



Вести

ЖИТЬ
заботами
сельчан

потребкооперации

Газета Белорусского республиканского союза потребительских обществ

27 сентября 2019 года № 39 (926)

Выходит один раз в неделю

**ЩЕДРАЯ ОСЕНЬ
В ДОКШИЦКОМ
РАЙПО**



С. 2

**БИБЛИОТЕКА БТЭУ –
КЛАДЕЗЬ ЗНАНИЙ
И МУДРОСТИ**



С. 5

**В МОГИЛЕВСКОМ
ОБЛПОТРЕБСОЮЗЕ
ОТКРЫЛИ СЕЗОН
ЯРМАРОК**



С. 6

ПО ПОВОДУ



Команда Гродненского облпотребобщества была признана лучшей на конкурсе.

Праздник профмастерства на 56-й параллели

В Верхнедвинске прошел XXXII республиканский конкурс «Лучший по профессии» среди продавцов продовольственных и непродовольственных товаров магазинов потребительской кооперации

Верхнедвинск называют северными воротами страны. На минувшей неделе они были гостеприимно распахнуты настежь для участников конкурса. К тому же город расположен на 56-й параллели, которую считают золотым сечением земного шара. Так что место проведения мероприятия было выбрано во всех отношениях знаковое. А после состоявшихся здесь в минувшем году областных «Дожинок» граничащий с Россией и Латвией райцентр встретил гостей обновленным, принарядившимся, хотя дополнительно создавало праздничную атмосферу, которую, замечу, хозяйева старались сохранить на протяжении двух конкурсных дней, 19 – 20 сентября. Забегая несколько вперед, это им удалось в полной мере.

Старт конкурсу был дан в районном центре культуры. Не погрешу, думаю, против истины, что этот объект является настоящим украшением города, ну а уж работники Верхнедвинского райпо сделали все для того, чтобы и члены жюри, и конкурсанты чувствовали себя в нем комфортно. Как и на предыдущих конкурсах, для участия в нем нынче прибыли 24 продавца продовольственных и непродовольственных товаров, победители аналогичных региональных отборочных состязаний, – по 2 от каждой областной кооперативной организации.

– Вы даете почувствовать важность вашей профессии, ведь от вашей улыбки зависит настроение

покупателя на целый день, – подчеркнула, обращаясь к конкурсантам, председатель жюри, заместитель председателя Правления Белкоопсоюза Варвара Платонова.

Варвара Ивановна сделала акцент на том, что система потребительской кооперации – одна из ведущих торговых сетей в республике, работать в которой престижно и одновременно ответственно. Поэтому участие в конкурсе можно расценивать как своеобразную стартовую площадку для дальнейшего карьерного роста. Что же касается объективности судейства, то, заверила Варвара Платонова, сомневаться в этом не приходится, каждому воздастся по

заслугам, а основными оценочными критериями будут профессионализм и четкое соблюдение условий конкурса.

Верхнедвинское райпо занимает в розничном товарообороте района 23 процента, а удельный вес отрасли общественного питания составляет 40 процентов. Шесть автомагазинов обеспечивают товарами жителей 171 сельского населенного пункта, где отсутствуют стационарные магазины. В райпо имеются мясной и кондитерский цеха. Ежегодно у населения закупается примерно на один миллион рублей излишков сельхозпродукции и сырья. В свою очередь, администрация района поддерживает кооператоров, предоставляя различные налоговые льготы. Даже судя по этой скупой информации, можно составить представление о потенциале Верхнедвинского райпотребобщества, которому выпала честь принимать лучших продавцов республики. Очень верно, на мой взгляд, подметил председатель правления Витебского облпотребсоюза Александр Путято, по словам которого конкурс – это всегда состязание, где главным условием для победы станут профессионализм и мастерство участников.

(Окончание на стр. 3)

ISSN 1991-5349



9 771991 534003 >

СЕЗОННАЯ ТЕМА

Время – деньги

Можно с дарами природы стоять у дороги, а можно сдать кооператорам

При въезде в Бегомль со стороны Минска многие автомобилисты останавливаются у двух павильонов, в которых местные жители реализуют излишки сельскохозяйственной и дикорастущей продукции. Обустроили эти павильоны в свое время лесхоз и райпо для удобства людей. Меж тем часами стоять у обочины с овощами и фруктами, грибами да ягодами совершенно не обязательно – рядышком работает принадлежащий кооператорам специализированный заготовительный магазин, куда, не дожидаясь покупателя с большой дороги, можно сдать абсолютно все.

Татьяна Шарох живет в Бегомле, работает на автозаправочной станции. В свободное от работы и домашних хлопот время ходит «в грибы и ягоды». Своему любимому занятию не изменяет уже много лет. Говорит, очень ей это дело по нраву: воздухом лесным, целебным дышишь, от житейской суеты отдыхаешь, а тебе, улыбаешься, за это еще и деньги платят. Леса вокруг Бегомля, отмечает Татьяна, чистые и богатые:

– В этом году порадовали земляника и лисички. Встречались подосиновики, боровики. С черникой сложилось не очень. Все, что удастся собрать, сдаю кооператорам.

Нынче Татьяна пришла к кооператорам с лисичками: 7-литровое ведро собрала за три часа. Грибы сухие, крепенькие. Примут их у нее по 2,5 рубля за килограмм.

– В этом году зарабатывала за день и по 30, и по 50 рублей. Приятно, что расчет сразу в руки. Завтра тоже, возможно, принесу. Сдавать кооператорам – гарантированная выручка, а если самой стоять у дороги, то потеряешь время, и неизвестно еще, с толком ли.

К магазину подъезжает старенький «Форд». За рулем – молодая женщина. Знакомимся: зовут ее Анна, живет в Парафьяново. От Бегомля далековато. Но пути грибника-ягодника неисповедимы: сегодня он здесь, завтра там. Получилось, что в этот раз оказалось удобнее сдать продукцию в Бегомле, хотя регулярно сдает ее и у себя в Парафьяново.

– Собираем грибы и ягоды каждый год, – говорит Анна. – Начинаем с черники, затем поспевают брусника, клюква. Когда погода хорошая, идем в ягоды, когда похуже – в грибы. Получается хорошая прибавка к заработной плате.

Интересуюсь, на что в этом году щедрый парафьяновские леса.

– Нынче и у нас было мало черники. Зато радует клюква. Сезон в разгаре: будем собирать ее, похуже, и в октябре. В целом же год от года разнится ощутимо. В прошлом году, например, клюквы было меньше, а в позапрошлом столько, что так и не смогли ее люди полностью выбрать.

Из багажника авто Анна извлекает четыре ведра красивой красной ягоды. Заготовитель райпо Наталья Ставер помогает все это добро взвесить: весы тут же, на улице. Получается 29 килограммов. За каждый кооператоры платят 2,5 рубля. Расчет на месте: деньги сразу в руки.

– Хорошо, что кооператоры есть в разных местах. Можно сдать и в Парафьяново, и в Бегомле, и в других местах. Самой стоять у дороги тоже можно, но неизвестно, что из этого получится, – целый день простоишь и в итоге отдашь за полцены или вообще не продашь. А так приехал, сдал и поехал обратно собирать: время в данном случае те же деньги, стоит ли терять? Сдаем кооператорам не только дары лесов, но и продукцию из собственного хозяйства – растим свиней, сдаем свинину. Райпо берет по 7 рублей за kilo – мы довольны.

Закупками у населения излишков сельскохозяйственной и дикорастущей продукции, отмечает председатель правления Докшицкого райпо Юрий Ючкович, занимаются не только стационарные приемиокооператорские пункты – их у райпо четыре, но и все без исключения торговые объекты. Утвержден единый прейскурант, каждый



Картофель и яблоки Петр ШАМАН сдает мешками.

продавец владеет всей необходимой информацией. Увеличили количество внештатных заготовителей. Если житель той или иной деревни изъявит желание, за его продукцией кооператоры подъедут сами.

Ситуация с заготовками, констатирует Юрий Иосифович, складывается неплохо: темп роста объемов заготовительного оборота за 8 месяцев – 147 процентов против показателя за аналогичный период минувшего года. Сдатчикам выплачено 2,3 миллиона рублей, из них 1,8 миллиона – населению.

– Район наш ресурсный, при этом его пределами мы не ограничиваемся, – говорит председатель. – За клубничкой, например, тоже ездим на Лунинетчину. В этом году закупили 10 тонн. Неплохо уродила она, к слову, и у нас. Работаем также на соседней Глубочине – приняли в аренду 26 тамошних магазинов, охватили территорию района и заготовительной деятельностью.

Подвела черника – взяли ощутимо меньше, чем в прошлом году. Тем не менее, детализирует начальник отдела заготовок, промышленности и внешнеэкономической деятельности Докшицкого райпо Людмила Вороненко, около 3 тонн ягоды отгрузили в Латвию, выручив 7,7 тысячи евро. Урожай яблока тоже слабый: за прошлый сезон взяли тысячу тонн, в нынешнем пока вдвое меньше.

– Думаю, с яблоком еще подтянемся, время есть, – делится Юрий Ючкович. – Между тем радует клюква. И картофель – урожай небывалый. Хорошо в этом году идет и заготовка лома черных металлов – нарастили объем в три с половиной раза.

С минувшей недели Докшицкое райпо начало закладку сельскохозяйственной продукции на межсезонный период. Заблаговременно провели договорную работу с поставщиками – представителями фермерских хозяйств, подготовили хранилище, освобождают выделенные на льготных условиях кредитные ресурсы.



7-литровое ведро лисичек Татьяна ШАРОХ собрала за три часа.



Анна из Парафьяново привезла 29 килограммов клюквы: «Стоять у дороги – терять время».

Что касается картофеля, продукция фермеров преимущественно односортовая, хороша для закладки в стабфонд или на экспорт. Разносортный, закупаемый у населения, реализуют в рознице. Нынче картофель планируют и экспортировать, в частности в Украину, где с урожаем не сложилось. А не так давно докшицкие кооператоры впервые вышли на рынок неблизкой Грузии: весной туда отгрузили 45 тонн картофеля прошлого года.

Словом, важно не только заготовить, но и реализовать. Вот и в Бегомле рядом с заготовительным – магазин «Дары природы», продают здесь все то, что заготавливают: овощи, фрукты, грибы, ягоды. И не только: рядом оживленная магистраль, санатории – хорошо расходуется мясная, колбасная продукция, полюбили в частности, гостям-россиянам белорусское сало.

Ту же лисичку кооператоры продадут в свежем виде, что-то заморозят, часть оставят для нужд собственного общепита. А из клюквы среди прочего сделают освежающий морс: им в соседнем кафе «Еда & Кофе» угощают покупателей бесплатно.

Виталий ЕФИМЕНКО
Фото автора

КОММЕНТАРИЙ

Урожай считают не в поле, а в закромах

Сельскохозяйственный год в белорусском растениеводстве близок к завершению. Осенние полевые работы идут стремительно. Тем более что холода наступили раньше и торопят земледельцев. Урожай не так плох, учитывая перекосы климата, и достаточен как для внутреннего рынка и переработки, так и для экспорта. Поэтому на региональных «Дожинках» есть чему радоваться и есть кого награждать.

Между прочим, праздники урожая традиционны практически во всех странах, где есть земледелие. Вот в Китае им вообще придали официальный статус и второй год проводят единый общенациональный праздник, чем-то похожий на наши «Дожинки». Там его приурочили ко дню осеннего равноденствия, как бы завершающему годовой круг сельскохозяйственных работ на земле.

Но на самом деле осенние хлопоты продолжаются. К началу октября необходимо завершить сев озимых зерновых. Интенсивно развернулась уборка кукурузы. В целом вместе с ней зерновых и зернобобовых намолочено уже 6,74 млн тонн. Могло быть больше? Безусловно, могло. В одной только Витебской области, где итоговый результат составил почти 980 тыс. тонн зерна и валовой сбор вырос практически на 30 процентов, по оценке областного руководства, на полях реально было до 1,2 млн тонн. По словам председателя облисполкома Николая Шерстнева, «выйти на этот уровень региону не позволила погода: весной на западе области два месяца не было дождей, а в разгар уборочной страды две недели непрерывных дождей привели к полеганию зерновых, зарастанию сорняками». Примечательно, что средняя урожайность по стране в этом году выше прошлогодней (31,6 центнера с гектара вместо 28 центнеров). И если самый большой намолот достигнут в Минской области (1,7 млн тонн), а Брестская и Гродненская собрали по 1,2 млн тонн, то Могилевская и Гомельская области довольно много недотянули до миллионного намолота, испытав сполна все погодные бедствия, связанные прежде всего с засухой. При этом нет проблем с выполнением плана поставок зерна в счет госзаказа (поставлено более 800 тыс. тонн – почти весь необходимый объем).

Тем временем уборан с половины площадей картофель в сельхозорганизациях, а в личных хозяйствах он выкопан почти полностью. На 23 сентября, по данным Минсельхозпрода, в СПК и иных организациях было накопано свыше 430 тыс. тонн. Урожай очень хорош: в среднем собирают 325,2 центнера картофеля с 1 гектара, и это на 35,9 центнера больше прошлогоднего. Лучше всего обстоят дела в Витебской области, где убрали более 60 процентов площадей при наивысшей по стране урожайности в сельхозорганизациях – 404,5 ц/га.

Сезон сбора сахарной свеклы только набирает обороты – убрано около четверти общей площади. Ее урожайность тоже выше прошлогодней и достигает в среднем 453,2 ц/га при неплохой сахаристости (более 16 процентов). Уже 731,5 тыс. тонн, более трети от планового уровня, продано в счет госзаказа. Кстати, чтобы поддержать сахарную отрасль, Правительство снизило цену на природный газ для сахарных заводов. Концерн «Белгоспищепром» вышел с инициативой вновь ввести регулирование в ЕАЭС розничных цен на сахар, установив предел и препятствуя демпингу российских производителей, в частности на белорусском рынке.

Казалось бы, доля сельского хозяйства в нашем ВВП не так велика, не более 5–10 процентов. Однако Беларусь не перестает быть страной с весьма значимым агросектором. И если по картофелю уровень самообеспечения превышает 100 процентов, то по овощам – это почти на 100 процентов, по фруктам и ягодам – примерно 80 процентов. Мы произвели в 2018 году на душу населения картофеля 618 кг, овощей – 184 кг, плодов и ягод – 101 кг (в России – 153 кг, 93 кг и 23 кг соответственно). Опять-таки на среднестатистическую душу белорусского населения за год потребление второго хлеба и продуктов из него достигло 170 кг – заметно выше нормы. Овощей и бахчевых плодов – 153 кг при норме 143,4 кг, фруктов, ягод и продуктов их переработки – 89 кг при норме 98,6 кг. То есть в структуре потребления есть хорошие тенденции. Только вот картофеля стоит, видимо, больше продавать на экспорт, а самим увеличить долю овощей в рационе.

Так что наше сельское хозяйство приспосабливается к переменам: выращивает то, что имеет смысл выращивать, обеспечивает страну, зарабатывает на внешних рынках. Производство в этой отрасли стало более устойчивым и за счет современных технологий, и за счет своевременного и дисциплинированного проведения работ. Особенно на посевной и на уборочной, в те периоды, которые «остальной год кормят».

Андрей ВАСИЛЬЧЕНКО

Продавец магазина «Дары природы» Людмила ГАЙДУК предлагает овощи и фрукты отменного качества.



АКТУАЛЬНО

Школьному питанию – особое внимание

В белорусских школах обеспечено водинаковое питание для всех детей, сообщила журналистам в пресс-центре БЕЛТА начальник отдела по организации питания Национального института образования Люция Михальчук.

«Основной момент, который касается организации питания, – это предоставление единых рационов обучающимся в учреждениях общего среднего образования. Единые рационы питания для детей, которые питаются как за счет средств бюджета, так и за счет средств родителей или иных законных представителей», – рассказала Люция Михальчук. Вместе с тем у некоторых родителей по-

прежнему возникают вопросы, причем в большинстве случаев это необоснованные претензии. «Основная масса льготных категорий в Минске (а это более 20%) получает двухразовое питание, – отметила заместитель начальника организации торговли и общественного питания главного управления потребительского рынка Мингорисполкома Марина Дьякова. – Для детей, которые получают питание за счет средств бюджета, предусмотрен завтрак и обед, а для детей, получающих питание за счет средств родителей и их законных представителей, – один обед».

