



Вести

ЖИТЬ
заботами
сельчан

потребкооперации

Газета Белорусского республиканского союза потребительских обществ

21 июня 2019 года № 25 (912)

Выходит один раз в неделю

КЛУБНИЧНЫЙ
КЛОНДАЙК



С. 3

ЧТОБЫ СТРОЙКА
НЕ ПРОСТАИВАЛА



С. 6

СОЛНЕЧНЫЙ КРУГ,
НЕБО ВОКРУГ...



С. 7

ПО ПОВОДУ

ЮБИЛЕЙ КОЛЛЕДЖА - НАШ ОБЩИЙ ПРАЗДНИК

Учреждение образования «Гродненский торговый колледж» Белкоопсоюза отметило свой 60-летний юбилей



Юбилей родного колледжа – это новый лист жизни. Прошел один этап, вот-вот начнется другой... Все течет, все меняется, но здесь по-прежнему верят, что стен колледжа могут коснуться перемены к лучшему.

Юбилейные мероприятия в колледже открыла II Международная научно-практическая интернет-конференция, по результатам которой издан сборник научных статей «Социально-экономическое развитие современного общества: проблемы, тенденции и перспективы».

Воспитательные часы, молодежные акции, открытое воспитательное мероприятие Alma mater – все было посвящено юбилею любимого колледжа.

Продолжила юбилейный марафон молодежная акция «Колледж, ты супер!». Учащиеся составляли коллажи, объяснялись в любви не только колледжу, но и преподавателям.

В преддверии праздника на сцене актового зала колледжа проведено открытое воспитатель-

ное мероприятие Alma mater, подведены итоги фотоконкурса работ учащихся «ГТК – моя семья».

Преподавателями и учащимися колледжа были организованы выставки «Методическая копилка» и «Аллея творчества учащихся», где представили опытные инновационные материалы педагогов колледжа, которые отличались актуальностью, содержательностью, новизной и практической значимостью.

Аплодисментами встречали учащиеся сотрудников колледжа, которых в этот день наградили грамотами и благодарственными письмами УО «Гродненский торговый колледж» Белкоопсоюза, почетными грамотами и которым объявили благодарности городских и районных общественных организаций.

Юбилей – это всегда поздравления, подарки и, конечно, заслуженные награды. На торжественном мероприятии, посвященном 60-летию колледжа, собрались многочисленные гости, ветераны, выпускники, сотрудники и учащиеся колледжа.

По поручению Правления и лично председа-

теля Правления Белкоопсоюза Валерия Иванова поздравления и высокая оценка деятельности колледжа прозвучали в выступлении члена Правления, председателя Белорусского профсоюза работников потребительской кооперации Валерия Мариничева. Коллектив учреждения образования «Гродненский торговый колледж» Белкоопсоюза был награжден Почетной грамотой Министерства образования Республики Беларусь.

За многолетний добросовестный труд, особый вклад в подготовку и воспитание квалифицированных специалистов Почетной грамотой Совета Министров Республики Беларусь награждена директор колледжа Жук Мария Генриховна. Почетной грамотой Министерства антимонопольного регулирования и торговли Республики Беларусь награждена преподаватель колледжа Садовская Алла Иосифовна, а преподавателю колледжа Ерошкевич Елене Казимировне объявлена благодарность. Почетную грамоту Белкоопсоюза получила главный бухгалтер колледжа Савицкая Татьяна Ивановна.

(Окончание на стр. 6)

СТОИМОСТЬ ПОДПИСКИ

на «ВЕСТИ ПОТРЕБКООПЕРАЦИИ» на ВТОРОЕ ПОЛУГОДИЕ 2019 ГОДА

Индивидуальная:

- на месяц – 3 рубля 63 копейки;
- на квартал – 10 рублей 89 копеек;
- на полугодие – 21 рубль 78 копеек.

Ведомственная:

- на месяц – 4 рубля 47 копеек;
- на квартал – 13 рублей 41 копейка;
- на полугодие – 26 рублей 82 копейки.

Индексы:

- индивидуальная подписка – 63 885;
- ведомственная подписка – 638 852.



ISSN 1991-5349



9 771991 534003 >

Информация по отработке технологии работы торговых объектов на 14 июня 2019 года

Наименование ОПС, облпотребсоюза	Общее количество торговых объектов, в которых отработана технология продаж		в том числе					
	ВСЕГО	в том числе осуществлен полный редизайн (фасадов и торговых залов)	в торговых объектах, расположенных в городах (поселках городского типа)		в торговых объектах, расположенных в агрогородках		в торговых объектах, расположенных в прочих населенных пунктах (деревнях)	
			ВСЕГО	осуществлен полный редизайн (фасадов и торговых залов)	ВСЕГО	осуществлен полный редизайн (фасадов и торговых залов)	ВСЕГО	осуществлен полный редизайн (фасадов и торговых залов)
Брестский	860	207	131	18	298	154	431	35
Витебский	519	42	100	1	252	39	167	2
Гомельский	800	72	143	19	287	44	370	9
Гродненское	429	157	119	41	225	106	85	10
Минский	772	67	174	11	282	55	316	1
Могилевский	756	150	262	35	242	104	252	11
Белкоопсоюз	4136	695	929	125	1586	502	1621	68

В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ

Ключ без права передачи

Очередное заседание Правления Белкоопсоюза стало логическим продолжением традиционного оперативного совещания по понедельникам в кооперативном ведомстве, которое проходило в формате видеорежима. Акцент был сделан на складывающейся ситуации с закупом организациями потребительской кооперации клубники на Брестчине. Как отметил председатель Правления Белкоопсоюза Валерий Иванов, есть вопросы, которые по определению являются прерогативой системы потребительской кооперации. Один из них – закуп излишков сельхозпродукции и сырья у населения. В этом году в личных подсобных хозяйствах Брестской области уродила клубника и, как всегда, кооператоры активно помогают сдатчикам в ее реализации. Впрочем, рассматриваемые на заседании Правления Белкоопсоюза вопросы были не менее актуальными и тоже напрямую затрагивали интересы потенциальных потребителей выпускаемой на кооперативных предприятиях продукции, в частности хлеба и хлебобулочных изделий. А вот рост производительности труда и соответственно заработной платы хотя вроде бы сугубо внутренне дело, но тут как посмотреть. Ведь чем лучше работают организации потребительской кооперации, тем больше возможностей для эффективного обслуживания населения.

Цена хлебного каравая



Вопрос о резервах снижения себестоимости хлеба и хлебобулочных изделий, выпускаемых организациями потребительской кооперации, не случайно был включен в повестку дня заседания Правления Белкоопсоюза. По информации Валерия Иванова, удельный вес потребительской кооперации в общереспубликанском каравая составляет в настоящее время более 20 процентов. Если же учесть, что хлеб – главный продукт на обеденном столе, становится понятным столь пристальное внимание ко всему, что связано с его производством и реализацией. И вот здесь вопрос цены на хлеб и хлебобулочные изделия приобретает особую значимость. В любом случае она должна быть конкурентоспособной, чтобы и дальше стабильно сохранять занятую нишу в этом сегменте рынка. Предстоит решить двуединую задачу: снизить себестоимость выпускаемой продукции и одновременно повысить ее потребительские свойства. Обсуждение показало, что при ответственном отношении и неукоснительном соблюдении технологических процессов реально рассчитывать на качественный скачок в хлебопечении по всем направлениям.

Начальник сектора цен и конъюнктуры рынка Белкоопсоюза Оксана Цыкун доложила участникам заседания, что производство хлеба и хлебобулочных изделий в системе потребительской кооперации осуществляют 62 хлебопекарных цеха. За пять месяцев этого года объем производства составил 22 483,1 тонны – 86,2 процента к соответствующему периоду прошлого года. От реализации хлеба и хлебобулочных изделий за четыре месяца получено 1,1 миллиона рублей чистой прибыли. Однако обольщаться не следует: финансовый результат на 42 процента ниже по сравнению с аналогичным прошлогодним периодом. При этом рентабельность от реализации

уменьшилась на 2,4 процентного пункта и составила 3,9 процента. Между тем затраты на один рубль произведенной продукции в хлебопечении увеличились на 1,8 процента. Рост затрат допустили во всех областных кооперативных организациях, за исключением Гродненского облпотребсоюза, где обеспечено снижение на 0,2 процента. Здесь же зафиксирован и рост прибыли от реализации хлеба и хлебобулочных изделий, тогда как в других регионах этот показатель, наоборот, снизился. Причем в Минском облпотребсоюзе даже сработали с убытками, что недопустимо. Надо срочно исправлять ситуацию, и, судя по всему, такие меры на хлебопекарных предприятиях потребительской кооперации столичной области уже предпринимаются.

В некоторых организациях при падении объемов производства хлебобулочных изделий допускается рост по отдельным статьям расходов, либо они снижаются непропорционально уменьшению объемов производства, – констатировала Оксана Цыкун.

Свою мысль Оксана Леонидовна проиллюстрировала на конкретных примерах, когда при снижении объемов производства увеличивались расходы на оплату труда производственных рабочих, а также аппарата управления и вспомогательных рабочих. В ряде районных потребительских обществ к росту расходов на реализацию готовой продукции привели неэффективное использование транспорта, а также увеличение суммы начисляемой амортизации по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. К тому же, кроме всего прочего, в отдельных случаях отсутствовала предметная работа по снижению себестоимости выпускаемой продукции. Речь в первую очередь

идет о высоких затратах на основное сырье и материалы на одну тонну выпускаемой продукции, которые, к примеру, в Брестском и Минском облпотребсоюзах даже превысили среднереспубликанский показатель. А все потому, что не все хлебопекарные цеха по разным причинам осуществляют закупки сырья по наиболее низким ценам и в централизованном порядке. Не везде на хлебопекарных предприятиях используют и такой резерв увеличения объемов производства, как отгрузка хлеба и хлебобулочных изделий сторонним покупателям, организация выездной (выносной) торговли. С другой стороны, выявлены факты, когда при наличии собственных хлебопекарных цехов в торговой сети реализовывалась и продукция несистемных производителей.

Конечно, у потребителя должен быть выбор, но при этом следует во всем знать меру. Ведь, допустим, в Дрогичинском, Каменецком, Малоритском, Ушачском, Россонском, Кормяном, Петриковском, Березинском, Стародорожском, Хотимском, Зельвенском районах в торговой сети реализуются только хлебобулочные изделия собственного производства и у потребителей при этом не возникает каких-либо нареканий. Поэтому, как всегда, определяющее значение имеют вопросы цены и качества выпускаемой продукции, и там, где удалось соблюсти баланс интересов, все в порядке.

Зарплата должна быть заработанной

На заседании состоялся заинтересованный, конструктивный разговор о проводимой работе по росту производительности труда, уровня заработной платы работников организаций потребительской кооперации и приведению штатной численности работников в соответствие с объемами деятельности. Валерий Иванов подчеркнул, что эти вопросы находятся на особом контроле в Правлении Белкоопсоюза, поскольку любые перекосы здесь чреваты негативными последствиями. По его словам, заработной платы ниже 400 рублей в системе потребительской кооперации не должно быть в принципе. На данный момент этот показатель сложился в Белкоопсоюзе на уровне 555 рублей. Однако, по мнению Валерия Николаевича, в любом случае зарплата должна быть заработанной. Замечание резонное, поскольку производительность труда и темпы ее роста в увязке с темпами роста заработной платы, наряду с

другими показателями, характеризуют эффективность работы любой организации или предприятия.

Начальник сектора организации и оплаты труда Белкоопсоюза Ирина Шпилевская проинформировала участников заседания, что на этот год утвержден прогнозный показатель по производительности труда (101,5 процента) с обязательным обеспечением роста заработной платы не выше этой цифры. С целью соблюдения такой пропорции в кооперативных организациях принимались меры по сокращению расходов. В частности, по оплате труда за счет приведения численности работников в соответствие с утвержденными нормативами с учетом объемов деятельности, увеличения доходов, выполнения прогнозных показателей, как объемных, так и эффективности, которые в первую очередь влияют на производительность труда и уровень заработной платы. В результате за январь – май было оптимизировано 18 юридических лиц. Между тем анализ показывает, что имеются резервы оптимизации служащих. Выявлены факты, когда при одинаковых объемах выручки численность служащих значительно отличалась. На заседании были приведены конкретные примеры, указывающие на наличие подобных перекосов. Как следствие, при фактически сложившихся объемах деятельности за 2018 год численность служащих в 34 райпо и филиалах не была приведена в соответствие с нормативами.

Тем не менее констатировалось, что за январь – апрель этого года в

Однако в 50 из них этот показатель сложился на уровне менее 500 рублей. За январь – апрель более чем 9 тысячам работников, в основном продавцам, была произведена доплата до уровня минимальной заработной платы. Размер доплаты в расчете на одного работника составил 62 рубля. Конечно, все познается в сравнении. Если, к примеру, среднемесячная заработная плата продавцов в системе потребительской кооперации составила в январе – апреле 495 рублей, то в Бельничском и Чаусском райпо – 640 и 637 рублей соответственно.

Между тем, отмечалось на заседании, не в полной мере используется увеличение уровня заработной платы за счет повышения ставки первого разряда и выплат стимулирующего характера. Причем даже в ряде райпо, обеспечивающих положительный финансовый результат, сложился низкий процент выплат стимулирующего характера. А в ряде организаций, имеющих отрицательный финансовый результат, выплата премий практически не производилась. Между тем отсутствие элементов стимулирования труда работников или стимулирование в незначительных размерах приводит к отсутствию у них мотивации в выполнении и перевыполнении установленных показателей, что в конечном итоге сказывается на финансовых результатах работы организаций.

Сформированный механизм позволяет работникам получать достойную заработную плату, более чем в два раза выше сложившейся, – резюмировала Ирина Шпилевская. – Но для этого нужно обеспечивать все поставленные задачи по росту объемов и повышению эффективности работы организаций.



целом по Белкоопсоюзу обеспечен прогнозный показатель по производительности труда. С другой стороны, допущено опережение темпа роста заработной платы над темпом роста производительности труда. Цена вопроса – 8,3 миллиона рублей выплаченной, но фактически не заработанной зарплаты, что в значительной мере повлияло на финансовый результат. Не обеспечили положительную динамику по сокращению диспропорции в темпах роста 32 райпо и филиала.

В настоящее время организаций, имеющих уровень средней заработной платы менее 400 рублей, в системе потребительской кооперации нет.

Очень правильная, согласитесь, постановка вопроса. Действительно, чтобы лучше жить, надо лучше работать. И когда совместно в кооперативных организациях придет осознание этой, в общем-то, прописной истины, тогда многие сегодняшние проблемы останутся в прошлом. Но при любом развитии событий потребительской кооперации все равно придется выполнять возложенную на нее социально-экономическую миссию. Это, если допустимо такое сравнение, своего рода ключ без права передачи, который вручен потребительской кооперации, и только им она сможет открыть самые замысловатые замочки с секретом.

Александр РУДНИЦКИЙ

ДАВАЙТЕ РАЗБЕРЕМСЯ

Котировки клубничной биржи

Сезонный бизнес: как не только вырастить, но и продать сладкую ягоду


В минувшую пятницу во Дворце работали представители 17 райпо. Как правило, ягоду кооператоры закупают для переработки на варенье и компоты.

Деревню Дворец Лунинецкого района называют клубничной столицей страны. В разгар сезона здесь каждый день продают более 100 тонн ягод. Оптовики поставляют полесскую клубнику не только на внутренний рынок, но и в Россию. Для сельчан ягодные плантации – хорошая возможность подзаработать. На гербе Дворца даже изображены три клубничные ягоды на золотом фоне. Золото – значит, изобилие. В этом году урожай и впрямь неплохой, а вот цены полешуков не радуют: на прошлой неделе стоимость килограмма клубники рухнула до 30 копеек. В некоторых СМИ и на интернет-сайтах появились сообщения, что жители Дворца отказывались сдавать ягоду за такие деньги. Кто-то даже бросал ее прямо на рынке. Понятное дело, многие крестьяне заволновались. Президент людей услышал и поставил конкретную задачу Министерству антимонопольного регулирования и торговли и Белкоопсоюзу: в ситуации разобраться, держать ее на контроле, активнее работать с людьми. Наши корреспонденты побывали во Дворце, чтобы изучить ситуацию на месте.

