



Вести потребкооперации

Жить
заботами
сельчан

Еженедельная газета Белорусского республиканского союза потребительских обществ

Выходит с октября 1991 г.

14 сентября 2018 года

37 (872)

ХОРОШАЯ ВЕСТЬ

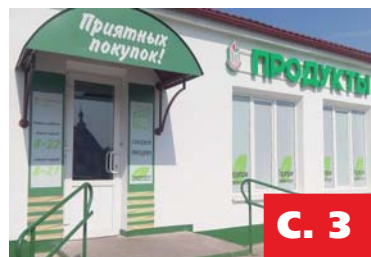


Под липами открыли «Мед»

Кафе «Под липами» — один из брендов города Иваново, что на Брестчине. На протяжении 27 лет заведение пользовалось популярностью как у местных жителей, так и у тех, кто проезжал через райцентр по трассе, связывающей Кобрин и Гомель. В мае «Под липами» закрыли на ремонт. А в минувшее воскресенье на месте старого кафе открылось новое. И с новым названием — «Мед».

(Окончание на стр. 3)

**В ЛЮБАНСКОМ
РАЙПО МАГАЗИНЫ
МЕНЯЮТ ОБЛИК**



С. 3

**ЛЮКСЫ ХОРОШЕГО
НАСТРОЕНИЯ
И ПРИЯТНЫХ
ПОКУПОК**



С. 5

**«АППАРАТНЫЕ»
ИГРЫ
В БЕЛКООПСОЮЗЕ**



С. 6

НОВОЛЕТНИЕ



С. 7

**РАЗВОД
ПО-БЕЛОРУССКИ**



С. 10

Информация по отработке технологии работы торговых объектов на 7 сентября 2018 года

Наименование ОПС, облпо	Количество агрогородков, торговое обслуживание которых осуществляется магазинами ПК	Количество магазинов в агрогородках		Количество магазинов, которые планируются отработать согласно концепции (брендбук)	Количество магазинов, в которых проведены работы по отработке технологии продаж, внедрению концепции	Количество магазинов, отработанных по технологии продаж	Количество магазинов, отработанных в соответствии с концепцией типизации торговых объектов ПК (распоряжение Белкоопсоюза от 05.07.2018 №130р)
		всего	в т.ч. прод. и ТПС				
Брестский	218	396	327	327	148	130	18
Витебский	227	312	278	126	136	92	44
Гомельский	238	324	295	235	238	207	31
Гродненское	218	263	218	110	139	113	26
Минский	254	327	286	286	166	104	62
Могилевский	203	272	258	234	218	172	46
Белкоопсоюз	1358	1894	1662	1318	1045	818	227

В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ

Безвыходных ситуаций не бывает

Выполнение прогнозных показателей развития, отработка современных технологий в торговле и сфере общественного питания, ход заготовки продукции и сырья, динамика промышленного производства, исполнительская и расчетная дисциплина — эти и другие актуальные вопросы стали предметом обсуждения на недавнем селекторном совещании, состоявшемся в Белкоопсоюзе и собравшем благодаря системе видеосвязи внушительную аудиторию участников.

Календарное лето позади — вступили в осень. Задачи же, стоящие перед системой потребиооперации, остаются неизменными независимо от сезона. На этом с первых минут совещания акцентировал внимание его участников председатель Правления Белкоопсоюза Валерий Иванов.

— Летний период — один из наиболее благоприятных для улучшения количественных и качественных показателей работы, — отмечает Валерий Николаевич. — Отсутствуют затраты на отопление, нет проблем с дорожной сетью и доставкой товаров, да и люди дома не сидят — трудятся на дачах, выезжают в деревню, принимают гостей, стремятся реализовать выращенную продукцию. И если не удастся хорошо сработать в таких условиях, это должно вызывать закономерную обеспокоенность у руководителей всех рангов.

Не везде, впрочем, отмечает председатель Правления Белкоопсоюза, такая здоровая обеспокоенность имеет место. Хромают исполнительская дисциплина, ощущается недостаток предложений по совершенствованию деятельности, требует активизации аналитической работа. Важно учиться прогнозировать — причем не только тенденции, складывающиеся на внутреннем рынке, но и ситуацию на рынках стран-соседей. Какие у них виды на урожай, какая ценовая политика, на какие виды продукции формируется спрос? Все это в конечном итоге поможет тому же экспорту. А следовательно, и другим отраслям — заготовкам, промышленному производству.

— Не хочу сказать, что все у нас плохо, отнюдь, — отмечает Валерий Иванов. — Но есть определенные проблемные моменты, которых могло бы и не быть при надлежаще выстроенной в свое время аналитической работе.

Так, приступать к активному совершенствованию форм организации торговли — как в райцентрах, так и на селе — стоило еще лет 10 назад, приняв в качестве ориентира опыт работы успешных зарубежных сетей. К настоящему времени при качественной организации процесса магазины Белкоопсоюза уже давно имели бы современный облик, а растущим нынче как на дрожжах конкурентам рядом с кооператорами работало бы ой как непросто. Но благоприятное время, увы, было упущено:

— Самый ходовой товар, 90 его процентов, у нас годами прятался за спиной у продавца, в то время как во всем цивилизованном

мире он на всеобщем обозрении, в максимальной доступности для покупателя.

Так что анализ и прогнозирование — именно то, без чего полноценного развития нет и быть не может.

Детализируя положение дел в розничной торговле, начальник управления торговли Белкоопсоюза Ольга Кунцова отметила, что к настоящему времени проведена отработка технологии продаж в 1045 торговых объектах, в 227 из них осуществлен ребрендинг. Там, где в масштабном ремонте необходимо не было, ограничили внутренними работами, связанными с переустройством торгового пространства, оборудованием и средствами навигации. Там же, где пришлось время для основательных строительных работ, обновляли еще и фасады, обеспечив узнаваемый облик в едином корпоративном стилистическом ключе. И работа в этом направлении продолжается.

Темп роста розничного товарооборота торговли по итогам восьми месяцев, согласно предварительным данным, оценивается на уровне 94,5 процента. Лишь одна областная кооперативная организация смогла за этот период продемонстрировать положительную динамику — в Гродненском облпотребобществе темп роста розничного товарооборота торговли составил 103,8 процента. В августе немного подтянулся Брестский облпотребсоюз, показав результат в 101 процент. Осень с ее многоцветьем традиционных фестивалей и ярмарок, прогнозирует Ольга Викторовна, положительную динамику должна развить и закрепить.

Среди факторов, не способствующих росту розничного товарооборота кооперативной торговли, можно выделить как объективные, так и имеющие под собой несколько иные основания. К первым можно отнести неуклонное снижение численности населения в сельской местности. Что же касается иных факторов, нередки случаи, когда в торговых объектах отдельных финансово неустойчивых районных кооперативных организаций наблюдается сокращение товарной массы. «Ленимся работать», — заметил по этому поводу Валерий Иванов, в очередной раз акцентировав внимание на том, что за покупателя нужно бороться, причем далеко не в последнюю очередь — наличием широкого ассортимента продуктов питания и товаров повседневного спроса.

Похожая ситуация и в сфере общественного питания. Темп ро-

ста розничного товарооборота за восемь месяцев текущего года, согласно предварительной информации, озвученной начальником отдела общественного питания Белкоопсоюза Сергеем Гошко, составил 98,2 процента. И точно так же, как и в розничной торговле, хорошие результаты прослеживаются там, где внедряются новые формы организации работы. Так, по закуочному под корпоративным брендом «ЛепимСами» фиксируется темп роста товарооборота без малого в 200 процентов, по заведениям формата «Еда и Кофе» — 132 процента.

— В каждом районе должен появиться такой объект, — поставил задачу на среднесрочную перспективу Валерий Иванов, отметив при этом, что и традиционные, не охваченные корпоративными брендами объекты общественного питания не должны оставаться без внимания. — Достойную работу в этом отношении провело Ивановское райпо Брестского облпотребсоюза: все объекты общепита, придорожного сервиса приведены там в образцовый порядок.

Так же, как и в торговле, в сфере общественного питания за потребителя следует бороться не в последнюю очередь исчерпывающим предложением, богатым ассортиментом:

— Суп и жареная рыба — это хорошо, — отмечает, образно выражаясь, председатель Правления Белкоопсоюза. — Но важно, чтобы и пиво было в розлив, и всевозможными коктейлями да прохладительными напитками привлекали людей: ничего нет неподъемного в том, чтобы поставить графин, найти лед, мяту, все необходимые ингредиенты для приготовления простых, но востребованных напитков.

Продолжается активная заготовка сельхозпродукции. Что касается яблок, на текущий момент, по информации начальника управления заготовок Белкоопсоюза Оксаны Скиндер, закуплено уже более 40 тысяч тонн, что в полтора раза больше по сравнению с аналогичным периодом минувшего года. Эта цифра, впрочем, могла быть и выше, если бы во всех организациях к делу подошли в равной степени ответственно. Имеет же место определенный региональный перекос. Если, к примеру, на Могилевский облпотребсоюз пришлось около четверти всего объема заготовок системы, то Гродненское облпотребобщество оказало единственной областной организацией, не обеспечившей даже положительную динамику, — 76 процентов к уровню прошлого года.

Может, в отдельных регионах на яблоко неурожай? Вряд ли. А значит, резервы остаются. И взять их нужно по максимуму — такова позиция Белкоопсоюза. В последних числах августа здесь провели с кооператорами в регионах селек-

торное совещание, посвященное вопросу активизации заготовки яблок, но 16 районных организаций, тем не менее, так и не увеличили объемов или нарастили их минимально.

— Заготовки — под персональную ответственность руководителей районных организаций, — отреагировал на явное нарушение исполнительской дисциплины Валерий Иванов. — Пришло время стимулировать ответственность более жесткими методами. Что же касается непосредственно товарного яблока, нужно приостановить его импорт: зачем завозить чужое, если есть свое, белорусское?

В целом, по словам Оксаны Скиндер, темп роста объемов заготовительного оборота за восемь месяцев составил 102,2 процента. Активно ведется в настоящее время закладка картофеля и плодово-овощной продукции на межсезонный период. Не теряет актуальности, сделала особый акцент Оксана Ивановна, и работа по заготовке несезонного сырья — лома черных и цветных металлов, макулатуры, стеклобоя, вторичного полимерного сырья, а также сырья кожевенного. Необходимо активизировать заготовку бывшего в употреблении текстиля для нужд Борисовского комбината текстильных материалов. Вместе с тем тряпье — материя тонкая: предприятие нуждается не только в количестве, но и в определенном качестве. Не исключено, что помогло бы делу, как предложил Валерий Иванов, закрепление за этим видом сырья в районных кооперативных организациях отдельных заготовителей.

Говоря о кооперативной промышленности, председатель Правления Белкоопсоюза отметил, что на всех предприятиях системы должен поддерживаться идеальный порядок, в том числе в части соответствия санитарным нормам, правилам пожарной безопасности, положениям законодательства в сфере охраны труда. Что касается предприятий, занимающихся производством плодовых вин, необходимо обеспечить достаточный запас сырья.

По информации начальника управления промышленности, качества и стандартизации Белкоопсоюза Александра Орехова, темп роста производства промышленной продукции по итогам восьми месяцев составил 101,7 процента. Показатель неплохой, но мог бы быть и лучше — достичь большего помешала среди прочего ситуация с нехваткой сырья для мясоперерабатывающих мощностей Гродненского облпотребобщества, находящаяся, впрочем, вне сферы компетенции кооператоров. Продукцию кооперативной промышленности все активнее закупают внесистемные контрагенты — в частности, хлебобулочные изделия дялковских, поставских кооператоров уже давно и с успехом реа-

лизуются через крупные торговые сети. В целом кооперативная промышленность работает прибыльно — достигнутый за восемь месяцев финансовый результат оценивается на уровне 5,5 млн рублей.

Еще один вопрос повестки дня — платежная дисциплина. «Безвыходных положений не бывает» — такими словами Валерий Иванов охарактеризовал ситуацию с расчетами и финансовым состоянием отдельных организаций системы. Взаимная задолженность тормозит развитие, но пути выхода из патовой ситуации искать необходимо при любых обстоятельствах. Там, где имеется не вовлеченное в хозяйственный оборот имущество, его необходимо или ввести в эксплуатацию — разумеется, ради достижения искомого эффекта, — или продать. Не можешь погасить просроченную задолженность перед Белкоопвнешторгом — отдавай в счет долгов торговый объект: кредитор сам организует в нем торговлю или привлечет арендаторов. В любом случае будет иметь место движение. А движение — это жизнь.

Еще момент. Многие районные кооперативные организации избегают практики встречных поставок. Однако, как отмечают в Белкоопсоюзе, это вполне здоровое явление: к примеру, за 100 тонн яблок, поставляемых переработчику, кооперативная организация получает от него вино на 40 дней торговли — эти деньги сразу же вовлекаются в розничный товарооборот. Можно практиковать встречные поставки овощей и иной продукции в адрес того же Белкоопвнешторга — в счет погашения задолженности перед ним.

Необходимо активнее осваивать средства кредитной линии, ежегодно открываемой для организации закупок у населения сельскохозяйственной продукции. В этом году на эти цели кооператоры освоили 16 млн рублей кредитных средств. Вместе с тем, делает акцент исполняющий обязанности первого заместителя председателя Правления Белкоопсоюза Александр Скриндецкий, осваивать эти средства нужно максимально оперативно, поскольку объем их лимитирован: в состоянии за ресурсы побеждает, ясное дело, более мобильный и расторопный.

Целесообразно в целом активизировать работу с банками: как отмечает Александр Николаевич, в рамках специальных партнерских программ работать с ними весьма выгодно. Имеется в виду программа «Мост» и другие ей подобные. Словом, нужно двигаться, настойчиво искать решение существующих вопросов: не имеет проблем, как известно, лишь тот, кто ничего не делает. Вместе с тем, как прозвучало на совещании, к концу года ни одна организация не должна работать с убытками.

Виталий ЕФИМЕНКО

ХОРОШАЯ ВЕСТЬ

Под липами открыли «Мед»

(Окончание. Начало на стр. 1)
От прежнего заведения остались лишь стены. Поменяли буквально все: коммуникации, интерьер, мебель. Установили современное

оборудование. Обустроили летнюю площадку. Изменения к лучшему обошлись примерно в 350 тысяч рублей. Первые гости увиденным остались довольны:

— Езжу по этой трассе довольно часто, поскольку занимаюсь перевозкой грузов, — рассказывает гомельчанин Александр Селивоник. — Могу сказать однозначно — таких заведений на трассе М-10 не хватает. На Брестчине поесть можно разве что в «Каменном цветке», который находится уже в Кобринском районе в деревне Камень. Здорово, что кафе обновили. Теперь это вполне современное заведение. Интерьер впечатлил. Надеюсь, и обслуживание, и кухня здесь будут на высоте. Здорово и то, что «Мед» работает круглосуточно.

