организациями.

Несмотря на отсутствие значительного роста объемов деятельности, это позволи-



Комплекс Татьяна ГОРБАЧ

ло впервые с 2014 года по итогам семи месяцев получить 9,8 млн рублей чистой прибыли, выполнить плановый показатель по рентабельности, в том числе значительно нарастить эффективность от реализации продукции. Убыточных организаций стало меньше на 17 – вдвое по сравнению с прошлым годом. Сокращен недостаток собственных оборотных средств, улучшены показатели платежеспособности.

Вместе с тем необходимо признать, что на улучшение ситуации определенное влияние оказала предоставленная законодательством возможность неначисления в текущем году амортизации, чем организации потребкооперации воспользовались, впрочем, в разной степени. Но даже при условии ее начисления на уровне прошлого года рентабельная работа системы все равно была бы обеспечена.

Подтверждение тому, что не все резервы в части оптимизации затрат задействованы, – значительный дисбаланс уровня затратности в разрезе регионов. В торговле он достигает 11 процентов, в заготовках – 32, а в общепите и вовсе 40. Если аналогичный анализ представить в разрезе районов, разбегка получится еще более показательной: в торговле – в 1,6 раза, в общепите – более чем втрое, а в заготовках – в семь раз.

– Если бы все областные организации обеспечили уровень издержек обращения по отраслям на уровне среднереспубликанского, система получила бы 7 млн рублей дополнительной прибыли, – детализирует Александр Николаевич. – А если бы достигли показателя лучшей областной организации, дополнительная прибыль превысила бы 22 млн рублей.

Таким образом, основной задачей должно стать достижение лучших значений уровня затрат, которые уже имеются в

его необходимости и эффективности. При этом важно продолжать работу с поставщиками по заключению соглашений о возмещении расходов электроэнергии по оборудованию, предоставленному в аренду. Фактически каждая четвертая единица холодильного оборудования предоставлена кооператорам поставщиками в аренду, возмещение затрат производится ими лишь по каждому второму. В разрезе областных организаций эта цифра также ощутимо разнится: если в Гродненской это 74 процента, то в Витебской – 19.

Для отрасли общественного питания актуальным остается вопрос установки индукционных плит. За семь месяцев их приобретено только десять, причем большинство – Брестским облпотребсоюзом. Индукционных плит сегодня в системе чуть менее половины от общего количества. В разрезе регионов ситуация неоднородна: в Могилевском облпотребсоюзе их 62 процента, в Гомельском – 19. Между тем, подчеркивает начальник отдела общественного питания Белкоопсоюза Александр Гошко, эффективность индукционных плит в 2,9 раза выше, а окупается одна такая плита – одноконфорочная – за четыре месяца.

– Персональное поручение руководителям областных кооперативных организаций, – берет слово Валерий Иванов, – заменить все старые плиты современными. Говорим об этом уже несколько лет.

Вопросам замены плит большое внимание уделено и в концепции развития сферы общественного питания на следующий год. В контексте реализации программы по энергосбережению важно не забывать и о замене котлов.

Важная подстатья расходов на содержание зданий и сооружений, особенно в зимний период, – отопление. Основные затраты приходятся на объекты, отапливаемые от централизованных источников. Несмотря на относительно небольшое их количество – 12 процентов от общего числа, сумма затрат весьма внушительна. Если на объект децентрализованного или местного отопления приходится 234 рубля затрат, то на отапливаемый от общих источников – две тысячи, или в 8,5 раза больше. Больше всего таких объектов в Минской области. Нужно провести их инвентаризацию и проанализировать ситуацию по каждому.

Простои – к минимуму

За семь месяцев транспортные расходы в целом по системе превысили 33 млн рублей. Их удельный вес в общей сумме затрат – от шести процентов в общепите до 22 процентов в заготовках. Значительное влияние на их уровень оказывают региональные особенности, разбросанность объектов торговой сети, степень густонаселенности территорий. В то же время, как свидетельствуют данные GPS-мониторинга, проблемой остаются значительные простои. Общий простой транспорта оценивается в целом по системе в 57 процентов от времени в наряде. В разрезе районных организаций лучше в этом плане работают кооператоры Сморгонщины – там 44 процента.

Чтобы уменьшить время простоев, важно выстроить систему работы с транспортом, которая должна включать предварительное планирование его заказа с учетом грузоподъемности, предварительную заявку и отборку товаров, надлежащий контроль соблюдения графиков, маршрутов, нормативов времени погрузочно-разгрузочных работ.

с и -
стеме,
а задачей
минимум –
достижение
среднереспубликанского значения.

Счетчику – снизить обороты

Около 90 процентов всех затрат приходится на четыре основные статьи. Это расходы на содержание зданий и сооружений, транспортные, управленческие расходы и заработная плата с отчислениями.

Расходы на содержание зданий и сооружений в торговой отрасли удалось снизить в абсолютной сумме за семь месяцев на 57 тысяч рублей. В целом по системе они оцениваются более чем в 46 млн рублей. Здесь также есть разбежки: в разрезе районных организаций – даже в десять раз.

Почти две трети расходов по данной статье – пользование электроэнергией. Ситуация здесь также значительно разнится. Если в Могилевской и Витебской областных организациях на 1 рубль товарооборота затраты на электроэнергию составляют 1,6 копейки, то в Гомельской – 2,6 копейки. Разница – 62 процента.

Среди основных задач – введение так называемых лицевых счетов экономии по каждому объекту недвижимости, будь то магазин, заготовительный склад, гараж или административное здание. На каждом объекте необходимо закрепить ответственного за соблюдение данного норматива работника и определить механизм мотивации. Как вариант, до 30 процентов от суммы экономии можно направлять на материальное стимулирование работников. И наоборот: перерасход энергии возмещать путем удержания из заработной платы соответствующей суммы.

Целесообразно провести инвентаризацию холодильного и иного энергопотребляющего оборудования на предмет

ГОРИЗОНТЫ

Есть что предложить

Белкоопсоюз и Армения нацелены на развитие отношений

Торговое взаимодействие белорусских кооператоров и субъектов хозяйствования Армении характеризуется положительной динамикой. Есть все основания для более ощутимого наращивания оборотов. Проанализировать имеющиеся резервы роста была призвана состоявшаяся на днях встреча председателя Правления Белкоопсоюза Валерия Иванова с Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Армения в Республике Беларусь, Постоянным полномочным представителем Республики Армения при уставных и других органах Содружества Независимых Государств Арменом Гевондяном.

В духе взаимного доверия

Нынешняя встреча Валерия Иванова и Армена Гевондяна стала продолжением диалога, начатого на площадке Дня белорусской письменности.

– Отношения между нашими странами традиционно на высоком уровне, – приветствует гостя председатель Правления Белкоопсоюза. – Всегда наши народы относились друг к другу с уважением. А значит, должна развиваться и торговля. Площадка для развития диалога есть, она прочная, и не использовать ее было бы неправильно.

Еще во время своей работы в Парламенте Валерий Иванов совершил обстоятельный визит в Ереван. А когда руководил сельхозпредприятием, имел возможность оценить труд строительных бригад из Армении, дисциплинированный и высокотехнологичный: армянские специалисты по тем временам были высококвалифицированными в масштабах всего Союза. И сегодня люди с армянскими корнями работают на благо Беларуси, ведь армянская диаспора – одна из самых многочисленных и активных.

Армен Гевондян берет еще глубже. В одном из белорусских архивов удалось найти документ, датированный 1561 годом: в нем местный воевода пишет о путешествии четырех обозов с товарами из Великого Княжества Литовского на Ближний Восток, упоминая по ходу дела о своих попутчиках – коморнике Андрее и Захарии Армянине.

– То есть этот Захария жил здесь, сумел заслужить уважение, участвовал в серьезных торговых предприятиях, – комментирует Армен Вачикович. – Таким образом, наши отношения не просто имеют длительную историю, они проникнуты живым доверием. Важно наполнять их предметным содержанием.



Армен ГЕВОНДЯН

В минувшем году, продолжает дипломат, наши посольства на взаимной основе провели большую работу по информированию субъектов хозяйствования о новшествах законодательства двух стран, налоговых преференциях, возможностях развития бизнеса. Как результат, даже без подписания межгосударственных соглашений, иных серьезных документов товарооборот между странами вырос более чем на 40 процентов – с 50 до 74 миллионов долларов. Исключительно за счет информационной составляющей!

Неплохо, но можно лучше

В Армении хорошо знают белорусские товары. В свою очередь, на самом видном месте в белорусских магазинах – марочные коньяки из Армении. Магазины потребкооперации не исключение: есть спрос со стороны потребителя – есть и поставки. В минувшем году белорусские кооператоры и субъекты хозяйствования Армении наторговали на 99 500 долларов. Это неплохо. Но, как неоднократно отмечалось во время встречи, можно и больше. Особенно если учесть, что в товарообороте доминирует импорт из Армении: в 2019-м коопе-



раторы закупили там 1100 декалитров марочных коньяков на 98 200 долларов.

Имеет место и экспорт: в 2016 – 2017 годах Шкловское райпо отгрузило в адрес ООО «Армяно-Белорусский торговый дом «Ар-Бе» пищевой продукции и непродовольственных товаров на сумму без малого 15 000 долларов. В минувшем году уже Рогачевское райпо в адрес того же контрагента поставило партию клюквы на 1300 долларов.

– Особая гордость и безусловный актив потребкооперации – заготовительная деятельность, – знакомит высокого гостя с работой белорусских кооператоров Валерий Иванов. – Из шести миллионов тонн картофеля, собираемого в стране ежегодно, 60 процентов приходится нынче на частное подворье. Земли сельский житель может иметь до гектара. Куда девать урожай? Его заберут кооператоры.

Отсюда есть что предложить и партнерам по внешней торговле.

– В системе 69 убойных цехов, – продолжает Валерий Николаевич. – Многие имеют экспортный номер – развивают поставки на рынок ЕАЭС.

Заместитель председателя Правления Белкоопсоюза Инесса Короткевич делает акцент на зерноводстве: кооператоры ежегодно производят 550 000 шкурок, обеспечивая 96 процентов производимого в Беларуси меха норки.

– Занимаемся мы и пошивом готовых изделий, есть у нас собственный дизайнерский центр GNL, – детализирует Инесса Леонидовна. – В декабре 2018 года наши изделия были признаны лучшими на конкурсе Евразийского региона в Турции. А в феврале 2019-го модный журнал Vogue из десяти всемирно известных меховых брендов присудил GNL четвертое место.

Ежегодно организации потребкооперации предлагают к поставкам на экспорт не менее 10 000 тонн картофеля, 1000 тонн овощей, 1000 тонн яблок и груш, не менее 2000 тонн дикорастущих и садовых ягод, 5000 тонн мяса крупного рогатого скота, в том числе блочного. А еще до 1000 тонн полиэтилена для вторичной переработки, свыше полумиллиона квадратных



метров кожевенного сырья и полуфабриката.

В Армению из Беларуси уже поставляют хлеб шоковой заморозки. С этой продукцией могут выйти и кооператоры. Более того, Белкоопсоюз может выступать торговым оператором по экспортным поставкам всей линейки производимого в Беларуси продовольствия. И не только.

Армянские изюминки

Будучи мощной оптово-розничной сетью, потребкооперация обеспечит централизованную реализацию импортируемых товаров через собственные объекты торговли и общепита, кооператоры, подчеркивает председатель Правления Белкоопсоюза, принимают активное участие в обслуживании около 20 000 населенных пунктов.