На часах 10 утра, на термометре плюс 30. К мелкооптовому рынку во Дворце выстроилась очередь из автомобилей. В каждом – десятки ведер и ящиков с клубникой. За рулем старенького «Опеля» – пенсионер Владимир Петрович. Выращиванием клубники он занялся несколько лет назад, как только вышел на заслуженный отдых. Под ягодные кусты на его участке отведено примерно 30 соток:

– Сейчас во Дворце горячий сезон. С женой поднимаемся в четыре утра – и сразу в поле. Нам помогают дочь и две невестки. Периодически нанимаем работников. Платим 4 рубля в час. К 10.00 возем собранную утром клубнику на оптовый рынок. Как только жара спадет – снова за работу.

На рынке клубнику закупают почти 100 грузовиков и бусов. Вдоль рядов девушка несет два ведра от-

личной ягоды. Оптовики интересуются ценами. Девушка нахваливает товар:

– Сами видите, клубника красивая, крупная. Дешевле двух с половиной не отдам. Такой ягоды у меня примерно полтонны.

Покупатели теряют интерес. За отборную ягоду они готовы платить не больше двух рублей. Неделя назад цена и вовсе обвалилась до 20–30 копеек за килограмм. Многие сельчане отказывались сдавать клубнику за такие деньги. На рынке до сих пор обсуждают события недельной давности.

– Заготовителей тогда было очень мало. Те, кто приехал, договорились и установили оскорбительно низкую цену. Чтобы сдать ягоду по 30 копеек, людям приходилось стоять по два-три часа в очереди! Конечно, люди были недовольны, – говорит местный житель Денис Нехаичик.

Другой сельчанин по имени Александр делится своим видением ситуации:

– Смотри, как получилось. В основном ягоду из Дворца перекупщики везут в Россию, а там были праздники, многие не работали. Поэтому покупателей 10–11 июня было очень мало, а вот ягоды, наоборот, много. Предложение превысило спрос, цена рухнула... Сейчас ситуация изменилась. Так много машин, как сегодня, я давно не видел...

Ольга Петровец на рынок привезла 16 ведер клубники. Это примерно 100 килограммов. Ягоду договорилась сдать по 1 рублю 80 копеек, хотя явно рассчитывала на большее:

– Рубль восемьдесят – уже неплохо. Можно жить. Но справедливая цена – не меньше двух рублей за kilo. Урожай в этом году созрел неплохой, только в низинах клубнику залило дождем, а в высоких местах сожгло солнце. Пройдет еще неделя – и ягоды практически не останется. Лично мне удалось заработать пару тысяч рублей. Хватит на то, чтобы детей в школу собрать, в дом кое-что прикупить.

Предприниматель по имени Влад во Дворец приехал из Брянска. Рассчитывает закупить 2 тонны ягоды. Половину сдаст оптом, вторую половину – продаст на своих точках. Через день снова приедет во Дворец:

– Сейчас в Брянске клубнику можно сдать примерно по 80 российских рублей. Это 2,5 белорусского. На

первый взгляд, маржа неплохая, но учитывайте, что цена в Брянске тоже может резко измениться. К тому же у клубничного бизнеса своя специфика, потому что мы имеем дело со скоропортящимся товаром. Чтобы его сбыть, у нас есть только день.

Вместе с предпринимателями заготовкой клубники занимаются райпотребкооператоры. Например, в минувшую пятницу во Дворце работали представители 17 райпо. Как правило, ягоду кооператоры закупают для переработки на варенье и компоты.

Берут мелкую и некондиционную. Цена – 30 копеек за kilo.

По подсчетам директора оптового рынка Игоря Прокоповича, ежедневно во Дворец за клубникой приезжает плюс-минус 100 машин.

Жители Дворца говорят, что деревня очень нуждается в современном перерабатывающем производстве. Игорь Прокопович с таким мнением соглашается:

– Да, нам нужны современные перерабатывающие предприятия. Сегодня многие крупные производители мороженого покупают наполнители в Литве, Германии, Польше. А ведь мы бы могли производить их самостоятельно и даже поставлять на экспорт. Сырьевая база для этого есть, а вот инвестора, который возьмется за это дело, пока нет.

Председатель Дворецкого сельисполкома Александр Видинкевич считает, что наличие перерабатывающего производства частично решило бы еще одну проблему:

– Сегодня вопрос занятости у нас стоит остро. Поэтому каждое производство, каждое рабочее место – на вес золота. За клубничный сезон люди в среднем зарабатывают 2–4 тысячи рублей. Конечно, надеются на лучшее. Свое будущее многие связывают с Дворцом. В этом году мы выделили под индивидуальное жилищное строительство 12 участков, на очереди – еще 80.

Павел ЛОСИЧ
 Фото Владимира ШЛАПАКА

КОММЕНТАРИЙ В ТЕМУ


Валерий ИВАНОВ, председатель Правления Белорусского республиканского союза потребительских обществ:

– Президент поручил нам разобраться в ситуации с ценами на клубнику. И это действительно наша задача. В целом потребительская кооперация работает по нескольким направлениям. И одно из главных – заготовка излишков сельхозпродукции в личных подсобных хозяйствах и у фермеров. Работаем мы и с крупными производителями сельхозпродукции. Глава государства держит на контроле эти вопросы. Мы должны закупать продукцию у населения, что и делаем. И не одну клубнику, это только начало заготовительного сезона: дальше пойдут овощи, фрукты, картофель. При этом подчеркну: всю клубнику, которую вырастили люди, мы заберем. Сегодня в нашей системе задействовано свыше 700 приемогаготовительных пунктов, 5000 магазинов, расположенных в сельской местности, работают более 700 штатных заготовителей. В сезон мы принимаем на работу еще порядка 1000 внештатных. Каждое райпо организует работу в среднем от 3 до 10 сезонных приемогаготовительных пунктов, как стационарных, так и на дому.

В этом году урожай клубники действительно очень хороший. И не только в Брестской области (в Лунинецком, Дрогичинском и Ивановском районах), но и почти во всех регионах страны. В Лунинецком районе последние 10 лет население целенаправленно занимается выращиванием клубники. И сейчас у них главный вопрос – это сбыт. Вырастить продукцию иногда проще, чем продать. Тем более что клубника – скоропортящийся продукт. Ее нельзя хранить в условиях жары два-три дня, иначе она потеряет товарный вид.

Для контроля за ситуацией в Лунинецком, Дрогичинском, Ивановском районах и организации процесса заготовки создан республиканский штаб потребительской кооперации с постоянным присутствием ответственного работника штаба в регионе.

Средняя цена на товарную клубнику в Брестской области сегодня составляет от 1,2 до 1,5 рубля за килограмм, иногда бывает по 2 рубля. Такая ягода потом продается во всех наших торговых точках по цене 2,5 – 2,8 рубля за килограмм. Покупатели на такую цену, в общем-то, и не жалуются: они понимают, чтобы привезти ягоду в магазин, требуются определенные затраты. При этом товарную клубнику по 50 копеек никто никогда не продавал и не покупал.

Для консервирования закупочная цена ягоды составляет 50 копеек за килограмм, для виноделия мы берем маленькую клубнику по 30 копеек за килограмм. Такую ягоду мы еще называем «бочковой». Мы ее принимаем без ограничений. В целом Белкоопсоюз планирует в этом году закупить не менее 1130 тонн ягоды. По данным на 17 июня, заготовлено уже более 780 тонн клубники, в том числе и товарной – свыше 389 тонн.

В районах Брестской области на закупку клубники направлено более 70 единиц автотранспорта, в том числе на рынок деревни Дворец – 30 единиц.

КОМПЕТЕНТНО

Наталья МЕЛЬНИКОВА, заместитель начальника управления организации торговли и общественного питания МАРТ:

– Анализ ситуации показал: проблемных вопросов в поставке и реализации клубники сегодня нет. Дополнительных мер по государственному регулированию цен на этот товар не предусмотрено. Цены на клубнику МАРТ не устанавливает. Это сезонный товар, цену на который определяет только спрос. Если он маленький – цена невысокая, и наоборот. Низкий спрос в этом году частично объясняется тем, что сезон на эту ягоду в Брестской области совпал с сезоном клубники в Краснодарском крае.

Мест для реализации клубники достаточно: работа организована на 183 рынках. В Минске выделено 400 мест для индивидуальных предпринимателей и физических лиц, а также 300 дополнительных.

Представители МАРТ провели встречу в Лунинце с представителями потребительской кооперации, с фермерами и населением. В МАРТ в режиме видеоконференции состоялось совещание с представителями торговли всех облисполкомов и Мингорисполкома, а также Минсельхозпрода по вопросам реализации клубники. Ни в поставке, ни в реализации ягоды проблем нет.

КОНСТРУКТИВНАЯ ВСТРЕЧА

Всякое общение – обогащение

В Барановичском технологическом колледже Белкоопсоюза состоялась встреча председателя Белорусского профсоюза работников потребительской кооперации Валерия Мариничева с сотрудниками учреждения образования.

Валерий Николаевич познакомился с творческим коллективом и талантливыми учащимися, а также посетил музей потребительской кооперации и истории учебного заведения. Заведующая музеем Валентина Горбунова провела краткую, но емкую и интересную экскурсию и рассказала об истории колледжа, его достижениях и известных выпускниках.

Сотрудники колледжа организовали посещение музея хлеба, где можно было ознакомиться с «золотыми» работами учащихся на различных выставках и конкурсах. Директор колледжа Татьяна Грабовская представила материально-техническую базу учебного заведения, провела экскурсию по лабораториям общественного питания, кондитерского производства. Много интересных задумок и планов впереди у коллектива – об этом также шел конструктивный разговор.

Валерий Николаевич познакомился с условиями проживания обучающихся в общежитии, организацией их питания и сотрудников. В кафе «Линия вкуса» прошла обзорная ознакомительная экскурсия. Валерий Мариничев по достоинству оценил интерьер кафе, его оснащенность оборудованием. Гостя приятно удивил ассортимент выпускаемой продукции, предлагаемой посетителям.

– Основная цель и задача профсоюзов – это защита социально-экономических и трудовых интересов членов профсоюза учебного заведения. В то же время профсоюзы активно занимаются оздоровлением, проведением различ-



Директор колледжа Татьяна ГРАБОВСКАЯ знакомит Валерия МАРИНИЧЕВА с творческими работами учащихся.

ных массовых спортивных и культурных мероприятий, привлечением членов профсоюза к здоровому образу жизни, – отметил Валерий Николаевич.

В ходе встречи речь шла и о системе распределения выпускников, сотрудничестве между колледжем и профсоюзом, закреплении молодых специалистов в системе потребительской кооперации. Кроме того, обсуждались актуальные вопросы, волнующие членов педагогического коллектива. Это и изменение сроков вступительной кампании на уровне среднего специального образования с целью ее продления до 1 сентября для наиболее полного выполнения плана приема в учебное заведение и комплектования учебных групп,

а также вопрос поддержки учебных заведений со стороны Белорусского профсоюза работников потребительской кооперации.

Валерий Николаевич пожелал учебному заведению продуктивной вступительной кампании, выполнения всех намеченных целей и задач, чтобы в стенах колледжа у преподавателей всегда была возможность полной самореализации, а у учащихся – возможность получить необходимые знания и накопить практический опыт.

Ольга БУЕВИЧ, заместитель директора по воспитательной работе УО «Барановичский технологический колледж» Белкоопсоюза

ЦЕНЫ

Сезонный фактор

В мае больше всего подешевели помидоры и огурцы, подорожали – лук и морковь, сообщает БЕЛТА со ссылкой на данные Национального статистического комитета.

Среди продуктов питания больше всего подешевели огурцы (на 38,28%), помидоры (на 31,95%), куриные яйца (на 7,43%) и рагу из свинины (на 4,26%). Подорожали репчатый лук (на 41,23%), морковь (на 35,45%), сладкий перец (на 24,49%) и чеснок (на 15,06%). Овощи стали дешевле на 12,23%, фрукты подорожали на 3,77%.

В целом продукты питания и безалкогольные напитки подорожали на 0,8%. Табачные изделия стали дороже на

0,11%, алкогольные напитки – дешевле на 0,39%. Одежда подешевела на 0,01%, обувь подорожала на 2,48%. При этом женские дубленки подешевели на 4,73%, мужские дубленки и кожаные куртки на меху – на 3,07%, женские куртки – на 2,18%. Мужские кроссовые туфли подорожали на 5,52%, женские демисезонные сапоги на высоком каблуке – на 6,07%.

Что касается услуг, то в среднем они подорожали на 0,37%. Больше всего подорожали услуги железнодорожного пассажирского транспорта в международном сообщении (на 7,67%) и по подключению в сеть интернет (на 3,18%). Подешевели услуги концертных организаций (на 1,15%), а также страхования легкового автотранспорта (на 1,29%).

ФОТОФАКТ

А дорога серою лентою вьется...



Дороги ценят профессионалов, дисциплинированных водителей, содержащих вверенную технику в хорошем техническом состоянии. Такими качествами обладает водитель первого класса Вячеслав Грабинский. Это подтверждает характеристика, подписанная директором филиала «Кооптранс» райпо Михаилом Васюковичем: «Вячеслав Тадеушевич обладает чувством ответственности за порученный участок работы. Дисциплинирован,

исполнителен, настойчив в доведении начатого дела до конца. Технически грамотен, интересуется автоновинками. В коллективе пользуется заслуженным авторитетом, поддерживает атмосферу доброжелательности. Честен, правдив, скромнен».

Вячеслав Тадеушевич родом из деревни Гута Пружанского района. Учился на водителя в Брестском ДОСААФ по направлению райвоенкомата. После окончания был призван в ряды Советской Армии и проходил службу за пределами бывшего СССР. После демобилизации вернулся в родные края и устроился на работу в Пружанскую ПМК-53. Здесь бывшему воину доверили управлять машиной ГАЗ-52 (грузотакси), предназначенной в то время для перевозки рабочих на мелиоративные объекты. В мелиоративной организации Вячеслав Грабинский проработал шесть лет, заочно окончил Пружанский совхоз-техникум по специальности «Техник-механик».

С января 1987 года началась его шоферская жизнь в филиале «Кооптранс» райпо. И уже более тридцати лет он не расстается с транспортом. За Вячеславом Тадеушевичем закреплено

два автомобиля разных марок. Это тентованная бортовая «Газель-3302» за номером АМ 92–35 и «Волга-3110». На первой ему часто приходится выезжать по заказу инженерной службы за запчастями для вышедших из строя машин филиала. И он срочно отправляется в дорогу, чаще всего в Минск. Доставляет разные узлы своевременно, хорошо осознавая, что простой техники может отразиться на производственных показателях всей транспортной организации.

Легковая машина «Волга-3110» находится в распоряжении директора филиала «Кооптранс» райпо. В обязанности Вячеслава Тадеушевича входит содержание техники в рабочем состоянии, чтобы по требованию руководителя срочно отправиться в пункт назначения. И здесь у водителя ответственность большая, но с порученным делом справляется хорошо, хотя поездки бывают и ближние, и дальние. Пусть они для Вячеслава Тадеушевича всегда будут легкими.

Иван ОСКИРКО

На снимке: водитель Вячеслав ГРАБИНСКИЙ.

Фото автора

ЮРИДИЧЕСКИЙ ПРАКТИКУМ



Ведущая рубрики –
начальник
юридического отдела
Белкоопсоюза
Наталья ШНИГИР

Контракт подлежит досрочному расторжению

Моему ребенку 6 лет. Он часто и длительно болеет. В связи с необходимостью ухода за ребенком имею ли я право досрочно расторгнуть заключенный со мной контракт? В какие сроки я обязана уведомить нанимателя об увольнении и на каком основании я вправе уволиться?