С учетом того, что столичные школы достаточно многочисленные и накормить всех детей в один прием невозможно, питание

приходится организовывать на каждой перемене. Здесь и возникает ситуация, когда дети льготных категорий приходят завтракать, а дети на основе оплаты – обедать. «Но можете быть уверены, что позже ребенок из категории льготников получит такой же обед», – подчеркнула Марина Дьякова.

Как добавила Люция Михальчук, если в конкретном учреждении образования возникают проблемные ситуации, то родители должны сообщать об этом его руководителю. «Если вопрос не решается на этом уровне, необходимо обращаться в отдел управления образования на местах, где есть специалисты, которые курируют вопросы питания. И этот вопрос, однозначно, будет решен», – сказала она.

(Окончание. Начало на стр. 1)

ПО ПОВОДУ

Праздник профмастерства на 56-й параллели

Последовательность выступления конкурсантов определила своеобразная лотерея. Они поочередно подходили к установленным на сцене искусственным деревьям и срывали с них заветные листочки, где был указан порядковый номер. Продавцы продовольственных товаров – зеленые листочки, продавцы непродовольственных товаров – оранжевые листочки, которые словно символизировали весну и осень. В результате право первой подняться на сцену центра культуры для выполнения конкурсного задания «Визитная карточка» получила представительница Брестчины – продавец пятого разряда универсала «Родны кут» Пинского райпо Мария Репецкая. На выполнение этого задания отводилось пять минут, а оценивалось оно по пятибалльной системе.



«Визитную карточку» представляет продавец Минского филиала Минского облпотребобщества Егор КОТОВ.



Победу на конкурсе среди продавцов продовольственных товаров завоевала Майя МИХАЛЬЧИК из магазина «Родны кут» Берестовицкого филиала.



Заместитель председателя Правления Белкоопсоюза Варвара ПЛАТОНОВА и заместитель председателя Белорусского профсоюза работников торговли, потребкооперации и предпринимательства Валерий МАРИНИЧЕВ поздравили с победой на конкурсе среди продавцов непродовольственных товаров Татьяну ГРАКУН из Минского филиала Минского облпотребобщества.

– Если хочешь узнать все о человеке, загляни в его аккаунт в социальных сетях, – адресовала зрителей и членов жюри Мария. Собственно говоря, она так и поступила. Выяснилось, что магазин «Родны кут», где конкурсантка трудится уже 10 лет, находится на въезде в город и пользуется популярностью у покупателей. А все потому, что коллектив в нем дружный, ассортимент товаров превосходный, розничные цены приемлемые, а «в нагрузку» – улыбка от продавца. Между прочим, Мария получила высшее образование в Витебской ордена «Знак Почета» государственной академии ветеринарной медицины, но расставаться с торговым делом не намерена, так как «общение с людьми ближе, чем с животными». Что же, каждому, как говорится, свое. Оценка в 4,1 балла в дебюте, думается, неплохой результат.

тый разряд продавца. Ну а главным подарком, конечно же, была и остается семья, которая всегда и во всем поддерживала конкурсантку. На отлично отработала «Визитку» продавец 6-го разряда магазина «Колосок» Сенненского райпо Ирина Гордюк. Выступление было просто блестящим. Тем не менее председатель жюри, заместитель председателя Правления Белкоопсоюза Варвара Платонова предупредила, что обязательно снимет полбалла. Медвежью услугу оказала группа поддержки, что запрещено по правилам конкурса.

«Визитку» продавец магазина «Шанс» Пружанского райпо Ольга Жорох. На конкурс она привезла доставшийся от бабушки сундук, наполненный всяческим добром. Тут и сообщение из роддома о рождении девочки весом в 3,3 килограмма, и свадебная фата, и другие не менее знаковые вещи. Между прочим, с мужем в любви и согласии прожили уже 10 лет, воспитывают дочь и сына. Приходится только удивляться, когда она находит время, чтобы и по дому хлопотать, и за рулем автомобиля наматывать километры, и на работе успешно управляться. Не зря же трудится в магазине «Шанс», который сполна использовала в прямом и переносном значении этого слова.



Члены жюри были объективны и беспристрастны в оценке навыков участников при выполнении конкурсных заданий.

На сцене продавец магазина № 10 «Родны кут» УП «Бобруйский торговый центр» Ольга Свирид. «Тонкости в торговле знаю, а в этом деле просто спеш», – безапелляционно заявила девушка, а чтобы ни у кого на этот счет не возникло сомнений, исполнила песню собственного сочинения про магазин, в котором «трудится день и ночь». Надо полагать, такая самоотверженность растрогала членов жюри, которые выставили участнице три пятерки и столько же четверок.

Зато к следующей конкурсантке у членов жюри не было претензий. Оксана Русецкая из магазина «Родны кут» агрогородка Жировичи Слонимского филиала подготовила песню о своей профессии и сама же ее исполнила, продемонстрировав неплохие вокальные данные и сорвав дружные аплодисменты зрителей. Награда – 4,9 балла. Между прочим, высшее образование Оксана получила в Барановичском государственном университете еще в 2014 году и, думается, имеет все шансы для продвижения по карьерной лестнице.

Завершила выступление продавцов продовольственных товаров Анастасия Невядомская из универсама «Ветразь» Поставского райпо. Вот ее судьбы простое полотно: родилась в Латвии, училась в музыкальной школе, играла на цимбалах, «сестру и брата воспитала, когда родителей не стало». Оценка – 5 баллов.

передаче «Кто хочет стать продавцом?». «Я консультант и продавец, который всегда придет на помощь маленьким покупателям и их родителям», – представила себя Валентина Иванова из магазина «Детский мир» Свислочьского филиала Гродненского облпотребобщества. Марина Воронич из магазина «Родны кут» (промышленные товары) Кировского райпо напомнила народную мудрость: «Не учишь улочки в торговле, а учишь торговле». «В сложный век высоких технологий не изменилась востребованность нашего труда», – не сомневается продавец магазина «Хозтовары» Бельничского райпо Ольга Кубарева. Ей вторит Дарья Коваленко из магазина «Родны кут» торгового унитарного предприятия «Припятский Альянс» Гомельского облпотребобщества: «Все необходимо знать, ведь продавец универсален». Завершающим аккордом «Визитки» стало выступление продавца магазина «Промтовары» агрогородка Краснополье Россонского райпо Татьяны Лазаренко. Она выбрала для нее песенный жанр, исполнив популярную мелодию из кинофильма «Кавказская пленница». Только в ней, конечно, речь шла не о белых медведях, а о профессии продавца и любимом магазине, в котором трудится конкурсантка: «Не судите строго, вот такая я. Приезжайте в гости, будем ждать, друзья!» Жюри оценило это приглашение в 4,9 балла.

Третий порядковый номер достался единственному на конкурсе представителю сильного пола Егору Котову – продавцу 6-го разряда из магазина № 38 ТПС деревни Ельница Минского филиала Минского облпотребобщества. О разнообразных талантах этого молодого человека можно судить по тому, что в 14 лет он окончил музыкальную школу, а в 18 стал кандидатом в мастера спорта по самбо и дзюдо. Высшее образование получил в Белорусском государственном экономическом университете. Логично, что, выполняя конкурсное задание, аккомпанировал себе на аккордеоне – получилось просто здорово! Естественно, и оценка высокая – 4,9 балла.

– Конкурс – это первая кинопремия Белкоопсоюза, – считает Анастасия Андреева из магазина «Октябрьский» Светлогорского филиала Гомельского облпотребобщества.

Далее настал черед представлять «Визитную карточку» продавцам непродовольственных товаров. Анастасия Кордова из универсама «Світтанак» Сенненского райпо подчеркнула: «В магазине порядок и контроль – я нашла к успеху пароль». У Ольги Князевич из универсама «Марк Формель» Дзержинского райпо свой взгляд на профессию: «Торговля – это искусство, значит, я актриса. Торговля – это коммерция, значит, я хороший собеседник. Торговля – это бизнес, значит, я предприниматель». «Секрет успеха очень прост: учиться надо и стараться, и ждет тогда карьерный рост», – в этом твердо уверена Ирина Поливко из универсама «Все для дома» Лунинецкого райпо. А вот Юлия Макаревич из универсама «Промтовары» Мостовского филиала примерила на себя амплуа экскурсовода, проведя экскурсию «по самому лучшему», как она считает, торговому объекту. «У нас товар отличный – на спрос любой и даже столичный», – представила свой магазин «Сад – Огород» продавец Брестской межрайбазы Лариса Залетко. У продавца универсама «Товары для дома» агрогородка Большевик Минского филиала Минского облпотребобщества Татьяна Гракун путь в торговлю начался с детского магазина. Теперь игры в прошлом, но она по-прежнему считает, что главное в профессии, «чтобы покупатель был доволен ассортиментом и ценой и чтобы опять пришел в магазин». Такая она на работе, а дома – жена и мама, люблю сына своего Ивана, а мужу пироги пеку». Анна Почупей из универсама «Жемчужина Полесья» Светлогорского филиала Гомельского облпотребобщества пригласила зрителей и членов жюри принять участие в импровизированной телевизионной

конкурса. После длительного томительного ожидания, пока оглашались члены жюри, наконец оглашаются окончательные результаты.

Сменила его на сцене также представительница потребкооперации столичной области. Алина Тарасевич трудится в магазине «Журавушка» Копыльского райпо. Стаж, правда, небольшой, но, думается, у девушки еще все впереди. Ведь, согласитесь, участие в конкурсе – это уже успех. На мой взгляд, неплохо смотрелась она и с выполнением первого конкурсного задания, проведя параллель между птицей журавлем и магазином с таким же названием, где работает.

По словам продавца магазина «Родны кут» агрогородка Старый Остров Кличевского райпо Викторией Ильиной, она когда-то отправилась в поход за мечтой, поступила в Могилевский торговый колледж, после окончания которого уже молодым специалистом пришла в торговый объект. Теперь у нее новая мечта – получить высшее образование в Белорусском торговом экономическом университете потребительской кооперации, где учится на заочном отделении.

На столе же высокой ноте, если можно так выразиться, прошли и остальные конкурсные задания: «Реклама товаров», тестирование участников на знание правил торговли и Закона «О защите прав потребителей», работа с покупателями, культура обслуживания в объектах торговли Верхнедвинского райпо. Затем участники вновь возвратились в районный центр культуры для подведения итогов

За высокий уровень профессиональной подготовки, знание правил торговли и терминологии на республиканском конкурсе принято решение наградить:

- дипломом Белкоопсоюза и Республиканского комитета Белорусского профсоюза работников торговли, потребкооперации и предпринимательства I степени и памятным подарком Майю Михальчик, продавца 6-го разряда Берестовицкого филиала Гродненского облпотребобщества (продовольственные товары), и Татьяну Гракун, продавца 6-го разряда Минского филиала Минского облпотребобщества (непродовольственные товары);
- дипломом II степени и памятным подарком – Оксане Русецкую, продавца 6-го разряда Слонимского филиала Гродненского облпотребобщества (продовольственные товары), и Валентину Иванову, продавца 6-го разряда Свислочьского филиала Гродненского облпотребобщества (непродовольственные товары);
- дипломом III степени и памятным подарком – Анастасию Андрееву, продавца 6-го разряда Светлогорского филиала Гомельского облпотребобщества (продовольственные товары), Викторию Ильину, продавца 4-го разряда Кличевского райпо (продовольственные товары), и Анастасию Кордову, продавца 6-го разряда Сенненского райпо (непродовольственные товары);
- в номинации «Самому молодому участнику» диплом и памятный подарок вручены Майе Михальчик, продавцу Берестовицкого филиала Гродненского облпотребобщества;
- в номинации «За качественный уровень подготовки команды облпотребсоюза (облпотребобщества)» по итогам выступлений всех участников лучшей была признана команда Гродненского облпотребобщества;
- в дополнительной номинации «За профессиональные стремления» диплом и специальный приз достались продавцу Минского филиала Минского облпотребобщества Егору Котову.

У продавца магазина № 62 н.п. Покалюбичи Гомельского филиала Гомельского облпотребобщества Екатерины Ошаровой трудовой стаж и того меньше – 1 год 2 месяца. Так ведь, как говорится, молодо – не зелено. Девушка в поэтической форме поведала, что жизнь постоянно преподносила ей различные подарки, один из которых – нынешний четвер-

– Продавца, скажу, друзья, будем мы хвалить не зря, – так начала «Визитку» Майя Михальчик из универсама «Родны кут» Берестовицкого филиала Гродненского облпотребобщества. Действительно, а почему бы и нет? Ведь это одна из самых востребованных профессий. Во всяком случае, она является таковой для Майи, которая поведала о себе, заглянув в книгу судьбы. Где родилась, там и прижилась. После окончания Гродненского торгового колледжа с 3 июля 2018 года работает на своей малой родине в магазине агрогородка Малая Берестовица. У нее 6-й квалификационный разряд, что свидетельствует о высоком профессионализме конкурсантки. В этом были единодушны и члены жюри, оценив выступление в 4,9 балла.

На белорусском языке представила



Участники конкурса.

НА КОНТРОЛЕ

Сбор выручки: порядок организации и ответственность



Неотъемлемым элементом процесса розничной торговли является сбор выручки. Важность и ответственность данного бизнес-процесса сложно переоценить: при его осуществлении речь идет о полноте сбора имеющихся наличных денег, их сохранности при перемещении и безопасности лиц, занятых указанными операциями.

Сбор выручки в организациях потребительской кооперации осуществляется несколькими способами: с помощью специализированных служб инкассации, путем сдачи материально-ответственными лицами в кассы отделений банков и отделений почтовой связи, а также путем централизованного сбора уполномоченными лицами. Учитывая наметившуюся тенденцию значительного роста тарифов на инкассацию выручки, выполняемую специализированными организациями, решение задачи расширения использования альтернативных инкассации способов сбора выручки как никогда актуально. Особую остроту данный вопрос имеет для торговых предприятий, расположенных в сельских населенных пунктах, в которых отсутствуют отделения банка или почты. Для указанной категории торговых предприятий единственной альтернативой инкассации является осуществление сбора выручки силами работников райпо (филиалов). Несмотря на то что практика централизованного сбора выручки из магазинов уполномоченными работниками райпо далеко не нова, механизм и правила выполнения указанных функций в системе до недавнего времени четко не были регламентированы. Стоит ли говорить о том, что отсутствие четких регламентов несло значительные риски сохранности перемещаемых денег?

В соответствии с постановлением Правления Белкоопсоюза от 03.09.2019 № 270 утверждены Методические рекомендации по осуществлению сбора выручки в организациях потребительской кооперации (далее – рекомендации).

Несмотря на название, указанный документ носит обязательный для исполнения характер, поэтому вкратце остановимся на основных положениях указанных рекомендаций, соблюдая которые должно быть беспрекословным.

В кооперативных организациях в соответствии с п. 9 Инструкции о порядке ведения кассовых операций и расчетов наличными денежными средствами, утвержденной постановлением Правления Национального банка Республики Беларусь от 19.03.2019 № 117, в письменной форме определяются порядок и сроки сдачи выручки. Обязательные элементы указанного порядка предусмотрены п. 4 рекомендаций.

Главой 2 рекомендаций определены требования, предъявляемые к оснащению автомобилей, предназначенных для сбора выручки и обеспечения персонала, задействованного для указанных функций. В частности, специальный автомобиль должен быть оснащен системой GPS-контроля и средствами видеорегистрации. В свою очередь, соответствующий работник, для которого определено название «дежурный кассир», должен быть обеспечен средствами мобильной связи, разрешенными к использованию средствами индивидуальной защиты от нападения, счетчиком купюр.

Следующие 4 главы рекомендаций подробно регламентируют порядок действий водителя автомобиля и дежурного кассира перед выездом на маршрут, непосредственно на маршруте, по возвращении с маршрута и при возникновении чрезвычайных ситуаций. Основной лейтмотив данных требований – исключительная осторожность, осмотрительность и дисциплина на всех этапах процесса сбора денег.