Традиционную красную ленточку перерезали председатель Правления Белкоопсоюза Валерий Иванов и руководитель Брестского облсполкома Анатолий Лис. Гости выразили надежду, что «Мед»



придется по вкусу посетителям. В первый вечер работы в заведении был аншлаг. Кафе, к слову, одновременно может принять до 70 человек.

— «Мед» будет специализироваться на белорусской кухне. Гости нашей страны, туристы смогут остановиться, отдохнуть, познакомиться с нашими кулинарными традициями, — отметил председатель правления Брестского облпотребсоюза Леонид Янкович.

Всего в системе потребкооперации Брестчины работают 20 объектов придорожного сервиса. Кооператоры региона намерены в ближайшие несколько лет привести их в надлежащее состояние. Это потребует немалых материальных ресурсов, но в облпотребсоюзе убеждены — эти инвестиции необходимы и оправданны.

Павел ЛОСИЧ

Фото Валерия МИХАЛЬЧУКА



ТЕРРИТОРИЯ ПРИЯТНЫХ ПОКУПОК

Магазины с большим потенциалом



Фасады магазинов оформлены в едином стиле.

За рекордно короткие сроки преобразились до неузнаваемости продуктовые магазины Любанского райпо. На выполнение ремонтных работ на объектах понадобилось порядка двух недель. Однако доставленные временные неудобства с лихвой компенсировались полученным результатом. Перед потребкооперацией стояла задача сделать свои магазины территорией приятных покупок. И с ней на Любанщине успешно справились.

Председатель правления Белкоопсоюза Валерий Иванов приехал в Любань, чтобы лично посмотреть на произошедшие изменения. Вместе с председателем правления Минского облпотребсоюза Валерием Мариничевым он посетил семь магазинов города и, по его же словам, был приятно удивлен увиденным. В каждом торговом объекте Валерий Николаевич пообщался с продавцами. Поинтересовался у них отзывами покупателей, востребованностью ряда продукции, изучил ассортиментный ее перечень, отметил качество любанского хлеба. Валерий Иванов дал положительную оценку организации торговли товарами на паллетах по одной цене — печенье, конфеты и т.д.

Работы по приданию нового вида магазинам велась во второй декаде августа. По предварительным подсчетам, на преобразование торговых объектов, в том числе и в ряде сельских, Любанскому райпо потребовалось свыше 140 тысяч рублей собственных средств. Выполнены следующие виды работ: согласно брендбуку оформлены фасады и интерьеры объектов, а в магазине «Родны кут» № 2 организован отдел «Еда & кофе»; размещена внутренняя и наружная реклама; организована продажа товаров методом самообслуживания; произведен частичный ремонт (капитальный — в «Родным куце» № 3). В ряде магазинов установлено новое холодильное оборудова-

ние (в «Журавинке» и «Мясной лавке», «Родным куце» № 2) и торговое (в «Журавинке», «Родным куце» № 3 и «Родным куце» № 5). А в отделе «Еда & кофе» «Роднага кута» № 2 установлена кофемашинка.

В магазинах «Родны кут» № 2 и № 3 необходимо было выполнить значительный объем работ. Неудивительно, что требовалось их закрытие на ремонт. К слову, по этой же причине какое-то время не



Валерий ИВАНОВ поинтересовался у продавцов востребованностью ряда продукции.

работали «Родны кут» № 5 и № 3, «Мясная лавка», «Журавинка». Лишь в этих торговых объектах однодневный товарооборот в августе текущего года до ремонта не превысил показатель после ремонта. В остальных отмечен рост. А значит, поставленная цель достигнута. К слову, наибольший рост однодневного товарооборота зарегистрирован в магазине ТПС «Родны кут», где

данный показатель увеличился без малого на 40 процентов.

Добавим, что работа по ремонту торговых объектов велась и в агрогородках. В частности, в магазинах, расположенных в Сорочах, Соснах 1 и Тали. Эти и другие примеры убеждают в том, что брендбук — основополагающий принцип концепции, реализация которой позволит кардинально изменить облик торговых

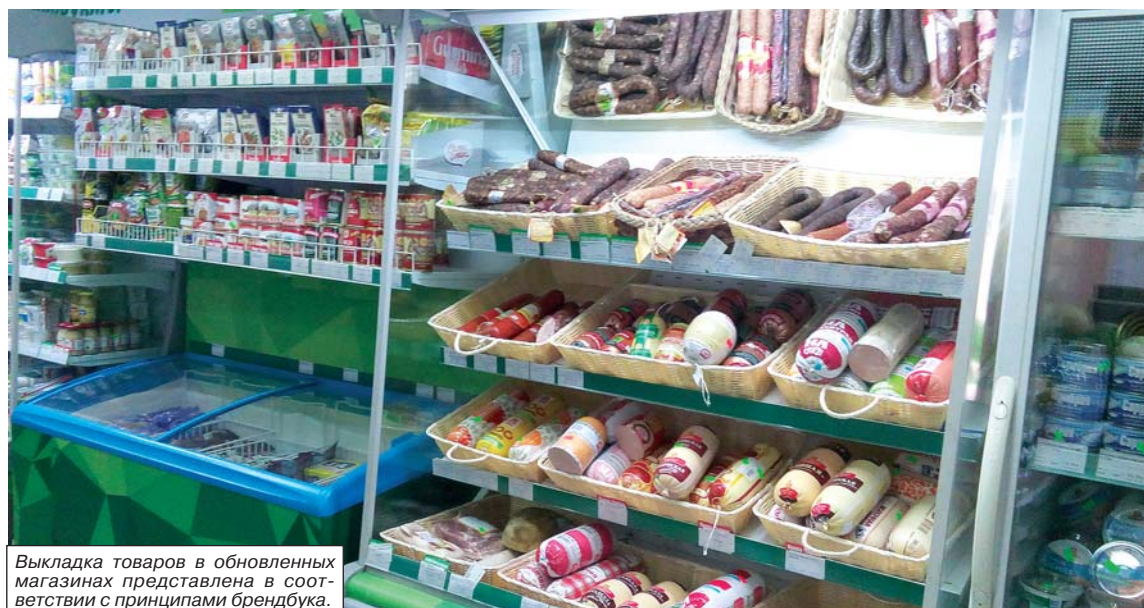
объектов потребкооперации. Они станут более привлекательными и легко узнаваемыми, поскольку основное требование — единообразие, причем как в оформлении дизайна, так и в торговых технологиях. В соответствии с концепцией 1500 магазинов будут работать по современным торговым технологиям.

Нельзя не отметить, что удельный вес товарооборота розничной торговли Любанского райпо в товарообороте района по итогам семи месяцев текущего года составил 44 процента. И, подчеркнул Валерий Иванов, по сравнению с другими регионами республики это очень хороший показатель.

— За две недели в Любани произошёл маленький переворот в торговле, — поделился своими впечатлениями после посещения магазинов Валерий Николаевич. — Сделано много для того, чтобы усовершенствовать предложения тех товаров, которые лежат на прилавке потребкооперации. С точки зрения потребителя я могу только позавидовать жителю Любанского района. Конечно, то, что мы переделали наши магазины, внедрили в их работу более прогрессивные методы организации торговли, — только первый шаг. В последующем нужно сделать это и в сельской местности, — резюмировал председатель Правления Белкоопсоюза.

Дарья РЯБЦЕВА

Фото автора



Выкладка товаров в обновленных магазинах представлена в соответствии с принципами брендбука.

СЕЗОННАЯ ТЕМА

Яблоки на промпереработку и на продажу



В текущем году высокий урожай на яблоки сложился во всех регионах республики. Подготовка к сезону массовых заготовок нового урожая плодово-ягодной продукции началась ранней весной. Белкоопсоюз совместно с облпотребсоюзами дважды проводили согласительные совещания (май, июнь) с представителями концерна «Белгоспищепром», облпищепромов, мясомолпромов и перерабатывающими предприятиями республики. На данных совещаниях были согласованы планируемые объемы закупок яблок перерабатывающими предприятиями, закупочные цены, а также решены другие организационные моменты.

Кроме того, для максимального привлечения населения к производству и реализации сельскохозяйственной продукции организациями потребительской кооперации обеспечено широкое информирование о видах и требованиях к качеству закупаемой продукции, закупочных ценах, местах расположения приемных пунктов через средства массовой информации, размещение объявлений в розничных торговых предприятиях, сельских Советах, автомагзинах, организации прямых телефонных линий.

Для удобства населения и максимального приближения к местам производства продукции и повышения степени ее освоения в системе потребительской кооперации страны задействованы 750 приемозаготовительных пунктов, свыше 5 тыс. магазинов, расположенных в сельской местности, организована работа порядка 950 штатных заготовителей. Дополнительно к сезону массовых заготовок плодово-ягодной и дикорастущей продукции принимаются на работу внештатные заготовители. Каждое райпо организует работу в среднем от 3 до 10 сезонных приемозаготовительных пунктов, как стационарных, так и на дому. В республике одновременно на линию выходит более 600 единиц только собственного транспорта организаций потребиооперации, участвующего в процессе закупок продукции и сырья.

В сезон массовых заготовок основной упор сделан на максимальный охват заготовителями не только населенных пунктов, но и мест массового сбора сельскохозяйственной и дикорастущей продукции, мест ее реализации (стихийные рынки возле автодорог, в лесных массивах ресурсных районов).

В населенных пунктах, где имеется стационарный приемозаготовительный пункт, он и осуще-

ствяляет заготовку у населения, не привлекая торговую сеть. На время сезона массовых заготовок изменяется график работы приемного пункта, о чем информируется население.

В населенных пунктах, где имеется магазин потребиооперации, в котором достаточно площадей для временного хранения яблок, население может сдать яблоки непосредственно в данный торговый объект. Об этом оно информируется через объявления с указанием закупочной цены. Расчет за сданную продукцию производится на месте. Кроме того, взамен сданной продукции сдатчик может приобрести любой товар, в том числе по заявке. Также у сдатчиков, не имеющих возможности доставки продукции (например, яблок) до магазина, принимаются заявки на проезд развозного заготовителя.

Магазины, в которых отсутствуют условия для ведения заготовки яблок у населения (нет складских помещений), выявляют потенциальных сдатчиков, принимают заявки и заказывают транспорт для заготовки либо информируют развозных заготовителей. В магазинах имеются объявления о принимаемой продукции, закупочных ценах и телефонах, по которым можно связаться с развозными заготовителями либо райпо. Заготовители через магазин информируют население о дате и времени приезда.

В населенных пунктах, где отсутствует торговая сеть, заготовку осуществляют развозные заготовители. Заготовители работают по заявкам населения (население заранее информируется, что в определенный день в населенном пункте будет работать заготовитель) либо в ресурсных районах по разработанным маршрутам и графикам с указанием дня и времени приемки яблок. Данная информация размещается в магазинах и местной печати.

Обеспечены информацией автолавки (закупочные цены, номера телефонов райпо (филиала) или заготовителя для подачи заявок на сдачу яблок и другой продукции, маршруты передвижения развозных заготовителей).

Все эти меры позволили в текущем году закупить (по данным на 04.09.2018) более 36 тыс. тонн яблок с приростом к аналогичному периоду 2017 года в 1,6 раза.

Практически треть от всего объема закупленных плодов приходится на организации Могилевского облпотребсоюза, которыми закуплено 11 тыс. тонн яблок. Организации Брестского облпотребсоюза закуплено 5,5 тыс. тонн яблок, Витебского, Минского облпотребсоюзов и Гродненского облпотребобщества — по 5 тыс. тонн, организациями Гомельского облпотребсоюза закуплено 4,7 тыс. тонн.

Среди районных потребительских обществ явными лидерами по закупке яблок являются Могилевское райпо, закупившее 2,7 тыс. тонн, Кировское — 1,4 тыс. тонн, Горецкое и Бельничское райпо — по 1,3 тыс. тонн, кооперативно-торговое унитарное предприятие «Полоцкая универсальная база» — 1,1 тыс. тонн, Дрибинское райпо — 1 тыс. тонн, Новогрудский филиал Гродненского облпотребобщества и Барановичское райпо — по 920 тонн, Пинское райпо — 850 тонн, Дятловский филиал облпотребобщества — 730 тонн.

Закупка яблок у населения производится по ценам от 4 до 7 копеек за килограмм.

Кроме того, организации потребиооперации закупили у населения и сельхозпроизводителей 3,2 тыс. тонн товарных яблок, которые реализуются в розничной торговой сети, при организации выездной торговли, на рынках.

Всего в текущем году организации потребиооперации планируют закупить не менее 100 тыс. тонн яблок, порядка 8 процентов из которых будет реализовываться в рознице и отгружаться на экспорт, оставшиеся 92 процента планируется поставить перерабатывающим предприятиям страны.

Юрий СОКОЛОВСКИЙ,
 заместитель начальника
 управления заготовок
 Белкоопсоюза

ЮРИДИЧЕСКИЙ ПРАКТИКУМ


Ведущая рубрики — начальник юридического отдела Белкоопсоюза Наталья ШНИГИР

На заметку организациям, осуществляющим международные автоперевозки

Что изменилось в порядке подтверждения профессиональной компетентности лиц, ответственных за перевозку грузов, и водителей автомобилей?

СУШКЕВИЧ И.И., г. Червень

Согласно статье 18 Закона Республики Беларусь от 14.08.2007 № 278-З (в редакции от 17.07.2017) «Об автомобильном транспорте и автомобильных перевозках» автомобильный перевозчик, выполняющий международные автомобильные перевозки грузов, должен отвечать критериям деловой репутации и финансового состояния, установленным Правилами автомобильных перевозок грузов, а также привлекать к выполнению международных автомобильных перевозок грузов водителей, уровень подготовки которых соответствует требованиям, установленным законодательством.

Порядок подтверждения профессиональной компетентности лиц, ответственных за организацию и выполнение международных автомобильных перевозок (далее — ответственные лица), и выдачи соответствующих свидетельств определен Положением, утвержденным постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 30.06.2008 № 971, в которое постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 29.06.2018 № 512 (далее — постановление № 512) внесены изменения, и оно изложено в новой редакции.

В частности, в новой редакции Положения установлен порядок подтверждения профессиональной компетентности лиц, ответственных за организацию и выполнение международных автоперевозок, а также водителей, их выполняющих.

Согласно пункту 3 Положения для подтверждения профессиональной компетентности ответственного лица обязано пройти дополнительное обучение в учреждении образования, имеющем сертификат о государственной аккредитации (далее — учреждение образования), и получить свидетельство о профессиональной компетентности международного автомобильного перевозчика (далее — свидетельство) по установленной форме.

Дополнительное обучение ответственных лиц проводится учреждениями образования в соответствии с учебно-программной документацией, согласованной с Министерством транспорта и коммуникаций, на платной основе. Для проверки знаний ответственного лица и оценки его профессиональной компетентности проводится аттестация в форме компьютерного тестирования. Количество правильных ответов, являющихся основанием для признания результатов компьютерного тестирования положительными, должно составлять не менее 75 процентов от количества вопросов, содержащихся в тесте (до 1 ноября 2018 года — 80 процентов).