СЕМЕНЮК М.И., г. Пинск

Особенностью срочного трудового договора (контракта) является, в частности, то, что, как правило, работник должен отработать у нанимателя в течение всего срока договора. Вместе с тем срочный трудовой договор, в том числе заключенный в форме контракта, может быть расторгнут досрочно по соглашению сторон (при достижении согласия между работником и нанимателем), по требованию работника, по статье 41 Трудового кодекса в случае болезни работника или его инвалидности, иных уважительных причин, препятствующих выполнению работы по трудовому договору, а также в случае нарушения нанимателем законодательства о труде, коллективного договора, трудового договора. При оценке уважительности причин расторжения контракта по требованию работника нанимателю следует учитывать, что указанные работником причины препятствуют ему выполнять работу по заключенному контракту. Согласно части второй пункта 19 постановления Пленума Верховного Суда Республики Беларусь от 26.06.2008 № 4 (в редакции от 25.03.2009) «О практике рассмотрения судами трудовых споров, связанных с контрактной формой найма работников» к таким причинам могут относиться: состояние здоровья самого работника, его выход на пенсию, изменение места жительства, необходимость ухода за больными членами семьи. Доказательства об уважительности причин досрочного расторжения контракта предоставляются работником.

Если требование расторгнуть договор обусловлено необходимостью ухода за больным членом семьи, в том числе часто и длительно болеющим ребенком, ребенком в возрасте до 14 лет, ребенком-инвалидом в возрасте до 18 лет, в качестве документа, подтверждающего уважительность указанной причины увольнения, могут выступать медицинская справка, копия свидетельства о рождении ребенка, документы об инвалидности и другие документы, обосновывающие указанную причину увольнения.

Относительно срока предупреждения нанимателя о намерении досрочно расторгнуть контракт следует иметь в виду, что законодательство не содержит требований о таком сроке. Поскольку основанием увольнения служит причина, препятствующая продолжению работы, контракт подлежит расторжению на основании поданного работником заявления и подтверждающих причину увольнения документов в срок, указанный работником в данном заявлении.

Труд временных работников имеет особенности

Постоянной работы я не имею. Периодически трудоустраиваюсь на временную работу. Какие особенности труда предусмотрены трудовым законодательством для временных работников?

ТИХОНОВИЧ В.В., г. Борисов

Согласно статье 293 Трудового кодекса временными признаются работники, принятые на работу на срок до двух месяцев, а для замещения временно отсутствующего работника, за которым сохраняется место работы (должность), – до четырех месяцев.

На временных работников распространяется действие законодательства о труде с изъятиями, установленными главой 23 Трудового кодекса.

В частности, при приеме на работу в качестве временных работников предварительное испытание не устанавливается. Имеются особенности расторжения трудового договора с временными работниками. Так, данные работники имеют право расторгнуть трудовой договор, предупредив об этом нанимателя письменно за три дня. Кроме того, трудовой договор с временными работниками может быть расторгнут:

- ✓ в случаях приостановки работы у нанимателя на срок более одной недели по причинам производственного характера, а также сокращения объема работы с выплатой работнику выходного пособия в размере недельного среднего заработка;
- ✓ неявки на работу в течение более двух недель подряд вследствие временной нетрудоспособности. В случаях утраты трудоспособности вследствие трудового увечья или профессионального заболевания, а также когда законодательством установлен более длительный срок сохранения места работы (должности) при определенном заболевании, за временными работниками сохраняется место работы (должности) до восстановления трудоспособности или установления инвалидности, но не более чем до окончания срока работы по трудовому договору и др.

В случае увольнения временного работника в связи с нарушением нанимателем законодательства о труде, коллективного договора, трудового договора, а также в случае призыва его на военную службу, направления на альтернативную службу работнику выплачивается выходное пособие в размере двухнедельного среднего заработка.

Временные работники, заключившие трудовой договор на срок не более шести дней, могут быть в пределах этого срока привлечены к работе в государственные праздники, праздничные и выходные дни без их согласия.

За работу в эти дни другие дни отдыха не предоставляются, а оплата труда производится в одинарном размере.

СФЕРА ИНТЕРЕСОВ

Витамины роста и развития

Полоцкий рынок Витебска празднует 100-летний юбилей

Празднует, впрочем, немного не то слово: в самом разгаре сезон ранних овощей и клубники – расслабляться уж точно не время, работа кипит. Причем кипит она не только на рынке, но и вокруг него – полным ходом идет реконструкция Полоцкого путепровода, что не могло не отразиться и на работе кооператоров. Коснулось обновление и администрации: с февраля обязанности директора унитарного предприятия «Полоцкий рынок города Витебска» Витебского облпотребсоюза исполняет Андрей Халейко – руководитель молодой, но посвятивший потребкооперации 14 лет. С ним мы беседуем о прошлом и будущем, а в первую очередь – о настоящем.

– Андрей Сергеевич, рынок сегодня встречает посетителей настоящими развалами клубники: предложение большое, не меньший и спрос – вижу, что берут ягоду ведрами. Каковы особенности нынешнего сезона?

– Наш рынок всегда активно занимался клубникой. В этом сезоне, ввиду большого ее урожая, усилили удвоили. Переводим на ягоду продавцов с других торговых точек, изыскиваем возможности, чтобы было это не в ущерб другим направлениям торговли. Ставим цель удовлетворить спрос жителей Витебска и близлежащих территорий. В целом же важно помочь всем – как выращивающим сладкую ягоду, так и ее потребляющим.

Основные объемы приходится на ягоду, за которой ездим на Полесье, но есть и своя, местная. Закупаем ее в Бешенковичском районе. Обычно между созреванием клубники на Брестчине и Витебщине интервал порядка двух недель, но в этом году разница составила лишь пару дней: только привезли ягоду с Брестчины, а она уже созрела и здесь. Упор, конечно, на клубнику брестскую: она дешевле. Закупочная цена – фактор немаловажный, тогда и розничная цена больше радует. Сегодня у нас на рынке она варьируется от 1,5 до 3 рублей в зависимости от сортности. В течение дня цены демонстрируют тенденцию к снижению, под занавес торговли реализуем ягоду с минимальной доходностью.

Просчитали, что экономически целесообразнее задействовать двух внештатных заготовителей. Работают они попеременно: один уехал, другой приехал, выгружается. Таким образом, ягода поступает ежедневно. А поскольку клубника – продукт скоропортящийся, подобная схема зарекомендовала себя хорошо, привезенное стараемся продать в тот же день. Закупили и реализовали уже около 9 тонн.

Под клубнику в эти горячие дни отведено 10 точек собственной розницы. Задание по ее реализации солидное – 12 тонн. Особой остроты ситуации добавляет тот факт, что рынок с недавнего времени находится на своего рода осадном положении – оказался он в эпицентре масштабной стройки, – покупателям добираться сюда все сложнее. Реконструкция Полоцкого путепровода, рассчитанная, как ожидается, на период до 2021 года, изменила схему транспортной коммуникации. В связи с закрытием Полоцкого моста район вокзалов оказался от рынка отрезанным – раньше сюда в обходный перерыв можно было добраться за 7 минут, совершить необходимые покупки и вернуться на рабочее место. Усложнилось сообщение и с другими районами города: многие маршрутные такси и автобусы, ходившие прежде практически у стен рынка, следуют нынче через мост Металлистов, что совершенно в другой стороне. Тем не менее, осознавая большую социальную значимость вопроса, совместно с облпотребсоюзом и администрацией города прорабатываем возможность адаптации транспортного сообщения к ремонтным работам: их проведение в несколько этапов в определенной мере сгладит неудобства. Исходим из того, что люди не должны лишаться возможности посещать рынок – на нем представлен большой выбор товаров, причем, что называется, на разный вкус и кошелек...

– Клубнике предшествовали огурцы. Как справились с нагрузкой?

– С огурцами начали работать очень рано. Прогнозировали хороший урожай. Как только пошли первые мелкие грунтовые, на мощностях собственного комплекса общественного

питания сделали партию малосольных. В последнее время, как известно, потребитель, чтобы самому не мучиться, стремится найти готовенькое. И мы рады ему помочь. Разлетаются малосольные огурцы, несмотря на то, что в разгаре сезон свежих, на ура.

За овощами – огурцами, томатами, луком, кабачками – на Брестчину отправляем собственную машину. Она оснащена всем необходимым, чтобы обеспечить надлежащие условия транспортировки сельхозпродукции без потери качества. С начала сезона ранних овощных культур съездили туда уже 6 раз. По огурцам наша собственная розница нынче ключевой игрок на рынке: если раньше цену зачастую диктовали предприниматели, то теперь уже диктуем мы, – она у нас самая низкая. На текущий момент заготовки и реализовали без малого 50 тонн.

Резюмируя сказанное по поводу сельхозпродукции, отмечу: все, что есть на Брестчине, есть и на нашем рынке. Стараемся обеспечить жителей северного региона тем же многообразием вкусов, витаминов, к которому есть доступ на юге страны. По большому счету, мы сами заинтересованы в объемах реализации сезонной плодоовощной продукции, ибо это наш хлеб. К слову, на текущий момент по объему закупки и реализации огурцов мы лидеры в структуре облпотребсоюза. По клубнике тоже на лидирующих позициях, несмотря на определенные сложности с доступностью рынка для покупателей, о которых уже упомянул.

– Если путь к рынку для покупателя усложнился, представляется целесообразным самому рынку искать дорогу к ним...

– Разумеется. К примеру, уже длительное время мы активно работаем с внесистемными контрагентами-покупателями – развозим собственным транспортом овощную продукцию по объектам общественного питания разных форм собственности. Строго рынком как физическим объектом уже давно не ограничиваемся.

В этом движении положительную роль играют и процессы реорганизации структуры областной кооперативной организации. Не так давно нам переданы на обслуживание два стационарных торговых объекта, принадлежащие испытывающему финансовые трудности унитарному предприятию «Витебская универсальная база». Это магазины в Лужесно – пригороде Витебска, известном своим студенческим городком, и в Мазалово – так называемой деревне будущего. Насытили эти объекты товаром, привели режим их работы в соответствие с пожеланиями покупателей. Как следствие, в настоящее время средневзвешенный товарооборот в магазине в Лужесно достигает до 4 тысяч рублей, среднемесячный перевалил за 70 тысяч, работают там четыре продавца, выполняются все прогнозные показатели.

Параллельно занялись сокращением издержек. К примеру, в магазине в Лужесно немало холодильных витрин, отдающих тепло, – зимой продавцы ходили в одежде с коротким рукавом. В феврале приняли решение отключить там централизованное отопление после согласования всех технических моментов с инженерной службой и при ее участии. Ввели лимиты на потребление электроэнергии, поощряем работников к здоровой экономике. Холодильники, кондиционеры – все должно работать исключительно под необходимость.

Еще одно приобретение последнего времени – автомагазин и принятый вместе с ним от «Витебской универсальной базы» соответ-



Андрей ХАЛЕЙКО.

ствующий маршрут. Раньше эта машина использовалась для выезда на колесо. Заметили, что установленного в нем холодильного и морозильного оборудования недостаточно: для торговли замороженными полуфабрикатами возможность была, а чтобы радовать людей мороженым – нет. В течение пары дней приобрели и установили морозильник – небольшой, чтобы не занимал много места. Теперь здесь можно купить все. Загружаем автомагазин так, чтобы в последней точке маршрута был полностью представлен тот же ассортимент, что и в первой. Контролирую лично, заезжаю в деревни. При этом в нашем автомагазине те же цены, что и на рынке, – нет смысла из деревни ехать за покупками в город. Местные жители знают номера мобильных телефонов водителя и продавца: если что-то им нужно сверх наличествующего ассортимента, звонят напрямую и заказывают – при следующем посещении все обязательно будет доставлено. Люди довольны – для нас это главное. И если через газету выражают благодарность, значит, мы на правильном пути. Средневзвешенный товарооборот нашего автомагазина нынче около 1,5 тысячи рублей. И это, полагаем, не предел. Задача на текущий год – укреплиться в роли оператора в Витебском районе, заявить на деле, что пришли всерьез и надолго.

Пару месяцев назад приняли в аренду кафе в Малых Летцах. Это абсолютно новое для нас дело, несмотря на то, что в сфере общепита мы отнюдь не новички. Но если общепит на рынке – это преимущественно фастфуд, то кафе – это серьезное меню, полноценная кухня, соответствующий стандарт обслуживания. По пятницам и субботам заведение открыто до 2 часов ночи – режим работы согласован с местными властями. Благодаря комплексному подходу и ответственному отношению к делу все арендуемые нами объекты работают эффективно, хоть изначально, следует признать, боялись: потянем ли.

– Какова общая экономическая картина хозяйственной деятельности, каков финансовый результат?

– Работаем рентабельно. Стараемся, чтобы отдачу приносили все направления деятельности. Мобилизуем все ресурсы. В частности, большую работу ведем с поставщиками на предмет увеличения сроков оплаты реализуемых товаров. Уделили внимание в первую очередь поставщикам, требующим кратчайших сроков оплаты, – 4 – 5 суток: нам пошли навстречу. Если на уровне Белкоопсоюза заключено соответствующее соглашение, активно этим пользуемся. К примеру, провело Правление Белкоопсоюза работу с поставщиками табачных изделий, теперь отсрочка платежа – месяц. Стараемся найти взаимовыгодные позиции и по другим видам товаров – по той же кондитерке, молочке. Не всегда легко идут на это поставщики: зачем, мол, вам увеличение сроков оплаты, вы же и так платите исправно? Да, платим, а значит, можем и на что-то претендовать. Так, по достигнутой договоренности с «Савушкиным продуктом» имеем 20 календарных дней отсрочки платежа. А если выбираем определенный объем товаров, на следующий месяц – уже 30 дней отсрочки. Не всякий может таким результатом похвастаться: многим этот производитель отгружает продукцию исключительно по предоплате.

Не забываем и о работе с арендаторами. Все места на рынке заняты: ежемесячно вынуждены отказывать 30 – 35 предпринимателям, желающим арендовать торговые места ролеетного типа. Спрос на них высокий. Если кто-то освобождает такое место, другие готовы там

ночевать, чтобы его получить. В текущем году планируем построить 12 таких торговых мест. Нет у нас и свободных складских помещений. Если раньше их мы частично сдавали в аренду, то сегодня они обслуживают наш собственный оборот, пусть и в ущерб поступлению от аренды: торговая деятельность требует наличия запаса товаров – нельзя оголять тылы. Нет пока на рынке банкомата – раньше пытались его здесь прописать, что было бы удобно и предпринимателям, и покупателям, но банк навстречу не пошел. Теперь, похоже, идет – надеемся, что в текущем году он появится.

В целом торговлю осуществляют у нас около полутысячи предпринимателей, 30 торговых мест – у собственной розницы. Неплохо представлены на рынке и другие кооперативные организации, которые торгуют на безвозмездной основе. Давно полюбили посетителя рынка хлебобулочные изделия Бешенковичского райпо. На предпасхальной неделе настоящим хитом продаж стали куличи, выпекаемые Лижосненским райпо: в пятницу мы заказали у них 350 куличей, а в субботу – 860. Нагрузку тамошнему хлебозаводу обеспечили таким образом серьезно. Организовали торговлю куличами через собственные торговые точки: как и нынче в случае с клубникой, несколько оголили другие направления розницы, но результат превзошел все ожидания – объем реализации продукции пасхального ассортимента увеличился более чем на 10 процентов по сравнению с аналогичным периодом минувшего года. При том, что покупателей стало меньше из-за развернувшейся вокруг рынка стройки.