Более подробно хотелось бы остановиться на установленных требованиях к документальному оформлению процесса сбора выручки дежурными кассирами. Тезисно алгоритм взаимодействия дежурного кассира и материально-ответственного лица при приеме-передаче выручки должен выглядеть следующим образом:

1) перед выездом на маршрут дежурному кассиру в бухгалтерии предприя-

тия должны быть выданы: доверенность на сбор выручки, явочные карточки в количестве, соответствующем количеству планируемых к посещению магазинов, бланки приходных кассовых ордеров, кассовая книга, штамп службы сбора выручки, денежная сумка, мобильный телефон;

2) приехав в магазин, дежурный кассир, соблюдая меры предосторожности, должен пройти для приема-передачи денег в отдельное помещение, предъявить материально-ответственному лицу документ, удостоверяющий личность, доверенность на получение выручки и явочную карточку;

3) в присутствии материально-ответственного лица производится пересчет сдаваемой выручки, на сумму которой выписывается приходный кассовый ордер. Одновременно сведения о сумме сданной выручки вносятся в явочную карточку и журнал учета сданной выручки непосредственно в магазине, которые удостоверяются подписями и штампами работников, сдающих и принимающих выручку;

4) сумка с выручкой доставляется дежурным кассиром в центральную кассу организации, где в присутствии кассира производится ее пересчет, сверка с явочными карточками, и на фактически сданные денежные средства выписывается приходный кассовый ордер. Остаток наличных денежных средств в подотчете дежурного кассира на конец рабочего дня не допускается.

Отдельная глава рекомендаций посвящена требованиям безопасности при осуществлении перемещения выручки из центральных касс предприятий в банки для их зачисления на расчетный счет, которые предусматривают: обязательное сопровождение кассира до обслуживающего банка кем-то из числа работников предприятия; перемещение выручки в пределах населенного пункта на расстояние более 500 м производить только с использованием автомобиля.

Важным элементом качества организации указанных процессов является необходимость закрепления соответствующих обязанностей ответственных работников в должностных инструкциях и договорах о материальной ответственности.

Качественное и ответственное выполнение рекомендаций является залогом безопасности процесса сбора выручки, а также обеспечит распределение ответственности по центрам ее возникновения.

Денис ВОРОНОВ, начальник контрольно-аналитического управления Белкоопсоюза

ЮРИДИЧЕСКИЙ ПРАКТИКУМ



Ведущая рубрики – начальник юридического отдела Белкоопсоюза Наталья ШНИГИР

Лицензирование отдельных видов деятельности изменено

В целях устранения избыточного регулирования, оптимизации процедур лицензирования, упрощения требований и условий, предъявляемых к соискателям лицензий и лицензиатам, 2 сентября 2019 года принят Указ Президента Республики Беларусь № 326 «О совершенствовании лицензирования» (далее – Указ № 326), нормы которого коснутся деятельности организаций потребительской кооперации.

В частности, с 1 октября 2019 года без лицензии можно осуществлять: хранение драгоценных металлов и драгоценных камней; деятельность по контролю радиоактивного загрязнения; охрану юридическим лицом своих работников, объектов и имущества; перевозку пассажиров и багаж в нерегулярном сообщении; изготовление для продажи в объектах общепита напитков с объемной долей этилового спирта больше 7 процентов. Однако следует иметь в виду, что согласно пункту 48 приложения к Указу № 326 без лицензии разрешается только смешивать или настаивать готовые алкогольные напитки с другими продуктами.

Изменения коснулись и лицензионных требований. Так, в настоящее время для осуществления оптовой торговли алкоголем (алкогольными напитками, непищевым этиловым спиртом) необходимо наличие на праве собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления складских помещений на территории Республики Беларусь общей площадью не менее 1000 кв. метров. С 1 октября требование к общей площади складов не менее 1000 кв. метров сохраняется, однако склады могут принадлежать организации, помимо вышеуказанных, на ином законном основании, например по договору аренды.

В настоящее время объект, в котором предполагается осуществлять розничную торговлю алкогольными напитками, должен являться магазином, павильоном с торговым залом, размер площади торговых залов которых составляет не менее 50 кв. метров (за исключением торговых объектов юридических лиц системы потребительской кооперации, специализированных (фирменных) магазинов юридических лиц, осуществляющих производство и (или) импорт алкогольных напитков, магазинов беспопыльной торговли, расположенных в сельской местности магазинов организаций Управления делами Президента Республики Беларусь).

В новой редакции из Положения о лицензировании отдельных видов деятельности, утвержденного Указом Президента Республики Беларусь от 1.09.2010 № 450 (далее Положение о лицензировании), исключается требование, согласно которому эта площадь должна быть не менее 50 кв. метров. Согласно пункту 73 приложения к Указу № 326 для осуществления розничной торговли алкогольными напитками и табачными изделиями для всех субъектов хозяйствования площадь торгового зала должна соответствовать требованиям законодательных актов.

Указом № 326 определено, что лицензирование отдельных видов предпринимательской и иной экономической деятельности осуществляется исключительно в целях обеспечения защиты государственных и общественных интересов, жизни, здоровья, прав и законных интересов граждан, окружающей среды при условии, что данные цели не могут быть достигнуты иным образом, кроме лицензирования.

Одним из принципов осуществления лицензирования провозглашается недопустимость приостановления и прекращения действия лицензии за незначительные нарушения и формальные проступки. За однократное грубое нарушение лицензионных требований согласно пункту 5 приложения к Указу № 326 допускается возможность приостановления деятельности лицензиата до устранения нарушения. В настоящее время согласно пункту 82 Положения о лицензировании в случае выявления лицензирующим или другим контролирующим (надзорным) органом грубого нарушения лицензиатом (его работником, обособленным подразделением) законодательства о лицензировании, лицензионных требований и условий или иных нарушений, являющихся основанием для прекращения действия лицензии в соответствии с законодательными актами, регулирующими соответствующий лицензируемый вид деятельности, лицензирующий орган, выдавший лицензию, принимает решение о прекращении ее действия в порядке, установленном Положением о лицензировании.

В новой редакции изложены пункты 75 и 76 Положения о лицензировании, регулирующие вопросы прекращения деятельности лицензии. В частности, действие лицензии может быть прекращено в случаях, если лицензиат:

- совершит в течение 12 месяцев аналогичное нарушение. При этом лицензиату может быть вынесено требование (предписание) об устранении нарушения или действие лицензии может быть приостановлено;
- не устранил нарушение, за которое приостановили действие лицензии, или не направил уведомление о его устранении;
- в период приостановления действия лицензии продолжит осуществлять лицензируемый вид деятельности, работы и услуги, его составляющие.

Документом внесен ряд иных изменений в лицензировании различных сфер деятельности.

Следует отметить, что совершенствование лицензионной деятельности будет продолжаться. Указом № 326 Совету Министров до 1 июля 2020 года поручено определить порядок формирования и функционирования единого реестра лицензий и до 1 октября 2020 года обеспечить разработку и внесение в Палату представителей Национального собрания Республики Беларусь проекта закона о лицензировании.

БТЭУ – 55 ЛЕТ!

Сокровищница духовности, мудрости, просвещения

Деятельность библиотеки БТЭУ, как и деятельность университета, началась в 1964 году. Ее фонд включал около 1200 экземпляров изданий, переданных из библиотеки Московского кооперативного института. Штат библиотеки состоял из 4 сотрудников. В 1980 году после получения Гомельским кооперативным институтом статуса самостоятельного высшего учебного заведения он был переведен в новое здание. Библиотека переехала в двухэтажное помещение, построенное специально для нее.

Все эти годы библиотека активно развивается: растет контингент читателей, меняется структура библиотеки, совершенствуется система расстановки фондов; расширяется отдел обслуживания: открываются абонементы учебной и художественной литературы, читальный зал на 300 посадочных мест; ведется интенсивное комплектование фондов библиотеки отечественной и иностранной литературой в соответствии с профилем института, растет количество читателей. При организации обслуживания большое внимание уделяется принципу дифференциации по категориям читателей и отраслям знаний.

В 1983 году штат библиотеки увеличивается до 28 человек. Организовано еще два отдела – справочно-библиографический отдел и отдел комплектования и научной обработки литературы. За эти годы коренным образом перестраивается весь процесс обработки изданий, внедряется ряд новых технологий, вводятся безынвентарная обработка многоэкземплярной литературы, складывается развитая система каталогов и картотек.

1990-е годы – время качественного совершенствования всех сфер библиотечной деятельности. На новый уровень поднимаются библиотечные технологии, организация труда, внедряются средства автоматизации.

Компьютеризация в библиотеке БТЭУ началась в 1992 году с приобретения автоматизированной информационно-библиотечной системы «МАРК». Программа была небольшой, локальной, базировалась на операционной системе DOS, но позволила создать электронный каталог, базы данных статей из периодических и информационных изданий, а также базы данных официальных материалов Республики Беларусь, опубликованных в периодических изданиях. Были автоматизированы процессы поиска информации, создания и выпуска библиографических пособий, подписки на периодические издания и некоторые другие.

В 1997 году в библиотеке был открыт читальный зал периодических и информационных изданий, а в марте 1998 года – абонемент методической литературы.

В 1999 году библиотека получает новые площади – абонемент художественной литературы переносится в комплекс общежитий, что позволяет расширить сферу культурно-воспитательной работы библиотеки,



привлекая к ней большее количество читателей-студентов. С 2000 года библиотека активно сотрудничает с НПО «ИНЕАК». В университете начато внедрение автоматизированной информационной библиотечной системы «ALIS-BY3». Программа включает АРМ «Регистрация читателей», «Обслуживание», «Комплектование», «Каталогизация», «Электронный каталог», «Книгообеспеченность». В 2004 году в ее структуру добавился АРМ «Фонды», который помог решить задачи движения литературы в подразделениях и отделах библиотеки, списания документов с выходными формами в виде актов списания по различным причинам, а также автоматизировать процесс инвентарной проверки фонда.

Программа «ALIS-BY3» сетевая. На ее основе создана автоматизированная информационная библиотечная система, которая сейчас является составной частью корпоративной информационной системы управления вузом.

В 2000 году в библиотеке начал свою работу электронный читальный зал, главной функцией которого является обеспечение широкого доступа пользователей к электронным информационным ресурсам, как внешним (интернет, электронные библиотечные системы и базы данных), так и внутренним (БД собственной генерации). В электронном читальном зале имеется возможность получить необходимую консультацию, осуществить самостоятельно или заказать поиск и подбор литературы по темам научных работ.

В 2004 году началась работа по внедрению платных услуг в практику деятельности библиотеки, и сегодня пользователям оказываются 14 видов платных услуг. 2005 год знаменателен для нашей библиотеки вступлением в консорциум по аналитической росписи документов LibKAPD, созданный по инициативе библиотеки Академии управления при Президенте Республики Беларусь. Нужно отметить, что работа в консорциуме очень много дала в плане профессионального роста занятых в ней сотрудников.

В 2006 году закончена работа по созданию корпоративно-образовательного портала университета, где пользователям в числе прочей информации предоставлен удаленный доступ к базам данных библиотеки, включая полнотекстовые БД.



Для этой цели НПО «ИНЕАК» были произведены установка и внедрение веб-компонентов электронного библиотечного каталога, а также конвертация баз данных в MySQL.

В 2007 году был разработан бизнес-план по штрихкодированию библиотечных процессов, внедрение которого впоследствии помогло существенно сократить время на запись и обслуживание читателей в библиотеке, закуплено необходимое оборудование (сканеры, принтер для распечатки штрих-этикеток) и начата работа по переводу библиографических описаний всех изданий фонда в машиночитаемый формат. В 2010 году произведена замена читательских билетов на билеты нового образца.

В 2008 году библиотека приняла участие в проекте ТЕМПУС 3 «Повышение уровня управления в БТЭУ до стандартов качества ЕС». Библиотеку посетила госпожа Хулия Менсак Урбано, заведующая информационным отделом библиотеки университета г. Севилья (Испания), а в 2009 году в составе делегации БТЭУ состоялся ответный визит в библиотеку университета Севильи директора библиотеки Романовой Ларисы Владимировны. Создана страница «Библиотека» на сайте университета. Размещены веб-версии электронного каталога, репозитории учебно-методических материалов и полнотекстовых документов.

2009 год – организован доступ к виртуальному читальному залу Национальной библиотеки Беларуси.

В 2011 году полностью освоен и внедрен в практику работы справочно-библиографического отдела АРМ «Аналитика» АИБС MarcEdit, базирующийся на использовании единого макета ввода в формате BELMARC. Библиотекой осуществлено подключение к сводному каталогу кон-

сорциума LibKAPD, который позволяет создать и вести качественный информационный ресурс сводной библиографической базы данных журнальных статей, является источником пополнения электронного каталога библиотеки.

С 2012 года регистрация и обслуживание читателей библиотеки осуществляется по электронному формуляру. В настоящее время в автоматизированном режиме решаются задачи, связанные с комплектованием, каталогизацией, подпиской, обслуживанием читателей, картотечной книгообеспеченности и т. д.

В 2014 году в библиотеке установлено оборудование, позволившее расширить возможности доступа в сеть интранет университета по технологии вай-фай, а с 2016 года обеспечен парольный доступ к ресурсам сети интернет.

С целью организации удаленного доступа к фонду и ресурсам библиотеки в 2015 году реализована разработка и установка веб-версии электронной библиотеки университета на платформе DSpace, которая была зарегистрирована в Государственном регистре информационных ресурсов. В этом же году электронная библиотека университета была включена в международный каталог архивов открытого доступа OpenDOAR.

В 2018 году в целях повышения конкурентоспособности университета на рынке образовательных услуг, улучшения имиджа на республиканском и международном уровне было решено отказаться от персонализированного доступа пользователей к электронной библиотеке университета. В настоящее время практически весь электронный массив полнотекстовых документов, на которые университет имеет имущественные права, находится в открытом доступе.

Это решение способствовало тому, что с 2019 года электронная библиотека университета представлена в качестве партнера в системе пользовательского поиска по репозиториям открытого доступа учреждения образования Республики Беларусь Белорусского национального технического университета (БНТУ). В настоящее время в проекте участвуют 18 библиотек ведущих университетов страны. Электронная библиотека университета отражена в раз-



деле «Репозитории открытого доступа» библиотек учреждений высшего образования ресурса «Беларусь в информационном пространстве», подготовленного Национальной библиотекой Беларуси, в котором собраны ссылки на наиболее авторитетные белорусоведческие базы данных и электронные коллекции, созданные библиотеками, архивами, государственными структурами, учреждениями культуры, образования и науки, сферы материального производства нашей страны.

В 2019 году библиотекой подписано соглашение с Национальной библиотекой Беларуси об информационном сотрудничестве в области формирования базы данных «Ученые Беларуси». Участие в данном проекте повысит рейтинг университета и ученых университета за счет индексирования и цитирования в мировых информационных ресурсах, позволит работам ученых университета стать заметнее для мирового сообщества. В данном проекте принимают участие 35 библиотек.

Несомненно, важнейшей составной частью работы библиотеки была и остается культурно-просветительная деятельность, организация досуга пользователей. Для читателей организуются массовые мероприятия, такие как тематические и информационные обзоры, беседы и т. д.

Библиотека принимает активное участие во всех мероприятиях, организованных университетом, таких как научно-практические и студенческие конференции, семинары, Дни науки и др. Уже второй год подряд библиотека принимает участие в областном фестивале книги «#ЧИТАЙГОМЕЛЬ», в рамках которого представляет Белорусский торгово-экономический университет и научные работы профессорско-преподавательского состава, а также занимается профориентационной работой.

Прошло 55 лет. На протяжении этих лет библиотека развивалась, крепла, набиралась опыта и знаний. Сегодня библиотека БТЭУ содержит более 400 тысяч изданий фондов, ежегодно обслуживает около 5 тысяч читателей по единому читательскому билету, имеет более 13,5 тысячи фактически обслуженных читателей и годовую книговыдачу порядка 200 тысяч экз.

Несомненно, ничего этого бы не было, если бы не все те замечательные люди, специалисты своего дела, которые на протяжении всех этих лет работали, а некоторые и продолжают работать в нашей библиотеке. Также хотелось бы отметить, что без поддержки и инициативы в развитии автоматизации и компьютеризации библиотеки у руководства университета и Белкоопсоюза вряд ли удалось бы достичь всего того, что мы сегодня имеем. Очень хочется верить, что и в дальнейшем наша библиотека будет иметь эту поддержку.