Солнечной Армении есть что предложить белорусскому потребителю.

– Когда организуем дипломатические ярмарки, – улыбается Армен Гевондян, – наши варенья и джемы распродаются за первые часы торговли.

Валерий Иванов дополняет: большой популярностью в Армении пользуется авелук – местная разновидность конского щавеля.

– Это действительно одна из визитных карточек нашей нацио-

нальной кухни, – подтверждает посол. – Блюда с ним вкусны и полезны.

Немало интересного появилось в Армении непосредственно в последние годы. На небольшую по площади страну уже две сотни рыбхозов: в больших объемах выращивают севанскую форель, стерлядь. Активно поставляют рыбу в Россию, а вот в Беларусь нет. И это, отмечает Армен Вачикович, серьезное упущение. Начали производство икры осетровых, причем по технологии, исключая гибель рыбы. Развивается производство вин: много элитных – их выдерживают по специальной технологии в бочках под землей. Отдельная тема – сыры: есть и козы, и овечьи, с пряными травами и иными изюминками.

Традиционно сильны в армянском экспорте позиции фруктов. При условии предложения конкурентоспособных цен Белкоопсоюз готов закупать виноград, гранаты, абрикос, черешню. Можно наладить поставки арбузов, дынь, хурмы, слив, сухофруктов, вина, пряностей и специй. Все это товары критического импорта – их для целей насыщения прилавка кооператоры закупают в обязательном порядке, поэтому армянским производителям, желающим выйти на белорусский рынок, важно работать над ценами.



Чтобы наглядно ознакомить с деятельностью кооператоров, высокого гостя пригласили в универсам «Родны кут», кафе «Проспект» и модный бутик «Королевство меха»

В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ

Работа над затратами: заинтересовать рублем

Окончание. Начало на стр. 2

Как положительный пример эффективного использования транспорта был приведен Верхнедвинский филиал. Регламентация погрузочно-разгрузочных работ позволила увеличить время движения в наряде и материально стимулировать водителей за выполнение второго рейса в смену.

– 80 процентов товаров идет здесь через торгово-распределительные склады, – знакомит аудиторию с особенностями работы верхнедвинских кооператоров Александр Скрудневский. – 26 автомобилей обслуживают 92 магазина в четырех районах. Наверное, половине наших районных организаций следовало бы перестроиться именно на такой алгоритм: отборку товаров, выписку накладных производить предварительно, чтобы машины не ждали по два-три часа, а загрузались, как в Верхнедвинске, максимум за 40 минут.

Во многом отталкиваясь от опыта верхнедвинских кооператоров, разработан общий для системы регламент складской логистики. Он уже опробован в базовых районах: удалось добиться существенного сокращения простоев и повышения эффективности работы транспорта. Правлением областных кооперативных организаций поручено организовать работу автопарка с учетом упомянутого регламента, а в срок до 1 октября провести областные семинары по данному вопросу на базе одного из районов.

Мониторить и мотивировать

Практически весь эксплуатируемый транспорт уже оснащен системой GPS-мониторинга, что позволяет отслеживать маршруты и время движения. Важно, чтобы на местах систему обслуживали компетентные работники. Ревизионным службам поручено провести соответствующий мониторинг.

– Техническая часть у нас идет впереди человеческого фактора, – делает ремарку Валерий Иванов. – Вроде все сделано, переведено на современный лад, а работаем по старинке.

Должна способствовать сокращению транспортных расходов и материальная мотивация. До 30 процентов стоимости топлива, сэкономленного водителем в сравнении с действующими линейными нормами, предложено направлять на его материальное стимулирование. Предусматривается и дополнительное вознаграждение за выполнение двух рейсов в день: если таких путевых листов более 70 процентов, добавят водителю пятую часть ставки, а если 100 процентов – до половины. В Верхнедвинском филиале уже давно сделали так, что водитель заинтересован во втором кольце развоза с полной загрузкой. И такая заинтересованность работает на общий результат.

На еще один, чуть менее очевидный, но от того не менее актуальный аспект проблемы обращает внимание начальник контрольно-аналитического управления Белкоопсоюза Денис Воронов:

– Можно достичь «экономии» и путем приписки километража. GPS-приемник покажет одни цифры, путевой лист – другие. Принято считать, что спидометр – истина в последней инстанции. Но это не так: произвести незаметные для стороннего ока манипуляции с прибором не так и сложно. Установлена погрешность: расхождения между данными спидометра и GPS-приемника не должны превышать 3 процента.

Если расхождения больше, нужно разбираться. Ревизоры будут регулярно отслеживать показания GPS-приемников.

– Если будет установлен факт расхождения с действительностью по причине умышленного вмешательства, ущерб с виновных будет взыскан в полном объеме, – акцентирует Валерий Иванов. – Все должно быть честно.

Парк просит обновления

Сложно экономить транспортные расходы, когда процент износа парка достаточно высок. Технической службе поручено подготовить программу обновления автопарка системы, проработав вопрос комплексной (пакетной) закупки транспорта с учетом источников финансирования и сроков окупаемости. Желательно осуществить такую закупку через одного оператора, чтобы с поставщиком можно было говорить о более благоприятных условиях.

Для этого важно сформулировать потребность, прийти к определенной типизации искомого транспорта. Новые автомобили должны быть максимально экономичны и обладать оптимальной грузоподъемностью: пять-семь тонн – это для многих уже неактуально, нынче акцент на малом тоннаже. Хороший вариант – лизинг.

– Обновление автотранспорта – одна из первоочередных задач, – солидарен с докладчиком Валерий Иванов. – Тем более с учетом поступательного развития интернет-торговли, когда важно быть максимально мобильным, располагать возможностью доставить товар в любую точку.

Рельсы для «локомотива»

В промышленной отрасли структура затрат немного отличается. Сегодня эта отрасль – «локомотив» финансового результата системы. Однако и здесь не все резервы задействованы.

Впечатляет разбежка в затратах по видам продукции. Взять эффективность производства кондитерских изделий в Минском и Могилевском облпотребсоюзах. При практически одинаковых объемах в Минском затраты на топливо и электроэнергию выше на 85 процентов, на оплату труда – почти вдвое, расходы на реализацию – в 2,5 раза. Как результат тонна продукции кооператоров Могилевщины приносит прибыль в размере 480 рублей, а тонна изделий минчан – 140 рублей убытка.

Возьмем полуфабрикаты. У минчан и гомельчан одинаковый объем производства. Но у последних почти вдвое выше расходы на реализацию, на треть – на топливо и электроэнергию. Отсюда и рентабельность более чем в два раза ниже. А вот хлебопечение: при одинаковом объеме производства хлебоуловочных изделий Чериковское райпо получает на каждой тонне 90 рублей прибыли, а Островецкий филиал – 40 рублей убытка. Причины, опять же, в структуре себестоимости: расходы на оплату труда в Островеце выше в 2,5 раза, расходы на доставку – в 5,5 раза.

Таким образом, задачей промышленной отрасли на ближайшую перспективу должна стать работа над себестоимостью в части оптимизации стоимости сырья, транспортных расходов, расходов на топливо и электроэнергию, оплаты труда.

Нагрузка и отдача

– Расходы на оплату труда, – отмечает Александр Скрудневский, – как раз та статья, где хотелось бы меньше всего экономить. Но заработная плата должна быть заработана.

Фактически имеются значительные перекосы в разрезе регионов по производи-

Прямая речь

Валерий ИВАНОВ, председатель Правления Белкоопсоюза:

– Что такое сокращение затрат? Это сохранение тех средств, которые уже есть в нашем распоряжении. Для этого не нужно строить ничего нового, достаточно навести порядок в существующем. А получим положительный финансовый результат – будем строить новое и прирастать объемами. Главное – по-настоящему заинтересовать экономией работников, руководители должны поставить перед собой такую цель. Люди хотят зарабатывать – вот и нужно им дать такую возможность.

Александр СКРУНДЕВСКИЙ, первый заместитель председателя Правления Белкоопсоюза:

– В части оптимизации затрат проведена определенная работа. Это позволило обеспечить рентабельность, улучшить показатели эффективности и платежеспособности. Однако имеется еще немало резервов. Поэтому задачей на ближайшую перспективу является устранение недостатков, о которых шла речь на заседании Правления, и, как следствие, обеспечение по итогам года безубыточной работы всех без исключения отраслей и организаций системы. Резервы для этого есть.



тельности труда. Так, нагрузка на работника при задании 6800 рублей в Дрибинском райпо сложилась на уровне 10 800, в Светлогорском филиале – 9300 рублей, что более чем вдвое выше по сравнению с Речицким и Молодечненским райпо. На служащего при задании 46 500 рублей в Светлогорском филиале обеспечено 66 400, Минском – 64 300 рублей, что более чем в 2,5 раза выше, нежели в Петриковском и Несвижском райпо. Нагрузка на продавца при задании 13 700 рублей в Краснопольском райпо сложилась на уровне 19 000, в Лидском филиале – 16 400 рублей, что выше более чем на 70 процентов, если сравнить с Поставским филиалом и Клецким райпо.

– Если нет роста объемов деятельности, выход, – констатирует докладчик, – один: оптимизация численности и обеспечение роста производительности труда. Никто, увы, пока ничего нового не придумал.

Отдельного внимания заслуживают вопросы численности административно-управленческого персонала. Установлен норматив по удельному весу служащих – не более 14 процентов. Многие организации к этому уровню пока не пришли. Но кто пришел, демонстрируют эффективность работы, хорошую производительность труда и достойную зарплату. Речь в первую очередь о Минском филиале, где доля администрации чуть более 10 процентов, в Столбцовском – 12,2 процента.

Доходам – рост, долгам – снижение

Говоря о состоянии расчетно-платежной дисциплины в организациях потребкооперации, Александр Скрудневский констатирует снижение просроченной кредиторской и дебиторской задолженности за январь – июль текущего года. Эту тенденцию следует закрепить. Необходимо организовать системную работу по недопущению образования просроченной дебиторской задолженности и ее возврату, включая качественную проверку контрагентов на стадии заключения контрактов, эффективное ведение претензионной работы, в том числе путем обращения в судебные и правоохранительные органы. Важно исключить случаи отгрузки товаров внесистемным контрагентам, по которым имеется просроченная дебиторская задолженность.

Особое внимание следует уделить вопросам оптимизации запасов и приведения договоров поставки в части отсрочки платежа за товары в соответствие с их фактической оборачиваемостью. По отдельным товарным группам и поставщикам сроки оплаты все еще не соответствуют оборачиваемости, что ведет к вымыва-

нию оборотных средств. Получать по предоплате товар, который будет долго продаваться, совершенно неоправданно.

Растет стоимость кредитных ресурсов. За шесть месяцев текущего года кооператоры в общей сложности уплатили процентов более чем на 10 млн рублей. Увеличивающийся объем обязательных выплат может перечеркнуть тот положительный финансовый результат и динамику в расчетах, которых удалось достичь. Поэтому очень важно решить вопросы с товарными запасами и принять исчерпывающие меры по оптимизации затрат.