Большая работа сделана в сфере общественного питания. Тут мы давно монополисты: кто бы ни приходил с идеей открыть свою точку общепита, после изучения ассортимента наших мини-кафе, блинний, закусочной от этой затеи отказываются – предложение и цены говорят сами за себя. Помимо традиционного фастфуда, предлагаем разные виды шашлыка, овощи на гриле. А еще квас в розлив – летом это очень кстати. Обратили внимание на то, чем торгуют на заправочных станциях: оказалась, французский хот-дог – и просто, и выгодно. У нас он дешевле, чем на заправках. А вот пицца – разработали собственные рецепты. Предложили покупателю «Златку» – в ее составе много разных ингредиентов – понравилась. В ассортименте каждые 2 – 3 дня меняем 2 – 3 позиции, чтобы не набить оскомину. Словом, стараемся идти в ногу со временем. Отсюда, наверное, и темп роста объемов производства собственной продукции общественного питания – 108 процентов нарастающим итогом.

– Каким видите второе столетие рынка?

– Когда в ноябре 1987 года колхозные рынки передали в ведение потребкооперации, они были в весьма запущенном состоянии: отсутствовали самые элементарные удобства, не говоря уже о какой-то более серьезной инфраструктуре. Конкретно в наш рынок передача его кооператорам вдохнула, без преувеличения, новую жизнь: началось поступательное движение к тому, к чему мы пришли сегодня. Но это не значит, что дальше двигаться некуда: работы непочатый край – как, наверное, и сто лет назад, когда все только начиналось. Вместе с тем кооператоры засвидетельствовали, что работать умеют. Важно чувствовать динамику жизни, постоянно сверяться с запросами и чаяниями потребителя – все это своего рода питательная среда для роста и развития. Задачи, которые стоят перед нами, посильны: приложим все усилия для того, чтобы второе столетие встретить с улыбкой и достойным результатом.

Виталий ЕФИМЕНКО
Фото автора и предоставлено Полоцким рынком



ТЕРРИТОРИЯ ПРИЯТНЫХ ПОКУПОК

Время строить и продавать!

В разгаре строительного-ремонтного сезона, а это значит, что есть возможность для торговых организаций получить прирост в товарообороте. Период с апреля по октябрь – время всплеска продаж строительных и отделочных материалов в ассортименте.

Лидером продаж, конечно же, является цемент – один из самых востребованных строительных материалов. Область применения цемента практически не ограничена. Любой, даже самый незначительный домашний ремонт не обходится без этого универсального материала. Статистика продаж говорит, что шестая часть всего проданного цемента в стране – это цемент, реализованный через торговые объекты потребительской кооперации. С начала текущего года торговыми организациями потребительской кооперации страны получено цемента в объеме более 9 тысяч тонн, обеспечена динамика получения к прошлому году. Положительная динамика во многом обязана своими показателями сотрудничеству с холдингом «Белорусская цементная компания». В преддверии строительного сезона с партнерами была проведена кропотливая целенаправленная работа по определению взаимовыгодных условий сотрудничества. В результате торговые организации Брестского и Могилевского облпотребсоюза, Гродненского облпотребсоюза первыми с начала строительного сезона осуществляли получение цемента на условиях отсрочки платежа, а уже с мая текущего года – Гомельское облпотребобщество и унитарное предприятие «Припятский Альянс».

Ввиду высокого спроса у населения на цемент в каждой торговой организации заранее должны быть определены места продаж и организована работа по его реализации. Можно выделить 4 основных типа точек продаж:

- специализированные строительные магазины по реализации строительных материалов;
- постоянно действующие торговые места на рынках районных и областных городов;

- магазины-склады;
- специализированные зоны в сельских магазинах, в том числе и по предварительным заявкам от населения.

Причем как в специализированных магазинах и точках на рынке, так и в магазинах-складах необходимо создавать запас товара. Ведь не все согласны ждать, когда необходимое количество товара будет привезено. Человек хочет сейчас и здесь забрать товар.

Однако не стоит ограничиваться только реализацией цемента. Необходимо определить перечень товаров строительного и отделочного ассортимента из наиболее востребованных позиций и сформировать соответствующий ассортимент торгового объекта. К таким товарам можно отнести кровельные материалы (шифер и профнастил), различные сухие смеси (штукатурные, клеевые и т. д.), плитку керамическую и сантехкерамику, напольные покрытия, утеплители (пенопласт, минеральная вата и т. д.), обои, электроинструмент, метизные изделия, инструмент, лакокрасочные товары и другое.

Для достижения максимального результата необходимо использовать различные методы продажи: самообслуживание, через прилавок, а также следует помнить и активно применять продажу товаров по образцам. Поэтому будет целесообразным активизировать работу с лесхозами по реализации продукции деревообработки: пиломатериалов обрезных и необрезных, доски для покрытия пола, бруса, блок-хауса, обшивки, наличников, плинтуса, – когда в торговом зале магазина предлагаются образцы продукции, вырабатываемой лесхозами, для ознакомления населения и приема предварительных заказов. Перспективным и экономически обоснованным будет продвижение строительных товаров и через интернет-витрины.

Чем активнее вы, тем активнее ваш покупатель! В сезон торговли строительными материалами привлечь покупателя можно и различными организационными мероприятиями, которые под силу каждой торговой организации:



Торговый объект «ОМА» Столинского райпо.



Торговый объект «ОМА» Пружанского райпо.

1. Изменение режима работы магазина:
 - для возможности организации выходного дня (только если без него совсем не обойтись) отследить дни и время, в которые идет основной поток покупателей. Допустим, если львиная доля покупок проходит в субботу и воскресенье, то выходной день лучше организовать в понедельник, а субботу и воскресенье оставить рабочими днями;
 - часы работы в противовес конкурентам. Если ваши конкуренты работают до 18.00, работайте до 20.00. Это увеличит шансы на то, что покупатель придёт именно к вам.



Торговый объект «ОМА» Пружанского райпо.

2. Реклама – это инструмент, который и по сей день остается двигателем торговли. Главное, правильно использовать ее элементы:

– визуализация. Для увеличения продаж стоит не просто рекламировать товар на словах, а наглядно показывать покупателям, как его можно применить. Например, если вы торгуете кровельной плиткой, добавьте в рекламу в журнале фото крыши, покрытой этой плиткой. Или поставьте в точках продажи стенды с образцами плитки, уложенными надлежащим образом;

– поиск инфоповода. Не знаете, чем зацепить покупателя? Придумайте информационный повод. Например, новая реклама как в местной прессе, так и на фасаде торгового объекта с сообщением о скидках, заводе на склад товара или скором появлении нового товара.

3. Организация доставки товара на дом покупателю, включая погрузку и разгрузку товара.

4. Предоставление покупателям рассрочки на оплату при покупке на определенную сумму.

Татьяна КУЛАК,
начальник сектора непродовольственных товаров управления торговли Белкоопсоюза

ПО ПОВОДУ

ЮБИЛЕЙ КОЛЛЕДЖА – НАШ ОБЩИЙ ПРАЗДНИК

(Окончание. Начало на стр. 1)



За активную работу с членами профсоюзной организации преподавателей, председателю первичной профсоюзной организации сотрудников Койты Наталье Викторовне, лаборанту, члену первичной профсоюзной организации Стерницкой Эвелине Валентиновне вручены нагрудные знаки «За профсоюзные заслуги».

«На протяжении многих лет коллектив сотрудников УО «Гродненский торговый колледж» Белкоопсоюза занимает активную позицию в реализации государственной молодежной политики, проводит системную, качественную и добросовестную работу», – отметил в своем поздравлении заместитель председателя Постоянной комиссии по образованию, культуре и науке Палаты представителей Национального собрания Республики Беларусь Сегодня Александр Иванович и вручил грамоты Министерства образования Республики Беларусь заместителю директора по учебной работе Козловской Ольге Иосифовне и воспитателю Шакуля Рите Григорьевне. Награждена грамотой Гродненского областного Совета депутатов заместитель директора по воспитательной работе колледжа Клепач Татьяна Иосифовна, а также вручено благодарственное письмо председателя Гродненского областного Совета депутатов преподавателю Савицкому Марьяну Петровичу.

Начальник управления кадров и образования Белкоопсоюза Попова Ольга Владимировна вручила Юрчак Валентине Ивановне нагрудный знак «40 годовщю працоўнай дзейнасці ў спажывацкай кааперацыі Беларусі». Кроме того, вручена грамота Бел-

коопсоюза руководителю практики Супрун Ольге Семеновне и объявлены благодарности Белкоопсоюза преподавателям колледжа Гордиевской Людмиле Ивановне, Сколыш Светлане Геннадьевне, Качан Людмиле Николаевне.

Преподавателям и сотрудникам колледжа были вручены награды Гродненского городского исполнительного комитета, Гродненского городского Совета депутатов и администрации Октябрьского района г. Гродно.

На протяжении многих лет колледж является одним из важнейших источников формирования кадрового потенциала для системы потребительской кооперации Гродненской области. В адрес колледжа поступило поздравление от имени исполняющего обязанности председателя правления Гродненского облпотребобщества Бубенчика Александра Витальевича. Почетную грамоту облпотребобщества и обкома профсоюза работников потребительской кооперации заведующему заочным отделением Игнатович Светлане Александровне вручил первый заместитель председателя правления Гродненского областного потребительского общества Гаук Андрей Анатольевич.

Одним из приоритетных направлений развития колледжа является международное сотрудничество. Стало доброй традицией проведение образовательных мастер-классов, конференций, семинаров в рамках соглашения о сотрудничестве с партнерами Польши и Литвы. С юбилеем колледж поздравили представители делега-

ций торгово-экономической школы им. Н.Коперника г. Белостока и статистического управления г. Белостока Республики Польша.

В юбилейный день учреждение образования принимало искренние слова благодарности и поздравления от выпускников колледжа, которые сегодня работают на руководящих должностях в организациях системы потребительской кооперации и других форм собственности. Это директор Лидского филиала Гродненского облпотребобщества Водейко Кристина Петровна, директор филиала «Центральный рынок» Гродненского облпотребобщества Заневский Андрей Казимирович, директор Гродненского городского филиала Гродненского облпотребобщества Конопацкий Андрей Иванович, директор Щучинского филиала Гродненского облпотребобщества Навасардьян Вануш Рубикович. Приветственные адреса поступили от генерального директора СП ОАО «Спартак» Жидкова Олега Николаевича и генерального директора ОАО «Слуцкий мясокомбинат» Михалькевича Андрея Иосифовича.

Много теплых слов в адрес колледжа прозвучало от представителей социальных партнеров: первого заместителя начальника региональной дирекции по Гродненской области ОАО «Белгрупппромбанк» Гайдукевича Андрея Иосифовича, начальника инспекции Министерства по налогам и сборам по Гродненской области Бань Сергея Ивановича, директора ОАО «Гродноторгсервис» Сычевского Владимира Васильевича, заместителя директора филиала СООО «Белкоопстрах» в г. Гродно Побудея Степана Павловича.

С круглой датой колледж пришли поздравить руководители учреждений образования системы потребительской кооперации: первый проректор УО «Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации» Сныткова Наталья Александровна, директор Минского филиала УО «Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации» Лагунова Галина Николаевна, директор филиала УО «Белорусский торгово-экономический университет потреби-

тельской кооперации» Скорик Любомир Мирославович, директор УО «Барановичский технологический колледж» Грабовская Татьяна Аркадьевна, директор УО «Молодечненский торгово-экономический колледж» Черепович Олег Антонович, директор УО «Полоцкий торгово-технологический колледж» Андрусак Ярослав Васильевич.

Хочется отметить, что колледж поддерживает партнерские отношения с учреждениями среднего специального образования Гродненской области. Так, в этот день слова поздравления прозвучали от директора УО «Гродненский государственный политехнический колледж», председателя совета директоров Гродненской области Храпка Светланы Викторовны.

Завершилось торжественное мероприятие праздничным концертом. Лучшие творческие коллективы и яркие исполнители представили зрелищную концертную программу. Поздравления прозвучали от заслуженного коллектива Республики Беларусь ансамбля танца «Гарадзенскія карункі», образцового ансамбля танца

«Вярбіначка», образцового ансамбля балетного танца «ОНИОНА», народного ансамбля современного танца «Модерн», театра мод «ЭЛЕГАНТ», танцевального коллектива колледжа «Купалинка», вокального коллектива колледжа Quarta и «Мелодия» и других.

Настоящей кульминацией торжественного мероприятия стала акция «Праздничный торт» для учащихся колледжа.

Подводя итоги торжества, можно с уверенностью сказать, что все задуманное получилось. В зале царил атмосфера праздника, непринужденности. Гости, выходявшие на сцену, чувствовали себя легко, шутили, смеялись, дарили поздравления, а это значит, что юбилей прошел прекрасно.

Несмотря на свой возраст, наше учреждение образования продолжает развиваться в ногу со временем!

Наталья ПОТОЦКАЯ,
методист УО «Гродненский торговый колледж»
Белкоопсоюза

ООО «НПЦ Строительство»

оказывает следующие инженерные услуги в области строительства и эксплуатации зданий и сооружений:

○ сопровождение эксплуатации: осуществление осенних и весенних осмотров с оформлением актов осмотра;

○ сбор исходных данных для проектирования;

○ техническое обследование зданий и сооружений;

○ составление заданий на проведение изысканий и проектирование;

○ осуществление технического надзора;

○ проведение инженерно-геологических и геодезических изысканий;

○ разработка проектно-сметной документации;

○ комплексное управление строительной деятельностью.

Наши контакты:

Республика Беларусь, 220108, г. Минск, ул. Казинца, 62, каб. 514.
Тел./факс (+375 17) 235-07-76, e-mail: ooonpcs@gmail.com

АСТРОНОМИЧЕСКИЙ КАЛЕНДАРЬ

Известный нам календарь указывает, что год начинается 1 января и делится на 12 месяцев. Однако у природы другие законы, которые, увы, плохо согласованы с современным календарем. Впрочем, наши предки всегда уважали законы природы. Значимым событием в годовом цикле является день летнего солнцестояния.

В 2019 году летнее солнцестояние произойдет 21 июня в 18.54. В этот день солнце достигает своего самого верхнего положения. Далее в конце июня и июле оно начнет спускаться ниже над горизонтом, делая световой день короче. В период солнцестояния рекомендуется больше отдыхать, наслаждаться теплыми летними деньками. Это время, когда вспыхивают эмоции и усиливается интуиция. Поэтому важно, чтобы переживания и впечатления были положительными. Наши предки рассматривали летнее солнцестояние как время мистики и магии. Они гадали и на любовь, и на достаток, и на урожай.

Некоторые называют праздник – летнее равноденствие. Однако это неверно. Равноденствие происходит весной и осенью, в марте и сентябре, когда день равен ночи. А зимой и летом – солнцестояние. Есть и второе название – летний солнцеворот.

Существует множество удивительных ритуалов и обрядов на летнее солнцестояние, которые помогут сделать жизнь немного лучше, стать быстрее и приятнее.

Обряд подпитки энергией Солнца

В этот день энергия от Солнца особенно мощная, ведь это пик его влияния. Поэтому обязательно нужно воспользоваться прекрасной возможностью, которая бывает только раз в году.

Рано утром отправляйтесь на природу: в лес, в парк или на дачу. Желательно быть там уже на рассвете. Когда диск солнца полностью покажется над горизонтом, можно начинать. Встаньте на землю босыми ногами, лицом к солнышку. Расслабьтесь и закройте глаза. Ощутите, как от земли по вашим ступням поднимается вверх теплый поток энергии, она полностью наполняет вас. Если раньше вы не работали с энергиями, то вполне возможно, что не почувствуете ничего. В такой ситуации просто представьте, как через вас идет волна тепла до макушки.