Срок действия свидетельства не изменился, как и в настоящее время будет составлять 5 лет. По окончании срока его действия ответственное лицо обязано проходить дополнительное обучение в учреждениях образования и подтверждать свою профессиональную компетентность.

Постановлением № 512 вводится новое требование о необходимости подтверждения профессиональной компетентности водите-

лей, выполняющих международные автомобильные перевозки грузов.

Согласно пункту 26 Положения для подтверждения профессиональной компетентности водители должны пройти обучение в рамках образовательной программы обучающих курсов в соответствии с программой, утвержденной Минтрансом, в учреждениях образования, иных организациях, которым в соответствии с законодательством предоставлено право осуществлять образовательную деятельность. После окончания обучения в учебной организации водители должны пройти проверку знаний в форме экзамена и по результатам его успешной сдачи получить квалификационную карточку водителя (далее — квалификационная карточка), а в дальнейшем не реже одного раза в пять лет сдавать экзамен после прохождения обучения на профессиональную компетентность в учебных организациях с получением квалификационной карточки.

Для сдачи экзамена водитель должен подать в учебную организацию заявление о допуске к экзамену на профессиональную компетентность водителя, выполняющего международные автомобильные перевозки грузов, и выдаче квалификационной карточки водителя, представить справку об обучении на профессиональную компетентность и заполнить экзаменационный лист.

Обучение на профессиональную компетентность и прием экзамена будут осуществляться на платной основе. Экзамен будет проводиться в виде компьютерного тестирования. Задание для тестирования должно состоять не менее чем из 20 вопросов. Количество правильных ответов, являющихся основанием для признания результатов экзамена положительными, должно составлять не менее 75 процентов от количества вопросов, содержащихся в задании для компьютерного тестирования.

Водители, имеющие свидетельство о профессиональной компетентности в международных автомобильных перевозках грузов, выданное до 1 ноября 2018 г., срок действия которого не истекает до 31 декабря 2019 г., должны обменять его на квалификационную карточку.

В соответствии с пунктами 54—57 Положения для обмена свидетельства о профессиональной компетентности водителя в международных автомобильных перевозках грузов, выданного до 1 ноября 2018 года, на квалификационную карточку водитель должен подать в учебную организацию, осуществляющую выдачу таких карточек, заявление по установленной форме и представить свидетельство о профессиональной компетентности водителя в международных автомобильных перевозках грузов.

Обмен указанного свидетельства, выданного до 1 ноября 2018 года, на квалификационную карточку будет осуществляться на платной основе. Срок действия квалификационной карточки, выдаваемой в обмен на свидетельство, выданное до 1 ноября 2018 года, устанавливается в соответствии со сроком действия свидетельства, подлежащего обмену.

Постановление № 512 вступит в силу с 1 ноября 2018 года.

Люкс в торговом зале

Речь, конечно же, не о присвоении того или иного разряда торговому залу в магазинах по признакам комфортности. В данном случае люкс — это единица измерения освещенности. Хотя, по большому счету, такой показатель является не последним среди других параметров, определяющих привлекательность для покупателей помещения, в котором те отовариваются. Поэтому не случайно освещенности торгового зала уделяется самое пристальное внимание в ходе ребрендинга магазинов потребительской кооперации. Ведь, по мнению специалистов, ее следует рассматривать как один из факторов увеличения объемов розничного товарооборота.

Между тем на практике возникает немало вопросов, имеющих прямое отношение к освещенности торговых объектов. Привести их к какому-то общему знаменателю попытались участники встречи в Белкоопсоюзе. В обсуждении приняли участие управляющий делами Виталий Сызранцев, ведущий маркетолог отдела маркетинговых исследований торгового унитарного предприятия «Белкоопвнешторг Белкоопсоюза» Людмила Акулич, директор унитарного предприятия «Завод «Белкооппрогресс» Белкоопсоюза Дмитрий Шупенько, главный энергетик отдела технического развития и транспорта Руслан Коваленок, начальник отдела капитального строительства и инвестиций Сергей Нижников.

Общая концепция брендбука была изложена в одном из предыдущих номеров газеты «Вести потребиооперациі», — отметил Виталий Сызранцев. — Теперь необходимо детализировать отдельные ее положения, сделав акцент на практическом их применении при ребрендинге магазинов. В частности, сегодня предлагается рассмотреть весь спектр проблем, связанных с внутренним и наружным освещением объектов торговли.

Это только на первый взгляд кажется, что здесь все просто: включил «лампочку Ильича», и торговый зал как на ладони. Однако специалисту не составит особого труда выявить в нем так называемые темные зоны, да и подсветка товаров нередко оставляет желать лучшего.

В основном в небольших сельских магазинах для освещения применялись обычные лампочки накаливания или же люминесцентные лампы, — подчеркнул Виталий Алексеевич. — Срок их эксплуатации был недолгим, а продавцы, как правило, не особенно торопились с заменой на новые. В результате из-за плохой освещенности покупателям было сложно ориентироваться в торговом зале.

Действительно, такие факты имели место быть и, к сожалению, встречаются до сих пор. Тем не менее освещенность торгового зала зависит от многих факторов. Прежде всего это естественный свет, который попадает внутрь помещения через окна. Главное достоинство — экономия электроэнергии. Но имеется также существенный недостаток, который нельзя сбрасывать со счетов: от ультрафиолетовых лучей товары портятся. Проще всего завесить окна шторами, что, собственно говоря, раньше и делалось. Теперь на смену им пришли баннерные сетки и перфорированные самоклеящиеся пленки. Предпочтение отдано им еще и потому, что, например, на баннере можно разместить рекламу.

В соответствии с концепцией брендбука, — констатировала Людмила Акулич, — разработаны конкретные дизайнерские решения по оформлению рекламы на баннерах.

По мнению специалистов, не менее важно четко определиться и с искусственным светом в торговом зале. В предлагаемой концепции ребрендинга магазинов здесь предусмотрены различные варианты. Если, к примеру, освещенность соответствует установленным нормам, то нет необходимости в полной замене существующей электросети. Однако, как показывает практика, даже в таком случае есть темные зоны, которые следует подсвечивать. Кроме того, необходимо учитывать и такой момент: для различ-



ных групп товаров требуется разная подсветка. Мучные кондитерские, а также хлебобулочные изделия рекомендуются подсвечивать желтым или теплым белым светом. Свету красного спектра и теплом белому отдается предпочтение при подсветке колбасных изделий. Специалисты считают, что свет в красных абажурах изначально подчеркивает достоинства колбасной продукции. Думается, к их мнению надо прислушаться.

— Можно оставлять в холодильных витринах заводскую подсветку, установив «правильные» лампочки, или дополнительно спустить с потолка лампы направленного света, — уточнила Людмила Акулич.

Использование направленного света, как выяснилось, тоже имеет определенные нюансы. Можно применять как лампы точечного освещения, которые направлены строго на холодильную витрину, так и на поворотных механизмах, что позволяет регулировать угол освещенности и менять его в случае необходимости. Все зависит от конкретных условий, в которых светильники будут эксплуатироваться. Главное, чтобы в магазине было светло и комфортно. Между тем, отметил Виталий Сызранцев, по сообщениям с мест стало известно, что в ходе реализации концепции брендбука возникли определенные трудности, в том числе связанные с освещенностью магазинов. Дело в том, что в случае изменения схемы электропроводки при монтаже светильников требуется отдельный проект. Без него органы энергонадзора не выдают разрешения на проведение таких работ, а значит, при выявлении нарушений незамедлительно последуют штрафные санкции.

В частности, на этот момент обратил внимание главный энергетик отдела технического развития и транспорта Белкоопсоюза Руслан Коваленок. Он рассказал, что с подобной ситуацией пришлось столкнуться уже при ребрендинге первого в системе потребиооперациі магазина в деревне Косино Логойского района. В данном случае решить проблему освещенности торгового объекта помогли специалисты сторонней проектной организации, причем на безвозмездной основе. Понятно, что так повезет далеко не всем и рассчитывать надо на самих себя. А поскольку изготовление проектной документации сопряжено для кооперативных организаций с дополнительными затратами, необходимо сначала все хорошенько продумать, прежде чем принимать окончательное решение.

— Если речь идет о простой замене люминесцентного светильника на светодиодный, никакого разрешения не требуется, — констатировал Руслан Коваленок. — Единственное требование, чтобы мощность нового светильника не превышала прежнюю. Впрочем, здесь тоже возможны варианты. Приводился пример, что

энергопотребление светодиодной лампы в два раза ниже, чем люминесцентной. А, допустим, при заклеивании окон баннерами достигается экономия на кондиционировании. Дискуссия показала, что проблема освещенности при ребрендинге магазинов столь же актуальна, как и другие положения концепции. Свое видение ее решения мы попросили изложить директора унитарного предприятия «Завод «Белкооппрогресс» Белкоопсоюза Дмитрия Шупенько.

КОММЕНТАРИЙ СПЕЦИАЛИСТА

Дмитрий ШУПЕНЬКО, директор унитарного предприятия «Завод «Белкооппрогресс» Белкоопсоюза:

— Современная конкуренция диктует ретейлерам новые условия ведения уже знакомого бизнеса. Сегодня недостаточно просто использовать качественные технологии для повышения прибыли, важно смотреть на несколько шагов вперед, дабы заложить потенциал развития на будущее. Если говорить о светильниках, то светодиодные носители света (Light-emitting diode) — новое слово в современном освещении торговых помещений.

Главный плюс светодиодного освещения — длительность использования при низком потреблении энергии. Заплатив сегодня за качественный светодиодный свет, уже завтра вы получите прибыль от экономии на оплате счетов за электроэнергию, постоянном ремонте и замене ламп. Мир стремительно меняется в сторону снижения цены на источники света и увеличения работоспособности при качественном снижении потребления энергии. Если раньше эффективность одного светодиодного светильника колебалась в районе 80 лм/Вт, то сейчас эта цифра уже достигает, а иногда и переходит отметку в 120 лм/Вт.

Несложно подсчитать, что при среднем сроке гарантии в два года светодиодный светильник окупится в среднем за 6—12 месяцев. Еще один неоспоримый плюс светодиодного освещения — высокий срок службы, который не зависит от включения или выключения прибора.

Преимущества светодиодного освещения

Обычный пример: стандартная лампа накаливания при преобразовании электроэнергии большую часть пускает в тепло, а не в свет. Светодиодный источник работает с точностью до наоборот: большую часть энергии он превращает в свет. О чем это говорит? Об эффективности использования энергии, что влечет за собой неоспоримую экономию.

Свет от люминесцентной лампы рассеивается в разные стороны на 360 градусов. Светодиод же позволяет регулировать не только мощность, но и яркость, а также направлять свет в определенную точку, ис-

пользуя качественные рефлекторы и линзы. А новые кристаллы умеют менять и цветовую температуру.

Светодиодные источники света обладают целым рядом полезных характеристик. Например, возможностью установки теплого/холодного света, при этом для настройки освещения не требуются специальные фильтры и отражатели.

При работе светодиодного светильника отсутствует инфракрасное и ультрафиолетовое излучение, что делает его экологичным. Известно, что люминесцентные лампы токсичны, в разобранном состоянии они опасны для здоровья человека и требуют специальной утилизации.

Это освещение более комфортно для восприятия. Если человек стоит под такой лампой, у него не возникает дискомфорта, так как свет очень мягкий, не раздражающий роговицу глаза.

Светодиодные источники света прекрасно передают цвета, не искажая их. Высокий уровень цветопередачи — важный плюс в использовании светодиодных ламп в торговых точках, где правильные цветовые решения на полках — важный элемент маркетинга и привлечения покупателей.

Практичность и эффективность

Светодиодные источники света — незаменимый пункт в освещении торговых точек, как продуктовых, так и промышленных. Тут важно помнить: потребление электроэнергии одной светодиодной лампы в разы ниже, нежели работа металлогалогенного прожектора. Обычные лампы при преобразовании электроэнергии выделяют тепло, что создает эффект духоты в конце рабочего дня, а это дополнительные затраты на кондиционеры и проветривание. Нужно ли говорить, что поддержание комфортной температуры в торговой точке — это не только привлечение покупателей, но и экономия на списании испорченных продуктов.

Светодиодные лампы имеют определенный оттенок света, который подсвечивает товар и позволяет подать его в выгодном ракурсе, подчеркнуть цвет и форму. Правильное освещение позволяет также передать цвет товара и его основные характеристики. Ведь очень важно не запутать покупателя, отразить оттенок верно и точно, чтобы не последовало разочарования, когда человек наденет новую вещь при естественном освещении. Или другой пример из продовольственного магазина — при подсветке мяса очень важно передать красный и малиновый цвет, свидетельствующие о свежести продукта.

Светодиодные лампы могут быть использованы в светильниках для трековых систем освещения, которые наряду со встраиваемыми поворотными светильниками являются основным инструментом создания акцентного освещения в торговых залах магазинов.

Постоянный цветовой уровень еще

одно преимущество использования светодиодных источников. Если при замене люминесцентных и галогенных ламп перепутать уровень цвета, в помещении появятся белые пятна, свет будет падать неравномерно и с разной интенсивностью, что в итоге приведет к дискомфорту нахождения в помещении. Сегодня ведь главное, чтобы покупатель не просто зашел к вам в магазин, но и остался в нем, а в дальнейшем захотел вернуться.

Выстраивание долгосрочных отношений с клиентом — главная задача на перспективу, позволяющая в будущем обеспечить стабильную прибыль и рост. Правильный и комфортный свет в магазине помогает создать очень благоприятную атмосферу. На интуитивном уровне человек запоминает, что вот именно здесь было хорошо и комфортно.

Основные нюансы использования светодиодного освещения

При освещении продуктовых полок важно не только качественно подчеркнуть цвет продуктов, но и позаботиться об общем свете. Покупатель достанет кусок мяса с полки, и при общем свете он покажется серым и блеклым.

При освещении полок с фруктами и овощами важно четко передать цвет, для этого лучше всего использовать источники света теплого спектра 3000К. Уровень цветопередачи должен составлять не менее 90 процентов, чтобы продукты выглядели аппетитно, а красочные этикетки привлекали внимание.

Продукты в холодильнике лучше подсвечивать светодиодными лампами с холодным светом, позволяющим создать эффект морозной свежести.

Хлебобулочные изделия лучше подавать в теплом свете, создающем эффект домашней обстановки, тепла и уют.

Использование светодиодных источников света — важный этап построения эффективного торгового бизнеса. Если вам кажется, что светодиодное освещение дорогое, посмотрите на перспективу и подсчитайте, сколько в итоге вы сэкономите на оплате счетов за электроэнергию; сколько человек зайдет к вам в торговую точку, увидев товар на правильно подсвеченной витрине; какая будет прибыль от покупки продуктов и товаров, подсвеченных выгодно и интересно; сколько покупателей захочет вернуться в ваш магазин, потому что там комфортно и приятно находиться и совершать покупки. Эффективность — главное решение в условиях конкуренции и развития, когда каждый вложенный рубль должен работать и приносить прибыль.