– Финансовый результат работы организаций и системы в целом складывается из результатов каждого отдельно взятого торгового объекта, – завершает обстоятельное выступление Александр Скрудневский. – С начала 2020 года ведется работа по формированию баз данных, позволяющих проанализировать деятельность каждого объекта исходя из сведений о выручке, доходах, издержках по отдельным статьям. Такой анализ может показать, как отличаются подходы к организации процессов торговли в разных районных организациях. Каждому руководителю доступна эта информация. Поэтому целесообразно поручить всем руководителям районных организаций проводить ежемесячный анализ работы магазинов с принятием оперативных мер по повышению эффективности.

Ситуацией нужно управлять

По итогам заседания постановлением Правления Белкоопсоюза сектору организации и оплаты труда Белкоопсоюза совместно с отраслевыми службами и областными кооперативными организациями поручено разработать для работников организаций потребкооперации с учетом их функциональных обязанностей меры материального стимулирования за обеспечение экономии затрат на производство продукции, товаров (работ, услуг) по статьям расходов.

Руководители областных кооперативных организаций отметили, что заседание прошло в духе конструктивного диалога, были затронуты актуальные для сегодняшнего дня темы. Каждый указал на наличие резервов в работе по улучшению финансово-хозяйственной деятельности.

– Над затратами необходимо работать скрупулезно, – резюмирует Валерий Иванов. – Особая ответственность в этом деле лежит на руководителях всех уровней. Именно они должны обеспечить всеобъемлющий и компетентный контроль. Вопросы экономики нужно управлять.

Виталий ЕФИМЕНКО

НАРЫХТОЎКІ

Беларусь мае прыродныя багацці і валодае значным экспартным патэнцыялам. Гэта пацвярджае і дзейнасць Белкаапсаюза па актыўным закупе і рэалізацыі за межы краіны дзікарослых ягад і грыбоў. Сёлетні сезон для гэтага ведамства адметны тым, што ў параўнанні з мінулым годам значна павялічаны аб'ёмы закупы чарніц – да 2100 тон, што на 40 працэнтаў больш, чым летась. Пастараліся ўсе прадпрыемствы спажывецкай кааперацыі краіны, і асабліва Глускае райпо, дзе сумелі закупіць і ўжо рэалізаваць на экспарт 207 тон чарніц.

12 гадоў назад у Глускім райпо быў рэалізаваны буйны інвестыцыйны праект: стаў працаваць цэх шокавай замарозкі грыбоў і ягад.

Усе гэтыя гады сучасная вытворчасць, дзе ўстаноўлена высокатэхналагічнае італьянскае і шведскае абсталяванне, запатрабавана не толькі гаспадарамі. Паслугі па замарозцы грыбоў і ягад, захоўванні іх у халадзільных камерах да адпраўкі спажывецкай аказваюцца іншым райпо, а таксама прадпрыемствам рознай формы ўласнасці. Прыклад таму і наш фотарэпартаж. У гэты дзень на лініі замарозкі былі шампінёны, нарыхтоўчым цэхам спажывецкай кааперацыі скарыстаўся адзін з мясцовых бізнесменаў. Для Глускага райпо такая шырокая дзейнасць – дадатковая крыніца даходаў і магчымасць як мага паўней загрузіць вытворчую лінію, магутнасці якой дазваляюць перапрацоўваць у гадзіну 1,6 тоны прадукцыі.

ЗДОРВАЕ ХАРЧАВАННЕ

Натурпрадукт

Лунінецкі маянэз – візітная картка райпо

Цяжка прыдумаць што-небудзь больш прыдатнае, чым натуральныя прадукты. Нездарма тэма здаровага ладу жыцця і правільнага харчавання зараз такая актуальная.



Майстар па вырабе маянэзу Наталля Ільч

У Лунінецкім райпо яшчэ з савецкіх часоў вырабляюць дамашні маянэз – натуральны, без араматызатараў, штучных фарбавальнікаў і іншых дабавак. Ён захоўваецца 20 су-

так. Рэцэпт яго прыгатавання не з'яўляецца сакрэтам – міксерная ўстаноўка ўзбівае меланж, алеі і сухую гарчыцу. Гэта такі распаўсюджаны від соуса, без якога не абыходзіцца пры прыгатаванні розных страў як у дамашніх умовах, так і ў рэстаранах, сталовых, кафэ. Фірменны маянэз лунінецкіх кааператараў нязменна карыстаецца попытам у спажывецкай аказаванні розных страў як у дамашніх умовах, так і ў рэстаранах, сталовых, кафэ. Фірменны маянэз лунінецкіх кааператараў нязменна карыстаецца попытам у спажывецкай аказаванні розных страў як у дамашніх умовах, так і ў рэстаранах, сталовых, кафэ. Фірменны маянэз лунінецкіх кааператараў нязменна карыстаецца попытам у спажывецкай аказаванні розных страў як у дамашніх умовах, так і ў рэстаранах, сталовых, кафэ.

– Мой працоўны стаж каля 40 гадоў, – гаворыць дырэктар філіяла грамадскага харчавання Валянціна

Швед. – І колькі я працую, у нас ніколі не закрываўся цэх па вытворчасці маянэзу. Больш за тое, на сёння ў нас два ўчасткі займаюцца вырабам гэтага прадукту: адзін у сельскай мясцовасці, на базе кафэ «Крыніца», і адзін – у райцэнтры. Паралельна мы вырабляем гарчыцу і кісель. Прадукцыя ўласнай вытворчасці рэалізуецца ў ведамасных магазінах спажывецкай кааперацыі, маем заказы з сацыяльных устаноў раёна.

У кафэ «Крыніца» вытворчасцю маянэзу паралельна са сваімі асноўнымі абавязкамі займаецца повар 4-га разраду Наталля Ільч. А ў райцэнтры працуе апаратчык па прыгатаванні маянэзу Любоў Касцючэнка. У абедзвюх стажах працы ў спажывецкай кааперацыі складае больш за 30 гадоў. Гэта паважаныя работнікі, вопытныя майстры сваёй справы. Іх прафесіяналізм засведчаны ў высокім попыце спажывецкай аказаванні розных страў як у дамашніх умовах, так і ў рэстаранах, сталовых, кафэ. Фірменны маянэз лунінецкіх кааператараў нязменна карыстаецца попытам у спажывецкай аказаванні розных страў як у дамашніх умовах, так і ў рэстаранах, сталовых, кафэ.

Святлана ЖЫБУЛЬ

Наша золата

Белкаапсаюз павялічыў экспарт чарніц і журавін амаль у паўтара раза



Да твару ўсмешка аператары лініі Людміле ПРЫБЫШ



Укладчыкі-ўпакоўшчыкі Аляксей КАЗЛОЎ і Таццяна ГАНЧАРОВА

ДАРЭЧЫ

Па папярэдніх дадзеных, Белкаапсаюз за восем месяцаў з пачатку года ў Латвію, Літву, Польшчу, Расію і Украіну адправіў 1415 тон чарніц і журавін на 7,7 мільёна долараў. Гэта на 47,5 працэнта больш, чым на тую ж дату 2019 года.



Апаратчык замарожвання Міхаіл НАРУШЭВІЧ

У цэху функцыянуюць пяць маразільных камер ёмістасцю 60 тон з тэмпературным рэжымам мінус 20–22 градусы, – расказвае начальнік вытворчага ўчастка Вольга Галінская. – Сезон у нас адкрываюць клубніцы і чарніцы. Мы паспяхова нарыхтоўваем дзікарослыя ягады і гэтак жа добра рэалізуем іх. У жніўні прадалі ў Прыбалтыку і Польшчу 100 тон чарніц і столькі ж – у ліпені.

Сапраўды, лічбы ўнушальныя. Як удаецца нарыхтоўшчыкам спажывецкай кааперацыі канкурураваць з прадстаўнікамі прыватнага бізнесу, якія працуюць у сферы нарыхтовак дзікаросаў і не прывязаны да фіксаваных закупачных цэн?

– Мы таксама можам сабе дазволіць працаваць па гібкіх цэнах і не аддаваць чарніцы іншым скупшчыкам, – гаворыць начальнік аддзела нарыхтовак Глускага райпо Таццяна Макарэвіч. –

У складзе нашага райпо два вялікія па тэрыторыі раёны – Глускі і Асіповіцкі. Нашы нарыхтоўшчыкі, штатныя і сезонныя, гатовы выехаць і ў іншыя раёны, падехаць да дома, да лясной паляны і забраць у насельніцтва ягады. Мы так і працуем – на вынік.

– Таццяна Анатольеўна, і якія закупачныя цэны былі выстаўлены на гэтыя каштоўныя ягады ў бягучым сезоне?

– Мы прапаноўвалі такія цэны, каб працаваць канкурэнтаздольна. Магу сказаць, што рэалізацыйныя цэны былі амаль у два разы вышэйшыя, чым закупачныя. І на тым аб'ёме прадукцыі, які мы ўжо паставілі за мяжу, для нас гэта вельмі выгадна. На сучасны момант актыўна вядзём закуп брусніцы і журавін. Брусніцы прымаем па цане 3,5 рубля за кілаграм. Нарыхтавалі ўжо каля 3 тон. Мы задаволены выні-

кам, калі ўлічыць тыя абставіны, што гэтыя ягады як хутка пачынаюцца, так і раптоўна заканчваюцца. Сёлета ў выдатным стане журавіны – буйныя, сакавітыя. Мы купляем іх у насельніцтва па 3 рублі за кілаграм. Нарыхтуем яшчэ рэмантантныя восеньскія маліны, іх закупім у фермераў, з якімі наладжана партнёрскае супрацоўніцтва.

Замарожаныя клубніцы, вішні, парэчкі, дурніцы, маліны, брусніцы, нарыхтаваныя ў сезон, будуць рэалізоўвацца зімою ў гандлёвых кропках спажывецкай кааперацыі. Экапрадукцыя райпо для спажывецкай аказаванні розных страў як у дамашніх умовах, так і ў рэстаранах, сталовых, кафэ. Фірменны маянэз лунінецкіх кааператараў нязменна карыстаецца попытам у спажывецкай аказаванні розных страў як у дамашніх умовах, так і ў рэстаранах, сталовых, кафэ.

Святлана ЖЫБУЛЬ
Фота Ганны АЎТУХОВАЙ

ЮРИДИЧЕСКИЙ ПРАКТИКУМ


Ведущая рубрики –
начальник юридического
отдела Белкоопсоюза
Наталья ШНИГИР

Без принудительного исполнения

Исполнительное производство приостановлено по ходатайству взыскателя. В этот период должник напрямую перечислил ему весь долг. Будет ли судебным исполнителем выноситься постановление о взыскании с должника принудительного сбора?

Н. М. СУЛИМ, Слоним

Принудительный сбор – это денежные средства, дополнительно взыскиваемые (удерживаемые) с должника на стадии принудительного исполнения исполнительного документа. Принудительное исполнение исполнительного документа – стадия исполнительного производства, которая наступает в случае неисполнения должником исполнительного документа в срок для добровольного его исполнения, предоставленный судебным исполнителем, либо в срок, установленный судебным постановлением, иным исполнительным документом или актом законодательства.

Размер принудительного сбора составляет:

- по имущественным взысканиям – десять процентов от взысканных сумм или стоимости взысканного с должника имущества;
- по требованиям, содержащимся в исполнительном документе, носящим неимущественный характер, по каждому исполнительному документу с должника-гражданина, в том числе индивидуального предпринимателя, – пять базовых величин, а с должника – юридического лица – десять базовых величин.