Стойте так около 30 минут, пока не ощутите «гудение» в теле либо легкое головокружение

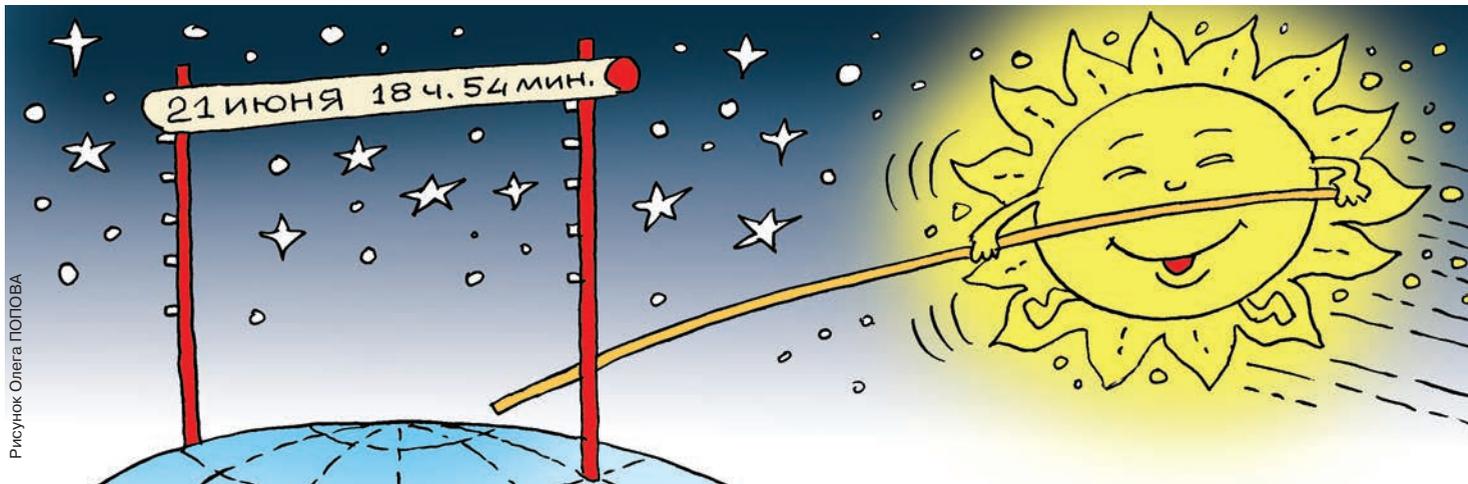


Рисунок Олега ПОПОВА

Солнце в зените

и раскачивание. Это нормально. Такие проявления – признак наполнения вашей ауры энергией. Поднимите вверх руки, разведите в стороны вверх ладонями. Попросите у солнца дать вам сил. Смотрите в сторону солнца, но не прямо на него (это опасно). С благодарностью принимайте солнечную энергию.

В результате выполнения обряда вы станете более сильным и харизматичным человеком, обретете уверенность в себе. Солнце также убирает негатив из вашей ауры.

Ритуал омоложения утренней росой

Необыкновенными омолаживающими свойствами обладает утренняя роса, собранная с 20 по 22 июня. Расскажу подробнее, как правильно собирать росу. Заготовьте марлю размером полтора метра. Ранним утром на рассвете отправляйтесь на лесную поляну, в парк или на свой дачный участок. Марлю аккуратно уложите поверх травы и других растений. Через полчаса можно снимать марлю, она уже напитается росой.

Чтобы придать молодости, свежести и красоты лицу, делайте компрессы из этой марли, свернув ее в 4 – 5 слоев. Мысленно представляйте, как все морщинки разглаживаются, исчезают пигментные пятна. После процедуры не умывайтесь и не протирайте ничем лицо в течение 3 часов.

Обряд единения с природой

В день летнего солнцестояния открывается невидимая дверь между мирами: нашим и волшебным. Деревья, цветы и другие растения могут говорить с человеком, отвечая на его вопросы и давая полезные подсказки.

В этот день в светлое время суток отправляйтесь на природу: в парк, в лес, на пляж, к речке и так далее. Важно, чтобы вам там было приятно и уютно. Задайте мысленно те вопросы, на которые вы не можете найти ответ в последнее время. Прислушайтесь к звукам, наблюдайте за птицами и зверями, если вы их встретите. Крепко обнимите дерево, погладите рукой траву или листву. Ощутите их фактуру, какие они на ощупь. Вдыхайте аромат цветов.

Просто отдыхайте и прислушайтесь к внутреннему голосу. Он обязательно передаст вам подсказки от мира живой природы. Поблагодарите природу за общение с вами.

Ритуал на исполнение желания

Летнее солнцестояние неразрывно связано с загадыванием и исполнением желаний. Поэтому не стоит упускать такую прекрасную возможность, ведь волшебный день случается лишь раз в году.

Соберите полевые цветы. Сплетите из них венок. Во время плетения думайте о своем желании. Представляйте, будто желание уже

исполнилось. Ощутите эту радость и удовлетворение.

Когда венок будет готов, наденьте его на голову, носите некоторое время. Этот пункт необязательный, но он усилит действие ритуала. Разведите костер и бросьте в него любую малоценную вещь (но не мусор) в качестве жертвы. После чего скажите вслух: «Оплачено». Это означает, что вы оплатили исполнение желания.

На летний праздник существует множество примет. Вот некоторые из них.

- Если утром много росы, урожай обещает быть обильным. Росу, кстати, собирали в сосуд, так как верили в ее омолаживающие и целебные свойства.
- Плохая погода к неурожаю.
- Если в ночь на солнцестояние небо будет звездным, в начале осени ожидается грибное изобилие.
- Тем, кто встретит рассвет на природе, здоровье и силы на весь год обеспечены.
- Если парень в этот день обольет девушку, вскоре они поженятся.
- Рожденные 21 июня – носители «дурного глаза», могут сглазить кого угодно. Сейчас, впрочем, считается, что этим детям повезло – природа наделила их сильной энергетикой и магическими способностями.
- Если в этот день загадать желание, оно непременно сбудется.

Дарья КРАСНОВА

ТРАДИЦИИ, ОБРЯДЫ, ОБЫЧАИ



Коллаж Олега ПОПОВА

Змеиный день

На 22 июня у древних славян приходился день Скипера-Змея. По поверьям, змеиный царь Скипер, опоив зельем и спрятав новорожденного Перуна, унес в Навь его трех сестер. Перуна освободили другие божества, а позднее он победил Скипера в бою.

Иногда этот день именуется Змеиным праздником. Славяне верили, что Скипер, ненавидящий весь род людской, со своим змеиным войском возвращается в Явь дважды в год. Считалось, что на славянской земле в это время бродят призраки. Увидеть их – получить знамение болезни, мора, смерти. Земля стонет и плачет, ее стенания можно легко услышать, приложив ухо к ней. Некоторые утверждали, что видели, как поля охватывает пламя, из темных лесов вдруг прибегают стаи волков, а над деревней кружит воронье, в дома лезут сотни мышей.

День Скипера-Змея традиционно считается началом змеиных свадеб. Змеи ползут на особые, проклятые места, так называемые змеиные горки. Встретить их – быть беде. Ни один колдун не сможет заговорить укуса и спасти человека в этот день. Поэтому славяне остерегались посещать леса. Если же нужно было обязательно сделать это, то с собой брали кусочек ясеня, веря, что он отпугивает змей.

Змеи в славянской мифологии занимали особое место: их уважали, но боялись из-за вероломства и непостоянства. Свернутая в клуб змея означала вечность. Древние славяне почитали змеиную чету, в этот день для нее оставляли закупы у змеиных горок, прося Царя Змеиного о силе и ловкости, а Царицу Змеицу – о здоровье и удаче. Нужно было быть осторожными с проклятиями: плохие пожелания могли сбыться.

Волхвы в этот день пели песни во славу Перуна. Простой люд в реке совершал омовения для очищения от грехов. Принято было делать обереги и амулеты для защиты от змеиных укусов. Некоторые совершали обряды на удачу, удаль и красоту. Однако следовало быть очень аккуратными при подношении треб змеям: одно лишнее слово или движение могли повлечь множество бед. На Скипера-Змея принято было сажать бобовые культуры.

Людмила КРАСНОПОЛЬСКАЯ

НЕОБЫЧНЫЕ ПРАЗДНИКИ

Вдовья доля

По всему миру 23 июня отмечается Международный день вдов

Первый Международный день вдов мировое сообщество отметило в 2011 году. Эта дата дает возможность уделить внимание тяжелому положению женщин и детей, оставшихся без мужской опоры. К этому призывает резолюция Генеральной Ассамблеи ООН, вышедшая в декабре 2010 года и закрепившая за 23 июня статус международного дня.

От слова «вдова» веет холодом. И скорее всего, быть вдовой действительно холодно, оставшись без поддержки любимого и близкого человека. Их обходит стороной статистика, не заботятся государство и местная власть, не замечают общественные организации – положение вдов сегодня малозаметно со стороны всего общества. Тем не менее жестокое отношение к ним, к их детям является наиболее серьезным нарушением прав человека. Миллионы женщин, оказавшись в таком положении, вынуждены нищенствовать в условиях насилия и остракизма, подвергаясь дискриминации по обычаям и законам своего народа.

По данным Организации Объединенных Наций, на сегодняшний день в мире насчитывается около 250 миллионов вдов, из них 115 миллионов испытывают нищету. Очень много вдов проживает в странах, где бушуют вооруженные конфликты. Их положение особенно тяжелое. Они теряют мужей в молодом возрасте, при этом вынуждены воспитывать детей в условиях боевых действий и без какой-либо поддержки со стороны.

Ситуация усугубляется тем, что во многих странах статус женщины является производным от статуса ее супруга, и, овдовев, она может потерять все – вплоть до элементарных средств к существованию. Есть государства, где вдовы не имеют доступа к наследству, лишены права на занятость, не могут считаться полноценными членами общества.

В первый День вдов в штаб-квартире ООН прошла международная дискуссия, в которой приняли участие известные правозащитники, среди которых было немало женщин. И в дальнейшем в этот день стали проводиться информационные мероприятия, направленные на повышение осведомленности общества о положении вдов.

Чтобы уделить особое внимание бедственному положению этой категории женщин, проживающих в разных регионах и культурных средах, Генеральная Ассамблея ООН объявила, что отныне 23 июня будет Международным днем вдов. Возможно, что для нас эта дата не станет общепринятой, так как в славян-



Коллаж Олега ПОПОВА

ской культуре к женщинам, оставшимся без мужей, всегда относились с поддержкой и пониманием. Чего не скажешь о странах Азии и Африки. Здесь овдовевшим женщинам отказывают в земельных правах и в результате, они сталкиваются с унижением на ритуалах погребения и скорби. Их нередко выгоняют из дому, а в некоторых странах нормальным явлением считается убийство вдовы членами собственной семьи. По другим обычаям для восстановления общественного статуса, который она имела при жизни мужа, вдове необходимо выйти замуж за родственника мужа. Нередко это происходит против воли самой женщины, и тогда смерть мужа становится только лишь первым испытанием в веренице трагедий.

Дети вдов, так же, как и они сами, подвергаются как моральным, так и физическим страданиям. По причине отсутствия денег овдовевшие матери забирают их из школы и вместо учебы они должны зарабатывать себе на жизнь самостоятельно. Такие проявления жестокости практически всегда находят полное оправдание в своей собственной религии или культуре. Нарушение прав этих женщин остается безнаказанным даже там, где правовая защита в государстве находится на достаточном уровне.

Решение данной проблемы ООН видит в расширении прав вдов путем предоставления услуг в области просвещения и здравоохранения, обеспечения работой и привлечения вдов к общественной жизни. Такие меры должны помочь им начать новую жизнь и избежать насилия, лишений и нищеты.

Денис МАКАРОВ

СПЕЦИАЛИСТУ НА ЗАМЕТКУ

Энергосбережение в промышленности

Коллаж Татьяны ГОРБАЧ

Способов энергосбережения в промышленности очень много. У энергосбережения есть две главные мотивации: энергия и деньги. Если доступ к энергии лимитирован, то это дополнительный мотив к экономии (например, лимиты на использование газа). Но главный стимул – это все-таки деньги. Поэтому рассматривать проблематику энергосбережения лучше комплексно: энергосбережение как одно из направлений сокращения издержек.

При такой схеме процессы, связанные с энергосбережением и сокращением издержек на приобретение и использование энергии и энергоресурсов, можно условно разделить следующим образом.

Организационные мероприятия:

- внутренний финансовый аудит и определение доли энергозатрат в структуре себестоимости;
- энергетическое обследование предприятия;
- составление энергетического паспорта предприятия и его отдельных объектов;
- разработка мероприятий энергосбережения и повышения энергоэффективности применительно к технологическим условиям деятельности предприятия;
- разработка положения о материальном стимулировании получения эффекта от проведения мероприятий, повышения энергоэффективности и снижения издержек на приобретение энергоресурсов;
- аудит договоров энергоснабжения предприятия и их оптимизация;
- планирование и организация коммерческого учета потребления энергии и энергоресурсов;
- планирование и организация технологического учета потребления энергии и энергоресурсов;
- реализация незатратных организационных мероприятий по энергосбережению;
- обучение персонала правилам энергосбережения и рационального использования энергоресурсов;
- информационное обеспечение энергосбережения (регламент совещаний, распространения организационной и технической информации);
- реализация малозатратной части мероприятий энергосбережения;
- бизнес-планирование мероприятий повышения энергоэффективности и технического перевооружения со сроками окупаемости свыше 1 года;
- реализация мероприятий повышения энергоэффективности и технического перевооружения со сроками окупаемости свыше одного года;
- мониторинг исполнения внутренних регламентов энергопотребления;
- мониторинг технического состояния приборов учета потребления энергии и энерго-

ресурсов и системы коммерческих расчетов;

- мониторинг исполнения мероприятий энергосбережения и повышения энергоэффективности;
- организация финансового и бухгалтерского учета при реализации мероприятий энергосбережения и повышения энергоэффективности;
- материальное и моральное стимулирование участников энергосберегающих мероприятий.