Елена ТРЕТИННИКОВА,
директор библиотеки БТЭУ



ПРОФСОЮЗНАЯ ЖИЗНЬ

Если дружно, не грузно

Принимавшая участие в работе отчетно-выборного собрания в профсоюзной организации аппарата Минского облпотребсоюза председатель Белорусского профсоюза работников торговли, потребительской кооперации и предпринимательства Оксана Герашенко обратила внимание на обстановку семейственности, в которой оно проходило. Естественно, в хорошем смысле этого слова. Оксана Тимофеевна подчеркнула, что давно уже не находилась в такой дружественной атмосфере, которая присутствовала на собрании. Создавалось впечатление, что работники аппарата облпотребсоюза – это действительно одна большая семья, с присутствием ей духовными и нравственными ценностями.

Факт, думается, показательный, особенно с учетом тех сложных задач, которые приходится решать кооператорам Минщины в настоящее время. И вот здесь очень важна роль аппарата управления как вдохновителя и организатора всех реализуемых в системе потребкооперации столичной области начинаний и проектов, главного звена по мобилизации трудовых коллективов на выполнение доведенных плановых заданий и прогнозных показателей. Звучит, возможно, несколько витиевато, но, по сути, верно. Происходящие сейчас в облпотребсоюзе процессы реформирования затрагивают всех и каждого, и от управленческого аппарата в первую очередь зависит, чтобы они протекали в конструктивном русле. Поэтому логично, что вопросы социального партнерства между нанимателем и первичной профсоюзной организацией имеют определяющее значение. Насколько эффективно и продуктивно выстраиваются эти отношения, проинформировала председатель профкома аппарата облпотребсоюза Наталья Гапоненко, которую дополнили в своих выступлениях участники собрания.

– Работа профсоюза многогранна, как и сама жизнь, но основной функцией были и остаются забота о людях, создание условий улучшения благосостояния членов профсоюза, – отметила Наталья Викторовна. – А для этого необходимо эффективно строить и углублять сотрудничество профкома с нанимателем.

На собрании подвели итоги работы первичной профсоюзной организации за последние пять лет. Не погрешу, думаю, против истины, что этот период прошел под знаком обновления. В системе потребительской кооперации столичной области произошли коренные изменения,

которые продолжаются до сих пор. С удовлетворением констатировалось, что на протяжении всего этого времени профком и наниматель действовали в единой связке, не подменяя, а дополняя друг друга. На данный момент на учете в профсоюзной организации состоят 69 человек – стопроцентный охват работников аппарата облпотребсоюза, а также 102 неработающих пенсионера. Сотрудничество с нанимателем осуществлялось в рамках правового поля. Основные регламентирующие документы – устав, коллективный договор, положение об оплате труда.

– Организация, в которой мы работаем, не занимается хозяйственной деятельностью, а выполняет управленческие функции и осуществляет контроль за исполнением принятых управленческих решений, – констатировала Наталья Гапоненко.

Самой собой разумеется, что профком учитывал это обстоятельство при планировании своей работы. Основные положения социального партнерства были закреплены в коллективном договоре. При этом акцент был сделан на обеспечении социально-экономической защиты работников через установление соответствующего уровня оплаты труда, создание здоровых и безопасных условий. Например, кроме материальной помощи на оздоровление при уходе в трудовой отпуск, совместно с нанимателем было решено сохранить и другие виды материальной поддержки работников. Создана, в частности, комиссия по оздоровлению и санитарно-курортному лечению, которая осуществляет полную или частичную компенсацию стоимости путевок в детские оздоровительные лагеря, занимается распределением путевок на лечение в соответствии с заключением ле-

чащих врачей, обеспечивает детей работников в возрасте до 14 лет включительно новогодними подарками. В свою очередь, наниматель выделял средства на приобретение спортивного инвентаря и медицинских аптечек. Отдельные дополнительные льготы предусмотрены для работающих в аппарате облпотребсоюза женщин. В день накануне 8 Марта, Нового года они работают до обеденного перерыва. Одиноким женщинам и вдовам, имеющим одного и более детей в возрасте до 14 лет, ежегодный отпуск предоставляется в удобное для них время, не предусмотрены командировки в выходные и праздничные дни.

Один из ключевых вопросов – оплата труда работников, и логично, что он был в центре внимания участников собрания. Отмечалось, что выплата заработной платы производилась в сроки, установленные по коллективному договору, а выплата отпускных осуществлялась до начала отпуска. В отчетном периоде не было установлено и случаев задержки окончательно расчета при увольнении работника. С учетом того, что работники аппарата облпотребсоюза находятся в основном на контрактной форме найма, профсоюзный комитет постоянно отслеживал соблюдение нанимателем закрепленных в нем норм. С целью сохранения социальных гарантий работникам предоставлялись дополнительные отпуска по контракту в количестве до 5 дней.

– Совместная работа правления и профкома проходила без каких-либо разногласий, – с удовлетворением отметила Наталья Гапоненко. – Подтверждение тому тот факт, что в последние годы не проводилось ни одного заседания комиссии по трудовым спорам, поскольку в этом не было такой необходимости.



Тем не менее Наталья Викторовна призналась, что порой непросто удовлетворить все требования работников, связано это прежде всего с недостатком финансовых средств, спецификой работы, когда сотрудники структурных подразделений находятся в служебных командировках, а иногда и с конфликтом интересов. Например, кому-то хочется побывать в театре оперы и балета, тогда как другие отдают предпочтение концерту популярного эстрадного исполнителя. Впрочем, подобные ситуации встречаются в любой профсоюзной организации, и, как правило, в конечном итоге удается найти компромиссное решение.

В выступлениях участников была дана положительная оценка работе профкома в отчетном периоде. Своими мыслями по повышению эффективности социального партнерства поделился первый заместитель председателя правления Минского облпотребсоюза Виктор Снитко. По его мнению, профсоюзный актив должен проявлять больше напористости в достижении поставленных целей и здесь всегда может рассчитывать на поддержку и взаимопонимание со стороны нанимателя. Замечание резонное, поскольку, как известно, если дружно, не грузно. Это можно воспринимать как своеобразный наказ новому составу

профкома, который был избран на собрании. Открытым голосованием председателем первичной профсоюзной организации избран Николай Свирицкий – заместитель начальника отдела заготовок, внешнеэкономической деятельности и рынков облпотребсоюза. В свое время Виктор Валентинович окончил Орджоникидзевское высшее общеобразовательное командное училище, Белорусский государственный университет, Военную академию Республики Беларусь. В его послужном списке – служба в Вооруженных Силах, работа в системе ЖКХ Минской области. С 2018 года и по настоящее время – в аппарате Минского облпотребсоюза. Так что, на мой взгляд, все у него получится. Тем более что Николай Валентинович принес клятву профсоюзного лидера, которой, не сомневаюсь, будет неуклонно следовать в отстаивании социально-экономических прав и гарантий членов профсоюза.

В работе собрания приняла участие председатель Минского областного комитета профсоюза работников торговли, потребительской кооперации и предпринимательства Елена Деревяшкина.

Александр РУДНИЦКИЙ
На снимке: во время отчетно-выборного собрания в профсоюзной организации аппарата Минского облпотребсоюза.

СЕЗОННАЯ ТЕМА

Все краски сентября

Могилевский облпотребсоюз дал старт новому сезону осенних ярмарок

Площадка у Дворца гимнастики в микрорайоне Соломенка в Могилеве в один из выходных в сентябре на целых два дня превратилась в настоящую ярмарку. Самое большое столпотворение было у палаток Могилевского облпотребсоюза. При этом в очереди горожане выстраиваться начали задолго до их открытия. Оно и понятно: в ассортименте, который предлагали кооператоры, было то, что в обычных магазинах не увидишь. Да и в целом фрукты-овощи и мясные продукты продавались по очень выгодным для покупателя ценам!



– Всего в ярмарке участвуют семь райпо: Могилевское, Шкловское, Дрибинское, Горецкое, Чериковское, Мстиславское, Бельничское, – уточнил заместитель председателя правления Могилевского облпотребсоюза Сергей Щербич. – В нынешнем году сезон осенних ярмарок начался раньше, чем в прошлом. И это здорово – у людей будет больше времени на то, чтобы сделать витаминные запасы на зиму и просто купить к столу хорошую качественную продукцию.

А выбирать и правда было из чего. Кроме привычных картофеля-лука-яблок, кооператоры продавали и такие дефициты, как боярышник, мясо утки, кролика, гуся. А шкловчане предлагали даже клубнику, причем по довольно сходной цене – за килограмм

просили всего пять рублей восемь копеек. «Закупили ягоду у одного из фермерских хозяйств района, – рассказала начальник управления торговли Могилевского облпотребсоюза Нелли Бекасова. – И не прогадали: спрос на нее очень высок. Сезон давно закончился, а порадовать себя и близких клубникой все равно ведь хочется!»

Килограмм свеклы, капусты, моркови стоил дешевле, чем на рынке: от 44 до 50 копеек. Для удобства покупателей базовые овощи были расфасованы в сетки самых разных объемов – от килограмма и больше. Пенсионерка Варвара Плотникова считает это очень практичным: – Я живу одна, потому больших запасов не делаю. Так что такая фасовка для меня – в самый раз.

Кроме фруктов-овощей, призналась, купила еще и грибы лисички, клюкву:

– С рук дары леса не беру, потому что не знаю, где их собирали. К потребкооперации у меня больше доверия: знаю, что грибы-ягоды, которые она предлагает, прошли все необходимые проверки.

Дары леса кооператоры закупили у населения, а домашние витамины, кроме того, еще и у фермеров. Нелли Бекасова подчеркнула:

– При необходимости мы готовы доставить картофель, лук, свеклу или другие овощи прямо к дому покупателя. Как показывает практика, интерес к такой услуге есть, особенно у граждан пожилого возраста.

Еще одна фишка ярмарки – возможность покупателю самому выбрать понравившийся кусок мяса, который продавец отделил от туши у него на виду. Могилевчане такому подходу к обслуживанию дали высокую оценку. «Во-первых, сразу видно качество продукта. Во-вторых, есть уверенность, что мясо свежее», – высказал общую точку зрения могилевчанин Петр Разумовский.

В широком ассортименте райпо предлагали также субпродукты, фарш и другие мясные полуфабрикаты. Килограмм свиного фарша, к примеру, можно было приобрести всего за 6 рублей 50 копеек, столько же стоил антрекот. Грудка еще дешевле – всего 4 рубля 95 копеек. Председатель правления Дрибинского райпо Игорь Сорока рассказал, что наряду с мясом и мясными продуктами они привезли и готовую продукцию. В этом перечне есть и та, что сделана по собственным рецептам, например, свиная рулька. Жители Дрибинского района давно оценили ее по достоинству, могилевчане тоже охотно раскупали сытный и вкусный продукт. А всего на ярмарке было продано 2 тонны говядины, чуть больше – свиными, полтонны полуфабрикатов. На ура расходились также

баранина, мясо кролика, утки, гуся. Сделав покупки, горожане могли здесь же передохнуть и перекусить в уютном кафе, которое также развернули кооператоры.

– Как обычно, в основном мы угощаем блюдами, приготовленными по нашим белорусским рецептам, – поделилась начальник отдела общественного питания Могилевского облпотребсоюза Инна Сабирова. – Это драчники, блинчики с самыми разными начинками: яблоками, творогом, тыквой, курицей. Пользуются спросом чебуреки и, конечно же, пироги.

Одна из покупательниц отметила очевидное – красочное украшение всех палаток потребкооперации:

– Это создает праздничное настроение. Возможно, поэтому все купленное на ярмарке кажется особенно вкусным!

Старт нового сезона ярмарок для кооператоров Могилевщины оказался удачным. Продолжать его они намерены вплоть до самой зимы. Для этого будут задействованы площадки в самых разных микрорайонах областного центра, а также Бобруйска. Кроме того, ярмарки пройдут в районных центрах. Отведать витаминной и другой продукции из Могилевской области будет возможность и у минчан. Сергей Щербич не скрывает:

– Выездная торговля занимает немалый удельный вес в общей системе продаж. Такая форма работы позволяет показать, что называется, товар лицом, укрепить взаимоотношения с покупателем. В конце концов, это просто удобно: прийти на ярмарку и купить не только то, что нужно к столу сегодня, но и впрок.

Всего Могилевский облпотребсоюз планирует провести в этом сезоне около 150 осенних ярмарок.

Светлана МАРКОВА
Фото автора

ПРАВЛЕНИЯ
ГОМЕЛЬСКОГО
ОБЛПОТРЕБСОЮЗА,
ОБЛПОТРЕББОЩЕСТВА

тепло и сердечно поздравляют профессорско-преподавательский состав, студентов, всех работников Белорусского торгово-экономического университета потребительской кооперации со знаменательной датой –

55-летием со дня образования учреждения!

Сегодня университет – это современный научно-исследовательский центр, который в своих стенах собирает перспективные идеи, новаторские взгляды и творческие личности. Созидательная атмосфера коллектива преподавателей в союзе со студентами, бережное отношение к традициям, использование инновационных образовательных технологий, наращивание научного потенциала, целеустремленный взгляд в будущее позволяют активно двигаться вперед, достигать поставленных целей, подготавливать высококвалифицированных специалистов, востребованных в различных отраслях деятельности.

От всей души желаем университету дальнейшего процветания, новых успехов и свершений в образовательной и научной деятельности!

ТРАДИЦИИ, ОБРЯДЫ, ОБЫЧАИ

Воздвижение Креста Господня

Воздвижение является одним из великих церковных событий. Чтобы беды и неудачи обошли вас стороной, соблюдайте традиции и приметы праздника.

Ежегодно 27 сентября православная церковь вспоминает событие, произошедшее много лет назад в Иерусалиме, – чудесное обретение Креста, на котором был распят Иисус Христос. Верующие считают, что в Воздвижение происходит борьба добра и зла.

Помимо Воздвижения Креста, в этот день отмечают еще и народный праздник – завершение бабьего лета, или третьи Осенины. Поэтому многие традиции и приметы праздника имеют не только религиозный, но и народный характер.

Как и у любого другого церковного праздника, главная традиция на Воздвижение – это посещение храмов и церквей, прослушивание божественных литургий. Во

многих городах проходит – крестный ход. В этот день молились за исцеление близких, за богатый урожай в следующем году, просили об избавлении от грехов.

Крест является особой православной реликвией, символизирующей страдания. Поэтому в этот день следует соблюдать строгий пост. Раньше считали, что того, кто пренебрегает этой традицией, Бог наказывает семью грехами, а с того, кто не вкусил скоромной пищи, семь грехов снимает.

Считалось, что молитвы в этот день обладают особой силой. Если в этот день искренне помолиться или попросить о чем-нибудь, это обязательно будет исполнено.



Коллаж Олега ПОПОВА

Запрещалось в этот праздник подавать на стол любые мясные блюда. Считалось, что человек, попробовавший мясо убитого животного в этот день, убивает все произнесенные им молитвы.

Согласно народным традициям, 27 сентября было запрещено ходить в лес. Считалось, что в этот день по лесу гуляет Леший и пересчитывает всех лесных обитателей, а если ему на пути попадет

человек, то обратной дороги из леса путник не найдет.

Крест символизирует божественную защиту. В древности тот, кто хотел защитить свой дом и своих близких, 27 сентября рисовал крест на дверях своего жилища. Эта традиция существует и в наше время.

Для крестьян этот день считался окончательным завершением бабьего лета и наступлением осени. Уже к этому моменту все дела, касающиеся сельского хозяйства, должны быть завершены.

Как для верующих, так и для тех, кто далек от религии, в этот день были очень важны приметы. И многие случайные вещи обретали сакральный смысл.

27 сентября – последний день бабьего лета. Считалось, что осень начинает двигаться навстречу зиме.

На Руси в этот день отмечали народный праздник – ка-

пустницу. Женщины, которые подавали на стол пироги с капустой, считались хорошими хозяйками. Молодые девушки и юноши собирались в этот день на гулянья, девушки накрывали стол, а парни выбирали себе невест.

27 сентября множество примет предвещало наступление холодов: птицы улетали на юг, медведи ложились в берлогу, а змеи прятались в нору.

Верующие всегда вкладывают духовный смысл в православные праздники. Воздвижение Креста Господня наравне с Пасхой и Рождеством Христовым имеет для христиан особое значение. Если вы также читаете это великое событие, не забывайте соблюдать традиции и приметы праздника, и тогда счастье не обойдет вас стороной. Мир вам и вашему дому.

Людмила КРАСНОПОЛЬСКАЯ

ЗА ЗДОРОВЫЙ ОБРАЗ ЖИЗНИ

Турист шагает налегке...