Согласно статье 120 Закона Республики Беларусь от 24.10.2016 № 439-З (ред. от 18.12.2019) «Об исполнительном производстве» (далее – Закон) принудительный сбор взыскивается (удерживается) с должника после возбуждения исполнительного производства на основании постановления судебного исполнителя, за исключением нижеуказанных случаев, предусмотренных частью второй данной статьи.

Так, принудительный сбор не подлежит взысканию (удержанию), если:

- должник исполнил требование, содержащееся в исполнительном документе, до возбуждения исполнительного производства;
- должник после возбуждения исполнительного производства исполнил требование, содержащееся в исполнительном документе, предоставленный судебным исполнителем должнику в соответствии со статьей 46 данного Закона;
- судебное постановление, на основании которого выдан исполнительный документ, судебное постановление, являющееся исполнительным документом, решение иного уполномоченного органа (уполномоченного лица) отменены либо исполнительный документ признан утратившим силу;
- взыскиваются (удерживаются) расходы по исполнению исполнительного документа и принудительный сбор.

Так как данный перечень является исчерпывающим, приостановление исполнительного производства к таким случаям не относится.

Поскольку принудительный сбор взыскивается с должника после возбуждения исполнительного производства, он не взыскивался бы в случае прекращения исполнительного производства согласно статье 52 Закона, а также при возврате исполнительного документа взыскателю до перечисления ему суммы долга.

В частности, согласно статье 52 Закона исполнительное производство подлежит прекращению в случае:

- подачи взыскателем заявления о прекращении исполнительного производства;
- заключения между взыскателем и должником мирового соглашения и утверждения его судом в порядке, установленном процессуальным законодательством;
- предоставления должнику рассрочки исполнения судебного постановления, на основании которого выдан исполнительный документ, или судебного постановления, являющегося исполнительным документом;

Кроме того, согласно статье 53 Закона после возбуждения исполнительного производства исполнительный документ, по которому исполнение не произведено или произведено частично, возвращается взыскателю в случае, если подано заявление взыскателя о возвращении исполнительного документа, а также если должнику предоставлена отсрочка исполнения судебного постановления, на основании которого выдан исполнительный документ, или судебного постановления, являющегося исполнительным документом.

Вопросы о прекращении исполнительного производства, возвращении исполнительного документа взыскателю рассматриваются судебным исполнителем без вызова сторон исполнительного производства.

Несомненно, реализация данных мер во многом обусловлена наличием доброй воли взыскателя, однако, как говорится, попытка не пытка. Если у должника имеется возможность исполнить долг не в рамках исполнительного производства, можно попытаться урегулировать взаимоотношения со взыскателем и, реализовав один из вышеуказанных механизмов, избежать уплаты принудительного сбора.

Хто працуе, таму шанцуе

Дастойна і святочна, годна і велічна, як заўсёды, прайшоў у мінулую суботу на Брэстчыне абласны фестываль-кірмаш працаўнікоў вёскі «Дажынкi-2020». У апошнія гады ён перамясціўся ў малыя гарады, а сёлета яго сталіцай стаў аграгарадок Дзівін, што ў Кобрынскім раёне. Дарэчы, Брэсцкая вобласць першай у рэспубліцы адзначыла дажынкi і падвяла вынікі галоўнай кампаніі года.

Гэты населены пункт у летапісных дакументах упершыню згадваецца пад 1466 годам і па легендзе атрымаў сваю назву ад таго, што сяляне, якія ўцякалі ад татарскіх набегаў, сярод лясоў і балот убачылі прыгожую мясціну і ўсклікнулі: «Якое дзіва!» У XVII стагоддзі Дзівін меў Магдэбургскае права, у XX стагоддзі быў нават цэнтрам Дзівінскага раёна. А да свята хлебарабаў памаладзеў і папрыгажэў.

Праведзена мадэрнізацыя ўчастковай бальніцы і сярэдняй школы, адрамантаваны яслі-сад і Дом культуры, сучасны выгляд набылі дарогі, пабудаваны і рэканструяваны інжынерныя сеткі, па-новаму выглядаюць фасады жылых дамоў, прадпрыемстваў і арганізацый, камфортнымі сталі дваровыя тэрыторыі. На ўсё гэта было затрачана больш за 12 мільёнаў рублёў. Камунальнікі ўсіх раёнаў вобласці метадам конкурсу аформілі свае кветкавыя кампазіцыі, а падчас пленэру рэзчыкаў паркавай скульптуры майстры зрабілі восем фігур на тэму вяселля.

«Дажынкi» – старадаўняе народнае любімае ўсімі свята, вянец хлебарабскай працы. Таму ў яго аздоблены і правядзены прысутнічалі нацыянальныя сімвалы і традыцыі, гучалі песні пра жніво і



любоў да роднай зямлі. Асаблівай увагай былі акружаны тыя, хто ўнёс свой важкі ўклад у хлеб Радзімы і берасцейскі каравай.

Прывітаць хлебарабаў Брэсцкай вобласці з дасягненнем высокіх працоўных паказчыкаў прыехалі многія шаноўныя госці. Першым на прыгожа аформленую з нацыянальным каларытам сцэну выйшаў упаўнаважаны прадстаўнік Прэзідэнта Беларусі

па Брэсцкай вобласці, старшыня Праўлення Рэспубліканскага саюза спажывецкіх таварыстваў Валерый Іваню.

– «Дажынкi» – гэта адно з самых шаноўных у народзе свят, а хлеб дарэмна не даецца, і мы шчыра вітаем самых лепшых працаўнікоў сельскай гаспадаркі з вялікай падзякай за іх нялёгкую працу, – адзначыў Валерый Мікалаевіч. – Сельская гаспадарка Беларусі сёння фарміруе 7 працэнтаў унутранай валавой прадукцыі і 15 працэнтаў усяго экспарту. А стаўка на моцны аграрны сектар з'яўляецца адным з прыярытэтных напрамкаў развіцця нашай краіны разам з экспартам, будаўніцтвам і іншымі праграмамі. І тыя дасягненні, якія мы маем у сельскай гаспадар-

цы, – лепшы аргумент курсу, якім ідзе наша краіна. На душу насельніцтва маем амаль адну тону збожжа, а гэта ключавая мэта развітых дзяржаў. Даходы ад пастайкі прадукцыі сельскай гаспадаркі за мяжу складаюць больш за пяць мільярдаў долараў у год. Амаль 12 працэнтаў усіх інвестыцый прыходзіцца на сельскую гаспадарку, і за апошнія дзесяць гадоў у яе развіццё было ўкладзена амаль 20 мільярдаў долараў. Значных поспехаў дасягнулі працаўнікі Брэсцкай вобласці: тут атрымана кожная шостая тона збожжа рэспубліканскага намалоту.

Валерый Іваню зачытаў Прывітальны адрас ад імя Прэзідэнта Беларусі Аляксандра Лукашэнка хлебарабам вобласці і ўручыў яго старшыні Брэсцкага аблвыканкама Анатолю Лісу.

– У зборы ўраджаю ў вобласці было задзейнічана 1400 камбайнаў, больш за 2000 аўтамабіляў, 410 зернесушальных комплексаў, – адзначыў у сваёй прамове Анатоль Васільевіч. – Значную дапамогу аказала дзяржава, па распараджэнні Прэзідэнта Беларусі быў выдзелены таварны крэдыт на набыццё дызельнага паліва – амаль 14 000 тон. Гэты матэрыяльны рэсурс і ўмелая арганізацыя працы дазволілі якасна правесці жніво, атрымаўшы 1,35 мільёна тон збожжа, што на 12 працэнтаў больш, чым у мінулым годзе. Атрымана і самая высокая за пцігодку ўраджайнасць – 39,6 цэнтнера с гектара. Дзякуючы веданню тэхнікі, вопыту і стараннасці 473 экіпажы вобласці намалацілі звыш 1000 тон збожжа, 32 экіпажы перавысілі рубжэў у 2000 тон, пяць экіпажаў узялі планку у 3000 тон,



а адзін з вадзіцеляў перавёз больш 4000 тон збожжа.

Самыя шчырыя словы падзякі і добрых пажаданняў адрасавалі героям жніва і гасцям абласнога фестывалю міністр сельскай гаспадаркі і харчавання Рэспублікі Беларусь Іван Крупко і старшыня Дзяржкамамаэмаі Рэспублікі Беларусь Дзмітрый Матусевіч. Лепшыя працаўнікі палёў – камбайнеры і вадзіцелі, маладыя ўдзельнікі жніва, машыністы зернесушальных комплексаў, галоўныя аграномы і інжынеры, а таксама кіраўнікі раёнаў, гаспадарка і фермеры – пераможцы абласнога спаборніцтва – былі адзначаны за сваю старанную працу на хлебнай ніве Падзякамі Прэзідэнта, Прэм'ер-міністра і міністра сельскай гаспадаркі і харчавання Рэспублікі Беларусь, ганаровымі граматамі рознага ўзроўню і падарункамі ад розных структур. Дзяржава вельмі цэніць працавітых людзей з мазолістымі рукамі, і, напрыклад, тыя з іх, хто заняў у спаборніцтве першыя месцы, атрымалі прэміі па 100 базавых велічынь, а гэта 2700 рублёў. Што і казаць – хто шчыра працуе, таму ў жыцці і шанцуе.

Святочны канцэрт пачаўся тэатралізаванай кампазіцыяй у выкананні лепшых народных мастацкіх калектываў вобласці. Цэлы дзень над аграгарадком луналі прыгожыя песні ў выкананні вядомых беларускіх і самадзейных артыстаў.

Вуліцы Дзівіна сталі вялікай гандлёвай пляцоўкай. Багацце сваіх тавараў, смачных пірагоў і каўбас, дароў садоў і агародаў прадставілі райспажыўтаварыствы вобласці. Кожнае з іх пастаралася адмыслова аформіць свае гандлёвыя рады са стылізацыяй пад сялянскія двары, з безліччу ўсяго таго, што нам дорыць шчодрая восень. Якіх толькі кампазіцый тут не было з гарбузоў, капусты, гуркоў, памідораў, кабачкоў! А над усім лунаў пах шашлыкоў, якія гатаваліся майстрамі спажывецкай кааперацыі на вачах у пакупнікоў.

Вабілі людзей вулічныя скульптуры, сваё майстэрства дэманстравалі ўмельцы ў розных відах творчасці. Сярод шматлікіх конкурсаў адметным стала спаборніцтва на лепшы сноп. Шырока прадставілі свае дасягненні ўстановы прафесійнай адукацыі вобласці. Безліч было вясёлых атракцыёнаў для дзяцей і дарослых.

Музыка, спевы, добрыя пажаданні і радасны настрой панавалі цэлы дзень над прыгожай сталіцай абласных «Дажынкаў», дзе добра адпачылі тыя, хто з ранку да вечара шчыраваў на полі, каб забяспечыць нас хлебам, без якога немагчыма жыццё.

Разалія КАРПЕШ



АКТУАЛЬНО

С заботой о природе

Торговля и общепит станут экологичнее

Практически все товары со временем превращаются в отходы. Но есть такие, которым времени для подобного превращения нужно совсем немного. Взять ту же пластиковую палочку для размешивания сахара в кофе или соломинку, через которую тянем сок: минута – и выброшены за ненадобностью. Цена мгновения в данном случае воистину велика: для полного разложения пластика, из которого такие палочка или трубочка изготовлены, требуется тысяча лет.