Технические мероприятия по повышению энергоэффективности в промышленности:

- установка узлов учета тепла на предприятии и его объектах (резко снижает затраты на тепло, окупаемость затрат на установку узла учета – 2–6 месяцев, установка узлов регулирования подачи теплоносителя в теплогенераторах снижает расход тепла на 20–30 процентов);
- технологически оправданная замена систем объемного нагрева на локальные инфракрасные системы обогрева (снижает затраты на обогрев помещений в 2–5 раз. Окупаемость – 9–18 месяцев);
- замена традиционных схем обогрева на подогрев полов прокладкой пластиковых труб (снижает издержки на отопление в 1,7 раза. Окупаемость – 1–2 года);
- установка блочных мини-котельных на удаленных объектах (снижает издержки от 2 до 6 раз, окупаемость – 1–1,5 года);
- установка электротеплогенераторов на базе парогазовых установок, газопоршневой установки и газотурбинной установки (снижает издержки предприятия на приобретение электроэнергии, теплоснабжение в 2–4 раза. Окупаемость при оптимальной нагрузке – 2–3 года);
- теплоизоляция наружных теплопроводов (срок окупаемости – 1 отопительный сезон);
- снижение температуры обратной сетевой воды (подогрев полов помещений, воздуха, поступающего в помещения);
- отбор тепла из промышленных стоков, канализации, технологических сред (установка тепловых насосов, окупаемость – 6–12 месяцев);
- замена градирен на пароструйные инжекторы (использование тепла пара, жидкостей для отопления или иных производственных нужд, окупаемость – 6–12 месяцев);
- внедрение систем частотного регулирования в приводах электродвигателей в системах вентиляции, на насосных станциях и других объектах с переменной нагрузкой (дает экономию электроэнергии в 40–70 процентов, на насосных станциях дополнительно по теплу – 20 процентов, по воде – 15–20 процентов. Окупаемость – 3–18 месяцев);
- оптимизация нагрузки низковольтных трансформаторов (до 10 процентов снижения потерь);
- автоматизация управлением вентилем систем – снижение потребления на 10–15 процентов при окупаемости 5 месяцев;
- установка счетчиков воды на производственных участках, корпусах (снижает расход воды в 2 и более раз. Окупаемость – 2–3 месяца);
- внедрение систем оборотного водоснабжения (снижает расход воды до 95 процентов, окупаемость – до 1 года);
- использование нажимных кранов снижает расход воды в 4–6 раз;
- внедрение схем рекуперации и автоматизации процесса горения в нагревательных и кузнечных печах экономит 30–50 процентов газа;
- внедрение энергоэффективных светильников новых конструкций (применение люминесцентных ламп снижает потребление в 5 раз, светодиодных светильников – в 8 раз. Окупаемость – 9–15 месяцев);
- внедрение модернизированных пусковых реле (снижает потребление в 2,2 раза, увеличивает срок работы ламп в 2 раза);
- внедрение реле – регуляторов светильников снижает расход до 40 процентов. Окупаемость – 2 месяца;
- очистка окон (позволяет снизить затраты на освещение на 30–40 процентов);
- покраска стен помещений светлой краской (позволяет снизить затраты на освещение на 10 процентов);
- применение световолоконной подсветки при освещении подвалов и глухих помещений (позволяет частично отказаться от применения электроосвещения и использовать централизованные светодиодные подсветки в темное время суток);
- внедрение графиков отопления, освещения снижает расход до 20 процентов в производственных помещениях, до

40 процентов – в административных;

- использование вторичных энергоресурсов (например, опилок, щепы в газогенераторных установках, отходов производства в экологических утилизаторах, рекуператоров в системах вентиляции. В настоящее время используется не более 10–15 процентов ВЭР. Стоимость произведенной энергии от ВЭР в 3–4 раза ниже поставляемой. Окупаемость по мероприятиям – до 2 лет);
 - герметизация зданий (окон, дверей, швов, подвалов, выходов вентиляции, инженерных коммуникаций) снижает потребление тепла на 10–15 процентов, окупаемость – 2–4 месяца;
 - устранение и термоизоляция мостиков холода в конструкциях здания (окупаемость – 1–2 месяца);
 - использование отработанного тепла холодильников и кондиционеров для подогрева воды;
 - установка ИК-отражающего остекления (снижает лучшие потери через окна до 50 процентов, обеспечивает повышение комфорта как в зимний, так и в летний периоды);
 - совместные мероприятия по теплоизоляции, герметизации, снижению лучистых потерь дают снижение теплопотребления в 2–3 раза. Окупаемость мероприятий – 1,5–2,5 года;
 - установка тепловых насосов в подвалах (обеспечивает дополнительное отопление зимой и снижение затрат на кондиционирование летом), окупаемость – до года);
 - подогрев притока воздуха в помещении за счет его подогрева отводимыми газами;
 - установка солнечных коллекторов для подогрева воды и отопления;
 - применение фотопреобразователей и солнечных батарей для энергообеспечения.
- Разумеется, перечень этот далеко не полный. По расхожему определению специалистов, энергосбережение – это интеллектуальный продукт по изысканию возможностей повышения энергоэффективности и сокращению издержек энергопотребления. Поэтому и способов хорошо жить, используя минимальное количество ресурсов, имеется великое множество.

Руслан КОВАЛЕНКО,
главный энергетик отдела
технического развития
и транспорта Белкоопсоюза

КОММЕНТАРИЙ

Почему покупать больше – это хорошо

Ответ на поставленный вопрос очень простой: потому что это стимулирует рост экономики. И внутренний потребительский рынок в Беларуси сохраняет хорошую динамику прироста розничного товарооборота, несмотря на замедление темпов экономического роста.

В январе – мае товарооборот в рознице достиг 19,2 млрд рублей, или 105,6%, в сопоставимых ценах к уровню аналогичного периода прошлого года. При этом обнародованные Белстатом данные за пять месяцев также указывают на снижение оптового товарооборота (до 39,8 млрд рублей, что составило 97,7% к уровню пяти первых месяцев 2018 года).

Сограждане продолжают покупать все больше, и очевидный рост среднедневного чека с 12,1 до 13,4 рубля (однодневный розничный товарооборот в расчете на душу населения) не столько следствие инфляции, сколько реальное увеличение расходов населения на потребление. При этом можно предположить, что меньше стали тратить на сбережения. Хотя тут картина тоже неоднозначная: при сокращении объемов валютных депозитов рублевые продолжают расти.

Опережающий темп роста демонстрирует розничный товарооборот организаций торговли (это более 90% всего объема по стране). В январе – мае он составил 17,4 млрд рублей – 107,7% в сопоставимых ценах к соответствующему периоду предыдущего года. Сохраняет сложившуюся в последние месяцы тенденцию роста и общественное питание, где товарооборот за 5 месяцев сложился в сумме 1,1 млрд рублей (104,8% в сопоставимых ценах к уровню января – мая 2018 года).

Как следует из обзора ценовой динамики, опубликованного Национальным банком, относительно апреля потребительские цены выросли на 0,3%, а годовой прирост потребительских цен в мае увеличился на 0,7 процентного пункта и составил 6,2%. Как отметили в Национальном банке, это «обусловлено более быстрой динамикой сезонных цен и базовой инфляции при сохранении темпа роста регулируемых цен и тарифов практически на прежнем уровне». Действительно, годовая базовая инфляция в прошлом месяце ускорилась до 5,2% (4,6% месяцем ранее). Из непродуктивных товаров на ценовую динамику в мае влиял рост цен не только на автомобильное топливо, но и на обувь. При этом с февраля почти не меняются годовые темпы роста регулируемых цен и тарифов.

Год назад цены на продовольствие росли довольно низкими темпами. Сейчас сохраняется влияние неблагоприятной конъюнктуры рынка сельхозпродукции, что и обусловило «формирование более высоких темпов роста цен на большинство видов продовольственных товаров». Проще говоря, сезонные повышения цен в преддверии нового урожая и в условиях неблагоприятной погоды стали массовыми для таких групп товаров, как овощи и фрукты. Рост цен на плодовоовощную продукцию в годовом выражении ускорился с 4% до 9,5% в мае 2019 года. Это стало основным фактором ускорения базовой инфляции в годовом исчислении.

Влияет до сих пор на рост цен в этой группе и фактор низкого урожая ряда сельхозкультур в прошлом году. Продукции было меньше, запасы меньше, и сейчас овощей прошлого года урожая не хватает. А это обеспечивает и ускоряет подорожание репчатого лука, моркови, чеснока, компанию им (но по иным причинам) составляют свежие огурцы, картофель, бананы.

Надо обратить внимание на то, что и в этом году сельское хозяйство прошло почти половину годового пути с уменьшением объемов производства: они составили в сопоставимых ценах 98,7% к уровню января – мая 2018 года (4,7 млрд рублей в хозяйствах всех категорий). Не достиг прогнозируемого уровня и объем промышленного производства (46,4 млрд рублей, или в сопоставимых ценах 100,3% к прошлогоднему). Валовой внутренний продукт все же продемонстрировал прирост, на 1% в январе – мае по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, как сообщает Национальный статистический комитет. Но это гораздо меньше прогноза на год.

В такой ситуации два фактора могут стимулировать дальнейшее развитие, которое не должно ограничиваться восстановительным ростом (то есть тем, что уже пройдено, – уровень производства, который был до ситуации спада, восстановлен уже пару лет назад). Что это за факторы? В общем-то, ни для кого не секрет. Первое: рост эффективного высокоприбыльного экспорта без односторонней замкнутости на одном-двух основных партнерах. Второе: стимулирование внутреннего спроса и его удовлетворение за счет собственного производства. Преследуя свою выгоду на этих направлениях, большинство предприятий как раз и участвует в решении этих важных задач.

Андрей ВАСИЛЬЧЕНКО

ТЕРАПИЯ

Радиацию радиацией вышибают

Рак щитовидной железы, пожалуй, единственный вид онкологии, который наверняка связывают с последствиями аварии на Чернобыльской АЭС. Вместе с тем это как раз та ситуация, когда радиацию радиацией вышибают. Чтобы убрать возможные остатки опухоли после удаления щитовидки, пациентам проводят радиоiodотерапию. Для этого больных со всей Беларуси, кроме Гомельской области, направляют в крупнейшее в Европе отделение ядерной медицины Минского городского онкологического диспансера.

Без права на прогулки и посещения. Еда через окошко в свинцовой двери из одноразовой посуды. Быстрые визиты в палату медперсонала в спецодежде. Наблюдение за пациентами по мониторам с сестринского поста. Такие порядки бытуют в отделении ядерной медицины, где за неделю проходит до сорока пациентов. Каждый на время лечения, в среднем пять дней, находится в изолированной палате. Пациент, принимающий йод, становится источником радиоактивного излучения, пока радиоактивный изотоп полностью не распадётся.

Больные вынуждены находиться в изоляции, поэтому

у нас созданы для них комфортные условия, – заведующий отделением ядерной медицины Дмитрий Клименко показывает свободную палату. – Есть доступ к интернету, кабельное телевидение, санузел. Связь с медсестрой по внутреннему каналу.

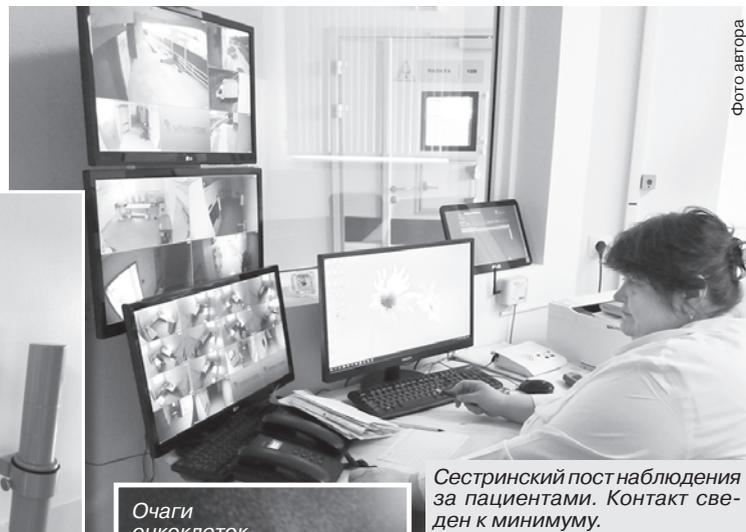
Радиоактивный йод-131 пациент принимает в капсуле. При соблюдении всех правил радиоiodотерапия безопасна. И это лечение, скорее, профилактическое, ведь большинство опухолей щитовидной железы успешно оперируются, а йод назначается, чтобы убрать остатки ткани щитовидки вместе с возможными остатками злокачественных клеток. А также

в тех случаях, когда опухоль ничтожно мала и захватить ее хирургическими инструментами невозможно. Опухолевая ткань вбирает радиоактивный изотоп и погибает.

– Как клетки щитовидной железы, так и клетки высокодифференцированного рака активно накапливают йод, – поясняет заведующий отделением. – Если мы даем йод с изотопом, то можем увидеть клетки щитовидки и рака, метастазы, если остались, с помощью диагностического оборудования. А дальше решаем, как лечить. 1–2 курса терапии йодом – и клетки убираются полностью. При метастазах даем большую дозу, проводим несколько



Датчик контроля радиации.



Сестринский пост наблюдения за пациентами. Контакт сведен к минимуму.



Очаги онкоклеток.

курсов. В 98 процентах случаев лечение успешное.

Доктор Клименко обращает внимание, что пациенты с раком щитовидной железы, проходящие радиоiodотерапию, не выглядят как люди, изнуренные болезнью:

– От йода побочный эффект ощущается редко, только у тех, кому вводятся большие дозы. Остальные испытывают дискомфорт от тревоги и временной отмены гормонов щитовидной железы. Это делается для того, чтобы йод на-

копился. Без гормонов работа всех органов замедляется, и пациент это ощущает. Однако у нас зарегистрированы тироген – тиреотропный гормон. В случае его применения

отмена лекарств на время радиоiodотерапии не требуется. Лечение радиоактивным йодом не новое, но постоянно улучшается качество диагностических аппаратов. Сегодня 10–15 минут – и мы получаем высококачественное изображение. С одной стороны, даем йод, чтобы лечить. С другой – на диагностических аппаратах видим, как он распределяется. Каждый раз можем оценить эффект терапии. У нас на учете более 2,5 тыс. пациентов, которые нуждаются в радиоiodотерапии или исследовании с применением радиоактивного йода.

МЕДИЦИНА XXI ВЕКА

С 1 июня в нашей стране усилили меры по обеспечению инфекционной безопасности донорской плазмы крови. Теперь она проходит карантинизацию в два раза дольше. Кроме того, начиная с этого года каждая забранная доза крови подвергается двойному тестированию на гемотрансмиссивные инфекции. Как еще защищают потенциальных реципиентов специалисты Республиканского научно-практического центра трансфузиологии и медицинских биотехнологий, рассказала заведующая отделением заготовки крови и ее компонентов Алла НОВИК.

Безопасная кровь

– Алла Викторовна, Всемирная организация здравоохранения приняла девиз «Безопасная кровь для всех». Как он реализуется в центре?

– Прежде всего – внимание к донору. Желая сдать кровь, представляет документ, удостоверяющий личность, выписку из медицинских документов о состоянии здоровья. Далее мы проверяем его по своей базе отводов – есть ли он среди болеющих туберкулезом, кожно-венерологическими, психическими заболеваниями, наркотической, алкогольной зависимостями. Анализируем медицинскую карту. Перед кровосдачей донора осматривает врач, у него берут общий анализ крови – определенные биохимические показатели.

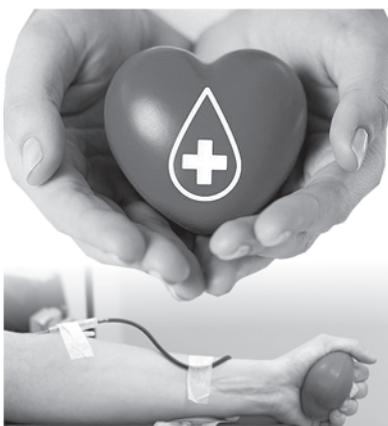
Донорство обязывает поддерживать свое здоровье, следить за питанием. Представьте, что человек пришел на аферез. Это когда во время процедуры из крови донора выделяют определенные клетки, тромбоциты, например, или плазму, а остальные компоненты, клетки крови, переливают обратно вместе с антикоагулянтами – веществами, препятствующими образованию тромбов. Так вот, организм человека должен быть настолько здоров, чтобы «переварить» антикоагулянт и утилизировать его. Для этого, как минимум, нужна здоровая печень. Если есть проблемы по этой части, предварительный анализ крови их выявит.

У нас круг постоянных доноров. Это те люди, которые следят за собой. Есть доноры, имеющие 500–800 донаций. Лишь 20 процентов – доноры первичные. Люди различных профессий, мужчины и женщины от 18 до 60 лет, студенты, рабочие, служащие, военные. Обычно это здоровый, красивый, интеллигентный человек.

– На какие инфекции проверяют кровь?

– Во время афереза тромбоциты и плазму собираем сразу, за одну процедуру. При тромбоцитферезе заготавливают одну лечебную дозу тромбоцитов, эквивалентную получаемой из 4–8 доз цельной крови, для чего в ином случае потребовалась бы помощь нескольких доноров цельной крови. Поскольку пациент обычно нуждается в лечебной дозе, то всегда лучше, когда ему переливается компонент крови одного донора. Это снижает риск нежелательных реакций, связанных с переливанием крови. А безопасность донорских тромбоцитов увеличивается в 4–8 раз.

В связи с беременностью, родами в женской плазме накапливаются антитела, которые мо-



гут вызвать у реципиента посттрансфузионную негемолитическую реакцию: повышение температуры, озноб, крапивницу. Поэтому стараемся заготавливать плазму от доноров-мужчин.

С 1 июня донорская плазма крови карантинизируется шесть месяцев при температуре ниже 28 градусов. Ранее карантин длился три месяца. Столько по международным стандартам занимает «период окна», когда в крови донора могут быть обнаружены антитела к вирусам, попавшим в организм донора до крово-, плазмодачи. За это время донор должен несколько раз прийти на обследование.