К сведению: УП «Завод Белкооппрогресс» Белкоопсоюза предлагает услуги по поставке светодиодной и электротехнической продукции (более 200 000 артикулов, свыше 150 брендов производителей).

Александр РУДНИЦКИЙ

С прицелом на награды спартакиады

Сборная команда Белкоопсоюза намерена дать серьезный бой соперникам в финале отраслевых соревнований

В последние годы успехи команды Белкоопсоюза на отраслевой спартакиаде, скажем так, были достаточно скромными. Что-то получалось, по отдельным позициям даже очень неплохо, но в целом впечатления от выступления оставались минорными. Разбор полетов, конечно, проводился, но и без этого было ясно, что еще на этапе формирования сборной возникали определенные трудности с поиском перспективных спортсменов для включения в состав команды. Не было сомнений и в том, что такой работой необходимо заниматься предметно, целенаправленно, на протяжении всего подготовительного периода после предыдущей спартакиады. Определенные положительные подвижки наметились уже на прошлогодних финальных отраслевых стартах. Нынче же, риску предположить, можно рассчитывать и на более высокое место в итоговой турнирной таблице. К такому выводу подтолкнули проходившие в минувшую пятницу на спортивной базе Минского филиала БТЭУ отборочные соревнования, по итогам которых будет сформирована сборная команда Белкоопсоюза.



в младшей возрастной группе викторию праздновал Антон Левчук. Успешно выступили и другие члены команды аппарата управления Белкоопсоюза, что позволило ей и на этот раз подняться на высшую ступеньку пьедестала почета по итогам всех соревнований.

Серебряные награды достались команде Белорусского торгово-экономического университета потребительской кооперации. В личном первенстве успех сопутствовал многоборцам Оксане

На этот раз для участия в соревнованиях прибыли семь команд, в том числе впервые делегировали сюда спортсменов Пинское, Калинковичское и Молодечненское зверохозяйства. Факт, безусловно, отрадный, убеждающий в том, что здоровый образ жизни действительно стал нормой в системе потребкооперации. И хотя звероводы не оказались в числе лидеров, но их выступления в отдельных включенных в программу спартакиады видах спорта были яркими и запоминающимися. Так что, как говорится, с почином! Ведь, в конце концов, главное не победа, а участие.

К бескомпромиссной, честной борьбе призвал спортсменов исполняющий обязанности первого заместителя председателя Правления Белкоопсоюза Александр Скрундевский. Вместе с ним в церемонии открытия соревнований приняли участие председатель Белорусского профсоюза работников потребкооперации Владимир Комса и директор Минского



лейной, ХХХ отраслевой спартакиады. Участие в ней и высокая честь, и большая ответственность. Поэтому у всех были равные возможности получить заветную путевку на главные в году соревнования в системе потребкооперации. Ну а поскольку количество мест на пьедестале почета, как известно, ограничено, спортсмены полностью выкладывались, демонстрируя незаурядное мастерство и волевые качества. Чтобы иметь представление о накале страстей, есть, думается, смысл представить участников. Итак, за победу в отборочном



филиала БТЭУ Галина Лагунова. Они и дали старт спортивным играм отборочного тура, к которым в этом году был повышенный интерес. Ведь в конце сентября лучшие спортсмены из всех региональных кооперативных организаций соберутся в Молодечно, где пройдут финальные старты юби-

команды аппарата управления Белкоопсоюза, унитарных предприятий «Белкоопвнешторг», «Завод «Белкооппрогресс», «Поречье», зверохозяйств, ведомственных учреждений образования, Белорусского торгово-экономического университета потребительской кооперации. От-



кровенно слабых соперников не было, а в результате зрители стали свидетелями настоящего спортивного праздника.

В программу отборочного тура были включены соревнования по многоборью «Здоровье», дартсу, настольному теннису, шахматам и шашкам. За бортом оказался только волейбол, что, как мне пояснили, было сделано с целью экономии времени. Организаторам, конечно, виднее, но все-таки немножко жаль, что не удалось насладиться мощными подачами и виртуозными распасовками мяча в исполнении волейболистов. Остается только уповать на то, что в финале отраслевой спартакиады они себя еще покажут, причем с лучшей сто-



роны. В остальном же соревнования проходили зрелищно, с огоньком, без каких-либо накладок и выяснения отношений. В общем, скучать не приходилось. Примечательно, что в составах команд наряду с ветеранами, которые задавали тон, комфортно чувствовали себя и новички и тоже, заметьте, были не прочь немножечко подвинуть маститых мастеров. Например, в соревнованиях по многоборью в возрастной группе до 35 лет впервые принимала участие выступавшая за команду УП «Завод «Белкооппрогресс» Белкоопсоюза» дизайнер Анна Адамцевич. На момент проведения отборочного тура ее трудовой стаж составлял на предприятии шесть месяцев и пять дней, что и позволило

Козлова не оставили шансов соперникам в интеллектуальных поединках по шашкам. В соревнованиях по настольному теннису никто не смог составить конкуренцию Денису Воронову. В многоборье «Здоровье»



девушке принять участие в соревнованиях — по условиям спартакиады предусмотрен обязательный полугодовой срок работы. Как видим, эта формальность была соблюдена, что дало возможность Анне поближе познакомиться с соперниками, и, не исключено, уже следующие старты окажутся для нее более успешными.

В минувшем году с большим отрывом от ближайшего преследователя победителем стала команда аппарата управления Белкоопсоюза. В этом году ее представители тоже доминировали во многих видах спорта. В частности, в личном первенстве в соревнованиях по дартсу среди мужчин лучшим был Павел Бельский. Иван Сушко и Лариса

Козлова не оставили шансов соперникам в интеллектуальных поединках по шашкам. В соревнованиях по настольному теннису никто не смог составить конкуренцию Денису Воронову. В многоборье «Здоровье»



партат управления учреждения Белкоопсоюза, БТЭУ, учреждения образования; настольный теннис — аппарат управления Белкоопсоюза, учреждения образования, УП «Поречье»; многоборье — БТЭУ, аппарат управления Белкоопсоюза, УП «Белкоопвнешторг».

Александр Рудницкий

На снимках: во всех включенных в программу спартакиады видах спорта велась бескомпромиссная борьба, а победа досталась сильнейшим — команде аппарата управления Белкоопсоюза.

Фото автора



ТРАДИЦИИ, ОБРЯДЫ, ОБЫЧАИ

Сегодня, 14 сентября, отмечается Новолетие, славянский Новый год. Своими корнями этот христианский праздник уходит в историю Древнего Рима. Тогда каждые 15 лет императоры собирали налоги со своих подданных. День сбора был назначен на 1 сентября. Новый финансовый период, в конце которого нужно было сдать подать, назывался индикт. Гораздо позднее индикт стал длиться не 15 лет, а год. Именно так слово «индикт» стало синонимом для существительного «год».

Император Константин Великий позволил своему народу исповедовать христианство в день начала нового индикта. С того момента 1 сентября стало считаться не только началом нового года, но и символом признания христианства. Новолетие по новому стилю происходит на 14 сентября. В православных источниках день именуется Началом индикта, либо Летапреложением. Этот день пришел к славянам после принятия византийской религии. Однако он не сразу стал официальным, ведь славяне отмечали наступление нового года 1 марта. Только с XV века в торжествах 1 сентября стали участвовать царь и епископ, то есть праздник приобрел статус церковно-государственного.

Позднее Петр Первый перенес торжество на привычную для современного человека дату — 14 января



(по новому стилю — 1 января). Однако верующие христиане все равно считают Летапреложение истинным

началом года. В этот день православные посещают в храмах богослужения в честь Начала индикта. Также

они вспоминают Симеона Столпника, который поставил столп и молился на нем несколько десятилетий. Ве-

Новолетие — славянский Новый год

рующие молятся об удаче в наступающем новом году, просят благословения у Бога на новом этапе жизни. В доме нужно тоже читать молитвы о послании хорошего года. Не стоит в этот праздник просить о материальном состоянии, ведь это будет неуместно в столь светлый день.

Позволительно на Новолетие ходить в гости, встречаться с родственниками и близкими, обмениваться подарками от чистого сердца, накрывать щедрый стол. Крестьяне в этот день платили подати, оброки, также в этот период прекращали свое действие годовые договоры, сделки между славянами. К этому дню рекомендовалось расплатиться по долгам, чтобы не начинать новую веку жизни с тяжелым сердцем. Традиционно считалось, что с данного момента вступает в свои права осень. Крестьянам необходимо было завершать уборку урожая и готовиться к осенней распутице.

Людмила КРАСНОПОЛЬСКАЯ

НЕОБЫЧНЫЕ ПРАЗДНИКИ



Любование красными листьями

Багряные краски осени... И серая, пасмурная погода, понижение температуры, холодный ветер, а то и дождь. Что же тут праздновать, спросите вы? Оказывается, есть что праздновать, осень не только багряными красками богата, но и праздниками тоже.

И осенние праздники мира бывают такими же яркими, экстравагантными, эмоционально насыщенными, как и сама осень. Взять, к примеру, японский праздник Момидзи — любование красными листьями. Традиция японцев любоваться цветущей сакурой известна в мире давно, это каждый год происходит весной. Но находчивый человек всегда найдет, чем полюбоваться, чтобы получить заряд положительной эмоции. Японцы — нация находчивых, и осенью многие начинают «охоту на момидзи», как это там называется. Охота означает наблюдение за красными листьями местного клена — момидзи, растущего по всей стране. А поскольку страна очень вытянута, то осень, а с ней и красный цвет листьев клена, продвигается от северных районов весьма постепенно.

Так «охотиться за красными листьями» можно несколько осенних месяцев, обычно октябрь — ноябрь. Это называется «момидзигари» и выглядит, с нашей точки зрения, как пикник, никакой помпы. Просто отдыхают себе люди на природе, возможно, с угощениями или даже с небольшими возлияниями.

А вот Дивали — индийский праздник света и огня — отмечают не только в самой Индии, но и везде, где есть индийские общины. То есть не имеют значения ни религия, ни даже национальность человека. Раз выходя из Индии, принадлежишь к индийской общине, значит, это твой праздник. Впрочем, идея праздника — победа над злом — важна для всех, поэтому Дивали, или праздник света и огня, с удовольствием отмечают все. Первые пять дней ноября глиняные светильники-катори, фонарики-дипа и свечи становятся повсеместными украшениями, потому что огонь является символом победы добра.

В эти праздничные дни принято дарить подарки и получать их. Понятно, что для этого необходимо их сначала приобрести. Поэтому подготовка к празднику Дивали напоминает слегка наш Новый год: светилые наведение порядка и давка в магазинах. В разных регионах Индии можно встретить различные, немного отличающиеся традиции празднования. Хотя в целом торжество посвящено подвигам индийских богов, оно вызывает ассоциации с праздниками урожая, такими характерными для индоевропейских народов.

Теперь перемещаемся из Азии в Европу, точнее в Великобританию, и наблюдаем там праздник яблока, совсем уж близкий по смыслу к Дню урожая. Посвящен он не одним только яблокам, но и всем фруктам, фруктовым садам и вообще местным достопримечательностям. Этот «вкусный» день совсем не деревенский, впервые его отметили лишь в 1990 году. С тех пор не только коренные жители, но и посетившие туманный Альбион гости могут познакомиться с самыми оригинальными сортами яблок. В обычные дни их невозможно найти ни в одном магазине, а тут они свободно продаются на ярмарке.

«Яблочный» праздник изначально ставил целью поддержать все продукты отечественного садоводства. В этот день принято продавать и покупать редкие сорта яблоневых саженцев, давать бесплатные консультации по их выращиванию и даже готовить разнообразнейшие блюда из этих плодов. Британские СМИ поспешили назвать День яблока международным праздником, но на самом деле таковым он вовсе не является, он даже пока что и не официальный. Только в США прижилось похожее празднество, но отмечают его там совсем не осенью. Кто знает, может, это только начало и скоро яблочный день начнет шагать по всей планете?

Нужно отметить еще раз, что британский праздник яблока действительно очень напоминает те дни урожая, которые каждый год проводятся и в славянских странах.

Петр ГРИНЕВ

НЕЗАБЫТЫЕ ИМЕНА

Счастливая река Щара

Солимпийским чемпионом по гребле на байдарке Владимиром Романовским я познакомился в одном из санаториев, где проходили соревнования среди лидеров Олимпийских игр. Его спортивную судьбу можно сравнить с судьбой гродненского стрелка Константина Лукашика. 17-летний парень, которого в последний момент включили в сборную СНГ, в 1992 году победил на Олимпиаде в Барселоне. Владимир примерил этот титул в 19 лет.



Родился будущий чемпион в Слониме, через который протекает река Щара. Между тем о водных видах спорта он не помышлял. Как и многие школьники, увлекался футболом — два года занимался в секции. Но, как часто бывает, все решил случай. Друзья привели пятиклассника на Щару, где занимались будущие гребцы. Тренер Николай Дубровский даже разрешил им покататься на байдарке. Понравилось. И футбол уступил место гребле.

Тренировались и на Щаре, и на канале Огинского. Володя проявлял недюжинное упорство, трудолюбие, впитывая советы наставника. Его заметили, стали заявлять на всесоюзные старты. В 1974 году он выиграл чемпионат СССР и был включен в сборную страны.

Первым важным международным турниром стал чемпионат Европы среди юниоров, где Владимир одержал победу на дистанции 50 метров. Впереди замыкачили Олимпийские игры в Монреале, до которых оставался год. Но никто не собирался Романовскому открывать двери в Канаду. Кто он такой? В это время фаворитами на всех крупных соревнованиях считались белорусы Николай Астапкович и Виктор Воробьев. Именно на них и рассчитывал тренерский штаб команды. Но Владимира не сбрасывали со счетов и предложили место в составе байдарки-четверки. Особого желания пересечь в эту лодку он не проявил. Ему нравилась двойка, в которой с полуслова понимал своего напарника Сергея Нагорного из Украины. Но место в сборной им не светило. Пока...

Чемпионат СССР. Сошлись лед и пламень: чемпионы мира Астапкович — Воробьев и Романовский — Нагорный. Казалось, вода вскипала на водных дорожках, такая шла напряженная борьба. Молодежь победила на 50 метрах. Вот он — шанс поехать на Олимпиаду! Теперь это право надо было доказать на предолимпийском сборе в Тракае. Увы, но тренеры повезли их туда только в качестве спарринг-партнеров. На них не рассчитывали.

Гром грянул среди ясного неба. Романовский и Нагорный дважды опередили соперников. Но вердикт тренеров был не в их пользу. За спортсменов заступился председатель Спорткомитета СССР Павлов: кто выиграл, тот и поедет! Но и такого высокого начальника не послушали. Тем не менее еще одни контрольные гонки с суровым вердиктом: Рома-

новский и Нагорный должны опередить Астапковича и Воробьева, иначе те выступят на Играх.