Всемирный день туризма ежегодно отмечают 27 сентября. Праздник учрежден Всемирной туристской организацией ООН (ЮНВТО).

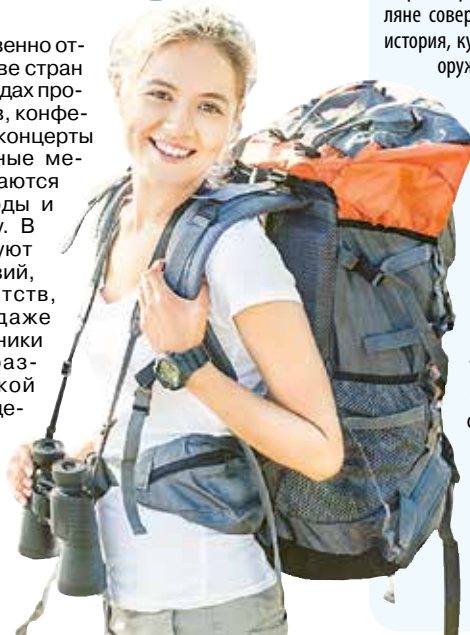
На сегодняшний день туризм стал одной из самых прибыльных отраслей экономики, объединил многие страны и стал праздником для тех людей, для которых путешествие не только приятное времяпрепровождение, но и смысл жизни. Туристы познают историю, традиции и устои народов других стран. Благодаря туризму между многими народами укрепились культурные связи.

Эта дата была выбрана не случайно. Она совпадает с важным событием в истории развития туризма – годовщиной принятия устава ЮНВТО в 1970 году. Сам праздник берет начало в 1979 году. В городе Торремолинос (Испания) прошло заседание Генеральной ассамблеи Всемирной туристской организации, по итогам

которой было принято решение учредить Всемирный день туризма.

Впервые этот праздник официально отметили в 1980 году и с тех пор ежегодно отмечают 27 сентября. За короткое время он получил широкую популярность во многих странах мира. В Советском Союзе событие начали отмечать в 1983 году. Выбор времени празднования Всемирного дня туризма очень удачен, потому что он приходится на окончание сезона в Северном полушарии и начало сезона в Южном полушарии, когда миллионы людей во всем мире думают о туризме. День служит напоминанием о том, что все граждане мира имеют право наслаждаться невероятным разнообразием нашей планеты и красотой мира, в котором мы живем.

Петр ГРИНЕВ



Интересные факты

● Организованные путешествия с целью знакомства с культурой и природой других народов существовали еще в древнем мире. К примеру, в четвертом веке до нашей эры древние греки и римляне совершали путешествия в Египет, где их привлекали древняя история, культура, необычная природа, великолепные египетские сооружения.

● Первым греческим туристом, о котором имеются достоверные данные, является отец истории Геродот, описавший свои многочисленные путешествия в девяти книгах.

● Итальянский гуманист и педагог Витторино да Фельтре организовал в 1425 году школу Casa Giocosa («Шуточный дом») в городе Мантуе, где помимо стандартной педагогической программы преподавал различные физические упражнения и совершал многодневные походы в предгорья Альп с учениками.

● Поездка, организованная баптистом-трезвенником Томасом Куком, считается первым организованным туристическим мероприятием, а 5 июля 1841 года – днем рождения современного туризма. По договоренности с железной дорогой он выкупил со скидкой 570 билетов, организовав массовый выезд за пределы своего города на расстояние 107 километров.

Первую в мире туристическую компанию «Кантора Кука», продававшую туристические путевки, он открыл в 1847 году.

Усилиями Томаса Кука также был создан первый в мире туристический журнал «Экскурсант».

ЗДОРОВЬЕ

Маленького сердца большая доброта

Всемирный день сердца, отмечаемый ежегодно 29 сентября, впервые был организован в 1999 году по инициативе Всемирной федерации сердца. Эту акцию поддержали Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ), ЮНЕСКО и другие значимые организации.

Первоначально День сердца проводился в последнее воскресенье сентября, а с 2011 года у него фиксированная дата – 29 сентября. Цель введения новой даты – повлиять в обществе осознание опасности, которая вызвана эпидемией сердечно-сосудистых заболеваний в мире, а также инициировать всеобъемлющие профилактические меры в отношении ишемической болезни и мозгового инсульта во всех группах населения.

Всемирный день сердца проводится под девизом «Сердце для жизни». В партнерстве с ВОЗ Всемирная федерация сердца организует мероприятия более чем в 100 странах. В программу Дня сердца входят массовые проверки здоровья, публичные лекции, спектакли, научные форумы, выставки, концерты, фестивали, организованные прогулки и спортивные состязания. Каждый год мероприятия, проходящие в рамках Дня сердца, посвящены определенной теме, связанной со здоровьем сердца. В настоящее время сердечно-сосудистые заболевания являются главной причиной смерти в мире: ежегодно они уносят более 17 миллионов человеческих жизней.



Рисунок Олега ПОПОВА

Нездоровый образ жизни, который приводит к развитию сердечно-сосудистых заболеваний, чаще всего формируется в детском и подростковом возрасте, а с возрастом риск сердечно-сосудистых заболеваний только повышается. Поэтому профилактику следует начинать с самого детства. Помимо здорового образа жизни, в современном обществе необходимо развивать и культуру здоровья, которая включает и регулярное медицинское наблюдение для раннего выявления

заболеваний и факторов риска их развития, и навыки борьбы со стрессом, и приемы сохранения здоровья в условиях агрессивной окружающей среды и ухудшения экологической ситуации.

По данным Всемирной федерации сердца, 80 процентов случаев преждевременной смерти от инфарктов и инсультов можно предотвратить, если вести здоровый образ жизни, контролировать употребление табака, питание и физическую активность.

Дарья КРАСНОВА

7 вредных привычек, разбивающих сердце

1. Смотреть телевизор

Если проводить часы, сидя перед телевизором, вас не спасут даже регулярные занятия спортом. По мнению ученых, просто отсутствие движения в течение нескольких часов способно повлиять на обмен веществ, увеличив риск развития болезни сердца.

2. Обижаться на весь мир

Думаете, обиды и раздражение никак не влияют на здоровье? Сильные негативные эмоции, особенно сдерживаемые глубоко внутри гнев и обида, способны повысить уровень стресса и привести к быстрому износу сердечной мышцы.

3. Забыть почистить зубы

Не так давно ученые обнаружили прямую связь между болезнями зубов и заболеваниями сердца. Как выяснилось, хронические инфекции в ротовой полости провоцируют развитие атеросклероза.

4. Остаться в одиночестве

Люди, конечно, могут раздражать. А с некоторыми и вовсе невозможно общаться. Но это не значит, что лучше остаться в одиночестве, ведь оно способно лишить человека нескольких лет жизни.

5. Регулярно выпивать

Самый простой и привлекательный способ позабыть о проблемах – притопить их в рюмке. Увы, даже ежевечернее расслабление при

помощи бокала «красненького» провоцирует вас на принятие половины ведра спирта в год. И с ним – как минимум на развитие гипертонии через несколько лет и на угрозу инсульта через несколько минут после первого глотка алкоголя.

6. Передать

Избыточный вес – основная причина заболевания сердца и серьезного сокращения продолжительности жизни. Люди часто не замечают, что едят больше, чем надо, и совсем не то.

7. Курить

Курение – это не только уже совсем модно. Это действительно полная катастрофа для вашего сердца. Каждая выкуренная пачка сигарет – отличный повод начать приглядывать изделие гранитных мастеров. Может быть, в это самое время в суженном никотином сосуде курильщика уже образовался тромб, который блокирует приток крови к сердцу.

Что делать? Бросать. Здесь и сейчас, тем более что сделать это намного проще, чем кажется. Не важно, что поможет вам это сделать – рекомендованная книга, помощь товарищей или медитация. Главное, что, бросив курить, вы добавите себе еще 10 лет жизни.

Таким образом, лучшая профилактика ССЗ – это отсутствие вредных привычек и ежедневная физическая активность. Человек в среднем должен проходить 10 тысяч шагов в день – в общей сложности 30–40 минут.

ДЕЛА И ЛЮДИ

Широкий ассортимент, хорошее качество, чуткость к покупателям

ТАКИЕ ТРЕБОВАНИЯ СТАВЯТ ПЕРЕД СОБОЙ КООПЕРАТОРЫ ДЗЕРЖИНСКОГО РАЙПО ПРИ ТОРГОВОМ ОБСЛУЖИВАНИИ СЕЛЬЧАН

Как добрый дядька

Сельский магазин... Его место в жизни механизаторов, животноводов, учителей особое. Многие он значит и для ветеранов, которые терпеливо и добросовестно отработали в общественном хозяйстве и, выйдя на заслуженный отдых, остались на своей малой родине, в деревне. Как же им теперь без магазина? Не поедешь в райцентр за всем, что необходимо в повседневном быту, здоровье не позволяет. Одна надежда на свой магазин, куда можно и пешком добраться не торопясь.

Однако не только за покупками приходят сельчане в свой магазин. В любой деревне, где, скажем, нет клуба, а таких по стране много, магазин – еще и удобное место, где пенсионеры могут встретиться, чтобы пообщаться.

Вот и получается, что сельский магазин – как добрый дядька. Именно так называли маленький сельмаг, открытый после войны в моей родной деревне Пешки Березовского района. Такое хорошее сравнение приходит на ум и теперь, когда бываю в деревнях и захожу в магазины.

Социальная миссия

По чести и праву такие магазины представляют торговлю нашей потребкооперации в сельской местности. А торговля – основная отрасль многоплановой деятельности Белкоопсоюза. Главная ее цель чрезвычайно важная – максимально полное удовлетворение покупательского спроса населения на самые разные товары, в соответствии с высокими современными стандартами. Речь в первую очередь идет о сельских жителях.

Несколько штрихов к портрету торговой сети Белкоопсоюза. Она охватывает свыше 8 тысяч магазинов и является самой крупной в нашей стране. Однако подавляющее большинство их – почти 70 процентов – расположено в сельской местности, что вполне закономерно. В любую деревню, даже самую маленькую, добираться кооператоры. Сельчанам очень полюбили «лавки на колесах». Их в системе потребительской кооперации более 700. Работы много: три раза в неделю доставляют товары первой необходимости жителям более 14 тысяч малонаселенных деревень, в которых нет стационарных магазинов. Значение такой формы торгового обслуживания сельского населения исключительно велико. Здесь потребительская кооперация решает не только экономическую задачу, очень важную для государства. Она также добросовестно и ответственно выполняет и социальную миссию, которая не по силам другим торговым организациям.

Надежная база

Дзержинское райпо, которое возглавляет Елена Кучерова, – одно из лучших на Минщине. Успех работы торговли в первую очередь зависит от материально-технической базы. Сегодня торговля райпо располагает 108 торговыми объектами. 25 из них – аренда магазинов Узденского райпо, 3 – такая же аренда Воложинского райпо. Десять автомагистин (четыре – аренда Узденского райпо). Обслуживаются 309 населенных пунктов, где проживают 8848 человек. В летний период в дачных и садоводческих товариществах работает 12 ларьков.



Старший продавец КЛАШКО Валентина Ивановна (посередине), продавец 4-го разряда СМОЛЬСКАЯ Елена Вячеславовна (слева).



Магазин № 46 (д. Боровое).

Время идет, все меняется, стремительно растут требования покупателей. Поэтому необходимо постоянно совершенствовать материально-техническую базу. Эта важная работа продолжается в райпо и в 2019 году. Что же сделано конкретно? Приобретено 36 единиц терминального оборудования. Еще 32 контрольно-суммирующих аппарата, 10 единиц холодильного оборудования. Установлено два кондиционера. Замена торгового оборудования производится постоянно. Так вот и обновляется эта важнейшая отрасль, с учетом имеющихся возможностей.

Новое в работе? Да

А сама организация торговли на селе? Каков ее уровень? Насколько отвечает требованиям жизни? Первоочередная забота – дальнейшее удовлетворение покупательского спроса в сельской местности за счет расширения ассортимента, увеличения доли продаж непродовольственных товаров. Отработка торговых объектов согласно брендбуку. Открытие мини-маркета на площадях непродовольственного магазина в поселке Негорелое. Расширение имеющейся торговой площади за счет складских помещений в магазине деревни Дягилюно. Речь, как видим, идет о том, чтобы наиболее эффективно задействовать все ресурсы, максимально использовать каждый квадратный метр имеющихся площадей.

Во всех магазинах с компьютерным учетом действует программа лояльности. По договору франчайзинга работает магазин «Марк Формель». Куслугам населения кулинария «Мясная лаука». Налажены торговля по предварительным заказам, продажа товаров в кредит.

Дзержинское райпо участвует в обслуживании разных мероприятий в своем районе и других городах. Ежегодно проводит праздник мороженого, он по вкусу не только детворе, но и взрослым. И в обслуживании II Европейских игр участвовали кооператоры райпо – это и честь, и большая ответственность.

Фирменные секции

Очень важное направление кооперативной торговли – взаимодействие с ответственными производителями. Здесь одновременно решается несколько задач. Во-первых, потребительская кооперация широко пропагандирует и популяризирует продукцию, выпускаемую промышленностью нашей страны. Во-вторых, эта продукция с помощью той же сельской торговли может дойти во многие населенные пункты. Значит, такое взаимодействие очень выгодно непосредственно самим производителям.

Поэтому неспроста Дзержинское райпо имеет в своих магазинах много интересных фирменных секций. Это «Коммунарка», «Красный пищевик», «Витьба», ОАО «Галантея», «Свитанак», «8 Марта», «Полесье», БЧК, Жлобинская швейная фабрика, «Белхудожкерамика», «Белкредо», гродненская фабрика «Неман», ЗАО «ТБК», «Белита-Витэкс», «Калинка». Как видим, среди них – широко известные пред-



Старший продавец ОРСА Галина Владимировна и продавец 6-го разряда СОЛЯНИКОВА Валентина Константиновна.

приятия, чья высококачественная продукция давно завоевала симпатии жителей Беларуси, неизменно пользуется высоким спросом. При участии потребкооперации они становятся ближе во всех отношениях и к сельчанам.

«Родны кут» в Боровом

Непреложный принцип руководства райпо: наша торговля сможет хорошо обслуживать сельчан только тогда, когда сама будет на высоком уровне. Здесь всерьез стремятся к тому, чтобы любой сельский магазин был привлекательным внешне и по-современному оборудован, чтобы в торговом зале было чисто и красиво, ну и, само собой, представлен широкий ассортимент.

Деревня Боровое, магазин № 46 «Родны кут» Негорельского рознично-торгового участка. Беседу со старшим продавцом Галиной Орсой.

– Свою работу организуем так, чтобы было максимально удобно покупателям, – рассказывает работник прилавка. – Мы на самообслуживании, доступ к товарам свободный, люди приходят, выбирают то, что им нужно, покупают.

– А если человек не нашел нужное?

– Не беда. Может тут же оставить заявку, которую выполним без всяких проволочек. Сельчане заказывают комбикорма – пожалуйста. Еще рубленую свинину, кулинарные изделия, выпечку, некоторые просят фрукты, овощи. Ассортимент формируем широкий, если необходимо, сразу же пополняем наши запасы с базы райпо. Разумеется, учитываем пожелания покупателей.

– Товары собственного производства есть в продаже?

– Обязательно, причем в большом выборе. Кулинарные, кондитерские изделия, макаронные, крупа, напитки, минеральная вода...

«Думаем, ищем»

Если сельчанин хочет сдать излишки выращенного на его приусадебном участке, конечно же, магазин примет. И дачников обслуживает, что очень важно, учитывая большое количество садоводческих товариществ в Дзержинском районе. «Мы всегда рады дачникам, – говорит продавец Валентина Соляникова. – Ведь они помогают нам выполнять план товарооборота, ну а в нашем магазине есть все, что им нужно».

– Конкурентов не боитесь? – спрашиваю дальше у Галины Орсы.

– Боровое – большая деревня. Открыт и частный магазин – это наш конкурент. Работать сложнее, надо что-то предпринимать, чтобы не ушел от нас давний покупатель. Думаем, ищем. К примеру, ежемесячно проводим акции и каждый раз придумываем нечто новое, чтобы не повторяться. Очень довольны покупатели нашими акциями по минеральной воде, конфетам, консервам, сокам... Образно говоря, вкусны акции, потому и успешны.