Еще один аспект безопасности – одноразовые контейнеры и системы для заготовки крови и ее компонентов, сетки для автоматической заготовки плазмы, тромбоцитов. Во время забора крови, плазмы часть крови отбирается на анализ. Компоненты крови для рожениц, онкопациентов, службы трансплантологии, неонатологии, для кардиохирургии проходят три вида патогенредукции и лейкофильтрацию. Эти современные технологии заготовки компонентов крови повышают инфекционную и иммунологическую безопасность гемотрансфузионной среды.

На выездной заготовке крови соблюдается строгий санэпидрежим. Возможно, когда-нибудь придем к тому, что будем собирать донорскую кровь прямо на улице в специальном транспорте с помощью специальной переносной аппаратуры.

– Куда идет донорская кровь?

– Из крови можно приготовить три компонента после фракционирования: плазму, тромбоциты, эритроциты. С сентября 2018 года каждая доза крови проходит двойное тестирование на инфекции высокоточными методами ИФА, ИХЛ, ПЦР. Проверяем на сифилис, ВИЧ, гепатит В и С. Ежедневно в РНПЦ трансфузиологии и медицинских биотехнологий происходит более 200 донаций. От 50 до 150 доз цельной крови заготавливают выездные бригады. Активно работает служба крови.

Донорская кровь используется для заготовки компонентов крови для переливания больным и для приготовления лекарственных средств. Линейка выпускаемых компонентов крови расширилась. По эритроцитам – до восьми видов, по тромбоцитам – до пяти. Выпускаем несколько видов плазмы, в том числе специфической. Дефицита у нас нет. Мы располагаем стратегическим запасом, в том числе редких групп. Дозы эритроцитов криоконсервированных хранятся 10 лет в парах жидкого азота.

ФОРУМ

Стоматология без шаблона

Не имеющее аналогов за рубежом приспособление для лечения апноэ сна, дентальная имплантология с применением цифровых шаблонов, система оценки тонуса жевательной мускулатуры в диагностике бруксизма – эти и другие новейшие разработки представили наши стоматологи на I форуме стоматологов Беларуси и России, который прошел в рамках III Международного конгресса по дентальной имплантологии.

В форуме участвовали стоматологи из Москвы, Ставрополя, Смоленска, Краснодара, где успешно внедряют наши технологии. С Кубанским медицинским университетом кафедра ортопедической стоматологии и ортодонтии с курсом детской стоматологии БелМАПО сотрудничает семь лет. За это время опубликовано более 20 совместных научных статей, разработаны методы лечения заболеваний периодонта. Эксперты из Беларуси, Украины, Литвы, Бельгии, Италии, Израйля собрались на конференцию, ставшей уже традицией, чтобы обсудить актуальные темы и мировые тенденции развития разных направлений стоматологии. А также обменяться опытом и наметить пути решения проблем, связанных с лечением стоматологических заболеваний.

Качественно иной уровень дентальной медицине задают цифровые технологии. Новейшие разработки белорусских специалистов порой даже превосходят по качеству зарубежные. О них рассказал доктор медицинских наук, профессор, заведующий кафедрой ортопедической стоматологии и ортодонтии с курсом детской стоматологии БелМАПО Сергей Рубникович:

– Проблему дисфункции височно-нижнечелюстного сустава и гипертонуса жевательной мускулатуры нам помогает сегодня решать система оценки тонуса жевательной мускулатуры, которая была создана в результате нашего сотрудничества с Белорусским государственным университетом информатики и радиоэлектроники. В отличие от традиционных, датчики для электромиографов, сконструированные у нас, беспроводные. Мы наклеиваем их в область нижней челюсти или виска и можем на протяжении дня и ночи в динамике отслеживать напряжение мускулатуры лица у пациентов. Визуализация мышечного тонуса дает возможность оценивать правильность реконструкции окклюзии, а значит, более эффективно оказывать помощь людям, страдающим бруксизмом. Один из способов лечения этого недуга – применение специальных кап. Их надевают на ночь, чтобы «выключить» безусловный рефлекс ночного скрежетания и жевания и предупредить заболевания нижнечелюстного сустава. Капы используем и для предотвращения апноэ сна.

По данным ВОЗ, храпит каждый четвертый житель планеты. Половина из них страдает от обструктивного апноэ сна, которое угрожает внезапной остановкой сердца. Ученые кафедры ортопедической стоматологии и ортодонтии с курсом детской стоматологии БелМАПО совместно со специалистами Белорусского национального технического университета и Научно-технологического парка БНТУ «Политехник» разработали капу, которая спасает этих пациентов. Это ноу-хау, созданное с использованием современных информационных технологий для проектирования реконструктивного прикуса, не имеет аналогов за рубежом.

– Капы изготавливают по компьютерной модели на 3D-принтере, – поясняет Сергей Петрович. – Их уникальность в том, что они обеспечивают комфортный сон, позволяя, в отличие от импортных, человеку зевать, чихать, двигать челюстью в пределах одного сантиметра, держат дыхательные пути открытыми.

Дентальная имплантология с применением цифровых шаблонов еще одно современное направление, которое кафедра успешно развивает.

– В шаблоне, отпечатанном на 3D-принтере, задан угол наклона сверления, что исключает повреждение соседних зубов, – демонстрирует на слайде доктор Рубникович. – Есть у нас и совместная разработка с Институтом порошковой металлургии НАН. Это индивидуальные имплантаты для протезирования нижней челюсти на основе чистого титана, которые тоже печатаются на 3D-принтере. Они позволяют восстановить непрерывность нижней челюсти, стабильно зафиксировать ее сохранившиеся фрагменты в анатомически правильном положении. Специальные компьютерные программы отечественной разработки дают возможность проектировать расположение будущего протеза с высокой точностью. Пористые поверхности имплантатов способствуют равномерному объемному прорастанию костной ткани.

Кроме того, мы внедрились в клинику новый метод дентальной имплантации с использованием низкоинтенсивного импульсного ультразвука. Он гарантирует полную интеграцию несъемных протезов.

Специалисты кафедры применяют в дентальной имплантологии и клеточные технологии.

– Используем стволовые клетки в лечении рецессии десны – аномального снижения объема десенной ткани в области шейки зуба. Работаем с Республиканским научно-медицинским центром «Клеточные технологии». Направление перспективное. Мы достигли хороших результатов. Приступили к новому проекту с НАН по увеличению костной ткани с помощью аутологичных мезенхимальных стволовых клеток.



На крыльях Пегаса



О ЗЕМЛЕ, ЧТО ДАНА НАМ СУДЬБОЮ

Тобой, моя сторонка, я люблюсь
И так тобой безмерно я горжусь,
Что от избытка чувств
всегда волнуясь,
Когда в любви огромной признаюсь.
Я о земле своей

историю всю знаю
И сколько выстрадал народ ее
святой.
В душе и в сердце боли

не скрываю
За все страдания земли
своей родной.

Она была полита потом, кровью
И горькой белорусскою слезой.
Ни для кого не будет это новою –
Не мыслил жизни без земли

народ простой.
Земля его кормила и поила,
А он ее лелеял, как дитя,
И та любовь народа не остыла

К земле родной,
в которой сила вся.

И белорусские великие поэты –
Купала, Колас жили для нее.
В поэмах их, стихах были воспеты
Земли красоты и страдания ее.

Ее и лапотной, и темной называли,
И не считали за людей
простой народ,

А как помещики, поляки угнетали –
Немало было на земле моей
господ.

Забитая, безграмотная была,
Стонала, бедная, от власти
всех врагов.



Житье-бытье текло всегда уныло
От униженья, страха и оков.
А сколько мук и боли пережила,
Когда война великая пришла?
Ведь до сих пор та рана не зажила,
Не стерлась в памяти

до наших дней война.
Писал Купала о своем родном
народе:

«Хто там ідзе ў агромнай
грамадзе?»
Расправив плечи,
с мыслью о свободе

Шли белорусы к праведной
судьбе.

А сколько можно жить
и унижаться?!

И встав с колен, поднялись
во весь рост!

Людьми им захотелось
тоже зваться,

Хоть знали все, что путь не будет
прост.

И независимый теперь,
и непреклонный,
Силен, един, влюбленный
в Беларусь,

Трудолюбивый, дружный
и свободный

Ее народ, о, как я им горжусь!
Ты посмотри на Беларусь родную!
Ведь к ней дороги с разных стран
ведут!

Здесь ты увидишь красоту такую,
Всегда друзей надежных
встретишь тут.

Теперь никто не спросит
с удивленьем:
«Что за земля такая – Беларусь?»

Она достигла в мире положенья –
Ведь центр Европы
наша Беларусь.

Ее теперь назвали Белой Русью,
Она действительно
подобна роднику.

И только здесь дышу я
полной грудью,
И только здесь живой воды
испить могу.

Да, слово «Беларусь» звучит
безмерно гордо,
На разных языках звучит оно!

Теперь сказать об этом можно
твердо:
Ей все за муки Богом отдано.

**Светлана ШУМАКОВА,
г. Мозырь**

ГОРКАЕ ВІНО

Мы разлучыліся з табой.
Чаго ты хочаш?
Зноў долю цяжкую
Мне напярочыш.

У тваім каханні
Палын смакую.
Чыя віна?
Ужо не шкадую.
Мы разабраліся спаўна,
Ты мой адзіны.

Ужо не хачу віна
З пахам палыны.
Што табе трэба ад мяне?
Не разумею.
Горыч у тваім віне –
я ёй хварэю.

Не падавай віно,
Не спакушуся.
Можа, салодкага віна
Яшчэ нап'юся.

**Лідзія ЛУК'ЯНАВА,
в. Швабы, Лагойскі р-н**



Калаж Алега ПАПОВА

ШЧАНЮК У РУЛОНЕ

Байка



Малюнак Алега ПАПОВА

На будпляцоўцы цішыня.
Спякота. Выхадныя.
Дурэюць толькі тут

паўдня
Сабакі маладыя.
Найбольш гайсаў

шчанюк адзін.
Ляжаў лінолеум, дык ён,
Той цюцка, – трэба ж! –

усадзіў
Чамусьці галаву ў рулон,
А выняць не хапіла

сілы,
Бо нешта шыю абхапіла.
І дух з таго сабакі – вон.

А тут начальнік ПМК
Днём ясным нахапіўся,
Адразу на вартуніка
Ціт Савіч наваліўся:

– Вы седзіце тут,
як вахцёр, –
Сказаў сур'ёзна

А ля вагончыка з жыццём
Сабака развітаўся.
Стась на памерлага

зірнуў,
Пілюлю моўчкі
праглынуў.

Пазней прадоўжыў шэф
размову:
– Ці ж здольна наша

будахова
Задачу выканаць спаўна,
Калі яна

не бачыць, небарака,
Што побач акалеў
сабака?

На гэты раз Стась
не стрываў:
– А ў чым жа тут

мая віна?
Калі б я нават цікаваў
За шчанюком-гарэзам,
То і тады б

Бяжыць, кудысьці лезе...
І ці ж сягнуў барбос
рулон?

На месцы ён.
І не было б бяды, калі б
Тут будматэрыялы

Не раскідалі па зямлі,
А пад замком трымалі.
Крычы тут моцна,

не крычы, –
Ахова наша ні пры чым.
Калі ёсць хібы

на аб'екце,
Сваіх будаўнікоў
праверце.

Глядзець у корань
нас вучыў Пруткоў.
Найперш парада –
для кіраўнікоў.

У людзях, справах цяжка
разбірацца?
Мо трэба пашукаць
другую працу?

Віктар РЭЧЫЦ, г. Івацэвічы

МЫСЛИ

В голове пусть мысли бродят,
В ней для них простор, уют,
Пусть со мной по жизни ходят,
Радость мне всегда несут.

ГРАБЛИ

Не хочется, но буду повторять
И делать это очень смело:
На грабли коль умеешь наступать,
То в жизни не заспорится ведь дело.

ПЛЫТЬ ПО ТЕЧЕНИЮ

Плыть по течению не так уж просто,
Но чтоб в карьере подрасти,
Наперекор судьбе и росту
Такие ищут (и находятся) пути.

В ЛЮБВИ ХОРОШО

Коль женщина тебе верна,
Красива, знает себе цену
И у тебя она одна –
Жизнь не накажет за измену.

**Борис КОВАЛЕРЧИК,
г. Гомель**

ГРУСТЬ

Засиделся я что-то
Средь камней
городских.
Будто шепчет мне
кто-то:
Уезжай до родных.

Время встреч
и свиданий,
Недосказанных
слов.
Как же мог я оставить
Тайну тех вечеров!

Грусть по речке
шумливой,
Разноцветным лугам.
По осинке игривой,
Пирамидам-стогам.

Не заменят
перспекты
Змейку узкой тропы,
Кладку с узенькой
жердki
Не заменят мосты.

Грусть по птичьему
гаму,
В шелк травы бы
упасть.

Отзывается грустью
И сирень у окна.
Обостренное чувство
К роднику с серебра.
К роднику с серебра.

Грусть по дикой
природе,
По журчанью ручья.
При любой непогоде
Я люблю,
край, тебя!

**Надежда МЯДЕЛЕЦ,
г. Логойск**

СЭРЦУ НЕ ЗАГАДАЕШ

Сіняваты змрок павіс
над полем,
Салаўі пяюць на ўсе лады.
За сямом стаіць каля таполі
У задуменні хлопцець

малады.

Думка небараку непакоіць
Невыносна горкая,
відаць,

Бо не ў клуб да моладзі
ён ходзіць,
А сюды, к таполі, пастаяць.

Праз садоў квітнеючых
раскошу
З сумам безнадзейным
ён глядзіць.

Там, у цемры цёплай май-
скай ночы,
У акне яе святло гарыць.

Памяць паўгарае
яе словы,
У руцэ яго – яе рука,
Здрада потым,
нібы гром вясновы, –

Быў якраз канец
красавіка...

...Іх вяселле адгулялі
ў маі,

Год ужо амаль яна з другім,
Толькі ж памяць зноў
і зноў вяртае

К тым хвілінам,
сэрцу дарагім.

Хочацца яму ў спакойным
роздуме

Раз і назаўсёды
ўсё забыць.
Толькі ж сэрца верх бярэ
над розумам,
Вось і сёння зноў
ён тут стаіць.

Што разбіта, тое ўжо
не зложыш,
А хлапцу не хочацца дамоў.
Мо і ёй ты памяць
растрывожыш,
Пах дзівосны квецені
садоў.



Стаяла бяроза за вёскай,
Пад ёй вечарамі гулялі.
Пад ёю часінаю позняй
Дзяўчына з хлапцом размаўлялі.

Хлапец кляўся ў шчырым каханні,
Прасіў быць ягонай навечна.
Яна ж адхіліла прызнанні,
Напэўна, была бессардэчнай?

Ды не, бо даўно ўжо кахала
Ягонага сябра Ягора.
Бяроза за вёскай стаяла,
Стаяла на хлапцава гора.

**Тамара БАРАДЗЭНАК,
г.п. Ушачы**

КРИМИНАЛ
Наживались на людском горе
 Могилевские коммунальщики незаконно брали деньги за ритуальные услуги


По данным следствия, в период с января 2015 года по апрель 2019-го должностные лица могилевского предприятия «Специализированный комбинат обслуживания населения» незаконно взимали с граждан деньги за услуги по приему и оформлению заказов на погребение, приему и оформлению документов, осуществлению контроля за погребением, а также за разрешение на проведение работ по благоустройству мест захоронения. Должностными лицами предприятия были утверждены соответствующие прейскуранты на выполнение этих работ.

Впоследствии решением суда Октябрьского района Могилева от 18 октября 2018 года действия предприятия признаны противоправными, нарушающими права потребителей, а сделки, заключенные со всеми потребителями, оплатившими вышеуказанные услуги, признаны ничтожными. В соответствии с законодательством предоставление

участков для захоронения выполняется на безвозмездной основе в рамках осуществления административной процедуры, а контроль за погребением является обязанностью специализированной организации.