— Мы были очень собранными, — вспоминал Владимир Вацлавович. — Желание победить было огромным. Все силы вложили и своего добились.

Но в Канаде спортсменов не ждали. Советская заявка ушла еще раньше, и их фамилий в ней не оказалось. Кто такие? Почему прилетели? Выясняли несколько часов.

— Я тогда был военносчетчиком, — рассказывал Романовский. — Долго проверяли документы, расспрашивали, искали на карте город Слоним...

По плану тренерского штаба Романовский и Нагорный должны были завоевать золотую медаль на первом старте на дистанции 500 метров.

— Страшно волновались, — вспоминал Владимир. — Молодые еще, опыта мало. И допустили промах. Следили за главными соперниками из ГДР и пропустили вперед испанцев. Их-то догнали, а немцев не успели. Серебро — высокая награда. Но многие были недовольны, даже не поздравили, и я мучился, глядя на медаль: почему не золотая?

На дистанции 1000 метров экипажу планировали третье место. В принципе, по силам, но еще до старта все пошло не так. Подойдя к своей лодке, Романовский ужаснулся: нет сидений. Выяснить, что случилось, не было времени. К счастью причалила женская двойка Голова — Крафт, которая только что финишировала первой в финале. Но не до поздравлений. Владимир схватил сиденья — и бегом к своей байдарке, а потом на взвешивание.

На дистанции строго соблюдали запланированную тактическую схему. Сначала резко рванули вперед, затем начали экономить силы. В конце опять взвинтили темп, а последних 50 метров, признался Владимир, толком и не помнит. Обошли немецкий дуэт всего на 0,03 секунды, но какая разница — победа!

После олимпиады Владимир Романовский продолжал довольно успешно выступать, а тут вззошла звезда белоруса Владимира Парфеновича и украинца Сергея Чухрая, которые в 1980 году стали трехкратными олимпийскими чемпионами. Однако и тогда Романовский был у всех на виду, правда, партнеры у него менялись. Спортсмен выигрывал чемпионаты страны, спартакиаду народов СССР, побеждал на крупных международных соревнованиях. На его счету семь титулов чемпиона СССР.

После ухода из большого спорта Владимир Вацлавович работал в Белорусской федерации гребли, возглавлял контрольно-ревизионное управление этой организации. Он руководил сборной уже суверенной Беларуси, был начальником команды, а потом ушел в бизнес, связанный со спортивными товарами.

Владимир АБРАМОВИЧ

ЛЮДИ ПОТРЕБКООПЕРАЦИИ

Есть хорошая привычка — работать на совесть

Недавно брестчанин Семен Глинник отпраздновал свой 90-й день рождения. С его именем связана интересная страница в истории Брестского облпотребсоюза — формирование полноценной службы гражданской обороны, а также создание мобилизационных запасов продовольствия и передвижных пунктов питания. В день праздника юбиляра поздравили самые близкие люди: жена Евгения Михайловна, внуки, правнуки, коллеги из Брестского облпотребсоюза. За плечами — интересная и долгая жизнь. Даже сегодня Семен Ицкович отлично помнит все имена и даты: фамилии учителей, одноклассников, помнит, какого числа впервые переступил заводской порог и когда выполнял ответственные задания в качестве сапера. Кажется, его память в деталях зафиксировала события каждого прожитого дня. Наш корреспондент встретился с юбиляром и записал его историю...

— Я родился в 1928 году в поселке городского типа Уречье Любанского района Минской области. Отец еще до женитьбы принимал участие в советско-польской войне, был тяжело ранен, лечился в госпитале. Когда вернулся на родину, женился. С мамой построили хату. Но в 1931 году он тяжело заболел. Отца из Уречья отвезли в Минскую клинику больницу, где он и умер. Его похоронили прямо во дворе медучреждения. Маме тогда было всего 32 года, но замуж она больше не вышла. Папу я практически не помню...

А потом началась война. День 22 июня 1941 года навсегда остался в памяти Семена Глинника:

— Накануне вечером у моего брата был выпускной вечер в школе. Он играл на мандолине «Синенький скромный платочек падал с опущенных плеч...». Вечером мы с мамой вернулись домой, а брат пришел только под утро. Вскоре мы услышали первые взрывы — немецкие «юнкерсы» бомбили аэродром, который находился недалеко от нашей хаты. Там стояли учебно-тренировочные самолеты. На следующий день брат записался добровольцем, а мы с мамой пошли на восток, поскольку трое братьев моего отца были офицерами Красной Армии...

В Паричах беженцы переправились через Березину. В местной воинской части их накормили кашей. Изможденные люди расположились на берегу реки. Практически сразу же показались немецкие танкетки, а следом — танки. Пришлось идти дальше, на восток...

До начала войны Семен Глинник успел закончить шесть классов. В седьмой класс он пошел уже в Горьком, где жила его тетка:

— Как-то около дома я заметил объявление: на Горьковский авиационный завод № 119 требуются рабочие. Мне тогда было 13 лет. На завод принимали с 14. Я пошел в ЗАГС и уговорил сделать мне новую метрику. Так я стал на год старше и в июне 1942 года пошел работать учеником слесаря. А потом поступил в вечернюю группу строительного техникума. До мая 1945 года успел закончить два курса. После войны мы с мамой вернулись на родину...

Хата сгорела. Мама поселилась у родственников, а Семен решил ехать в Минск, чтобы продолжить учебу в политехникуме. Условия в послевоенные годы были тяжелыми:

— Мы жили в бараках, которые были построены для советских военнопленных. В комнате было 30 человек. Кровати искали в городских развалинах. Днем учились, а по ночам работали. Создали бригаду из пяти человек и в Доме печати грузили газеты в машины. Заканчивали где-то в шесть часов утра, нас сразу же кормили, а затем мы шли в студенческую столовую. После занятий отсыпались, а ночью снова шли на работу. Так и жили...

По совету брата, который прошел всю войну и был трижды контужен, Семен решил поступать в военно-инженерное училище. Тем более все мужчины по отцовской линии были офицерами. Братья отца погибли в годы Великой Отечественной.

— В 1948 году я поступил в Ленинградское военно-инженерное училище. Здесь готовили офицеров-саперов — специалистов инженерных войск. Затем была служба в Румынии, где я командовал отдельным саперным взводом и проводил занятия по инженерной подготовке. Потом

служил в Волковыске, Барановичах, Слониме, на Камчатке, в Бресте. Был командиром отряда разминирования. За годы службы обезвредил около 20 тысяч единиц боеприпасов. Было ли страшно? Разумеется. Работа сапера — это всегда риск.

Безупречную службу Семени Глинника не раз отмечали различными наградами. В том числе — Почетной грамотой Верховного Совета БССР. Завершить свою военную карьеру Семен Ицкович решил в Бресте — чтобы сын мог поступить в Брестский строительный институт.

— После выхода на пенсию я стал искать работу. Обратился в штаб гражданской обороны, а там мне подсказали, что есть вакансия в Брестском облпотребсоюзе. В то время организацией руководил Николай Фомич Сахарук. В годы войны он был подполковником в партизанском отряде, воевал в саперном взводе Красной Армии. Мы быстро нашли общий язык.

В облпотребсоюзе Семен Глинник отвечал за гражданскую оборону, контролировал сохранность мобилизационных запасов. О своей работе Семен Ицкович рассказывает увлеченно:

— Сейчас никаких мобилизационных запасов на случай войны райпо не делают, но в советское время мы занимались их формированием, обеспечивали сохранность. Они, как правило, включали соль, сахар, муку, консервы. Запасы должны были храниться в отдельном сухом помещении в 20 сантиметрах от пола. В зависимости от срока годности продуктов они обновлялись. Также у нас были свои подвижные пункты питания, продовольственного и вещевого снабжения. В случае ЧП кооператоры могли направиться к месту бедствия свои мобильные кухни. Работать было интересно. К тому же коллектив у нас сложился просто замечательный.



Инструктор по гражданской обороне Глинник сотрудником был инициативным. Он предложил ввести в каждом райпо совмещенную должность специалиста по гражданской обороне и технике безопасности. Этот же специалист должен был контролировать соблюдение правил хранения продовольственных товаров:

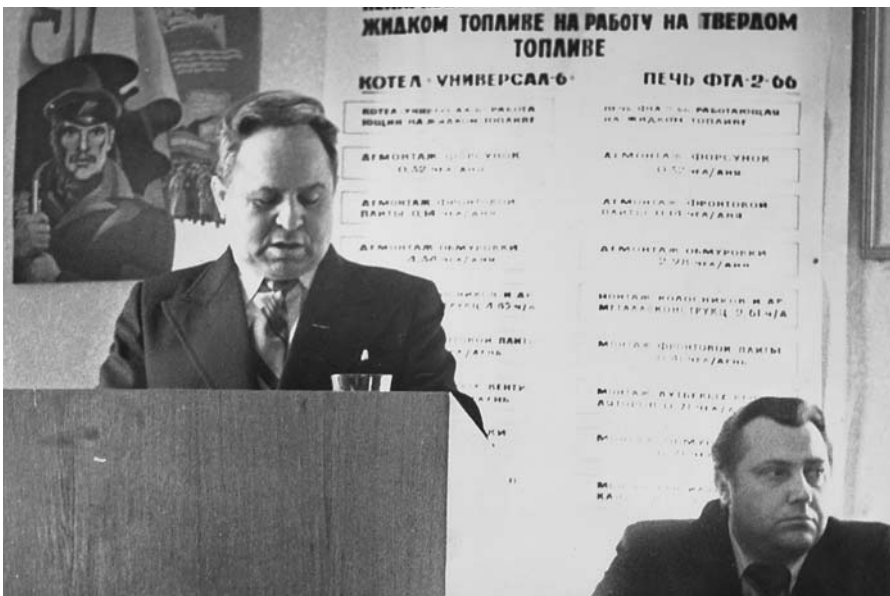
— В конце года в каждом райпо списывались испорченные продукты. Чтобы таких списаний было меньше, специалист контролировал соблюдение условий их хранения. И этот шаг действительно оказался действенным.

В те годы в системе Белкоопсоюза появилось переходящее знамя за лучшую организацию работы по гражданской обороне. 12 лет подряд почетный символ присуждался коллективу кооператоров Брестчины. В конце концов знамя было передано в Брест на вечное хранение. И в этом огромная заслуга Семена Глинника. Работе в системе потребительской кооперации он посвятил 17 лет:

— На жизненном пути мне встречались только добрые и порядочные люди. И службу в вооруженных силах, и работу в Брестском облпотребсоюзе я вспоминаю с теплотой. Приятно, что коллеги-кооператоры не забывают меня и сегодня. Я же стараюсь вести активный образ жизни. В качестве члена городской организации Союза офицеров посещаю массовые мероприятия, встречаюсь со школьниками.

У Семена Ицковича и Евгении Михайловны трое внуков и шестеро правнуков. Один из правнуков поступил в Минское суворовское военное училище. Правнучка в этом году окончила Лицей БГУ и без экзаменов была зачислена в Московский физико-технический институт. Для четы Глинников внуки и правнуки — главный повод для радости и гордости.

Павел ЛОСИЧ
 Фото автора
 и из архива семьи ГЛИННИК


КОММЕНТАРИЙ

Польза низкой инфляции

Конец лета и начало осени на потребительском рынке всегда связаны с сезонным снижением цен на овощи и фрукты. Но в этом году вклад в замедление темпов инфляции внесли не только эти товарные группы. Между тем именно низкая инфляция создает базу для реального устойчивого роста благосостояния.

Как сообщил Национальный статистический комитет, в целом индекс потребительских цен на товары и услуги в августе 2018 года по сравнению с июлем составил 100,1%, с декабрем 2017 года — 102,9%. Базовый индекс (без учета изменения цен на отдельные товары и услуги, подверженные влиянию факторов административного и сезонного характера) в августе 2018 года по сравнению с июлем составил 100,3%, с декабрем 2017 года — 102,8%. И это значит, что нельзя утверждать, что индекс стал таким в основном из-за сезонных товаров. Для всей продовольственной группы товаров в августе отмечено удешевление на 0,2% по сравнению с июлем 2018 года и подорожание на 4,3% по сравнению с августом 2017 года. Соответственно по промтоварам цены выросли на 0,6% по сравнению с июлем 2018 года и на 2,8% по сравнению с августом предыдущего года. Выше был индекс цен и тарифов на платные услуги: прирост на 0,2% к июлю 2018 года и на 9,6% к августу 2017 года. Пока такие показатели указывают даже на перевыполнение параметров Указа Президента «Об утверждении основных направлений денежно-кредитной политики Республики Беларусь».

Значительное снижение цен летом все же связано с сезоном овощей и фруктов. По данным Белстата, заметнее всего подешевели свежая белокочанная капуста (более чем на 42%), помидоры (на треть) и сладкий перец (на 28%). В среднем же цены на овощи снизились на 19%. Из фруктов больше всего подешевели бананы и виноград (чуть более чем на 20%), и это никак не связано с белорусским производством. В целом цена фруктов упала на 8%. С другой стороны, подорожали свежие огурцы, репчатый лук, морковь и свекла. Очень ощутимым для покупателей стал рост цен на кур (7,8%) и полуфабрикаты из мяса птицы (6,4%), который, возможно, является результатом сговора предпрятий, доминирующих на рынке.

По основным промтоварам стоит отметить небольшие колебания цен на одежду, обувь, мебель, стройматериалы. Что касается услуг, то тут, несмотря на некоторое удешевление билетов на концерты, около 2% составил прирост тарифов на услуги санаториев, услуги фотоателье и услуги сотовой подвижной электросвязи.

Итогом стала дефляция, зарегистрированная в июле в размере 0,2%. Конечно, за счет снижения индекса цен на продовольствие на 0,5% по сравнению с июнем, притом что непродовольственные товары подорожали на 0,02% — на 0,3%.

Итак, инфляция в годовом исчислении пока заметно ниже прогнозной, и это позволяет новому министру экономики Дмитрию Крутому выражать уверенность в том, что прогнозный параметр будет достигнут. А на 2019 год сформированы не менее напряженные антиинфляционные задачи и планы экономического роста. Они неизбежны и необходимы, чтобы выполнить намеченное в программе социально-экономического развития страны на пятилетие. Мы уже писали о таких основных движущих силах этих планов, как экспорт и инвестиции. Действительно, и то и другое должно будет расти значительно быстрее, чем ВВП и объемы производства. Только так можно добиться повышения эффективности и конкурентоспособности нашей экономики. Скажем, инвестиции должны будут расти быстрее ВВП примерно в два раза, в 2019 году их намечено привлечь на сумму 28 млрд рублей.