В этом магазине работают четыре человека. Кроме Галины Орсы, еще продавцы Валентина Соляникова и Татьяна Бондарь, рабочая Татьяна Акалович. Небольшая, но очень дружная, трудолюбивая семья, каждый четко знает свои обязанности, добросовестно их выполняет. «Галина Владимировна – опытный кооператор, торговлю знает в совершенстве, ее очень уважают покупатели», – отзывается о старшем продавце Валентина Соляникова.

Внимание и доброта

Еще один магазин этого же Негорельского участка – № 37 в деревне Старая Рудица. Сразу чувствуется особое душевное отношение его

хозяйек и к своему делу, и к покупателям. Территория вокруг магазина ухоженная, везде идеальный порядок, очень красиво. Дорожат своей репутацией ветераны потребкооперации – старший продавец Валентина Клышко, продавец Елена Смольская, и это прекрасно. Первая трудится в торговле 32 года, вторая – 21.

– Площадь торгового зала нашего магазина – 100 квадратных метров, да еще разные складские помещения, – рассказывает Валентина Клышко. – Можно хорошо работать, что мы и делаем. Главнейшее требование – личная ответственность каждого за свое дело. Ведь мы служим людям, в первую очередь сельчанам, которые дают нам хлеб и к хлебу. Как же о них не заботиться? Любое обращение, просьбу сельчанина мы стараемся выполнить обязательно.

Вот зайдет в магазин старушка, ей сложно сориентироваться в огромном выборе товаров. Подойдет к ней продавец, спросит, что нужно, поможет выбрать товар, словом, обслужит наилучшим образом, и старушка будет глубоко благодарна. Да, без искреннего внимания, сердечности и чуткости в нашем деле никак нельзя.

А что покупатели?

– Я работаю в этом магазине уже 10 лет, и никто за все время не сказал мне плохого слова, – продолжает Валентина Клышко. – Очень дорожу таким ко мне отношением. Сельчане здесь добрые, отзывчивые, они для нас как родные. Даже яблоками из своих садов нас угощают. Мы также к ним с добром и любовью. У нас есть номера домашних телефонов самых активных покупателей, сердечно поздравляем их с днем рождения, с праздниками.

Мы постоянно интересуемся, как идут дела во всей потребкооперации Беларуси. Здесь нам очень помогает газета «Вести потребкооперации». Каждую пятницу ее приносит почтальон прямо в наш магазин, о чем была договоренность.

Может, слишком много хорошего говорят продавцы? Послушаем покупателя.

– Я только что из магазина, купила, что мне нужно, все свежее, вкусное, – рассказывает ветеран труда Рита Жабич. – Отличный магазин, замечательные продавцы, никаких проблем. Потому я их постоянный и верный покупатель, всем довольна.

В нашей деревне есть коммерческий магазин, но я там ни разу не была. Зачем, когда в 37-м, как у себя дома. Зайду туда – среди добрых людей есть с кем поговорить по душам, деревенские новости обсудить, даже посмотреть друг на друга. Для простых людей это жизненно важно, спасибо нашему магазину, что дает нам такую возможность.

Магазин № 37 летом организует и выездную торговлю непосредственно в садоводческие товарищества.

– Особенно хорошие связи у нас с товариществом «Зеленый бор», – подчеркивает Валентина Клышко. – Оно большое, поскольку объединяет много дачников. Словом, нам есть где там развернуться. В сезон туда регулярно ходит автолавка, доставляем все, что необходимо дачникам, принимаем их заказы. Когда начинаются закатки, только успевай привозить уксус, жестяные крышки. Дачники довольны, и нам выгодно, ибо есть дополнительная выручка.

В «Солнечном» хорошо

«Солнечный» – такое светлое название у магазина № 64 в агрогородке Заболотье. Это уже Станьковский рознично-торговый участок.

– Наш магазин смешанного типа. Компактный, очень уютный, – рассказывает старший продавец Галина Шевченко. – Здесь хорошо и приятно нам и покупателям. Мы всячески стараемся, чтобы они были довольны. Ассортимент самый широкий, торгуем всеми товарами, необходимыми в повседневном быту сельчанина. Очень большой выбор колбас. Хороший спрос на продукцию собственного производства, особенно летом на голубцы, котлеты, выпечку, мороженое...

В Заболотье примерно 450 жителей. Местное хозяйство строит новые дома, значит, много покупателей. Сама Галина Викторовна также местная. После окончания в Минске годичного техникума советской торговли по распределению работала в Крупках. Затем вернулась на свою малую родину. В торговле трудится 37 лет. В этом магазине две хозяйки – Галина Шевченко и продавец Анна Лосицкая, молодая, но очень старательная.

– Она также родом из Заболотья, – говорит Галина Шевченко. – Словом, вокруг земляки, родственники – значит, и ответственность наша особая.

Как видим, кооператоры Дзержинского райпо хорошо понимают свои задачи по торговому обслуживанию сельчан. И выполняют эту важную работу умело, ответственно, душевно.

Михаил ШИМАНСКИЙ,
лауреат Государственной премии
Республики Беларусь

Фото Екатерины СЕЙНОВОЙ

Магазин № 37 (д. Старая Рудица).



За рулем был

Николай ДУБОВИК

МОТАЕМ НА УС

Важный узел

Когда-нибудь мировой автопром в конце концов откажется от механических конструкций ручного стояночного тормоза, заменив его электронным. А пока этого не произошло и машин с традиционным «веслом» сбоку от сиденья еще предостаточно, напомним, что водителю не следует делать, чтобы продлить срок службы этого узла.



Механический ручник состоит из рычага (в некоторых моделях это педаль), системы тросов и тормозных механизмов задних колес. С помощью рычага, оснащенного фиксирующим храповым (зубчатым) механизмом, натягиваются тросы и происходит зажим тормозных колодок. Чем выше рукоятка, тем сильнее они натянуты и крепче зажим. Нетрудно догадаться, что система довольно хрупкая и чтобы сорвать механизм, большого ума не требуется.

Неслучайно о поднятом ручнике сигнализирует лампочка на панели приборов, но зачастую невнимательный водитель этого не замечает и продолжает путь, хотя в любом случае автомобиль будет двигаться с ощутимым усилием. Чем дальше и быстрее такое авто уедет, тем сильнее перегреются тормозные барабаны или диски с прижатыми колодками. В результате тормозные механизмы ждут деформация и полная непригодность. Даже если рычаг приподнят совсем незначительно – на один или два щелчка, этого, как правило, хватает для частичной блокировки колес и даже для временного удержания автомобиля на ровной поверхности. Но если под колесами едва заметный склон, машина может в любой момент сдвинуться с места, в результате чего пострадает не столько

ручник, сколько чужое имущество, за которое придется платить.

Даже если умелые манипуляции с ручником позволяют машине эффективно уйти в управляемый занос, цена этому – сокращение срока службы механизма. Мало того, задняя ось в одно мгновение может заблокироваться, и машину в этом случае ждет неуправляемый занос. Как следствие – тяжелое ДТП. Категорически не следует демонстрировать «мастерство» на мокрой или скользкой дороге.

В холодное время года нежелательно использовать ручной стояночный тормоз во время резких перепадов температур. В этом случае тормозные колодки могут примерзнуть к барабанам или диску, и тогда колеса безнадежно заклинит. Чтобы не сорвать механизм, придется ждать, пока все не оттаит.

Чем чаще водитель пользуется стояночным тормозом, не говоря уже о привычке трогаться с поднятым ручником, тем быстрее натяжение троса ослабевает. Как следствие – недостаточный зажим колодок и риск, что машина в определенный момент покатится. Автомеханики советуют заглядывать к ним хотя бы раз в месяц или полтора, чтобы вовремя подтянуть трос для нормальной работы.

КРАСНАЯ ЗОНА

Перегрев мотора – одна из самых частых невзгод, которая случается с автомобилем в дороге. Пар из-под капота – неприятное, но совсем не смертельное событие. Особенно если принять меры строго по инструкции. Водители со стажем, да и просто обладатели подержанных автомобилей, хорошо знакомы с такой неисправностью, как перегрев двигателя. Стрелка температуры резко взлетает в красную зону, из-под капота начинают валить клубы, встречи и дела можно смело переносить. Машина «закипела». Чаще всего это происходит в беспросветных городских заторах, коими болеют все крупные мегаполисы по утрам и вечерам, но может случиться и на совершенно пустой дороге. Причина – неисправность системы охлаждения: забитый радиатор, изношенные шланги, недостаток антифриза и многое другое.

Важнейшим, если не сказать ключевым моментом, от которого зависит куда больше, чем количество нулей в строчке расходов, является определение, пар это или дым. Если в моторном отсеке произошло возгорание, а пар – это вовсе не пар, а самый настоящий дым, то, открыв капот, обеспечивается дополнительный приток воздуха. А значит, можно получить не менее настоящий пожар. Одним словом, сразу вызываем пожарных и отходим подальше – это чрезвычайно опасно для жизни.

Огнетушитель, что лежит в самом дальнем углу багажника, заваленный хламом и «нужными вещами», многим «рулевым» необходим лишь для получения талона техосмотра. Да и

Если машина «закипела»



с пламенем, если оно больше спички, эта кроха не справится. Как определить: пар или дым? Стрелка температуры охлаждающей жидкости в помощь. Как бы мотор ни похлал, она вряд ли успеет «забраться» в красную зону. А вот тривиальный перегрев тут же отразится на показаниях приборов. Такая диагностика позволит отделить мух от котлет и сразу же выбрать правильный путь для решения проблемы.

Итак, перегрев. Первое, что нужно сделать, это победить самого себя и желание мгновенно заглушить автомобиль. Делать этого нельзя ни в коем случае. Остановка мотора в таком состоянии приведет к большим сложностям, чем сам факт перегрева. Нужно включить аварийку, снизить скорость либо, если «кипятильник» произошел в городе, съехать на обочину, врубить печку на максимальную температуру и мощность, отключить кондиционер и открыть все окна. Будет жарко. Иногда даже очень.

Если можно медленно ехать, то нужно продолжить движение, потоки воздуха помогут остудить разгоряченное «пламенное сердце». Если же пробка стоит колом – съезжайте на обочину

и, не выключая двигатель, откройте капот. Следующая часть операции по спасению возможна лишь тогда, когда мотор остынет. Тандем печки и забортного воздуха справится с этой задачей достаточно быстро. Как только температура охлаждающей жидкости опустится до нормальных показателей, шкала на приборной панели подскочит – можно «потушить» двигатель и продолжить ожидание. Нужно, чтобы мотор полностью остыл. Тогда и только тогда следует проверить уровень антифриза. Если его мало или нет совсем, доливайте воду. Хотя минеральную, хоть дождевую, главное, без сахара и красителей. В любом случае следующей точкой на вашем пути будет гараж или мастерская, где систему предстоит разобрать, прочистить и выявить причину неполадки. Чаще всего это просто недостаток внимания со стороны автовладельца.

Впрочем, мы об этом уже много раз говорили: будьте внимательнее к своему авто, не стесняйтесь чаще делать диагностику и выбирайте превентивный ремонт. Это намного дешевле, чем тревожить мастера по конкретному поводу.

САМИ С УСАМИ

Прокол или нет?

Многие водители наверняка встречались с такой ситуацией, когда бескамерная покрышка сдувается, а видимых проколов, порезов или других повреждений резины специалист шиномонтажа не нашел. Разберемся, какая в этом случае может быть причина разгерметизации колеса и как ее определить. Подавляющее большинство современных автомобилей оборудовано бескамерными шинами, позволяющими при незначительном проколе сохранять давление в колесе в течение некоторого времени. Именно поэтому в отличие от покрышек с камерой, которые в случае повреждения могут на большой скорости моментально спуститься или даже лопнуть, такая резина считается наиболее безопасной.



Чаще всего шины сдуваются из-за прокола или бокового пореза, но иногда водитель не находит на них визуальных повреждений, и

чтобы установить причину разгерметизации, он обращается в шиномонтаж. Даже если дело происходит в путешествии, далеко от дома, в незнакомой местности, то все равно лучше заменить спущенное колесо и не медлить с его диагностикой и ремонтом. Использование различных герметиков для покрышек в этом случае даст временный эффект. Но прежде всего необходимо установить причину разгерметизации шины.

А что в этом случае делает специалист? Для начала он обычно перекачивает колесо на 1 – 1,5 атмосферы и пытается уловить на слух, где вы-

ходит воздух. Если результата нет, то, скорее всего, он обильно смочит мыльной водой поверхность покрышки и определит место повреждения по выходящим пузырькам воздуха. Но и это иногда не помогает, и тогда колесных дел мастер окунет целиком колесо в резервуар с водой. Увы, даже и в этом случае пузырьки могут отсутствовать, так как бывает, что снятое колесо воздух держит, а если установить его на машину – оно его пропускает. В основном это происходит из-за застрявшего в нем предмета – самореза, гвоздя, куска проволоки. Один из эффективных

способов решить проблему в такой ситуации – разобрать колесо и провести по внутренней поверхности шины тряпкой. Если резина поймала какой-то острый предмет, то он будет обязательно торчать изнутри и тряпка за него в любом случае зацепится.

Если мастеру так и не удалось найти повреждение резины, то колесо может спускать только в двух случаях – из-за неисправности диска либо в связи с разгерметизацией золотника (ниппеля). В первом случае шина недостаточно плотно прилегает к поврежденному диску из-за его деформации. Для этого достаточно налететь на большой скорости в глубокую яму или крутую кочку. Если он еще ремонтпригоден, то ситуацию исправит прокатка на специальном оборудовании, которая восстановит его геометрию. Цена вопроса зависит от диаметра диска и его типа – литой или штампованный. Иногда резина отходит от диска в связи с его коррозией в местах прилегания шины – в этом случае его лучше заменить. Если дело в копеечном золотнике, то речь идет о менее затратной проблеме, которая решается заменой этой недорогой детали.

ВОКРУГ КОЛЕСА

В поисках истины

Британец три года пытается оспорить штраф на 123 доллара за превышение скорости. За время судов он потратил уже 37 000 долларов, но все еще не добился отмены.

В 2016 году мужчина разогнался на трассе до 35 миль (56 километров в час) при разрешенной скорости в 30 (48 километров в час). После поездки ему пришел штраф на 100 фунтов стерлингов (около 123 долларов), однако водитель решил, что не будет его оплачивать. Он заявил, что всегда соблюдает правила и никогда не нарушает скоростной режим, а штраф с камеры ему пришел, потому что фиксирующее устройство было неисправно и некорректно считало скорость его автомобиля. За три года судебных разбирательств мужчина потратил порядка 30 тысяч фунтов стерлингов (37 тысяч долларов) из наследства своего сына. При этом суд по-прежнему настаивает, что штраф был выписан законно, поэтому водителю все же придется заплатить еще 123 доллара за превышение скорости. Мужчина говорит, что сожалеет о потраченных деньгах, и решил оспорить штраф, поскольку думал, что это займет несколько дней, и был уверен в своей правоте. Британская прокуратура объяснила, что процесс затянулся так надолго из-за того, что водитель постоянно предоставлял суду новые доказательства, поэтому пришлось затронуть и другие аспекты дела, которые должны были рассматриваться в другие даты.

В прошлом году в России задержали водителя, который стал рекордсменом по числу неоплаченных штрафов – за три года он накопил 1353 постановления на общую сумму в 1,5 миллиона рублей. В итоге судебные приставы арестовали его автомобиль и предоставили мужчине 60 суток для погашения долга, прежде чем продать его автомобиль на аукционе.

ДОМКРАТ

СТАРОЙ И ЛЫСОЙ
 АВОПОКРЫШКЕ ПООБЕЩАЛИ
 ЗАСЛУЖЕННЫЙ ОТДЫХ.
 НО, РАЗУМЕЕТСЯ, ОПЯТЬ НАДУЛИ.

Наш сегодняшний «Семейный совет» посвящен всегда актуальной теме «Отцы и дети». Как не потерять близость и доверие ребенка в разном возрасте? Ведь он целая вселенная со своими интересами, вкусами, устремлениями, планами...

Нам, родителям, в любой ситуации надо быть мудрыми, спокойными, терпеливыми.

Очень непросто подростковый возраст, а некоторые родители ждут его даже со страхом.

В одних семьях этот период проходит относительно спокойно, в других – выливается в серьезные конфликты.