В данном случае граждане вводились в заблуждение относительно обязательности оплаты ими вышеуказанных услуг. С целью установления всех обстоятельств совершенного преступления следователи обращаются с просьбой к гражданам, оплатившим предприятию в период с января 2015 года по апрель 2019-го вышеупомянутые услуги, сообщить об этом по телефону: 8 (0222) 29-82-66.

Хулиганская живопись
Витебчанка поцарапала гвоздем 11 машин соседей


Женщина сначала нарисовала маркером неприличные слова и рисунки на магазине, затем переключилась на автомобили. В итоге во дворе, где она проживает, витебчанка поцарапала гвоздем и разрисовала 11 автомобилей. Ущерб составил почти 3,4 тысячи рублей. Объяснить мотивы своей выходки неработающая горожанка не смогла. В отношении женщины возбуждено уголовное дело.

Семейный подряд
Супруги в Слуцке реализовали схему по выкачиванию денег из госпредприятия


Муж являлся директором государственного стройпредприятия, жена – главой коммерческой фирмы, обе структуры расположены в Слуцке. С ноября 2012 года по сентябрь 2016-го они систематически похищали денежные средства КСУП. Директор фирмы заключала договоры подряда на объектах строительства, финансирование которых осуществлялось за счет бюджетных средств. По указанию ее мужа работали на этих объектах подчиненные ему работники КСУП. Поскольку директор госпредприятия имел определенное влияние и обширные связи среди заказчиков, то, как правило, проблем с подписанием актов выполненных работ у его супруги не возникало. Денежные средства, поступающие на расчетные счета коммерческой организации, муж и жена использовали в личных целях.

Семейный подряд за пять лет причинил предприятию ущерб в особо крупном размере – более 80 тысяч рублей. По фактам хищений в отношении супругов возбуждено 12 уголовных дел. Фигуранты арестованы и содержатся под стражей. Причиненный их действиями ущерб возмещен в полном объеме.

АВАРИИ
Не справилась с управлением
В Дрогичинском районе авто врезалось в дерево


ДТП произошло днем на автодороге Н-77 Антополь – Береза. 63-летняя жительница деревни Именин Дрогичинского района ехала за рулем автомобиля «Пежо-306» и на 3-м км автодороги не справилась с управлением. Легковушка съехала в кювет, где врезалась в придорожное дерево.

В результате столкновения пострадали женщина-водитель, а также 13-летняя жительница городского поселка Антополь, которая находилась на переднем пассажирском сиденье и была пристегнута ремнем безопасности. С травмами обе госпитализированы.

А в Чаусском районе легковушка пробила ограждение и опрокинулась в канал. ДТП произошло ночью на автодороге Чаусы – Мстиславль – граница РФ. 24-летний водитель не справился с управлением, выехал на правую обочину. Затем автомобиль занесло влево, где он выехал за пределы проезжей части и совершил наезд на дорожное ограждение. После этого машина съехала в левый по ходу движения кювет и опрокинулась в мелиоративный канал. Водитель «Рено» получил телесные повреждения, с которыми госпитализирован в Чаусскую ЦРБ. Пассажир 1980 года рождения, его брат, скончался на месте аварии.

Пошел на таран
В Гомеле внедорожник врезался в такси


Ночью 30-летний водитель «Лэнд-Ровера» в состоянии алкогольного опьянения двигался по улице Кирова. На светофоре он врезался в такси «Рено», которое остановилось на красный сигнал. От удара легковушка вынесло в светотвор.

В аварии травмы получили 35-летний таксист и его 18-летняя пассажирка. Мужчину после оказания медпомощи отпустили домой, девушку госпитализировали.

Дети на дороге
В Бресте такси сбило шестилетнего мальчика

ДТП случилось утром в центральной части города. По предварительной информации, за рулем автомобиля «Тойота-Приус» была 25-летняя брестчанка. Напротив одного из домов по улице Дзержинского она сбила мальчика, который пересекал проезжую часть вне пешеходного перехода. Ребенок живет в соседнем доме, в это время он находился без присмотра взрослых. Пострадавшего с травмами госпитализировали в Брестскую детскую областную больницу. ГАИ проводит проверку.

НЕСЧАСТНЫЙ СЛУЧАЙ
Последний заплыв
В Гомельской области за день утонули 4 человека


Первое сообщение о трагедии поступило днем – мужчина утонул в Днепре в черте города Речицы. Спустя несколько часов аналогичный случай произошел в реке Сож возле агрогородка Радуга Ветковского района, здесь также погиб мужчина. Кроме того, несчастные случаи произошли на реках Припять в Мозыре (утонул 18-летний парень) и Сож возле Чечерска (29-летний мужчина). Тело последнего пока не обнаружено, поиски продолжаются.

Трагедией закончилось и купание на озере в деревне Ходцы Сенненского района, где утонул 39-летний мужчина. Прибывшие на место работники ОСВОД обнаружили погибшего и извлекли его тело из воды.

ЧП в детском саду
Трехлетний ребенок в Лунинецком районе выпал из окна второго этажа


Из учреждения здравоохранения днем в милицию поступило сообщение о госпитализации трехлетнего ребенка, который получил телесные повреждения при падении с высоты. Следственно-оперативная группа установила, что мальчик находился в детском саду. Когда дети были на прогулке, работник детсада открыл окно, но по возвращении малышей в группу забыла его закрыть. После обеда воспитатель уложила мальчика в постель на время тихого часа и стала помогать раздеться другим детям. Спустя несколько секунд она обернулась и увидела, что воспитанник выпал из окна второго этажа. Кровать ребенка расположена вблизи окна. Сейчас мальчик находится в больнице, угрозы его жизни нет.

А в Минске после падения с высоты погиб монтажник. Трагедия произошла утром на стройке. Во время работ монтажник одной из строительных организаций упал с высоты второго

этажа. Мужчина погиб. На место выехала следственно-оперативная группа. Изымалась документация организации, опрошены очевидцы, назначена судебно-медицинская экспертиза. Выясняются обстоятельства произошедшего.

Опасная находка
В Витебске нашли мину времен войны

Вечером отдыхающие на Западной Двине витебчане обнаружили под мостом имени Блохина минометную мину времен войны. Бдительные горожане о подозрительном предмете сообщили в оперативные службы. На место прибыли сотрудники МЧС и саперы в/ч 5524. Опасная находка располагалась на глубине под средней опорой моста. Совместными усилиями с помощью лодки сотрудники двух ведомств извлекли снаряд калибра 105 мм. Мина вывезена в безопасное место и уничтожена.

Еще одно эхо войны напомнило о себе в Витебске, но уже на улице Гоголя. Там рабочие нашли гранату. Предмет обнаружили возле здания, где размещаются сотрудники региональных и республиканских СМИ. Рабочие проводили замену коммуникаций, стали засыпать ямы и с грунтом подняли гранату Ф-1. Она была с запалом и могла сработать. Эвакуировать работников не пришлось. Была оцеплена территория возле здания.

Находку саперы вывезли в безопасное место и уничтожили.

Роковой разряд
Двое мужчин погибли в Могилеве от удара током


Инцидент произошел днем на неэксплуатируемой территории предприятия в Могилеве. Двое мужчин 30 и 32 лет были смертельно травмированы электрическим током. Предварительно установлено, что потерпевшие, не являвшиеся сотрудниками предприятия, в тот день пришли на территорию завода с целью демонтажа канализационных труб для последующей их продажи на металлолом.

Мужчины находились в тоннеле, предназначенном для обслуживания коммуникаций. В нем они ранее самовольно провели электрический кабель. Из-за ненадлежащего использования электрооборудования они получили разряд электрического тока, от которого скончались на месте. Следователи выясняют все обстоятельства происшествия.

Смертельный переход
Поезд сбил пенсионерку под Барановичами

Инцидент произошел утром. Пенсионерка, переходя железнодорожное полотно по переходу на станции Крошин, попала под поезд. Реанимационные мероприятия не дали результата, женщина от полученных травм скончалась. Все обстоятельства случившегося выясняются.

НАРКОТИКИ
Поле дурмана
Почти 4 тонны дикорастущего мака уничтожили в Брестском районе


Поле дикорастущего мака без признаков культивирования площадью 1,2 га принадлежало местному фермеру. Мужчина арендовал землю еще пять лет назад для посадки различных плодовых культур, при этом каждый год среди прочих сорняков на участке активно разрастается мак-самосейка. Фермер пытался самостоятельно бороться с этой проблемой: скашивал мак, вытравливал химикатами. В этот раз около 4 т наркосодержащего сырья уничтожили с помощью трактора с косилкой.

ПОЛЕЗНЫЕ СОВЕТЫ

Если термометр зашкаливает



Столбик термометра перемахнул за безопасную грань, и перспектива теплового удара где-нибудь посреди улицы или на пляже стала довольно реальной. В это время нужно быть предельно осторожными и более тщательно прислушиваться к сигналам организма.

Тепловой удар характеризуется удушьем и учащенным сердцебиением, заторможенностью, сонливостью, зевотой. Также он может проявляться холодным липким потом (прежде всего он появляется над верхней губой), бледностью или, наоборот, покраснением лица, тошнотой, рвотой, головной болью и высокой температурой.

Замедление пульса, озноб, дрожь в руках, беспокойство и возбуждение наступают на поздней стадии развития теплового удара, и одновременно могут появиться признаки нарушения сознания, – например, неспособность ответить на элементарные вопросы.

Так как обезопасить себя и своих близких в жаркую погоду? В первую очередь поддерживайте прохладную температуру воздуха дома. Днем закрывайте окна, особенно если они выходят на солнечную сторону. Открывайте окна на ночь, когда температура воздуха на улице ниже, чем в помещении. Если ваше жилище оборудовано кондиционером, закрывайте окна и двери. Некоторое облегчение могут принести электрические вентиляторы, но когда температура воздуха выше 35°C, вентилятор может не спасти, необходимо обильное питье. Старайтесь также не выходить на улицу в самое

жаркое время суток. Избегайте интенсивной физической нагрузки.

Не оставляйте детей и животных в припаркованных транспортных средствах.

Не допускайте перегрева тела, пейте достаточно жидкости. Принимайте прохладный душ или ванну. Можно также делать холодные компрессы или обертывания, использовать мокрые холодные полотенца, обтирать тело прохладной водой, делать прохладные ванночки для ног и т. д.

Носите только легкую и свободную одежду из натуральных тканей. Соблюдайте питьевой режим, избегайте сладких и алкогольных напитков.

Пожилых и больных одиноко проживающих людей необходимо навещать не реже раза в сутки. Если пациент принимает какие-либо лекарства, посоветуйтесь с его лечащим врачом и уточните, как эти лекарства влияют на терморегуляцию и водный баланс организма.

Если вы явно перегрелись, чувствуете, что сердце колотится и воздуха не хватает, а перед глазами летают цветные круги и «мушки», то самое правильное – немедленно найти более прохладное место и выпить воды, а потом сесть или лечь, и хорошо бы положить повыше ноги,

чтобы обеспечить максимальный приток крови к сердцу.

Если оказываете помощь другому человеку, ваша задача – обеспечить охлаждение любыми способами. Оттащить в тень (и что-то подложить под ноги, чтобы их приподнять), обмахивать веером, включить вентилятор, открыть окно.

Положить холодные примочки на лоб, затылок, запястья (где сосуды близко к поверхности кожи). По возможности облить прохладной водой. Напоить прохладной водой. Если пострадавшего тошнит, давайте воду маленькими порциями – по ложке или через соломинку, поильник.

Кроме простой воды, пригодится какой-то напиток – сок, разведенный пополам с водой, или чай, поскольку глюкоза связывает кислород и быстрее доставляет по назначению. Можно даже дать конфету или какой-то фрукт.

У каждого человека есть индивидуальная переносимость высоких температур внешней среды (жары), и она зависит от многих факторов, в том числе наличия заболеваний. Поэтому очень важно поддерживать здоровье на хорошем уровне и постоянно заботиться о нем заблаговременно. Если вам приходится работать в жаркую погоду, особенно на открытом воздухе или в условиях, где нет хорошей циркуляции воздуха, старайтесь делать частые перерывы и больше отдыхать, а также принимайте достаточное количество жидкости.

Алексей ВЕРШИННИН

ЗВЕЗДЫ ПРЕДПОЛАГАЮТ

Гороскоп на неделю (24.06–30.06)

ОВЕН
Любая деятельность потребует от вас больших усилий, нестандартного взгляда на привычные обязанности, неординарных решений возникающих проблем. В личной жизни вероятны приятные известия или романтический поступок.

ТЕЛЕЦ
Ваши отношения с домашними вполне стабилизируются и наполнятся тихим взаимным удовлетворением. Не следует принимать кардинальные решения, делать дорогостоящие покупки, о которых вы можете потом пожалеть.

БЛИЗНЕЦЫ
Хорошо работать с деловыми бумагами, пытаться достичь прорыва в сфере профессиональной деятельности, обращаться к начальству с деловыми предложениями.

РАК
Ожидайте деловых предложений и доверяйте партнерам. Финансового успеха вы добьетесь именно с их помощью. Будьте внимательны к своим любимым.

ЛЕВ
Вы станете объектом злых насмешек недоброжелателей или попадете в зависимость от постороннего влияния. Постарайтесь не концентрировать внимание на собственных переживаниях – отвага и стойкость помогут отвоювать утраченные позиции.

ДЕВА
Условия этого периода будут способствовать успеху в борьбе с собственным эгоизмом. Вы можете сделать полезную покупку. Отправляйтесь всей семьей в гости или примите гостей у себя.

ВЕСЫ
Начинается период обретения внутренней свободы, душевного равновесия и противостояния низменным страстям. Жизненный потенциал на высоком уровне, что позволит вам без усилий справиться с любым делом.

СКОРПИОН
Этот период благоприятен для пополнения бюджета. Возможно, что вас оценят по достоинству. Не останутся без внимания ваши предложения и разработки.

СТРЕЛЕЦ
Коммуникабельность и общительность, свойственные Стрельцам, поднимаются, что позволит привлечь к делу активных партнеров или отыскать новых союзников. Удачно пройдут встречи, переговоры, поездки, контакты.

КОЗЕРОГ
Избыток внутренней энергии может сбить вас с выбранного пути, а желание добиться признания и доказать, что вы лучше, чем кажется, может привести к нервному срыву или ссоре с близким человеком.

ВОДОЛЕЙ
Возможно новое знакомство, которое внесет изменения в ваше миропонимание. Не рекомендуется употребление спиртных напитков, посещение массовых мероприятий.

РЫБЫ
Излишняя доверчивость может поставить вас в зависимое положение. Это скажется на служебных проблемах и отразится на ситуации в семье. Велика вероятность серьезных испытаний.

Сканворд

Составил
Андрей АНДРЕЕВ
(г. Минск)

Скайп на производстве					Выплата по частям
Горячая начинка Земли	Званный вечер	Бумажный фонарик			
Типографский шрифт	Мужской костюм	Пицца божьей коровки			
Безрасходное поведение	Цилиндр в механизмах				
Хранящая от пуль защита	Пятачок в центре Колизея	Знатный сановник			
Место, чтобы подкрепиться			Жидкость из плазмы крови	Ежевика неская	
		Стройное дерево хвойное			
Солнечная "оплеуха"	У лихача она без правил		Кокосовый самогон	Визави катода	Языческий запрет
		Деньги в Баку			
Единица силы					
		Шероховатость поверхности	Стиль мебели красного дерева		
Пейзаж из окна	Попугай				

По горизонтали: Сенатор, Магма, Поэтика, Езда, Лампиров, Арена, Тря, Тройка, Бокан, Кефир, Задорина, Вид, Вельюжа, Арак, Куманика, Анд, Рас-срокча, Табу, Якоб, Какаду.

По вертикали: Безумство, Суаре, Лимф, Ель, Стн, Манат, Задорина, Вид, Вельюжа, Арак, Куманика, Анд, Рас-срокча, Табу, Якоб, Какаду.

Коллаж: Николай ПИРГЕЛЯ

Коллаж: Николай ПИРГЕЛЯ