Масштаб проблемы

Для изготовления одноразовой посуды и упаковки используется более трети объема всех производимых в мировом масштабе пластиков. Практически вся эта упаковка и посуда оказывается на свалке уже в первый год использования. В одной лишь Беларуси ежегодно образуется 280 000 тонн отходов пластика – почти 30 килограммов на одного жителя. Около половины приходится как раз на упаковку, включая посуду.

Чуть больше трети этого объема удается собрать и переработать, остальное ложится в землю, отравляя природу. Отсюда необходимость оздоровления ситуации. В стране реализуется утвержденный постановлением Совета Министров от 13.01.2020 № 7 план мероприятий по поэтапному снижению использования полимерной упаковки с ее замещением на экологически безопасную.

Под запрет

С 1 января следующего года вводится запрет на продажу и использование в объектах общественного питания страны одноразовых пластиковой посуды. К попадающим под запрет видам продукции согласно актуальной редакции постановления Министерства антимонопольного регулирования и торговли от 19.02.2020 № 14 отнесены тарелки, стаканы и чашки, вилки, ложки и ножи, трубочки и соломинки для напитков, палочки для их размещения, а также упаковка для пищевых продуктов: контейнеры, лотки, коробки, ланч-боксы, корексы, банки, бутылки, за исключением упаковки для кулинарных полуфабрикатов и кондитерских изделий.

Наша страна в этом плане отнюдь не уникальна и следует в русле общемировых тенденций. Так, директивой ЕС 2019/904 с 2021 года на территории Евросоюза вводится запрет на использование более широкого, чем у нас, перечня одноразовых пластиковых изделий, куда среди прочего попали палочки для воздушных шариков, ватные палочки и изделия из оксиразлагаемого пластика.

Найти альтернативу

Путь к полному исключению пластика из оборота непрост, в одночасье проблему не решить. Прежде всего, отмечают специалисты, в обществе должна сформироваться соответствующая культура потребления. Этому процессу важно всемерно помогать. Уже сегодня в объектах торговли различного формата предусмотрено



Коллаж: Татьяна ГОРБАЧ

обязательное наличие безалкогольных напитков в стеклянной таре, одноразовой посуды и столовых приборов из бумаги.

Ищут альтернативу пластику не только в торговле и общепите. У ученых задача помасштабнее: разработать перспективные материалы, недорогие и надежные, которые позволили бы и от импорта уйти. А потребность рынка велика: сектор общественного питания потребляет 200 млн единиц одноразовых пластиковых изделий в год, одних стаканчиков 70 млн! Растет и импорт: если в 2017 году Беларусь ввезла почти 35 000 тонн полимерной упаковки, то в 2018-м – 40 500, а в 2019-м уже 41 600 тонн на сумму 129 млн долларов.

Слово химикам



На передовой поиска – Национальная академия наук. **Заместитель председателя президиума НАН Беларуси, доктор биологических наук, академик Александр Кильчевский** отмечает: задействован целый ряд институтов. Исследования развиваются одновременно в двух направлениях: первое – получение полилактида с последующим изготовлением из него биоразлагаемой пленки и других изделий, второе – создание разных видов безопасной разлагающейся бумаги.

Институт микробиологии активно работает над получением из органического сырья (в первую очередь мелассы) молочной кислоты, чтобы из нее путем синтеза добыть искомым полилактид.

– Уже разработана технология, обеспечивающая практически полную конверсию сахара, – говорит ученый. – А поскольку полилактид обладает таким недостатком, как хрупкость, работаем и над специальными добавками,

корректирующими его свойства.

На базе Института микробиологии создается специальный опытно-промышленный участок для получения молочной кислоты и полилактида. В свою очередь, Институт общей и неорганической химии работает над бумажным упаковочным материалом с высокой жиро-, влаго- и термостойкостью. Его уже производят на бумажной фабрике Гознака в Борисове. Планируют выпускать около 80 тонн такой бумаги в год.

Лучше и дешевле

Одна из проблем в том, что пока нигде биоразлагаемость испытывать. Чтобы не терять валюту на проведение испытаний за рубежом, на базе Института жилищно-коммунального хозяйства НАН инициировано создание лаборатории, где все учреждения страны смогут производить оценку биоразлагаемости материалов. Запустить ее в дело планируют до конца года.



Заслуженный деятель науки Республики Беларусь, доктор химических наук, академик Владимир Агабеков

констатирует: во всем мире биоразлагаемыми материалами занимаются уже десятки лет. И детализирует:

– Молочную кислоту получить легко, полилактид – сложно. Его производят в ряде стран, поэтому можно взять уже готовый зарубежный и затем модифицировать: получим отечественный материал.

Получили полилактид из разных стран, изучили, испытали. Лучшим оказался американский: разлагается хорошо. А когда бе-

лорусские ученые добавили в него свои компоненты, стал разлагаться еще лучше, раза в два быстрее.

Пленка из чистого полилактида получается дорогой, с полиэтиленовой не сравнить. Но начали добавлять в нее лигнин. Получилось дешевле – как из бумаги. Уже производят пленку толщиной до 100 микрон и шириной от 5–6 сантиметров до 1,5 метра. Такой материал разлагается за месяц. В сухом остатке – органика, которую можно использовать как удобрение.

Из полилактида и с его применением учатся производить разные изделия. Одно из перспективных направлений – медицинские повязки. На ОАО «СветлогорскХимволокно» уже получили материал с коэффициентом антибактериальной активности 98,5. И это очень высокий показатель.

Системный подход



Директор Центра системного анализа и стратегических исследований НАН Валерий Гончаров

полагает, что минимизировать нагрузку на окружающую среду нужно одновременно разными путями. Необходим системный взгляд на проблему. Точки роста созданы, теперь важно наращивать возможности.

Производство одноразовой упаковки на основе бумаги рентабельно и требует меньше расходов, нежели при работе с пластиком. Но важно просчитать

экономику и других материалов, того же кукурузного крахмала, например. Упаковка, ко всему прочему, должна максимально соответствовать свойствам продуктов, для которых предназначена. Можно, отмечает специалист, делать даже съедобную, например для кондитерских изделий, но и ее, получается, нужно будет что-то заворачивать.



Начальник главного управления регулирования обращения с отходами, биологического и ландшафтного раз-

нообразия Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды Ольга Сазонова делает акцент на следующем: любые отходы требуют системы сбора. Биоразлагаемая упаковка может утилизироваться точно так же, как и другие образующиеся в сфере ЖКХ органические отходы. В настоящее время в стране активно создаются объекты по компостированию таких отходов. Меж тем под видом биоразлагаемой может скрываться оксиразлагаемая продукция. Это обычный пластик, но с катализаторами, ускоряющими процессы распада. Визуально может казаться, что пакет разложился, а он просто рассыпался: в результате имеем дело уже с микропластиком. Такой компост использовать нельзя.

Продолжается формирование технической нормативно-правовой базы. По инициативе белорусской стороны ведется работа по внесению изменений в технический регламент Таможенного союза «О безопасности упаковки». В частности, предлагается пересмотреть практику применения ПВХ-этикеток, наличие которых препятствует переработке ПЭТ-бутылок, использования легких фасовочных полиэтиленовых пакетов в объектах розничной торговли и потребительской упаковки для пищевой продукции из вспененного полистирола.

Чтобы завтра не застало врасплох

Поскольку 1 января не за горами, в сфере общепита важно уже сегодня думать над тем, где искать альтернативу пока еще вездесущему пластику. В помощь всем заинтересованным сформирован перечень основных производителей и импортеров экоупаковки и одноразовой посуды. Его можно найти на сайтах Министерства антимонопольного регулирования и торговли (<https://mart.gov.by/sites/mart/home/activities/regulation-trade/comments/untitled-1.html>) и Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды (<https://minpriroda.gov.by/uploads/files/Upakovka.pdf>).

Виталий ЕФИМЕНКО

ПАЭТЫЧНЫМ РАДКОМ

Віктар ШЫМУК

Многія творчыя людзі даўно сышлі ў нябыт, але засталіся іх творы. Віктар Шымук – адзіны паэт, які шчыра апеў дзятлаўскі край і яго людзей, прыроду, падзеі. У гэтым годзе родныя пісьменніка выдалі збор яго твораў «Чалавечая душа – праменьчык сонца». Прэзентацыя кнігі адбылася на Дзятлаўшчыне, у вёсцы Зачэпцічы, у канцы жніўня падчас Гродзенскага абласнога свята беларускай паэзіі. Выданне трапіла ў бібліятэкі і школы раёна. Прапануем чытачам вершы з дзіцячай кніжачкі пісьменніка «Мы вясне дапамагалі», якая ўбачыла свет яшчэ ў 1962 годзе. Але шчырыя, лагодныя радкі лёгка чытаюцца і запамінаюцца. І цяпер яны не страцілі сваёй пацешнасці і мілагучнасці.

Зайчык, не ўцякай

Тата мой аднойчы раннем
У лес пайшоў
На паляванне.
Я даўно
Стаю ля хаты,
Я даўно
Чакаю тату.
Раптам бачу:
Пад кустом
Заяц з беленькім
Хвастом.
Ён кару
Жаваў, жаваў,
На мяне
І не зважаў.
Потым заяц
Зірк да зірк,
Скокнуў і за садам
Знік.

Ой, дурненькі,
Ой, зіркаты,
Стрэльба ж не ў мяне,
А ў таты!

Санкі
за санкамі

Снежная горка,
Снежная горка.
Тут і Пятрусь,
І Алесь, і Рыгорка.
Гоман і смех
Узяла дзетвара.
Выпаў сняжок

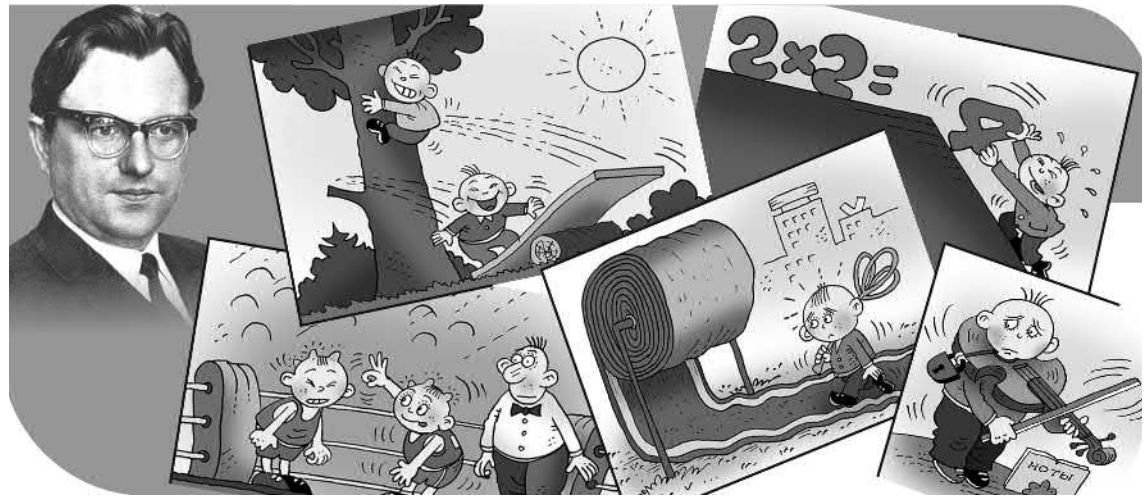
І катацца пара.
Санкі за санкамі,
Санкі за санкамі.
Я – за Алёнкай,
За мною – Святланка.
А за Святланкай –
Галіна, Рыгорка.
Быццам бы поезд
Спяшаецца з горкі.