И только экономический рост, в частности рост экспорта, улучшающий платежный баланс и увеличивающий доходы бюджета, позволит успешно реализовать социальную политику. Например, ставится задача, чтобы зарплаты бюджетников достигли 80% к средней зарплате по экономике, а пенсии сложились на уровне 40% к средней зарплате. Повышение зарплат для ряда категорий преподавателей и медработников уже в этом году стало одним из шагов в этом направлении. Как отметил министр экономики, «с учетом требований и поручений Президента будут подтянуты доходы в первую очередь низкооплачиваемых слоев населения».

Влияние показателей экономического развития на благосостояние людей будет прочным и сбалансированным тогда, когда в силу малой инфляции увеличение зарплат не будет обесцениваться, а реальные доходы продолжат расти. И дело даже не в том, сколько это будет долларов или евро, а в том, что на эти деньги можно приобрести и возможно ли их приумножить, есть ли способность делать сбережения.

Андрей ВАСИЛЬЧЕНКО

ЕЗДА БЕЗ ОПАСНОСТИ

Бутылка на дороге

Дорожные условия бывают совершенно разные — может оказаться так, что тормозить или маневрировать вокруг злополучного стеклянного изделия, случайно или намеренно оказавшегося на асфальте, не представится возможным. Как быть в такой ситуации?

При наличии свободной полосы того же направления движения лучше всего перестроиться в нее и обогнуть стеклянное препятствие. Но если асфальт скользкий из-за дождя или снега, льда, резкий маневр в исполнении неопытного драйвера может закончиться серьезной аварией, а не только проколотой покрышкой. Если же свободных полос попутного направления не наблюдается, на встрече — машины, а сзади нависает кабина тяжелой фуры, получается, что выбора практически нет — бутылку придется переехать. Опыт показывает, что чаще всего в случае, когда машина наезжает на бутылку колесом, стекляшка просто разбивается, не нанося вреда резине. Но 100-процентной гарантии этого исхода нет. Иногда бутылка раскалывается неудачно, и от ее острых осколков страдает не более толстая часть колеса — протектор, а боковина покрышки. В этом случае шина сдувается почти мгновенно, что на высокой скорости почти гарантированно приводит к потере управления. А дальше — как повезет: может, и удастся избежать ДТП, а может, и нет. Поэтому давить колесами стеклянное изделие на проезжей части не стоит.

Так что остается один выход — по возможности поста-

раться пропустить бутылку между колес своего авто. В большинстве случаев это возможно. Причем даже если она не лежит на боку, а стоит вертикально. В такой позиции машина ударит по ней нижней кромкой переднего бампера. Бояться, что его пластмасса от такого удара треснет, не стоит. Во-первых, потому, что такое повреждение — отнюдь не самая большая плата за несостоявшееся серьезное ДТП. А во-вторых, бампер, скорее всего, от удара и не пострадает особо — разве что, может быть, на краске в районе его нижней кромки останется небольшой скол, не более. Не поленитесь, нагнитесь и ознакомьтесь с текущим состоянием этой детали у вашего авто. А теперь вспомните, сколько раз вы в последнее время хрустели бампером по бордюрам или зимним сугробам? Одной «коцкой» на краске больше, одной меньше — вы и не заметите. Так что сбивайте бутылки бампером — и будет вам счастье. То есть отсутствие аварий.



САМ СЕБЕ МАСТЕР

Ох уж эти сколы

На кузове любой машины, если она не стоит всю жизнь в гараже, а ездит в потоке таких же ТС, время от времени образуются сколы от летящих камней. Каждый из них становится очагом коррозии. Перед заметившим появившийся дефект ЛКП авто владельцем сразу же встает классический вопрос: и что теперь делать?

Перекрашивать целый кузовной элемент ради одной-двух ржавеньких точек, согласитесь, довольно экстравагантно. Через неделю можно «слодить» новый камень, и что, опять на перекраску? Другая крайность в подобной ситуации — дожидаться, когда численность микрповреждений ЛКП достигнет некой критической величины, и только тогда сдать на СТО для малярных работ. Правда, в этом случае есть немалый риск упустить контроль за ситуацией и довести дело до состояния, при котором в металле начнут появляться сквозные дыры. Да и недешевое это удовольствие — перекраска даже части кузова. Некоторые авто владельцы идут по половинчатому пути — по принципу «чего не вижу, того и нет». Приобретают в автомагазине специальный маркер для подкраски сколов и ретушируют им пострадавшие места ЛКП. На какое-то время этой косметической операции хватает. Но рано или поздно ржавчина из-под любой «подкраски» вылезет. Хотя для профессиональных автоперекрасщиков метод вполне себе рабочий.

Тем, кто собирается ездить на машине со сколами долго и счастливо, эксперты чаще всего предлагают следующий рецепт. Нужно приобрести средство — модификатор ржавчины и баночку автомобильного лака-подкраски подходящего цвета. Скол сначала обрабатывается химией против ржавчины, которая по идее должна превратить ее в аналог автомобильной грунтовки, а потом аккуратно закрасивается краской. Данный метод дает надежную защиту металлу кузова, что называется, «через раз». Восстановленное покрытие будет практически 100-процентно надежным, если в изложенную выше схему ввести еще и промежуточное покрытие места скола автомобильной грунтовкой, в названии которой присутствует фраза «по ржавчине» или что-то подобное. Технология следующая. Операция проводится либо под крышей, либо при установившейся сухой погоде. Обрабатываем скол модификатором ржавчины. Причем стараемся это делать так, чтобы удалить с него как можно большую часть образовавшихся продуктов коррозии. Даем просохнуть. Далее с помощью какой-нибудь тряпочки, смоченной, к примеру, в бензине, тщательно обезжириваем место будущей покраски. Когда все просохнет, заполняем скол грунтовкой и оставляем сохнуть на час-два. Далее наносится второй слой грунта и оставляется сохнуть уже на сутки. На следующий день можно мазануть еще одним слоем грунта для полной уверенности. Но можно и обойтись, перейдя к финишной операции — покрытию загрунтованного скола автоэмалью. Ее следует класть в два слоя с суточным перерывом на высыхание.



НЕ СПЕШИ

Расходное дело

Стремление авто владельца — пользоваться машиной как можно дольше с минимальными вложениями финансов. Цель автопроизводителя и автодилера — заставить его менять машины как можно чаще. Или хотя бы как можно больше запчастей по максимально возможной цене.

Автомобильное понятие «расходник» само по себе подразумевает, что штучковину с таким названием выбрасывают на помойку сразу, как только она перестает выполнять свои функции. И срок жизни подобных деталей обычно четко регламентирован, в том числе и инструкциями по эксплуатации автомобиля. Мы подобрали пять всем известных «расходников», которым можно сильно продлить жизнь, сэкономив приличную денежную сумму.

Первая из числа «одноразовых» деталей, от которых чаще всего избавляются раньше времени, постоянно маячит перед глазами — это щетки стеклоочистителя, или дворники. Со временем их резина «дубеет», а чистящая кромка неравномерно стирается в ходе эксплуатации. Результат — плохое прилегание к стеклу и пропуски грязи на изношенных участках. Это достаточно просто исправить. Для начала с помощью мелкой наждачки осаживаем чистящую кромку, а затем помещаем дворники в бензин («калошу») хотя бы на ночь. Замачивание делает щетку заметнее более эластичной. Таким образом мы даем ей если не вторую жизнь, то полжизни наверняка.

Второй «расходник» — кандидат на долголетие — воздушный фильтр. Его выводит из строя дорожная пыль и грязь — ими забивается фильтрующий элемент. А что у нас лучше всего борется с пылью? Правильно: пылесос. В идеале — промышленный, но и тот, что используется на автомагистралях (в том числе и самообслуживания), тоже вполне сгодится. Тщательно пропылесосенный фильтрующий элемент с новым из коробки, конечно, не сравнится, но еще тысяч на 10—20 километров пробега в

среднестатистических условиях эксплуатации его вполне хватит.

Выкидывать покрытые нагаром свечи зажигания тоже не всегда стоит спешить. Если на электродах не наблюдается каких-либо признаков эрозии, то их вполне можно очистить от нагара и вновь установить в мотор. Калить их на кухонной плите, как это делали наши пращурь, передвигавшиеся на «жигулях», не следует. Достаточно опустить свечу в какое-нибудь средство для очистки канализации или нагара на плитках. Через часик отмокания можно помочь химикатам — пройтись по загрязненным частям старой зубной щеткой. Несколько часов, проведенных в подобной ванне, как правило, полностью убирают нагар и копоть со свечи, и она может служить дальше.

В подвеске любой машины полно шаровых шарниров. Скорость износа таких «расходников» прямо зависит от качества и наличия смазки между их частями. Существенно продлить жизнь этому «расходнику» может нехитрый прием: нужно раз в несколько десятков тысяч километров пробега с помощью специального шприца закачивать под пыльник консистентную смазку подходящей марки. Проверено — помогает надолго отложить момент замены.

Следующий «расходник», который не следует списывать при первых же признаках проблем, — это колесный диск. В случае, если его «повело» или на нем образовалась глубокая выработка, можно вполне обойтись проточкой. Узел станет как новый.



МОТАЕМ НА УС

Можно, но осторожно

Многие автомобилисты сразу при возникновении неисправности несутся в СТО. Не меньшая армия авто владельцев спокойно ездит на откровенно разваливающейся технике и даже не думает «задать ей ремонту». В связи с этим перечислим основные неполадки с системами машины, при которых ее безопасная эксплуатация, в принципе, возможна. Набор условно некритичных неисправностей машины довольно узок и касается по большей части ее электронной начинки и сервисных систем.

Первая такого рода неполадка, которая приходит на ум, связана с некорректной работой лямбда-зонда — датчика содержания кислорода в выхлопных газах. От него блок управления мотором (ЭБУ) непрерывно получает данные о полноте сгорания топлива и соответствующим образом корректирует режим впрыска топлива. При неработающем кислородном датчике ЭБУ переключается на работу по аварийному алгоритму. Водитель при этом может заметить падение мощности двигателя и рост потребления топлива. Но машина при этом будет вполне в состоянии двигаться без особых для себя проблем. Разве что каталитический нейтрализатор окажется под угрозой ускоренного выхода из строя. Но если он уже «выбит», то и эта неприятность устранена.

Вторая система, прекращение функционирования которой еще не повод поставить авто на прикол, — это ABS и ESP. Они очень помогают безопасно двигаться по скользким покрытиям и на большой скорости. Однако ездят же как-то и до сих пор люди на старенькой жигулевской «классике» и переднеприводных «девятках» того же производителя. А у таких машин даже ABS в конструкции не предусмотрено. Это значит, что нормальный водитель сам может заменить все эти электрические «навороты» при достаточном опыте и аккуратности вождения.

Еще одно полезное устройство в машине, без которого ездить вполне можно, — подушка безопасности. В случае аварии ее отсутствие может стать критичным, но без ДТП что она есть, что ее нет — абсолютно все равно.

Очень неприятная для водителя и пассажиров, но совершенно «не влияющая на скорость» поломка в машине — выход из строя системы кондиционирования. Сломаться там может многое — от улетучившегося через какую-нибудь трещинку хладагента до заклинившего компрессора. Машина прекрасно и без «кондея» может ехать, а вот ее экипаж — далеко не всегда.

Из той же серии — отказ системы круиз-контроля или каких-либо иных ассистентов. Например, датчиков парктроника, видеокамер бокового или заднего обзора, электропривода двери (или крышки) багажника и т.п. С такими техническими проблемами авто прекрасно едет. Неработоспособные системы лишь доставляют некоторые неудобства владельцу, не более.



ВОКРУГ КОЛЕСА

Степень доверия

Одна из интернет-площадок по продаже подержанных автомобилей задалась вопросом: какой автомобиль у российских водителей был первым в жизни? Результаты опроса, в котором приняло участие более пяти тысяч человек, оказались неожиданными.

Конечно же, лидером стала Lada: автомобили этой марки были в качестве первого у каждого пятого опрошенного. Но на втором месте по популярности оказалась марка BMW — такой автомобиль был первым у каждого седьмого опрошенного (13%). На третьем месте — Audi, выбор 9% респондентов. В пятерку самых популярных марок первого автомобиля в России также вошли Toyota и «москвич» (по 6%). Оказалось, что большинство россиян в качестве первой машины предпочли новый автомобиль (57%). На втором месте по популярности — автомобили со средним возрастом от трех до пяти лет — их выбрали 18% респондентов. Наименее популярными оказались старые автомобили — от 10 лет и больше. Такие были у 11% опрошенных. Большинство начинающих автомобилистов выбирали машину с механической коробкой передач (60%). Самым распространенным типом кузова стал седан — его покупал каждый третий. За ним следуют универсал (22%) и хэтчбек (13%). Самым популярным цветом оказался черный. Его выбрала почти четверть респондентов. В тройку популярных у россиян цветов также вошли белый (16%) и серебристый (15%). Меньше всего выбирали автомобили оранжевого (3%), коричневого (3%) и зеленого цвета (2%).

ДОМКРАТ

Объявление в маршрутке:
— За рулем опытный водитель, это его десятая маршрутка.

В Беларуси каждый год распадается почти половина браков. Такую цифру сообщает Белстат. Причины у каждой семьи свои. Пары не могут найти общий язык, под перекрестным огнем страдают дети. В итоге выход многие видят именно в

расставании. А что потом? Тяжело ли взрослым людям начать все с нуля, причем иногда далеко не в молодом возрасте? Очередной выпуск «Семейного клуба» посвящен теме разводов. Попробуем разобраться в деликатном вопросе вместе.

ЖИТЕЙСКАЯ ИСТОРИЯ

Историю Марии (имя изменено. — Прим. ред.) сложно назвать уникальной. Ну подумаешь, не сложилось с мужем. Не она первая, не она, увы, последняя. И лишь один факт заставлял смотреть на ситуацию под другим углом. В долгом и, как казалось женщине, счастливом браке Маша родила троих детей.

— Многие удивляются, мол, что ж у вас детей столько, раз проблемы в семье были, — говорит моя героиня. — Но мы ведь не планировали разводиться. Все было хорошо. Сложно сказать, в какой именно момент появились проблемы в семье. Начиналось все с мелочей. Потом претензии становились все серьезнее. Ссоры были затяжными, а скандалы — громкими. Про развод долго ни один из нас не решался заговорить — все-таки дети в семье растут. Потом поняли: это единственный выход из тупика.

Мария замуж вышла рано. Первую дочку родила в 18. Параллельно училась в институте, на подмогу из деревни приехала мама. Муж был старше и уже работал. Семья ни в чем не нуждалась, жила в большой квартире мужа, дочка росла спокойной и здоровой. Поэтому, когда Маша забеременела второй раз, единогласно решили — ребенка оставить. Сын родился через пару дней после защиты диплома. Правда, молодой маме документ так и не пригодился, как и полученные знания по психологии. С головой погрузилась в быт и семью, о работе не думала, с удовольствием исполняла роли жены и мамы. Правда, хобби у Маши все же было. Уж очень нравилось ей шить наряды для своих малышек. Муж даже купил швейную машинку. Но уделять много времени любимому делу не могла. Домашнее хозяйство отнимало все силы. Глава семьи практически не помогал, до поздней ночи

Все только начинается



пропадал на работе. Считал, что его обязанность — обеспечивать семью. Все остальное — забота женщины.