Поговорим о некоторых ошибках в общении с детьми и подростками...

Надо признать, что главная проблема состоит в том, что мы зачастую не воспринимаем ребенка как личность, у которой есть желания, мечты и права на свою точку зрения. Качество отношений зависит от того, как мы, взрослые, реагируем на перемены, происходящие в нем. Готовы ли мы их принять, а не только демонстрировать свой авторитет?

ОТЦЫ И ДЕТИ

Ребенка ложь, да в ней намек...

В сентябре в СМИ прогремела история с учительницей начальных классов в Гомеле, которая нецензурно выругалась на ученика 4-го класса после его неуважительных действий. Нервный срыв педагога дети сняли на камеру мобильного и выложили в соцсеть, из-за чего учительница лишилась рабочего места в предпенсионном возрасте. Но после пересмотра ситуации Глава государства не позволил педагогу уйти из профессии – теперь женщина может продолжать учить детей.

Мальчик-provokator был далеко не невинным ангелочком, его поступок отражал только реальное положение дел в классе, где обижали сверстников, пренебрегают замечаниями учителя. Видно по поведению ребенка, что и в семье мальчика серьезные психологические проблемы.

Многие современные дети перестали уважать старших, да еще и обманывают. На это все чаще сетуют родители и педагоги. А пройдет время – и могут проявиться другие негативные плоды взросления: хитрость, увливание от учебы, ответственности и взаимопомощи в семье. В народе говорят: маленькие детки – маленькие проблемы, большие детки – большие проблемы. Чем старше становится ребенок, тем сложнее его воспитание. Главное, разобраться в причине появления первых «хитрыкаў» и суметь предотвратить их.

Первое «хочу» и первое «нельзя»

Врачи и детские психологи считают детскую ложь вполне нормальным явлением в развитии ребенка. Надо просто понимать, почему ваше чадо прибегает к обману, а также научиться объяснить ему, что обман в любой форме нехорошо.

До пяти лет идет быстрое физическое и психологическое формирование ребенка. В его мышлении появляется четкое представление о реальности и вымысле. Как только он начинает говорить, в основу речи ложится его логическое мышление. Он подмечает окружающий мир, а чего не может понять или иметь, дополняет фантазиями.

Конечно, внимание малышей и дошкольников притягивают взрослые вещи. Им хочется потрогать, попробовать на язык, примерить.



Но взрослые не допускают попадания ненужных предметов в руки ребенка. Поэтому на просьбы «дай» и «хочу» слышится «нельзя».

В таком случае что остается делать ребенку? Он начинает фантазировать, чтобы каким-то способом заполучить запретное, а ограничения со стороны взрослых становятся толчком к первым выдумкам. По мере роста малыша они перерастают в маленькую ложь и могут достичь большого обмана.

Родители, помните! В воспитании не обойтись без запретов, вседозволенность неприемлема.

Основные причины детской хитрости

Во-первых, думая о своей якобы невинности, дети не обращают внимания на последствия обмана и боль, нанесенную близким людям, при этом винят кого-либо другого. Это как в истории про банку малинового варенья. Девочке Маше захотелось бабушкиного варенья. Попробовав одну ложечку, Машенька не смогла остановиться. На вопрос бабушки «Внученька, где варенье?» девочка указала на «виновницу» проступка – кошку Мурку.

Сюжет прекрасно раскрывает один из видов детского обмана. Ребенок не желает отвечать за совершенный поступок и начинает сочинять

самые невероятные истории или признается в самом последнем моменте.

Вторая причина также очевидна. Взрослея, дети мечтают выглядеть постарше и поэтому привирают. Зачастую такому поведению способствуют сами родители и их образ жизни. Погоня взрослых за материальными благами оставляет свой отпечаток в сознании ребенка. Тогда из простых фантазий рождается хвастливая ложь. В саду и школе, на улице от ребят можно услышать следующее: «у нас есть то и это, а у тебя этого нет», «а мне папа купит все, что я захочу, а у тебя его вообще нет» и т. д. Любая негативная установка, искаженное воображение могут привести ребенка к серьезным проблемам: кражам или, наоборот, скупости.

Согласитесь, в среде обитания ребенка немало сложностей. Решая свои семейные, финансовые и иные проблемы, родители часто забывают о воспитании детей. В стране увеличивается количество разводов, и, увы, много несовершеннолетних растет в неполных семьях. Мальчику или девочке не хватает воспитания родителя противоположного пола, из-за чего формируется однобокое видение жизни.

Ущемленный психологически маленький человек, попав в общество сверстников и наблюдая счастливые семьи, может сочинять личные истории, чтобы не выглядеть на их фоне белой вороной. Например, рассказывать друзьям

о том, что его папа – летчик или популярный артист. А ложь проникает в сознание ребенка незаметно, действуя, как наркотик. Когда со стороны слушающих появляется одобрение, дети привыкают врать, что ведет к завышенной самооценке и алогичным поступкам.

В-третьих, обман со стороны детей встречается там, где отсутствует искреннее общение, а присутствуют менторский тон и грубость. Некоторые родители, считая главной целью в воспитании ребенка отличную учебу, успехи в кружках, постоянно пилят нравочениями. Например, родитель регулярно заявляет: «Не дай бог увижу в дневнике низкую оценку, не знаю, что с тобой сделаю!» Под таким строгим девизом маленький мученик придумывает разные способы вызвать жалость на стороне. В школе он может наговорить своей учительнице, что его мама пьет, а отец – инвалид. Тем самым он как бы мстит за себя и свои страдания дома.

Как предотвратить обман?

Фантазии наших детей еще не являются обманом как таковым. Ведь они сами по себе рождаются на свет чистыми и добрыми, как ангелы. Дети – глина, а мама – гончар. Это значит, что ребенок сильно зависит от родительского поведения и эмоциональных установок.

Если видно, что дочь или сын начали использовать ложь с корыстной целью – для своего блага, то стоит призадуматься. Просто так он лгать не будет. Вынуждают его к этому сложившиеся обстоятельства. Значит, есть пробелы в ваших взаимоотношениях. Проанализируйте ситуацию и постарайтесь выяснить причины появления лжи. Но учтите, что есть ситуации, когда нужно указать на «вежливую ложь», то есть когда не надо говорить правду в глаза. Например, ребенку дарят подарок, но ему вещь совершенно не нравится. Он говорит: «Я не хотел такую игрушку», тем самым обижая подарившего. В такой ситуации стоит сказать спасибо, а эмоции оставить при себе.

В диалоге с ребенком на тему лжи не впадайте в гнев и не ругайтесь. Отнеситесь к каждой конкретной ситуации с пониманием. Воспитайте вы свое чадо честным человеком или же человеком, живущим во лжи и обмане, зависит только от вас.

А еще важен собственный пример: прежде чем попросить ребенка ответить на телефонный звонок фразой «мамы нет дома», подумайте о последствиях!

Дети говорят на своем языке. Как их понять?

Недавно подруга посетовала на тяжелый период в отношениях с дочерью-подростком: «Она больше ничего мне не рассказывает, Алечка вступила в сложный возраст – 13 лет. В ее речи слышу новые непонятные словечки. Например, «займемся виртом», «свэг», «хайпнуть», «пришли по Вайберу ама хасл»...

Стали разбираться. Как все это высоколитературное многообразие перевести? И, если честно, были несколько шокированы. Оказывается, «вирт» – это секс по переписке в интернете: в скайпе, по «аське», в соцсетях.

Среди подростков тема виртуального секса, да и вообще интимных бесед «про это», сейчас насущна, и никуда от этого не денешься. Цифровой век сделал свое дело и усилил интерес тинейджеров к виртуальным играм во взрослых. А вот «свэг» – распространено среди старших школьников слово, которое пришло из американской субкультуры. Swag – это определенный стиль, крутой вкус в одежде, музыке, аксессуарах, поведении. Жить по свэгу – значит обязательно носить, например, кроссовки марки «Найк», кепки, рэперские шапочки или майки с соответствующими принтами, слушать звезд американской «черной музыки» и подражать известным исполнителям в манере одеваться,

держаться соответствующим образом на публике. А все для того, чтобы быть крутым среди своих ровесников.

«Хайпнуть» – от английского слова hure, которое переводится как «шумиха, ажиотаж». Так что новомодный глагол означает «устроить много шума» вокруг какой-нибудь темы, персоны или явления.

У слова «хасл» много значений. Основное – это «зарабатывание денег трудом других людей», хороший продукт или материал, который приносит быструю прибыль. Значение глагола «хаслить» – что-то выгодно продать, обмануть в стоимости или не заплатив за проезд в транспорте. А еще «ама хасл» – это припев песни I'm A Hustla американских звезд Jay-Z feat Cassidy. Среди подростков восклицание «ама хасл!» означает буквально «я крутой».

Словарик тинейджерского сленга можно расширять до бесконечности, но как себя вести с любимым ребенком, когда слышишь от него

новые слова, видишь протест и желание выглядеть, как поп-звезды?.. Надежда Сорокина, психолог центра дружественного отношения к подросткам «Галс», советует относиться к новому поведению и речи ребенка спокойно.

– Подростковый возраст – это период одного из самых острых возрастных кризисов в жизни человека, возможно даже, самый непростой. Молодой человек за относительно короткий промежуток времени (4–5 лет) должен решить важнейшие и основополагающие задачи, которые лежат в основе всей жизни. Например, ответить на вопрос «Кто я?», определиться с собственной идентичностью. Для решения этой задачи подросткам необходимо искать и находить свою группу, свою территорию, свой язык и т.п. Потому что, прежде чем человек найдет и осознает самого себя как отдельную и неповторимую личность, ему необходимо найти ту среду, в которой он будет окружен людьми, похожими на него, которые его примут. Только таким путем человек взрослеет. Подростку важна его среда, и быть принятым, стать своим – это основное условие для более или менее комфортного психологического состояния подростка в этот период.



Сленг – это составляющая того самого поиска идентичности и стремления к единению со своими. Относитесь к этому спокойно и даже с юмором. Просите подростка объяснять вам незнакомые слова. Если же словечко скрывает в себе какое-либо шокирующее и неприемлемое для вас понятие, то спокойно обсудите это с ребенком. Спросите, как он к этому относится. В конце концов, употребление слова еще не говорит о том, что человек занимается тем, что это слово означает.

Задача родителя на этом этапе – принимать его, не подавлять,

расширять границы самостоятельности, но не убирать их вовсе. Старайтесь выбирать момент и говорить с ребенком открыто, обсуждая новые правила вашего взаимодействия. Сначала сами их продумайте, а потом предложите их подростку.

Старайтесь сохранять баланс между правами и обязанностями, а также ответственностью. Вспомните свои эмоции, ту подростковую бурю, которая одолевала вас в возрасте 14–16 лет. Успешного вам диалога и мудрости в общении с ребенком!

Материалы полосы подготовила Татьяна ШИМУК

КРИМИНАЛ

Телефонные аферисты

В Гродно лжепереписчики пытаются узнать данные банковских карт



В преддверии переписи населения людям начали поступать телефонные звонки от лиц, которые якобы в ней задействованы.

Во время телефонной беседы лжепереписчики пробуют узнать личную информацию, в том числе данные банковских карт, а в дальнейшем пытаются похитить денежные средства. Напоминаем, что перепись не ведется по телефону. Если вам позвонили и представились лицом, осуществляющим перепись, — это мошенник.

При проведении опроса переписчик обязан предъявить специальное удостоверение и паспорт. Кроме того, у переписчика будет сумка с логотипом и планшет.

Закреплены в Гродно и случаи мошенничества с фильтрами для очистки воды. Приобрести и установить их предлагали жильцам домов на ул. Ожешко. К ним приходили люди, которые представлялись сотрудниками компании, действующей по заказу Гродненского

центра гигиены и эпидемиологии. Они утверждали, что в городе ухудшается качество воды, поэтому эпидемиологи инициировали установку фильтров очистки. На самом деле эта информация является недостоверной, вода в кранах квартир Гродно надлежащего качества (в дополнительных фильтрах нет необходимости), а недобросовестные граждане пытаются нажиться в основном на доверии пенсионеров. Именно им легче всего внушить миф о плохой воде и о том, что оборудование им продается со скидкой. Между тем продукция предлагается по завышенным ценам. В настоящий момент Ленинским РОВД Гродно по этому факту проводится проверка.

Милиция просит тех, кто столкнулся со лжепереписчиками, а также продавцами, действующими от лица эпидемиологов, незамедлительно сообщать об этом по телефону 102.

Семейный подряд

В Витебске супруги ограбили дискаунтер

В милицию днем обратилась продавец магазина бытовой химии и косметики. Она сообщила, что неизвестные из торгового объекта похитили предметы личной гигиены.

Оперативники выяснили, что в магазин зашла парочка. Пока мужчина ожидал свою спутницу возле входа, женщина ушла внутрь помещения. Там она принялась осматривать товар и кое-что класть в пакет. Другую часть продукции дама стала прятать под одеждой. Охранник заметил это и предложил ей выложить украденные предметы. Воровка переложила

все в пакет и стала двигаться к выходу. Когда же охранник попытался ее остановить, то компаньон воровки схватил его и стал удерживать, пока та не сбежала. После этого мужчина и сам ретировался.

Сотрудники милиции по горячим следам задержали нападавших. Оказалось, что преступление совершили неработающие супруги. Парочка была задержана, похищенное из магазина изъято.

В отношении витебчан возбуждено уголовное дело по ч. 2 ст. 206 УК (грабеж).

Преступный бизнес

Отец и сын из Молодечно обвиняются в выманивании

более 260 тысяч долларов

По материалам уголовного дела, 60-летний житель Молодечно, действуя в сговоре со своим 37-летним сыном, с 2015 по 2018 год обманым путем завладел деньгами четырех человек на общую сумму более 260 тысяч долларов. В ходе личных встреч и телефонных разговоров старший из обвиняемых убеждал знакомых поучаствовать



в сделке по реализации комплекса деревообрабатывающего оборудования, обещая им значительный доход от его продажи. В действительности же этого комплекса не существовало.

Потерпевшие передавали деньги в несколько этапов, в основном в иностранной валюте. Они требовались якобы для оплаты настройки оборудования, услуг риелтора, транспортной организации, грузчиков при транспортировке комплекса в Москву, на аренду помещений для его хранения. В дальнейшем, по данным следствия, использовались другие предлоги. Якобы для благоприятного исхода сделки, ее координации и курирования необходимо было передать взятку компетентному представителю правоохранительных органов. Для большей убедительности в роли последнего выступал младший обвиняемый, который в ходе телефонных разговоров с потерпевшими обещал покровительство в этой процедуре.

Следователи допросили потерпевших и свидетелей. Исследованы оформленные расписки, которые признаны вещественными доказательствами. Собран материал, характеризующий подсудственных. Установлено, что оба ранее неоднократно судимы. Старший является индивидуальным предпринимателем, сын работает у него продавцом.

Допрошенные в качестве обвиняемых мужчины вину в совершении преступлений не признали, от дачи показаний отказались. К обоим применена мера пресечения в виде заключения под стражу. На их имущество наложен арест.

Уголовное дело передано в прокуратуру для направления в суд.

Доверяй, но проверяй

Жительница Зельвенского района похитила 1,6 тысячи долларов у своего коллеги



Преступление было совершено, когда 59-летний водитель и ветврач сельхозпредприятия доставляли коров на мясокомбинат в Слоним. После разгрузки мужчина мыл кузов автомобиля, а девушка дождалась его в кабине. Там она и увидела борсетку, из которой забрала все доллары.

Потерпевший обнаружил пропажу валюты спустя месяц. За это время подозреваемая успела потратить деньги на покупку бытовой техники, серебряного кольца, продуктов питания, а также на выплату кредитов.

Сотрудники уголовного розыска установили личность злоумышленника. Девушка дала признательные показания и выдала оставшиеся 850 рублей.

Известно, что злоумышленница в прошлом году осуждалась за кражу денег у своей знакомой, за что была приговорена к штрафу. Кроме того, она привлекалась к административной ответственности за мелкое хищение медикаментов по месту работы.

АВАРИИ

Забыла про тормоз

Легковушка въехала в дверь торгового центра в Ганцевичах



Дорожно-транспортное происшествие случилось днем на ул. Матросова. Жительница Барановичей 1988 года рождения припарковала автомобиль практически у входа в магазин. Уже собираясь уезжать, женщина завела машину, но неожиданно для нее транспортное средство покатило и въезало в дверь торгового центра.