Адкуль раса?

Пытанне задаецца
На ўроку вучню Янку:
– Адкуль раса бярэцца
і вечарам, і ўранку?..
А Янка не бянтэжыцца,
Гаворыць, як умее:
– Зямля
Так хутка верціцца,
Што аж пацеа.

Так спяваў
Сярожка

– Дождык, дожджык,
сыпані,
Не баюся ані-ні, –
Так спяваў Сярожка,
Бегучы дарожкай.
Хмарка гэта ўчула,
Ліўнем сыпанула.
Ох і змок Сярожка,
Бегучы дарожкай.
– Дождык, дожджык,
перастань,
Дай схавацца пад каштан.



Алёнка малюе

Купілі Алёнцы алоўкі,
Малюе дзятчынка лоўка.

У сшытку – чырвонае сонца,
Чырвоная хатка з аконцам,
Чырвоныя елкі, дарожкі,
Чырвоныя ў коціка ножкі.

Дзядуля падсеў да Алёнкі:
– Ты ж маеш другія алоўкі.

І ў сшытку – блакітнае сонца,
Блакітная хатка з аконцам,
Блакітныя елкі, дарожка,
Блакітныя ў коціка ножкі.

Гаворыць Алёнцы мама:
– Малюй і другімі таксама.

І ў сшытку – ружовае сонца,
Ружовая хатка з аконцам,
Ружовыя елкі, дарожка,
Ружовыя ў коціка ножкі.

Купілі Алёнцы алоўкі,
Малюе Алёнка лоўка.

Не есць хлопчык
мёду

Ох ласун быў
Хлопчык Янка:
Мёдам мазаў
Абаранкі.
3 мёдам еў

І хлеб, і булкі.
Мёд быў лепшым
пачатункам.
А сягоння
Штосьці хлопчык
І глядзець
На мёд не хоча.
Што за дзіва,
За прыгода,
Што не хоча
Хлопчык мёду?
Янка маме
Так прызнаўся:
– Я на пчолку
Зазлаваўся.
Бо яна мяне
Ўкусіла.
Ў ножку джала
Усадзіла.

Чаму белае
малако

– Не брыкайся, стой,
Рагуля, –
Кажа Пецева бабуля.
І струменіць звонка
Малако ў даёнку.

За работай
Сочыць
Пеця –
Шустры хлопчык...
– Малако з кароўкі нашай
Белае такое,
Бо мы бульбу ёй даём
3 белаю мукою.

Валёнкі
стаміліся

Просіць бабу ўнучка:
– Вазьмі мяне на ручкі,
Бо ў тваёй Алёнкі
Стаміліся валёнкі.

Здзівіўся

Кажа матуля
Малому Пецю:
– Ты самы дрэнны
Хлопчык на свеце!

Здзівіўся,
Пытае
Збянтэжаны Пеця:
– Няўжо ты
Ўсіх хлопчыкаў
Знаеш на свеце?

Мой
мядзвездзік

Я сяджу
Пад вішанькай
3 мядзвездзікам
Мішанькам.

І кажу:
– Мядзвездзік,
Не лезь на дарожку,
Бо яшчэ наедзе
Грузавік на ножку.

Падрыхтавала
Таццяна ШЫМУК

ПРАЗДНИКИ. ДАТЫ. ТРАДИЦИИ

История со смайликом



Общение современных интернет-пользователей сложно представить без символов-эмоций. А между прочим, у смайлика есть автор. В 1982 году профессору Скотту Фалману пришла в голову мысль ввести в переписку особые значки, которые будут обозначать радость или грусть, и он отправил комбинацию из двоеточия, дефиса и скобки на виртуальную доску объявлений, где обменивались информацией сотрудники университета.

Сообщение Фалмана могло бы затеряться, если бы не энтузиасты из компании Microsoft, отыскавшие его в архивах в 2002 году. Улыбающиеся картинки произвели такое впечатление, что решено было отмечать дату их появления. С того времени **19 сентября – День рождения смайлика**, в который дизайнеры и художники выкладывают в социальных сетях новые значки, отражающие все больший диапазон эмоций.

Лесничим – почтение

Третье воскресенье сентября – **День работников леса**, утвержденный Ука-

зом Президиума Верховного Совета СССР 13 августа 1966 года. Его до сих пор отмечают в России, Беларуси, Кыргызстане, Украине.

Подсчитано, что леса занимают около трети суши общей площадью 38 миллионов квадратных километров. В Беларуси это 39,9 процента территории, свыше 9,6 миллиона гектаров. Страна входит в первую десятку лесных государств Европы.

На рубежах



Не у многих стран так много соседей. Беларусь имеет границы с пятью государствами, поэтому неудивительно, что в 1996 году после обретения республикой суверенитета учрежден **День таможенника** – 20 сентября. Государственный таможенный комитет был образован в 1991 году, но именно с 1996-го фактически началось становление таможенной службы как полноценного правоохранительного органа, отстаивающего безопасность и экономические интересы Беларуси.

В марте 2001 года были утверждены особый геральдический знак-эмблема и флаг.

Во имя мира

21 сентября международная общественность отмечает **Международный день мира**, который объявила в 1981 году Генеральная Ассамблея ООН ради укрепления идеалов добра среди стран и народов и предлагает в этот день прекращать военные действия.

Ходи пешком

Всемирный день без автомобиля – 22 сентября – во многих странах проводится с целью пропаганды пешего и велосипедного способов передвижения и использования общественного транспорта. Традиция началась в Англии в 1997 году. Сейчас в акции каждый год участвуют более 100 миллионов человек в 1500 городах мира.

Автотранспорт, без которого практически невозможно обойтись, разрушает биосферу планеты и самого человека – подсчитано, что каждый день автомобиль уносит более трех тысяч жизней. А каждую минуту с конвейера сходит новенький убийца.

Отмена рабства
и рождение жвачки

22 сентября 1862 года 16-й президент Америки Авраам Линкольн объявил: 1 января 1863 года все рабы «отныне и навсегда будут свободными».

Линкольн выступал против рабства и стал одним из инициаторов создания Республиканской партии, от которой и был избран в президенты. На что рабовладельческие штаты Юга ответили сецессией – выходом из состава Союза и провозглашением в 1861 году Конфедеративных Штатов Америки. Вооруженное выступле-



ние южан побудило Линкольна принять ответные меры. Военные действия привели к Гражданской войне 1861–1865 годов, завершившейся победой над Конфедерацией.

23 сентября 1848 года – **День рождения жевательной резинки**. Именно тогда американец Джон Куртис дома из основной смолы сделал первую жевательную резинку.

Хотя самая первая жвачка – из VII–II веков до нашей эры. Найдена во время раскопок в Северной Европе. Древние греки жевали смолу дерева мастика. А индейцы майя около тысячи лет назад для очищения зубов и свежести дыхания использовали застывший сок дерева саподилла. В Южной Америке индейцы, современники майя, жевали смолу хвойных деревьев. Эту привычку переняли белые поселенцы.

В 1848 году Джон Куртис открыл промышленное производство жевательной резинки. Однако продажи были низкими: примеси трудно было удалить из смолы. Новую жизнь жвачка уже на основе каучука получила в 1869 году благодаря изобретателю Томасу Адамсу, который создал и запатентовал машину для ее автоматического производства, придумал добавлять экстракт лакричника для улучшения вкуса.

Подготовила Пелагея БЕЛОУСОВА
Иллюстрации Олега ПОПОВА

ОБСУДИМ

Когда в классе классно

Родителям – о том, как помочь ребенку адаптироваться к школе после затяжных каникул и нужно ли делать с ним уроки



В школу волей-неволей мы ходим несколько раз: сперва сами, потом – со своими детьми. Ведь вовлеченные мамы и папы стараются не только не пропустить столь важный этап в жизни своего чада, но и подставить ему плечо в сложных ситуациях. При этом примеряют на детей, конечно же, и свой опыт. Но надо ли так поступать? И как вообще вести себя в эти 11 лет по отношению к школе и ребенку, чтобы всем было хорошо? Известный психолог Людмила Петрановская во время онлайн-встречи попыталась расставить точки над «i» в самых популярных вопросах. Запоминайте.

Родителям – о том, как помочь ребенку адаптироваться к школе после затяжных каникул и нужно ли делать с ним уроки

За парту после удаленки

Наверняка многие родители подметили, что дети после дистанционного обучения не очень-то и хотят возвращаться в школу. Почему?

– Сейчас им есть с чем сравнить, прежде такой возможности не было. Во-первых, можно позже вставать. Во-вторых, не надо куда ехать или идти. В-третьих, заниматься можно в тишине, – поясняет Петрановская.

Что же теперь делать родителям – увольняться, искать самим удаленную работу?

– Я бы советовала не принимать скоропалительных решений, – говорит специалист. – Надо понимать, что любое изменение правил игры – сложная адаптационная нагрузка. Наш мозг вообще не очень любит изменения. А тут только привыкли к одному, как надо возвращаться в другие условия. Многим будет тяжело, тревожно, нервно. Тем более что дети слышат о разговорах про вторую волну эпидемии и вероятность перехода на дистанционное обучение. К тому же дети считают и родительскую тревогу – с большой вероятностью получим какие-то проблемы. Так что надо к их состоянию относиться с сочувствием и пониманием, что, когда они начнут ходить в школу, увидят в этом плюсы. Например, в общении. Надеюсь, в школе не будут ругать за то, что дети забыли, и начнут с повторения. Важно, чтобы и родители не переживали из-за того, что дети станут плохо учиться, – нужно время, чтобы набрать «высоту».

В среднем на адаптацию к школе у ребенка уходит месяц-полтора. Если речь идет о новой школе и походе в первый класс, то

КСТАТИ

В этом году школьный порог переступили 1 055 000 детей. 114 000 из них – впервые.

привыкание может растянуться и на два месяца. При этом о высокой успеваемости говорить не приходится: когда организм тратит все силы на адаптацию, ребенок мало что запоминает.

Главное, чтобы в это время родители по максимуму помогли. Как? Возьмите на заметку несколько советов – что-то пригодится сейчас, что-то можно попробовать в следующем году. Так, значимым является то, как ребенок провел лето, как он отдохнул, успел ли наполниться энергией и силами. За несколько недель настраиваем к новому периоду с помощью покупок к школе. Пусть чадо не будет манекеном, а само выбирает обновки, тетрадки или активно участвует в обсуждении. После получения книг можно посмотреть вместе, что в них нового, почитать какие-то произведения или попробовать порешать задачки. Плюс пора подкручивать распорядок дня под школьный, чтобы не было недосыпания.

– Необходимо, чтобы нагрузка сопровождалась удовольствиями. Например, ребенок перешел в старшую школу – купите новый телефон или заведите ему карточку, – говорит эксперт.

Много внимания в период адаптации – физическому состоянию детей. Первые 2–3 недели они должны регулярно есть. Малыши – спать после школы или хотя бы немного полежать. Обязательно надо много гулять.



Коллаж: Татьяна ГОРБАЧ

– Здорово, если в первые дни учебы ребенок получит опыт успеха. Например, родители могут похвалить за то, что он сам проснулся, аккуратно сложил книги. Если еще и учитель найдет, за что похвалить каждого, – будет прекрасно, – отмечает Петрановская.