Постепенно они начали отдаляться друг от друга. Маша с детьми все чаще ездили на отдых без папы, гуляли и проводили свободное время тоже втроем. Супруги пытались договориться, но не выходило. Потом все же решили оставить детей бабушкам и устроили себе еще один медовый месяц. Там-то Маша забеременела в третий раз. Тогда подумала: а вдруг судьба? Отношения с мужем вроде наладились, старшая дочка ходила в школу, сын — в сад. Так спустя время в семье появилась еще одна девочка. Ее рождение стало последним радостным моментом, который супруги разделили вместе. После этого мужчину как будто подменили. В Маше он видел только хозяйку и няню для собственных детей, прямо не замечая рядом с собой красивую и еще довольно молодую женщину.

— Я понимала, что полностью завишу от него. У меня не было ни источника дохода, ни опыта работы. Ухаживать с тремя детьми на руках в никуда было страшно. Но я понимала, с мужем мы чужие люди. Порой нам даже не о чем было поговорить. Он не бил, не пил. Просто приходил домой, ужинал и ложился спать. Не знаю, может, у него была другая. Не хочу зря обвинять, доказательств у меня нет. Детями не занимался, потом и вовсе стал работать в выходные. Естественно, у меня были претензии. Кричали мы так, что слышали соседи несколькими этажами ниже. Когда я поняла, что договориться не получится, подала документы на развод, собрала вещи и переехала на квартиру, которая досталась мне от бабушки.

Муж, казалось, такому повороту ничуть не удивился. Вернуться не просил, лишь пообещал регулярно помогать деньгами. Родители Маши, видя непростую ситуацию в

семье дочери, приняли новость о разводе даже с долей облегчения. Встал самый главный вопрос — как обеспечить себя и троих детей? И тогда женщина вспомнила подзабытое хобби — стала шить. На этот раз уже не только себе. Модные вещички сначала за символическую цену шила детям знакомых. Сарафанное радио сработало на отлично. Медленно, но верно приходили новые клиенты. Друзья рекламировали ее своим друзьям, и так по цепочке. Уставала, правда, сильно: днями носилась по городу в поисках ткани, смотрела в интернете бесплатные мастер-классы, занималась детьми. Вечером, уложив их спать, садилась за машинку. И так каждый день до поздней ночи. Это приносило неплохой доход. Со временем заказов стало столько, что Мария решила узаконить дело и стать предпринимателем.

С уже бывшим мужем отношения, скорее, деловые. Несколько раз в не-

делю он навещает детей, исправно платит алименты. Личную жизнь женщины пока не устроила. Да пока и не спешит.

— Помните, как говорила героиня фильма «Москва слезам не верит»? «В 40 лет жизнь только начинается!» Мне до 40 еще далеко, думаю, все наладится, — смеется Маша. — Но насколько не жалею, что все так сложилось. Лучше расстаться и мирно жить по отдельности, чем воевать под одной крышей. Совру, если скажу, что решение далось мне легко. Но теперь я спокойна. А самое главное, что мои дети растут в нормальной атмосфере, без криков и скандалов. Со временем я планирую открыть небольшое ателье, взять помощницу. На хлеб точно заработаю и не пропаду. В конце концов, жизнь одна. Проведите ее так, как хочется вам. Возможно, моя история поможет кому-то принять правильное решение. Верьте в себя!

МНЕНИЕ СПЕЦИАЛИСТА

Работа над ошибками

Как бы многогранна ни была проблема, специалисты в области семейной психологии все же выработали некие общие идеи. Что же нужно сделать, чтобы привести себя в чувство, если расставание было болезненным, а жизнь потеряла смысл без любимого человека?

• ВОЗЬМИТЕ ТАЙМ-АУТ

Первые 2—3 месяца после развода — самые тяжелые. Это так называемая фаза шока, а в состоянии шока есть риск наделать кучу ошибок. Поэтому во избежание необдуманных и импульсивных поступков разрешите себе взять тайм-аут и не принимать никаких важных решений в течение этого периода. Пусть мозг и психика вернутся в более-менее стабильное состояние, когда вы сможете мыслить трезво и рационально.

• ВЕРНИТЕСЬ В СОСТОЯНИЕ «ЗДЕСЬ И СЕЙЧАС»

Сделайте акцент на том, что происходит с вами прямо здесь и сейчас. Верните мысли и ощущения в реальное время из прошлого или будущего. Ни прошлого, ни будущего не существует в текущем моменте. Почаще возвращайтесь в состояние «здесь и сейчас», это даст возможность переключиться с негативных мыслей и снизить тревогу.

• НЕ СТЕСНЯЙТЕСЬ ПРОСИТЬ О ПОМОЩИ

Иногда страх показаться слабым, неуспешным или хуже остальных мешает нам просить о помощи. Не закрывайтесь в себе, не отказывайтесь от помощи, не пытайтесь героически вытянуть все самостоятельно. Просите и принимайте помощь. Встретить детей из школы, купить продукты, помочь с уборкой — многие из вашего окружения будут рады помочь.

• ПОЗАБОТЬСЯ О ЗДОРОВЬЕ

Тело и психика неразрывно связаны. Когда психика страдает, тело должно быть ей крепким подспорьем, чтобы выдержать весь накал страстей. Питайтесь правильно, соблюдайте режим сна и отдыха, будьте физически активной. Побольше гуляйте и находите на свежем воздухе, заряжая тело энергией и стимулируя в организме выработку эндорфинов, гормонов счастья, которые вам необходимы в этот период.

• НЕ НАСТРАИВАЙТЕ РЕБЕНКА ПРОТИВ СУПРУГА

Дети всегда бессознательно идентифицируют себя как 50% мамы и 50% папы. Если вы будете им говорить, какой у них ничемный и непорядочный отец, они всегда будут брать эти слова на свой счет — ведь наполовину они отождествляют себя с отцом. Весь негатив, который направляет на супруга, вы автоматически переносите и на своих детей. Невозможность отделить себя от отца и при этом желание угодить матери создают у ребенка неразрешимый внутренний конфликт, который может привести к печальным последствиям.

НА СЛУХУ

Дорогое удовольствие

Увы, но расставания и страдания приходят в жизнь даже очень успешных людей. Вот подборка самых громких разводов последних десятилетий, которые пошатнули веру в вечную любовь.

Деми Мур и Эштон Катчер

В браке с молодым и талантливым, а главное, любящим Катчером Деми обрела вторую молодость. Ее глаза светились, с лица не сходила улыбка. Никто не сомневался: она нашла вторую — и последнюю — большую любовь. Пока не выяснилось, что заботливый и нежный Эштон изменял жене со своими ровесниками. Обманутая Деми, несмотря на затяжную депрессию после краха ее шестилетнего брака, озвучила для неверного Эштона космическую сумму отступных — более 300 миллионов долларов.

Дэвид Духовны и Теа Леони

Любовь с первого взгляда — это про Дэвида и Теа. Они поженились 6 мая 1997 года после двух месяцев знакомства. Через два года у пары родилась дочка Маделейн, а в 2002-м появился на свет наследник Кид Миллер. Спустя пять лет после рождения сына пара распалась. В 2009-м семья воссоединилась, но долгий перерыв в отношениях дал о себе знать. Через два года Духовны и Леони разошлись окончательно, оставив себе на память татуировки на безымянных пальцах в честь десятилетия брака.

Дженнифер Лопес и Марк Энтони

Лопес и Энтони были будто созданы друг для друга. Одинаково известные, богатые и горячие, два латиноамериканских исполнителя начали сочинять сальсу собственной любви. Причем чувство возникло у музыкантов задолго до их брака: Джей Ло и Энтони недолго встречались в конце 90-х, а после сыграли свадьбы... с другими! И если бы не



совместная работа над саундтреком к фильму «Давайте потанцуем», которая вновь свела артистов, то семье могло и не сложиться. 22 февраля 2008 года Дженнифер родила двойняшек Лопес и Эмми, а три года спустя Марк и Энтони объявили о разводе... По словам теперь уже экс-супругов, это решение далось им тяжело, но о причинах разрыва они не рассказали. Как сообщили представители артистов, никто из них не заботился о разделе имущества, так как оба супруга были сосредоточены на опеке над детьми, а это дороже денег.

Мел Гибсон и Робин Мур

Робин — единственная на данный момент супруга Гибсона. Актер женился в 1980 году, и уже через год в семье появилась малышка Ханна. Через три — близнецы Эдвард и Кристиан, через шесть — сын Вилли... В 1988-м родился Луи, еще через три года — сын Майло, а «последышем» стал Томми, который родился в 2000-м. Талантливый актер и режиссер, любящий муж, заботливый многодетный отец Мел Гибсон неожиданно ушел из семьи в 2009 году, объявив о своей связи с малоизвестной рус-

ской пианисткой Оксаной Григорьевой. Новая жизнь стоила Гибсону не только репутации, но и самых настоящих денег. В пользу бывшей жены ему пришлось пожертвовать половиной своего состояния, которое в 2006 году оценивалось в 850 миллионов долларов, а на содержание Люсии, его дочки от Оксаны Григорьевой, актер должен 20 тысяч долларов.

Роман и Ирина Абрамович

История любви русского олигарха и стюардессы — красивая сказка. Роман и Ирина познакомились в небе, когда будущий миллиардер только начинал свой бизнес. Пара сыграла свадьбу в 1991 году и в неспокойное время перестройки сумела не только удержаться на плаву, но и воспитать пятерых детей — трех дочек и двоих сыновей, последний из которых родился в 2003-м, за четыре года до развода. Причина расставания банальна до боли: Абрамович, еще будучи женатым, завел отношения с 24-летней Дашей Жуковой, которая родила бизнесмену мальчика Аарона и дочку Лею. А покинутая Ирина Абрамович получила при разводе 6 миллиардов фунтов стерлингов.

КРИМИНАЛ

Наживались на чужом горе

В Боровлянах брали взятки за выделение мест на кладбище

Четыре уголовных дела возбудил прокурор Минского района по результатам проведенной отделом по борьбе с экономическими преступлениями Минского РУВД проверки фактов подстрекательства к даче взятки должностным лицам Боровлянского сельского исполнительного комитета. Установлено, что один из рабочих КУП «Боровляны-сервис» в 2017—2018 годах подстрекал граждан к даче взятки за благоприятное решение вопросов о выделении земельных участков на кладбище для захоронения их родственников. Впоследствии мужчина получал такие денежные средства и передавал их должностным лицам Боровлянского сельского исполнительного комитета. Суммы взятки составляли от 1150 до 2650 рублей. Для организации предварительного расследования прокурор направил уголовные дела в Минский районный отдел Следственного комитета.



Задержание лжесвященника

В Минске мужчина предлагал снять порчу



Мужчина, не имея никакого отношения к церкви, представлялся незнакомым гражданам отцом Александром и предлагал «ритуальные услуги». Для этого он купил необходимые атрибуты и рясу. Одному из потерпевших предложил снять порчу, за что попросил 1,2 тысячи долларов. У второго потерпевшего взял в долг 3 тысячи якобы на строящуюся церковь. Кроме того, фигурант предлагал организовать производство свечей, и доверчивый гражданин дал ему 2 тысячи долларов на открытие бизнеса. Вещи и деньги обманутые так и не получили.

Ранее мужчина привлекался к уголовной ответственности за аналогичные деяния на территории Беларуси и Украины. У подозреваемого изъяты все церковные атрибуты. Проводятся дальнейшие разбирательства.

Отработанная схема

Мошенники в Гродненской области инсценировали ДТП ради страховки

Обвинение предъявлено 11 гражданам. Преступная группа действовала со второй половины 2014 года, ее участники с помощью желавших «подзаработать» инсценировали дорожно-транспортные происшествия ради страховых выплат, причем часто использовались ранее поврежденные автомобили. Известно о 13 эпизодах мошеннических действий, незаконно получено 137 тысяч рублей.

Действия троих обвиняемых квалифицированы как мошенничество в особо крупном размере в составе организованной группы. Остальным инкриминировано мошенничество, совершенное повторно группой лиц в крупном размере. Наложены арест на имущество в сумме 60 тысяч рублей.



НЕСЧАСТНЫЙ СЛУЧАЙ



Эхо войны

В Витебском районе нашли более 200 мин и снарядов

Во время работ по поиску останков красноармейцев возле деревни Топорино солдаты батальона «Заслоново» наткнулись на несколько опасных находок времен Великой Отечественной войны. Об этом они сообщили военнослужащим саперно-пиротехнической группы в/ч 5524 внутренних войск. Всего бойцы нашли 209 минометных мин, 3 артиллерийских снаряда и один запал. Все находки были вывезены саперами в безопасное место и уничтожены.

Огненная западня

В Ганцевичском районе при пожаре погиб двухлетний мальчик

Трагедия произошла в деревне Чудин. Сообщение о возгорании на территории частного домовладения поступило в дежурную часть во второй половине дня. К моменту прибытия первого подразделения МЧС хозяйственное строение, используемое для хранения сена, было полностью охвачено огнем. Во время тушения пожара под обрушившимися конструкциями спасатели обнаружили тело ребенка 2016 года рождения.

Причина пожара устанавливается. Погибший мальчик воспитывался в многодетной семье. На момент возгорания его родители работали в поле, примерно в 100 метрах от загоревшейся хозпостройки.

По предварительной информации, в сарае играли четверо детей, у одного из них была зажигалка. Когда начался пожар, трое ребят убежали, двухлетний мальчик выбраться не смог. На место происшествия выезжала следственно-оперативная группа. По факту смерти ребенка проводится проверка.



Страшная находка

Тело военнослужащего Гродненского гарнизона обнаружили в лесу

В лесном массиве обнаружено тело оставившего воинскую часть и находящегося в розыске военнослужащего одной из воинских частей Гродненского гарнизона. Военнослужащий 1991 года рождения прослужил около 16 месяцев. По результатам предварительных следственных действий, причина смерти имеет сугубо личный характер, о чем свидетельствует найденная при нем предсмертная записка.

По факту гибели проводится проверка Следственным комитетом и комиссией Министерства обороны. Военное ведомство выражает соболезнования родным военнослужащего и окажет необходимую помощь.

Взрывоопасная сивуха

В Логойском районе на мини-заводе по изготовлению самогона произошел взрыв

Утром в деревне Старый Млын Логойского района Минской области произошел взрыв в хозпостройке, в которой размещался мини-завод по изготовлению самогона. Погибли двое мужчин. В милицию о чрезвычайном происшествии сообщил дежурный врач больницы, куда с термическими ожогами лица, туловища и конечностей 2—3-й степени были госпитализированы потерпевшие.