В отношении водителя составлен административный материал по ч. 5 ст. 18.22 (нарушение ПДД из-за невнимательности) КоАП. Санкция статьи влечет предупреждение или наложение штрафа в размере до 0,5 базовой величины.

Газанул на судимость

В Гродно задержали пьяного бесправника на угнанной машине

Ночью в дежурную часть позвонили жители одного из домов по ул. Доватора в Гродно и пожаловались на неадекватное поведение водителя «Форда» во дворе. Он газавал, сигналил, шумел.

На место выехали сотрудники ГАИ. Водитель со двора уехал. Но вскоре его задержали у железнодорожного вокзала.

31-летнего водителя доставили на освидетельствование. Количество алкоголя в его организме составило около 2 промилле. К слову, мужчина в январе этого года



уже задерживался за пьяную езду и был лишен права управления. Теперь решается вопрос о возбуждении в отношении его уголовного дела за повторный проступок.

Выяснилось, что женщина каталась на угнанной в Лидском районе машине. Он воспользовался тем, что владелец «Форда» оставил без присмотра ключи. По статье «Угон» в отношении его возбуждено уголовное дело.

Не справился с управлением

В Витебском районе легковушка врезалась в дерево: водитель погиб, двое

пассажиров получили травмы

Авария произошла утром на автодороге Лужесно – Тарасенки около деревни Верховье. 32-летний житель Витебского района ехал на автомобиле ВАЗ, но не справился с управлением и, съехав в кювет, врезался в дерево. В результате ДТП водитель скончался на месте, а ехавшие с ним пассажиры 1984 и 1988 годов рождения получили травмы.

Выясняются обстоятельства происшествия.

Опасный маневр

В Минске грузовик врезался в троллейбус



Авария произошла на проспекте Дзержинского. По предварительной информации, троллейбус ехал в крайней правой полосе и в какой-то момент начал перестраиваться во вторую полосу. Аналогичный маневр совершила легковушка, которая ехала перед троллейбусом, что вынудило его водителя притормозить. В этот момент в троллейбус въехал следовавший позади во второй полосе МАЗ.

От удара грузовика в салоне троллейбуса упали некоторые пассажиры. По имеющимся данным, двое из них обратились за медицинской помощью. Проводится проверка.

НЕСЧАСТНЫЙ СЛУЧАЙ

Застолье с огоньком

Следователи устанавливают обстоятельства гибели парня на пожаре в Ветке



По предварительным данным, вечером в дачном доме компания из нескольких человек распивала спиртные напитки. Ночевать в доме остались трое гостей – молодые люди 27, 20 и 17 лет. После возникновения пожара 20-летний парень вынес из огня двоих знакомых, затем вернулся в горевший дом, где и погиб. Предположительно, он решил, что там оставался еще кто-то.

27-летний мужчина госпитализирован в учреждение здравоохранения. Он также возвращался в дом, пытаясь спасти 20-летнего знакомого.

После ликвидации пожара сотрудники МЧС и следователи совместно со специалистами ГКСЭ осмотрели место происшествия. Назначен ряд экспертиз, в том числе пожарно-техническая и генетическая. Проверку по данному факту проводит Ветковский РОСК.

Невидимый убийца

В Гомеле подросток отравился угарным газом

Рано утром дежурный РОВД Новобелицкого района сообщил в службу спасения о госпитализации мальчика 2007 года рождения в реанимацию областной детской больницы.

Установлено, что вечером в доме по ул. Ильича мужчина топил печь, ночью его сын

проснулся, почувствовал себя плохо и начал терять сознание. Мужчина вывел жену и ребенка на чистый воздух и вызвал «скорую помощь». Известно, что дом используется под дачу.

Мальчика с предварительным диагнозом бытового отравления угарным газом госпитализировали.

Предполагаемая причина отравления – преждевременное закрытие задвижки дымовой печи в жилом доме.

И от искры бывает пламя

В Солигорске из-за короткого замыкания электросамоката загорелась квартира



Вызов о пожаре поступил спасателям днем. Когда подразделения МЧС прибыли к месту, наблюдалось открытое горение квартиры на пятом этаже многоквартирного жилого дома. В ходе проведения разведки звеном газодымозащитной службы были спасены двое жильцов из соседних квартир, а также сын хозяйки горящей квартиры, который в момент возникновения пожара находился один. Эвакуация жителей дома не потребовалась.

Пожар локализован и ликвидирован спасателями. Огнем повреждено имущество и закопаны стены в квартире. Причина происшествия устанавливается. Рассматриваемая версия – нарушение правил эксплуатации электросетей и электрооборудования, короткое замыкание электросамоката.

НАРКОТИКИ

Крупная партия

У пинчанина изъяли более 8 кг насвая

Сотрудники Пинского ГОВД, проверяя информацию о том, что ранее судимый пинчанин 1990 года рождения причастен к организации и сбыту на территории города некурительной табачной смеси насвая, при обыске его места жительства обнаружили более 8 кг вещества, полиэтиленовые пакеты и оборудование для расфасовки.

Вещество изъято, назначена экспертиза, по результатам которой будет дана правовая оценка действиям гражданина. Ему грозит административная ответственность по ст. 16.10 КоАП (незаконные действия с некурительными табачными изделиями, предназначенными для сосания и (или) жевания).



ДЕЛО ВКУСА

«Макароны по-флотски»

В русском военном флоте XVIII века по уставу макароны были не положены. В общий котел запрещалось класть продукты не из корабельных припасов. Исключением были только свежее мясо и рыба. Но начиная с конца XIX века, вопреки Морскому уставу, было принято после тяжелых работ готовить матросам макаронные изделия с мясом.



Коллаж: Николай ГИРГЕЛЯ

Так как не было возможности официально получить макароны от армейского снабжения, их запасы пополнялись коками или офицерами в портах, когда корабль курсировал по разным странам, в том числе по Италии. Деньги на покупку макарон и других продуктов для личного состава брались из средств допайки матросов. Кроме разнообразия в пище и кревоугодия, моряки получали ощущение своей значимости и тешили свое самолюбие, так как макароны считались дорогой пищей «для господ». В то время 1 кг макарон стоил как 1 кг свежей свинины.

Меню на флоте было не разнообразным, но сытным. Обычно прием пищи начинался с жирных щей или борща, которые готовили со свежим мясом, солониной или рыбой. Сначала съедали только бульон и овощи. Когда в баке оставалось только мясо, его вынимали, мелко нарезали и клали обратно. После чего матросы ели уже мясное блюдо. Потом обычно была каша или (в поздние времена) макароны, которые поливали маслом. В условиях ограниченных запасов продовольствия и воды корабельным кокам приходилось находить оптимальные решения по расходу продуктов. Одним из таких решений стало приготовление из одного куска мяса двух блюд, супа и второго. Оставалось только добавить к вареному мясу гарнир и приправить маслом. Так и появились те самые «макароны по-флотски».

Рецептов приготовления «макарон по-флотски» того времени найти не удалось. Нашел только самые ранние задокументированные упоминания блюда, которые датируются началом XX века. 19 октября

1915 года на линкоре-дредноуте «Гангут» произошел бунт. Если коротко, то матросы были недовольны тем, что вместо «макарон по-флотски» подали кашу. Все началось после угольной погрузки. Стоит отметить, что угольная погрузка – это настоящий ад. Матросы грузили сотни тысяч тонн угля в узкие горловины на палубе. Делалось это вручную с помощью корзин и мешков. Все покрывалось угольной пылью. После этого нужно было отмывать корабль и отмываться самим. Вдобавок все делалось быстро. Над матросом стояли с секундомером, отсчитывая, за сколько секунд он с мешком взбежит по сходням и засыплет этот мешок в горловину.

После угольной погрузки полагалось что-нибудь вкусное на обед. В качестве такого прекрасного, вкусного, завидного блюда выступали «макароны по-флотски». Сформировалась многолетняя традиция – кормить после угольной погрузки «макаронами по-флотски». А на «Гангуте» в силу случайных обстоятельств сварили гречневую кашу, и матросы начали возмущаться нарушением традиции. Вечером матросы отказались от ужина, а затем потребовали убрать с корабля старшего офицера барона Э.Э. Фиттингофа и других немецких офицеров. Была попытка захватить оружие.

Из воспоминаний Иванова Д.И. – участника событий на корабле. Согласно установленному порядку в

дни, когда команда грузила уголь, на ужин всегда готовили макароны с мясом, а в этот раз сварили ячменную кашу. Здесь-то и произошел взрыв. «Долой кашу! Не брать ее! Немецкие гады издеваются над нами!» – зашумели возле камбуза. Дежурный по камбузу унтер-офицер Солодянкин начал уговаривать матросов не кричать. К нему подскочил матрос Лютов, бросил под ноги унтеру полный бак каши и заявил: «Не уговаривай нас, а иди и докладывай! Кашу есть никто не будет!» – «Что бунтуешь? Каша хорошая! Ее сами их высокоблагородия откушали!» – «Иди, а то сейчас же на голову бак наденем! И высокоблагородия накормим!» Позже приехала комиссия с расследованием. По итогам бунта был суд. 95 матросов арестовали.

Макароны с мясом с начала XX века стали многолетней традицией и знаменательным символом хорошей еды на флоте. Редкое приготовление, связанное с поощрением за тяжелый труд, возвел блюдо в ряд культовых. Учитывая, что в то время «макаронами по-флотски» кормили только на кораблях, большинство матросов запоминали эту пищу как «истинно флотское» блюдо. Вернувшись на гражданку, матросы уже на суше делали самостоятельно или просили жен приготовить им те самые «макароны по-флотски», как на службе. А дальше блюдо уже пошло в массы.

Алексей ВЕРШИНИН

ЗВЕЗДЫ ПРЕДПОЛАГАЮТ

Гороскоп на неделю (30.09–06.10)

ОВЕН
Для мужчин-Овнов физические перегрузки или нервное напряжение могут стать причиной стрессов и заболеваний. Новое знакомство не окажется длительным для женщин-Овнов.

ТЕЛЕЦ
Осуществлению ваших желаний будут препятствовать досадные мелочи и недоразумения. Это сильно ухудшит настроение: чувства будут обострены и подвержены колебаниям – от благодущия и уступчивости до упрямства и раздражительности.

БЛИЗНЕЦЫ
Звезды не благоприятствуют поездкам, поскольку возможны всякого рода катастрофы. Эти поездки опасны и для других знаков, путешествующих вместе с Близнецами.

РАК
Главное сейчас – сохранить душевное равновесие и оградить внутренний мир от возможных неприятных неожиданностей и искушений. Эта неделя обещает равновесие чувств, творческий подход к делам и эмоциональный взлет.

ЛЕВ
Постарайтесь отстраниться от внешней суеты и житейских мелочей. Это позволит многое непредвзято оценить и обдумать свое положение, найти способы изменить ситуацию в вашу пользу.

ДЕВА
Этот период весьма благоприятен для наведения порядка в доме, ремонта или благоустройства квартиры. В отношениях с близкими – гармония и доверие.

ВЕСЫ
Благоприятный период, открывающий новые перспективы, корректировки намеченных планов, получение нового места или смену основного источника заработка.

СКОРПИОН
Возможно, что в первую половину недели вы будете находиться в центре внимания, что удовлетворит ваше самолюбие. Но если вы не почувствуете искренности, то окружающее вас общество с хвalebными речами и с фальшивыми улыбками станет вам чуждо.

СТРЕЛЕЦ
Вероятны недоразумения или ошибки в работе, претензии начальства, проблемы в личных делах, вплоть до полного разрыва отношений с партнером. Вам потребуется совет или помощь близких друзей.

КОЗЕРОГ
Будьте предельно внимательны и осторожны в общении с родственниками и близкими друзьями – вероятно конфликт. Умение прощать обиды и эмоциональная гибкость сохранят энергию для новых свершений.

ВОДОЛЕЙ
Не концентрируйтесь на своих проблемах. Обратите внимание на окружающих вас людей – вероятно, увлекшись своими идеями и стремлением к материальному благополучию, вы сейчас упускаете возможность упрочить отношения с ними.

РЫБЫ
Период желательнее посвятить странствиям, поездкам, загородным прогулкам. Благоприятно искать потерянные вещи, восстанавливать забытые связи.

Сканворд

Составила
Наталья АНТОНОВА
(г. Минск)

Клпм. Растрфб. Проволока. Самонап. Анфа. Еда. Шлакп. Аквара. Шлка. Крпчя. Пвва. Каша. Соф. Какер. Тоф. Асакжа.

Мед- ленное начало	Муску- листый швейцар		
Идут, тикая	Гре- ческая буква		
Преда- тель	Пасия барана	Штатный хлопаль- щик	
			Помещик (разг.)
Перма- нент на голове	Страш- ная жад- ность		
	Падаль- щик из псовых		
Нектар для пчелки	В церкви: место для певчих	Аквари- умная рыбка	
		Экстремальный склон	Зеленая приправа
	Часть лица	"Вели- чаяла" птица	
		Усатая речная рыба	Дно по- старо- русски
Экранная версия песни	Выход- ные "ворота" рупера		Красно- брюхая жерлянка
Нить из металла	Ружье из куса трубы		

По горизонтал: Чаши. Коси. Звьявкя. По вертикали: Изменник. Овца. Кипрос.

ПОД ЗАНАВЕС

Танцевать от печи

Выражение «танцевать от печи» впервые появилось в романе русского писателя XIX века Василия Слепцова «Хороший человек». Книга вышла в 1871 году. В ней есть эпизод, когда главный герой Сережа Тербенев вспоминает, как его учили танцевать, а требуемые учителем танцев па у него никак не получались. В книге есть фраза: «Эх, какой ты, брат! – с укором говорит отец. – Ну, ступай опять к печи, начинай сначала». В русском языке это выражение стали употреблять, говоря о людях, у которых привычка действовать по затверженному сценарию заменяет знания. Человек может выполнить определенные действия только «от печи», с самого начала, с самого простого и привычного действия:

«Когда ему (архитектору) заказывали план, то он обыкновенно чертил сначала зал и го-

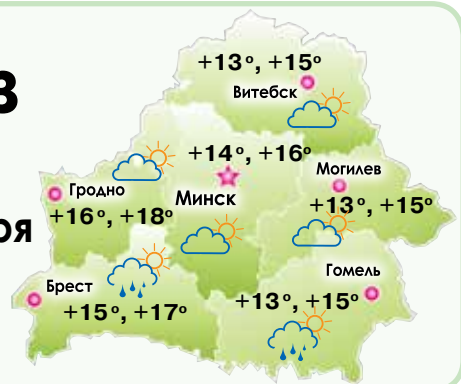


Рисунок: Николай ГИРГЕЛЯ

стину; как в былое время институтки могли танцевать только от печи, так и его художественная идея могла исходить и развиваться только от зала до гостиной».

Записал
Андрей АЛЕКСАНДРОВ

Прогноз погоды на 27 сентября 2019 года



Правление и коллектив Гомельского облпотребобщества выражают глубокие соболезнования и слова искренней поддержки директору Лельчицкого филиала Сезонюк Ирине Николаевне в связи с постигшим ее горем и невозможной утратой – смертью МУЖА.

РЕДАКТОР

Александр Сергеевич РУДНИЦКИЙ

Учредители – **Белорусский республиканский союз потребителей;** учреждение Администрации Президента Республики Беларусь «Издательский дом «Беларусь сегодня»». Издатель – учреждение Администрации Президента Республики Беларусь «Издательский дом «Беларусь сегодня»».

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ

Варвара Платонова – заместитель председателя Правления Белкоопсоюза, председатель редакционного совета, Валентина Назарук.

Индекс 63885
Тираж 20 728
Объем печатных листов – 3
Подписано в печать в 17:00 26 сентября 2019 г.
Заказ 3282
Цена договорная

АДРЕС РЕДАКЦИИ:

220013, г.Минск, ул.Б.Хмельницкого, 10а.
Тел./ факс: 287-16-33,
электронный адрес: republika@sb.by
Тел. отдела рекламы: 292-38-23,
тел./ факс отдела рекламы: 287-19-15,
287-15-15, электронный адрес: reklamar@sb.by

Газета набрана и сверстана на настольно-издательской системе газеты «Республика», отпечатана в Республиканском унитарном предприятии «Издательство Белорусский Дом печати», Минск, пр. Независимости, 79.