Если адаптация идет сложно, за две недели происходит истощение организма, и ребенок может заболеть – надо к этому быть готовыми.

Уроки: один или с мамой?

– Сегодня школа не сводится к тому, что она дает образование. Как ни крути, контента, более современного и яркого, сейчас много. Есть и блоги, и различные онлайн-ресурсы. Зато школа дает хорошую социализацию. Но как при этом мотивировать ребенка заниматься уроками самостоятельно, без напоминаний, спрашиваете вы, – рассуждает Петрановская. – Если у взрослого что-то не получается, он не будет этого делать. А ребенок, получается, вынужден. Причем в школе вряд ли будут хвалить за его личное продвижение, например, за то, что в этот раз он пробежал больше. Нет, его будут сравнивать со стандартами. Поэтому задача родителя поговорить с чадом, узнать о его интересах, понять, какие ваш сын и дочь, что им лег-

ко дается, а над чем надо поработать, и наметить маршрут, помочь со сложностями. Например, справиться со страхом неудачи или научить переключаться с игры на занятия.

По мнению психолога, стоять над душой или делать уроки за ребенка не стоит. Это только давит на него. Как и возмущаться, мол, что тут непонятого? Тем более если у родителя-математика растет сын-филолог. Как вариант, если не хватает терпения или опыта, попросить помощи у другого взрослого, у репетитора.

– Образование ребенка – это его дело. Вы должны быть готовы его поддержать и утешить, если есть возможность и запрос, проинвестировать его знания. Меньше драмы, давления и тревоги и больше заботы: сейчас учеба растягивается на всю жизнь, а настрой на нее формируется сегодня. Лучше поговорить о перспективе, – считает психолог.

Ближе или лучше?

Многие родители стараются отдать ребенка в хорошую школу. Изучают рейтинги, отзывы, анализируют итоги централизованного тестирования... Получается, что идеальное, по их мнению, учреждение может находиться да-

леко от дома. Стоит ли стремиться туда отправлять сына или дочь? Или все же пусть ходит в ближайшую школу, а пробелы в знаниях восполняет с репетиторами?

– Все зависит от ребенка. Если он много болеет, по натуре спокойный или меланхоличный, поездки далеко будут даваться ему сложно. В итоге эффект лучшей школы сгладится. Если ребенок энергичный, ему интересны передвижения, – другое дело. При этом ситуация переменчива. Так, наследник может повзрослеть и стать способным и далеко ездить, и понимать смысл и значимость этих действий, – делится мнением Петрановская.

Учительница первая моя

Родители первоклашек переживают: кому доверить своего малыша? Как понять, что это тот самый наставник? Есть ли какие-то критерии? Петрановская советует послушать учителя. Если учитель говорит про детей, про их развитие, скорее всего, он будет общаться с детьми, стараться найти к каждому подход.

– Если педагог больше говорит о программе и тетрадках, то дети будут для него средством, которое нужно обтесать, чтобы контрольные были хорошо написаны, – приводит пример психолог. И просит еще прислушаться к своей интуиции.

Мария ДРУК

Окончание. Начало на стр. 3

Есть что предложить

Белкоопсоюз и Армения нацелены на развитие отношений

Выгодней и проще

Функции снабжения кооперативной розницы товарами критического импорта возложены на логистического оператора системы – унитарное предприятие «Белкоопвнешторг Белкоопсоюза». При соблюдении условий конкурентоспособности, в первую очередь приемлемости цен, предприятие может поставлять импортируемые товары и вне системы – субъектам иных форм собственности. Таким образом, вход на рынок Беларуси возможен через одно юрлицо, один договор. И это огромное преимущество.

– Нет необходимости работать с большим числом единичных контрагентов, искать их в отдельных регионах: проще и выгоднее через Белкоопвнешторг, – акцентирует Инесса Короткевич. – При этом важно помнить о том, что во главе угла – экономика. От поставщиков предложений немало, поэтому важно искать и находить взаимовыгодные условия.

Хороший вариант – встречные поставки: соответствующий механизм отлажен.

– Необходимо свести хозяйствующих субъектов для отработки деталей, – отвечает посол. – Для всех нас важно, чтобы фура, которая везет в Беларусь армянские коньяки, назад пустой не возвращалась.

Армен Гевондян взял на себя задачу регулярно актуализировать потребности и возможности субъектов хозяйствования своей страны и оставаться на связи с Белкоопсоюзом.

– Мы открыты для любых предложений, – берет слово генеральный директор УП «Белкоопвнешторг Белкоопсоюза» Андрей Добровольский. – Главные критерии – востребованность товара и его цена.

Желание плюс возможности

Белкоопсоюз развивает торговлю с 12 странами мира. Отношения с Арменией в числе приоритетных. Нынешняя

встреча, подчеркивает Армен Гевондян, должна способствовать дальнейшему углублению контактов.

– Главное, у нас есть желание, – резюмирует Валерий Иванов. – И возможности.

На перспективу можно вместе подумать над тем, чтобы Беларусь стала хабом для армянских товаров в их движении на рынок Восточной и Северной Европы. А Армения – площадкой для продвижения белорусских товаров в регион Среднего Востока, в первую очередь в Ирак и Иран: там весьма востребованы говядина, сухое молоко – лишней наша продукция не будет однозначно.

Виталий ЕФИМЕНКО
 Фото Юрия МОЗОЛЕВСКОГО

СТРАНИЧКА для сельчан и горожан



ОСЕННИЕ ПОСАДКИ

РАСТИ, ЧЕСНОЧОК, ДА НЕ ПРОМОРОЗЬ БОЧОК

Осенние работы на усадьбе в разгаре. Среди неотложных дел – посадка озимого чеснока. Обычно, с учетом погодных условий, эту работу практикуют со второй половины сентября до начала октября. Опытные огородники время посадки рассчитывают таким образом, чтобы до прихода устойчивых зимних холодов оставалось примерно полтора месяца. Тогда чеснок успеет хорошо укорениться, но не прорастет до первых морозов.

У озимого чеснока, как и у любого другого овоща, свои предпочтения к земле, посадке. Их учитывать – значит, рассчитывать на успех. К сожалению, у начинающих огородников не всегда это получается. Озимый чеснок любит супесчаные почвы. Грядку располагают на хорошо освещенном участке. Их готовят заранее, за неделю-полторы до по-



садки. Почву перекапывают на глубину штыка лопаты, тщательно удаляя сорняки. Вносят 5–6 кг перегноя, но не свежего навоза, 30 г суперфосфата, 20 г калийной соли на каждый квадратный метр грядки. За день-два до посадки добавляем аммиачную селитру (10–12 г на 1 м²). Сухую почву поливаем. Чтобы предохра-

нить зубчики чеснока от заболеваний, их можно замочить на 2–3 часа в теплом растворе марганцовки розового цвета. Для посадки отбираем самые крупные дольки из здоровых чесночин. Разбор луковиц чеснока на зубки делаем перед посадкой, иначе они могут пересохнуть и корни не образуются. Рядки на хорошо вы-

ровненной грядке размещаем на расстоянии 20–25 см, оставляя между посаженными зубками 10–12 см. Можно сажать в бороздки. Главное – не вдавливать зубки в землю, это может сдерживать рост корней. Кроме того, уплотненная почва нередко выталкивает чеснок на поверхность, и он замерзает зимой. Земля после посадки не должна быть излишне рыхлой. Ее нужно непременно слегка утрамбовать доской. Иначе зубки могут «утонуть» глубоко. В результате луковички вырастут мелкими, плохо будут храниться. Глубина посадки зависит от типа почвы и размера зубков. Опытные огородники придерживаются такого правила: от макушки зубка до поверхности почвы должно быть 3–4 см. Слишком мелкая посадка грозит вымерзанием. Закончив посадочные дела, грядку мульчируем слоем торфа, перегноя или опилок толщиной 2–5 см. Весной мульчу снимаем, иначе посадки подопреют.

СЕКРЕТ УДАЧИ

ВИНОГРАД В САДУ ПРАВИТ БАЛ

Наступило время янтарной ягоды. А это значит, что виноград правит бал в саду. Многие надо успеть сделать, притом не упустить главное. Ведь у винограда запросы особые.

Лозу ранних сортов, с которых сняты грозди поспевшей «солнечной ягоды», еще летом готовим к обрезке, снятию со шпалеры и укрытию. Если на молодых побегах вдруг обнаружится появление ондиума, обрабатываем их коллоидной серой, не откладывая. Проводим такую процедуру, когда дневная температура не ниже +20 °С. Обычно холодные сентябрьские утренники, частые дожди негативно сказываются на созревании винограда, плохо проходит процесс сахаронакопления. Как быть в такой ситуации, что предпринять? Прежде всего обработаем виноград раствором марганцовки (5 г на 10 л воды) по верхнему ярусу листьев, не попадая на грозди. Есть и другой вариант. Растворим в 10 л горячей воды 10 г суперфосфата, затем добавим столько же сернокислого калия и опрыскаем верхнюю часть листьев. Некоторые садоводы, прежде чем приступить к обработке, кисти винограда укрывают бумажными или полиэтиленовыми пакетами. До конца сентября кусты, поврежденные листовой и корневой филлоксерой, необходимо обязательно раскорчевать и сжечь. Новые посадки в старые лунки высаживать нельзя. Если на винограднике почва влажная, проведем рыхление вилами. Это уменьшит влажность, а также обеспечит проветривание почвы. Чтобы листья меньше затеняли грозди, часть их удалим. В результате ягоды получат больше солнечных лучей.

ПОДСКАЗКА

ПРОСЯТСЯ НА ГРЯДКУ УКРОП С ПЕТРУШКОЙ

Происходит такое нередко. И повторяется из сезона в сезон. Собрали в парнике урожай теплолюбивых культур – и почва до самой весны отдыхает. А ведь парник наверняка еще два-три месяца мог бы служить надежной крышей для выращивания зеленых растений и некоторых других быстро растущих овощей.



Напоминаем наиболее популярные из них

Лук на перо. В неотопливаемой теплице сроки посадки этой культуры, в зависимости от погодных условий, – до ноября, если использовать утепленные грядки. Чтобы ускорить всхожесть перед посадкой, луковицы прогревают несколько часов при температуре +30...+35 °С.

Листовая петрушка. Прежде чем посеять, семена обрабатывают раствором марганцовки, а затем замачивают стимулятором роста или в воде, добавив немного меда.

Укроп. Всходит очень быстро и готов к употреблению буквально через 2–3 недели. Осенью этот овощ можно высевать с интервалом в 15–25 дней и получать несколько урожаев витаминной зелени.

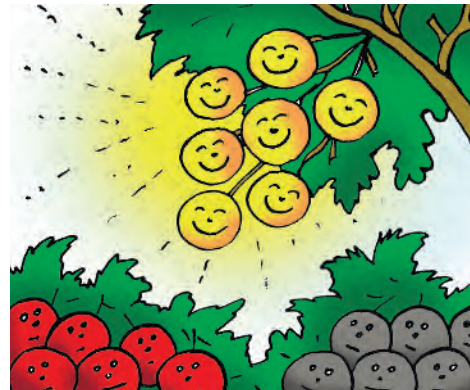
Кресс-салат. При выращивании в парнике требует дополнительной подкормки. Базилик и кинзу тоже можно выращивать в осеннем парнике с сентября. Эти овощные культуры будут чувствовать себя комфортно и дадут добротную зелень, если температура в парнике держится не ниже +18 °С.

ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ!

ДОСТОЙНЫЙ ДУБЛЕР ЧЕРНОЙ СМОРОДИНЫ

Наверняка черная и красная смородина уже не первый год радуют вас своим урожаем. А вот есть ли у вас кусты золотистой или, как ее еще называют, золотой смородины?

Если нет, то напрасно. Ведь она растет, притом обильно плодоносит в тени деревьев, на склонах, иначе говоря, там, где другие ягоды чувствуют себя не лучшим образом. Однако на этом ее достоинства не заканчиваются. Она не требовательна к почве, не боится засухи и суровых морозов. И если на вашем участке будут расти 2–3 куста золотистой смородины, то в любой, даже самый неблагоприятный год вы будете иметь ягоды. Ведь они никогда не осыпаются и до усыхания надежно держатся на длинных черешках. Плодоносить золотистая смородина начинает на второй год после посадки, урожайность наращивает от года к году. Средняя урожайность с одного куста – 8–10 кг. В отличие от других видов смородины, золотистую можно выращивать в виде деревца. Способы посадки и ухода такие же, как и за смородиной



красной. Опытные дачники обычно высаживают не менее двух сортов этого ягодника, чтобы послужили друг другу опылителями. В ягодах золотистой смородины содержатся сахара, лимонная, яблочная и янтарная кислоты, пектиновые вещества, витамин С. Но самое ценное – очень высокое количество витамина А (каротина). В народной медицине золотистую смородину используют для лечения кашля, коклюша, как потогонное средство, при простудных заболеваниях.

СЕЗОННЫЕ ХЛОПОТЫ

У МОРКОВКИ ОСЕНЬЮ АППЕТИТ ОТМЕННЫЙ

В погожие сентябрьские дни поздние овощи не торопятся прощаться с огородом. Они стараются наверстать упущенное, усиленно наращивают прибавку к урожаю. Это в какой-то мере относится и к моркови. Прирост корнеплодов прекращается обычно, когда температура воздуха опустится до +4... +6 °С.

До наступления заморозков непременно надо убрать с грядки свеклу, морковь, редьку, репу, корнеплоды петрушки, сельдерея, пастернака и других овощей. Урожай корнеплодов лучше всего убирать в сухую погоду – хранение будет гораздо успешнее. Не стоит выдергивать их

из земли за ботву. На месте обрыва нередко образуется ранка, а это открытый путь к различным гнилям, которые активизируются в хранилище. Корнеплоды лучше всего выкапывать вилами. Уборку корнеплодов начинают обычно со свеклы, так как она находится частично над по-

верхностью земли. При заморозках ниже –5 °С этот овощ легко может подмерзнуть. Затем на «зимние квартиры» на очереди морковь. При уборке этого овоща важно не повредить корнеплод. Любая царапина, излом, удар отрицательно сказывается на продолжительности лежки моркови. На хранение не следует складывать как крупные, так и мелкие корнеплоды ово-



щей. Лучше их сразу пускать на еду, законсервировать. Нельзя запаздывать с уборкой картофеля. Иначе фитогония с ботвы переходит на клубни. Их просушивают не менее четырех часов. Это способствует хорошему опробкованию кожуры картофеля и предохраняет от различных болезней.

ЧЕМ ДУМАЕМ?
**«Наброс»
с последствиями**

Использование электроэнергии с нарушением законодательства – неоправданный риск



При попытке самовольно подключиться к высоковольтной линии электропередачи погиб 40-летний житель Заславля. Инцидент случился возле деревни Кисели. Он пытался сделать «наброс» на провода воздушной линии 10 000 вольт предположительно для сварочных работ самодельной сельхозтехники и получил удар электрическим током. Очевидцы вызвали скорую и МЧС. Медики констатировали смерть мужчины.

СЕЗОННАЯ ТЕМА
Потеряшки

О приключениях любителей тихой охоты

В Чечерский РОВД с заявлением обратилась женщина. Она рассказала, что днем ранее пошла за грибами вместе с 69-летней подругой, которая примерно в 15:00 потерялась в лесной чаще вблизи деревни Загорье, связи с ней нет. К поиску пропавшей подключились сотрудники местного РОВД, работники МЧС, лесники, волонтеры. На протяжении суток они прочесывали лес. Затем к поиску присоединились родственники и знакомые женщины. Нашли пропавшую на следующий день около 13:30. Она вышла из леса недалеко от выселенной деревни Солтановка, в трех километрах от того места, где потерялась. Ее заметил поисковой отряд. Женщина рассказала, что

две ночи провела под сохой. Питалась домашней едой, которую взяла с собой. От медицинской помощи она отказалась. После общения с сотрудниками милиции родственники забрали ее домой.

В Буда-Кошелевском районе потерялась сразу целая семья – мужчина, его мама и 12-летняя дочь. Утром они поехали за грибами в лесной массив возле деревни Городок и заблудились. На поиски были направлены сотрудники РОЧС, лесхоза, ПАСО ГОУ МЧС, милиции. Спасатели нашли грибников уже через два часа после сообщения о пропаже. В медицинской помощи потерявшиеся не нуждались.

Примерно в это же время сообщили и о потеряв-



шейся в лесу возле деревни Копань Речицкого района пенсионерке. В свои 82 она вместе с 50-летним сыном отправилась в лес. В какой-то момент их пути разошлись. Когда мужчина вышел из леса, обнаружил, что мать пропала и на связь не выходит. Женщину искали спасатели, милиция, работники лесхоза. Ближе к вечеру она сама вышла из массива.

Спасатели напоминают: прежде чем отправиться в лес, изучите правила безопасности. Чаще всего проблемы с ориентированием возникают у пожилых, нередко теряются и дети. Собираясь в лес, возьмите с собой небольшой запас еды, воду, нож и спички. Не забудьте заряженный мобильный телефон и необходимые лекарства. Будьте осторожны и внимательны.

ПОТРЕБИТЕЛЬ
Жгут и не краснеют

Суд защитил права и законные интересы посетительницы салона



Женщина пришла в салон красоты, где ей оказали парикмахерскую услугу –

сложное окрашивание волос. После обесцвечивания и окраски волосы оказались

сожжены, выпадали пряди, поэтому клиентка отказалась оплачивать процедуру. Безжизненные волосы требовали восстановления, а их длина местами значительно уменьшилась, так как волосы «сломались».

После обращения к владельцам салона с требованием возместить моральный вред, оплатить лечение, реконструкцию волос, стрижку и получив отказ со ссылкой на якобы качественную услугу, женщина обратилась в суд Заводского района Минска. Суд, рассмотрев дело, обязал обще-

ство с ограниченной ответственностью выплатить клиентке компенсацию в размере 300 рублей и возместить судебные расходы в размере 100 рублей.

С таким решением ответчик не согласился и подал апелляционную жалобу. Мингорсуд оставил вердикт без изменения. При этом учитывались результаты экспертизы и мнения специалистов, вызванных на судебное заседание. Одна из них пояснила: мастер действительно допустил существенное нарушение, что и привело к повреждению волос.

ДОРОГА
Бесправники

Создают аварийную обстановку и страдают сами

«Сааб» под управлением 35-летнего водителя двигался в сторону деревни Новоселки, что близ Мостов. В какой-то момент мужчина не справился с управлением – легковушка вылетела с дороги и врезалась в дерево. В результате ДТП травмы получили два человека. Водителя с открытой черепно-мозговой травмой и повреждениями шейного отдела позвоночника госпитализировали в реанимацию, пассажир с переломом голени доставлен в хирургическое отделение Мостовской центральной районной больницы. Выяснилось, что мужчина за рулем был пьян и к тому же не имел водительского удостоверения. Он 78 раз (!) привлекался к административной ответственности, в том числе за езду без прав и в нетрезвом виде.

А в Житковичском районе 17-летний бесправник спровоцировал погоню. Наряд ГАИ обратил внимание на тонированный ВАЗ-2106 без номеров. Водитель машины проигнорировал требования об остановке, началось преследование. Неизвестный не пожалел легковушку, выскочил на ней на поле и скрылся. Уйти от наказания ему не удалось. Беглец найден. Им оказался несовершеннолетний житель Брестской области. В марте он уже привлекался к административной ответственности за езду без прав. По результатам ночного заезда в Турове на молодого человека составили семь административных протоколов.

Два бесправника пытались скрыться от ГАИ и в Могилеве. Инспектор ДПС областного ГАИ подал знак об остановке водителю автомобиля ВАЗ-21043. Тот требование проигнорировал и попытался скрыться. В какой-то момент водитель и один из пассажиров поменялись местами. Во время преследования беглецом подавались звуковые сигналы, использовались проблесковые маячки. Неоднократные требования об остановке действия не возымели. Машина выезжала на встречную полосу, проскакивала на красный свет, создавая аварийную обстановку и подвергая опасности участников движения. К погоне подключились другие экипажи ГАИ. Все завершилось в одном из дворов, где ВАЗ заехал в тупик. Водитель и четверо пассажиров были задержаны с применением физической силы и спецсредств. Как оказалось, за рулем поочередно находились 20-летний житель Краснопольского района и его 30-летний брат. Водительских прав никогда не получали. Братья судимы за кражи, угоны и грабежи, неоднократно привлекались к административной ответственности за нарушение ПДД и бесправную езду. Действиям водителей будет дана правовая оценка. Так как регистрационные знаки на авто не соответствовали предъявленным документам, машину доставили в РОВД для дальнейшей проверки.

ЭХО ВОЙНЫ
Опасные находки

За последние дни из земли извлечен целый арсенал

В Столинском районе мужчина нашел в лесу противопехотную мину. Позвонив в милицию, он рассказал, что вблизи деревни Городная во время сбора грибов наткнулся на предмет, похожий на боеприпас. На место приехали сотрудники РОВД и саперно-пиротехнической группы. В тот же день военнослужащие вблизи деревни Теребличи нашли в лесу два боевых элемента реактивной системы залпового огня «Ураган».

А чуть ранее в Барановичском районе были обнаружены боеприпасы времен Великой Отечественной. В дежурную часть РОВД обратился местный житель. Со слов мужчины, на поле вблизи деревни Меденевичи он наткнулся на металлический предмет, напоминающий снаряд. На место происшествия выехали сотрудники милиции и саперно-пиротехническая группа. По оценке специалистов, это был артиллерийский снаряд 75 мм. При обследовании территории военнослужащие обнаружили еще пять взрывателей от артиллерийских снарядов. Все боеприпасы уничтожены.

В органах внутренних дел обращают внимание: в случае обнаружения подобных опасных предметов необходимо незамедлительно обратиться в милицию – самостоятельные манипуляции с боеприпасами угрожают жизни и здоровью.

НЕПРИЯТНОСТИ
На ровном месте

Спасатели спешат на помощь



В Гомеле восьмилетний мальчик упал с велосипеда, нога застряла в колесе. Помогли спасатели, которые освободили ногу ребенка. Мальчик госпитализирован с предварительным диагнозом перелом.

А в Светлогорске неприятность случилась с семилетним мальчиком. В службу спасения по телефону 101 поступило сообщение: ребенок зажал ногу в детской металлической горке и самостоятельно освободить ее не может. На место прибыли спасатели. Мама ребенка была рядом. Работники МЧС при помощи гидравлического инструмента извлекли ногу ребенка. Мальчика осмотрели сотрудники скорой медицинской помощи, его состояние было удовлетворительным, в госпитализации он не нуждался.