По словам мужчин, они ремонтировали паровой котел в бане. Но во время осмотра места происшествия милиционеры обнаружили 465 литров самогона и 600 литров браги, а также самогонный аппарат. Позже один из пострадавших сознался, что со знакомыми занимался изготовлением самогона, а взрыв произошел во время ремонта оборудования. Самогонный аппарат демонтирован, самогон и брага уничтожены. По факту изготовления самогона Логойским РОВД проводится проверка.



Знакомство с последствиями

Поножовщину устроили пьяные посетители витебского бара

Инцидент произошел в Витебске ночью. Мужчина вернулся из России и позвал двоих знакомых отметить встречу. На террасе магазина «Филипок» по Московскому проспекту они выпивали. Позже компания познакомилась с людьми, которые сидели за соседним столиком, и предложила распивать спиртное вместе, те согласились. Через некоторое время у мужчин возникла словесная перепалка, переросшая в драку. В ход пошли не только кулаки, удары ног и стульев, но и нож. В итоге двоих мужчин привезли в областную клиническую больницу с колото-резаными ранами. Медики о происшествии сообщили в милицию.

Незамедлительно на место происшествия приехали следственно-оперативная группа и ближайшие наряды милиции. Личности всех участников потасовки были установлены, их задержали.

Ситуация с печальными последствиями могла быть предотвращена, если бы хозяин заведения поставил тревожную кнопку для оперативного вызова сотрудников милиции. Правоохранителями несколько раз вносились представления по этому вопросу, но всякий раз владелец заведения их игнорировал. В отношении троих мужчин возбуждено уголовное дело.



Ирония судьбы, или Курьез в Сухарево

В Минске пьяный мужчина ошибся адресом и влез в чужую квартиру

Ночью мужчина подошел к входной двери чужой квартиры. Ключом открыть не смог. Так как квартира находится на первом этаже, он залез через открытое окно балкона, прошел в комнату и прилег на диван. Женщина, которая живет в квартире, не сразу услышала шум в соседней комнате. Обнаружив нежданного гостя, она испугалась и позвонила в милицию. Прибывшие милиционеры установили личность мужчины. Как оказалось, он живет в соседнем доме по улице Лобанка и расположена его квартира так же, как и у женщины. Он находился в состоянии алкогольного опьянения, поэтому и перепутал адрес.

В отношении мужчины составлен протокол по ст. 17.3 ч. 3 Кодекса Республики Беларусь об административных правонарушениях.



Продвинутый гастролер

Россиянин похитил из банкомата в Минске более 146 тысяч рублей

В милицию по поводу факта сработки сигнализации банкомата обратился специалист охраны одного из крупных банков страны. Установлено, что ночью к банкомату подошел мужчина и с использованием программно-аппаратного обеспечения совершил несанкционированный доступ к операционной системе устройства. В результате подключения и введения ложной информации в систему ему удалось похитить более 146 тысяч рублей наличными.

Сотрудники милиции задержали злоумышленника возле банкомата. Им оказался 27-летний неработающий гражданин Российской Федерации. Деньги были обнаружены во время личного обыска в его рюкзаке. Обстоятельства хищения устанавливает Фрунзенский (Минска) районный отдел Следственного комитета. В отношении мужчины возбуждено уголовное дело по ч. 4 ст. 212 УК (хищение имущества путем введения в компьютерную систему ложной информации, совершенное в особо крупном размере).



АВАРИИ

Эффект домино

В Светлогорске одна иномарка столкнула другую на мужчину

Инцидент произошел ночью. 28-летний водитель на автомобиле «Ровер 620» двигался по улице Калинина районного центра со стороны автодороги Октябрьский — Паричи — Речица. На прямом участке он наехал на стоявший на проезжей части «Ниссан-Премьеру». В результате аварии «Ниссан» отбросило на 46-летнего мужчину, который стоял впереди него. Пострадавшим оказался знаковый водитель «Ниссана». Как выяснилось, немногим ранее на этом участке дороги иномарка попала в мелкое ДТП, последствия которого мужчина помогал устранять.

Пострадавшего госпитализировали в травматологическое отделение районной больницы.



Не проскочил

Пассажирский поезд в Горецком районе столкнулся с трактором

Происшествие случилось днем на перегоне Румино — Погодино. По оперативной информации, водитель трактора хотел проскочить перед пассажирским поездом Брест — Коммунары. Машинист подавал звуковые сигналы и применил экстренное торможение, однако столкновения предотвратить не удалось. Поезд протаранил прицеп. Поезд и трактор получили механические повреждения.



Опасный маневр

Годовалый ребенок пострадал при столкновении легковушки и грузовика под Слонимом

Водитель БМВ вез сына на переднем сиденье, по дороге подобрал попутчицу. Возле деревни Тальковщина мужчина пошел на обгон грузовика. В это время ГАЗ начал поворачивать налево, и столкновения избежать не удалось. Ребенок находился в детском удерживающем устройстве, однако ударился головой. Его доставили в больницу для обследования. Обстоятельства ДТП выясняются. По словам водителя и пассажирки, до столкновения на грузовом автомобиле указатель поворота не включался.



ПРАВИЛЬНОЕ ПИТАНИЕ

Чтоб здоровье убересть, нужно знать, как пищу есть

В первую очередь, помните, что чем больше тарелка, тем больше порция. Следовательно, съедать вы тоже будете больше. Психологи обнаружили интересный факт, что если вы будете пользоваться тарелкой диаметром 25 см, а не 30 см, то за год съедите на 22 процента меньше пищи. Читая это, вы наверняка подумали: «Я могу просто накладывать поменьше на большую тарелку». Но все не так просто. Когда вы едите небольшую порцию из большой тарелки, вам будет казаться, что вы съели мало, и потому будете считать, что не наелись. Но стоит только заменить тарелку, и после приема пищи вы будете чувствовать себя сытым.

Также всегда следует держать воду под рукой. Когда вы чем-то заняты, часто, не задумываясь, выпиваете стакан газировки или кофе, чтобы утолить жажду. Но попробуйте всегда носить с собой бутылку обычной воды. Например, поставьте ее на стол на работе. Когда вода всегда под рукой, вы будете чаще пить ее, чем не очень полезные напитки.

Рекомендуется также использовать высокие узкие стаканы вместо коротких и широких. Если вы хотите пить меньше алкоголя или газировки, то используйте их. Наш мозг склонен переоценивать вертикальные вещи. Другими словами, нам будет казаться, что в высоком стакане напитка больше, чем в широком. Следовательно, из высокого узкого стакана пить вы будете меньше.

Еще не забывайте пользоваться тарелками, цвет которых сильно контрастирует с едой. Когда цвет тарелки совпадает с цветом пищи, вы на автомате будете накладывать себе больше, потому что вашему мозгу сложнее отличать порцию от тарелки. По этой причине предпочтительнее пользоваться тарелками синего и зеленого цвета: они сильно контрастируют с макаронами или картофелем, но практически не контрастируют с зеленью и овощами.



А вот полезные продукты лучше хранить на видном месте. Например, поставьте чашку с фруктами или орехами на полку рядом с входной дверью или в том месте, где вы обязательно проходите перед выходом из дома. Когда вы голодны и торопитесь, обычно хватаете первое, что подвернется под руку. Пусть это будет полезный перекус.

Вредную же еду лучше хранить в фольге. А полезные продукты — в прозрачной упаковке. Часто мозг определяет то, что хочет есть, основываясь на том, что видят глаза. Таким образом, если вредные продукты будут храниться в закрытом виде и в местах, в которые вы заглядываете редко, меньше вероятность того, что вам захочется их съесть.

Также здоровую пищу складывайте в большие контейнеры и упаковки, а вредную — в маленькие. Большие коробки и контейнеры постоянно попадают на глаза и занимают место на кухне. Суть совета проста: вы замечаете контейнер и, скорее всего, съедите то, что в нем лежит. Мелкие же баночки и коробочки могут скрываться на кухне в течение нескольких месяцев. И дополнительный совет. Если вы покупаете большую коробку какой-то вредной еды, расфасуйте ее содержимое в небольшие контейнеры. Так вам будет легче контролировать размер порции и не съесть сразу слишком много.

И всегда помните о правиле «половины тарелки». Когда вы накладываете себе обед, делайте так, чтобы на одной половине тарелки лежали овощи или фрукты. Вторую половину должно занимать все остальное. А чтобы в магазине покупать только полезную еду, пользуйтесь правилом «внешнего кольца». Суть стратегии проста: когда приходите в супермаркет, не нужно бесцельно бродить по проходам. Обойдите магазин по внешнему периметру. Там, как правило, размещается полезная пища: фрукты, овощи, мясо, рыба, яйца, орехи, молочные продукты. Так вы будете покупать полезные продукты, значит, и питаться правильно.

Когда вы попробуете воспользоваться этими стратегиями, вы увидите, что их принцип работы сводится к простому правилу: мы добавляем лишние шаги между собой и нежелательным поведением, а между собой и хорошей привычкой избавляемся от промежуточных шагов. Например, когда мы храним вредную еду в фольге, то добавляем еще один шаг: чтобы увидеть блюдо, придется развернуть фольгу, посмотреть, что там, и решить, есть это или нет. Когда же храним полезные продукты в прозрачной упаковке, мы видим, что внутри, и сразу переходим к последнему шагу: решаем, есть или не есть.

Алексей ВЕРШИННИН

Гороскоп

на неделю
(17.09 — 23.09)
ЗВЕЗДЫ
ПРЕДПОЛАГАЮТ

ОВЕН. Отложите все важные дела, не занимайтесь тяжелым физическим трудом. Эгоизм и нетерпимость к чужим инициативам осложняют взаимоотношения с коллегами или партнерами.

ТЕЛЕЦ. Вероятно, вас ожидают перемены в материальном положении. Как показывают звезды, деятельность в совместном проекте принесет вам прибыль. Планеты вам благоприятствуют, а потому позволяют блеснуть талантами.

БЛИЗНЕЦЫ. Один из «чистых» периодов. Благоприятен для активного отдыха, физических нагрузок, прогулок. Хорошее время для наведения порядка в бумагах, делах, для начала ремонта или благоустройства.

РАК. Этот период как будто создан для романтического приключения. Не оставляйте без внимания сильные порывы своей души. Целиком и полностью отдавайтесь охватившему вас чувству.

ЛЕВ. Вы окажетесь в центре внимания. Вас ждет воплощение наиболее сильных и честолюбивых желаний. Хорошее время для развития коммерческих связей, личных отношений. Ожидайте деловых предложений.

ДЕВА. Для достижения поставленной цели объедините свои силы с другими людьми, привлеките их к своим проектам и планам, чтобы действовать более эффективно и надежно.

ВЕСЫ. Активный период, благоприятный для приобретения недвижимости, крупных покупок, заключения сделок. Следует активно искать новые источники заработка, но при этом избегать сомнительных предложений.

СКОРПИОН. Рекомендуется не проявлять излишних амбиций и претензий к окружающим. Обостренное чувство справедливости не позволит вам спокойно наблюдать за негативными процессами в вашем окружении. Умерьте свой пыл.

СТРЕЛЕЦ. Негативный период, когда обманы, непонимание и клевета будут всячески мешать движению вперед. Вероятны конфликты с окружающими. Вам придется активно отстаивать свои жизненные принципы или внутреннюю свободу.

КОЗЕРОГ. Вероятно, общение со старыми друзьями, родственниками или партнерами позволит в скором будущем упрочить финансовое положение. В личной жизни следите за развитием событий и не выпускайте инициативу из своих рук.

ВОДОЛЕЙ. Период имеет негативные тенденции — разрушения, катастрофы, аварии. Необходимо быть предельно внимательным. Болезни на этой неделе могут иметь тяжелейшие последствия.

РЫБЫ. Этот период благоприятен для реорганизации дела, перестановки кадров. Рыбы-начальники рискуют при этом испортить отношения с подчиненными. Напряженность может сохраниться надолго.

Сканворд

 Составила
 Наталья АНТОНОВА
 (г. Минск)

Лихой пляс с при-топами		Таран на корабле (др.-рим.)		Змея из ужей			
Борец за остроту ножей		"Тре-щина" в дружбе		Прорубь-минималстка			
Ров с насыпью						Форма витаминов	
	Ряд вертикальных опор	Сборник карт		Песня в честь Аполлона		Разряд в карате	
			Осно-вание памятник-ника		Летучая мышшь		

ПО ВЕРТИКАЛИ: Окол. Ростр. Атрлас. Полос. Лунка. Кукла. Колюнада. Кожан. Постамент. ПО ГОРИЗОНТАЛИ: Тренаж. Оселок. Разлад. Колонода. Кожан. Драже. Дан. Бант.

АНЕКДОТЫ

 Парень с девушкой приходят в кафе.
 Девушка:

— Я буду карпаччо, роллы с черной икрой, лобстеры и мартини с соком.

Парень:

— Ничего себе ты разбогатела, а я буду кофе!

* * *

 — Почему психиатры так вежливы со своими пациентами?
 — Потому что знают, что их пациенты освобождены от уголовной ответственности.

ФРАЗЕОЛОГИЗМЫ И ИХ ЗНАЧЕНИЕ
Остаться с носом

Или потерпеть неудачу. Примеры употребления выражения: когда кто-то позволяет себя одурачить, не получает того, на что рассчитывал. Под словом «нос» в старину понимали поклон с подношением. «Нос» — то есть «принесенное». Богатые обычно приходили к чиновникам с деньгами, бедняки несли поросенка, курицу, яйца. Дьяки за подношения выносили решение в пользу приносящего дары. Плохим знаком было принятие чиновником «носа», если тот был слишком скромным. При этом просящий оставался со своим даром, то есть «с носом», и не получал желаемого.

Записал Андрей АЛЕКСАНДРОВ


ПОГОДА

Прогноз погоды на 14 сентября 2018 года


Редактор Александр Сергеевич РУДНИЦКИЙ
Учредители — Белорусский республиканский союз потребительских обществ;
Учреждение Администрации Президента Республики Беларусь
«Издательский дом «Беларусь сегодня»
Издатель — Учреждение Администрации Президента Республики Беларусь
«Издательский дом «Беларусь сегодня».

Адрес редакции: 220013, г. Минск, ул. Б. Хмельницкого, 10а. Тел./ факс: 287-16-33, электронный адрес: respublika@sb.by

Тел. отдела рекламы: 292-38-23, 287-15-39, тел./ факс: 287-19-15, 287-15-15, электронный адрес: reklamar@sb.by

Газета набрана и сверстана на настольно-издательской системе газеты «Республика», отпечатана в Республиканском унитарном предприятии

«Издательство Белорусский Дом печати», Минск, пр. Независимости, 79.

Регистрационное свидетельство № 44.

Выдано 17 октября 2013 г. Министерством информации Республики Беларусь

Индекс 63885 Тираж 28 045 Объем печатных листов — 3

Подписано в печать в 17.00 13 сентября 2018 г. Заказ 3484. Цена договорная

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:

 Варвара Платонова — заместитель председателя Правления
 Белкоопсоюза, председатель редакционного совета,
 Валентина Назарук.

ISSN 1991-5349



9 771991 534003 >

M1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

P1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12