



# Вести потребкооперации

**Жить  
заботами  
сельчан**

Издается  
с октября 1991 года

Газета Белорусского республиканского союза потребительских обществ

12 марта 2021 года № 10 (998)  
Выходит один раз в неделю



**СТР. 2, 4-5**

О чем говорили  
в прениях  
на итоговом  
собрании  
Белкоопсоюза



**СТР. 6**

Минский филиал  
Минского  
облпотребобщества.  
Точки роста



**СТР. 8**

Комфорт  
на рабочем месте



**СТР. 3**

## Бабушкин куфарок

**В магазине «Колосок» Сенненского филиала Витебского облпотребобщества работают мама, дочка и внучка**

И все они профессию выбрали благодаря ныне покойной родоначальнице династии – Надежде Михайловне Насеченко, трудовой стаж которой в Сенненском райпо измеряется четырьмя десятилетиями. Как же надо было любить свое дело и так красиво его выполнять, чтобы в каждом новом поколении рода нашелся человек, захотевший продолжить его и встать за прилавок.

На фото: Ирина СЛАЕК,  
Любовь ФЕДОСЕНКО и Галина СКОПА  
Дизайн Татьяны ГОРБАЧ

ISSN 1991-5349



9 771991 534003



по поводу

# Итоги и перспективы

## Гомельские кооператоры увеличили экспорт и полагают, что есть еще резервы

**В 2020 году на Гомельщине продолжалась реорганизация областного потребительского общества, которое объединило пять унитарных предприятий – Рогачевский консервный комбинат, Гомельскую автобазу, Коопремонтажнадладку, Гомельскоопторресурсы, ЭВМ-Центр – и Петриковское райпо. Гомельский центральный рынок взял под свое крыло УП «ВеткаТорг». Переданы в аренду еще 63 объекта торговли и 13 автомагазинов, три хлебозавода и цеха мясопереработки неплательщиков райпо.**

Это, как доложил участникам заседания Правления Белкоопсоюза по итогам 2020 года Александр Кулак, председатель



правления Гомельского облпотребобщества и облпотребсоюза, позволило остановить падение объемных показателей, обеспечить их ежемесячный прирост, улучшить торговое обслуживание населения и развитие всех отраслей, повысить их эффективность. По закупкам сельхозпродукции и сырья в целом по облпотребсоюзу темп роста составил 109,4 % при прогнозе 103, по экспортному обороту – 110,3 % (прогноз 110), рентабельность по чистой прибыли – 0,49 % при прогнозе 0,4. Динамика темпов роста торговли и промпроизводства – 100,5 и 100,2 % соответственно.

### Модернизируется и расширяется сеть

Активно менялась и товаропроводящая сеть: открылись два новых магазина и 20 модернизированы в соответствии с концепцией брендбука потребительской кооперации (полностью выполнено задание Белкоопсоюза), возобновлена работа 17 ранее закрытых объектов, приобретено дополнительно 55 единиц экономичного холодильного оборудования, еще 100 поставлено на безвозмездной основе поставщиками, заменено освещение в 157 торговых точках (задание 150). 40 магазинов автоматизировано.

Традиционно организации потребительской кооперации предлагают преимущественно белорусские товары, их доля в товарообороте области за минувший год – 94,1 % (2-е место по Белкоопсоюзу).

### Фастфуд и шоковая заморозка

По плану развития общественного питания в Гомельской области потребкоопе-



рация открыла шесть объектов: это, к примеру, кафе «Еда & Кофе» в Мозыре и предприятие фастфуда в г. п. Октябрьский. Приобретено 14 единиц современного технологического оборудования, в том числе пять аппаратов шоковой заморозки. Открыт цех по производству блинов в Октябрьском филиале. Четыре объекта модернизировано, открыто 10 отделов по реализации собственной продукции. Отрасль выпустила продукции на 12,5 млн рублей, рост продаж которой в торговой сети увеличился на 15,3 %.

Активно внедрялись технологии шоковой заморозки кулинарных и кондитерских изделий, которые позволяют сконцентрировать производство, увеличить нагрузку на поваров, удлинить сроки годности продукции без применения консервантов и обеспечить горячими блюдами объекты, не имеющие кухонь, особенно в сельской местности. Аппараты шоковой заморозки уже есть в семи подведомственных организациях региона.

### Новая ниша – ветаптеки

Закупки сельхозпродукции и сырья увеличились на 9,4 % при прогнозе 3. В частности, увеличились объемы закупок по шести видам продукции: плоды и ягоды (на 71 %), грибы (в 5,5 раза), дары леса (на 56 %), мед (плюс 10 %), лом черных металлов (прирост 30 %), лом цветных металлов (на 54 %).

Появилось новое направление работы – реализация ветеринарных препаратов. Открыто восемь ветеринарных аптек, которые оптом и в розницу торгуют ветпрепаратами, вакцинами и сопутствующими товарами для животных. С августа по декабрь 2020 года оборот ветаптек – 520,7 тысячи рублей.

### Внимание мясопереработке

В промышленности на 62,4 % увеличился выпуск безалкогольных напитков, на 27,6 – плодового вина и на 88,9 % соленой рыбной продукции.

Для поддержки промпредприятий финансово неустойчивых организаций скотобойные пункты и цеха полуфабрикатов Ельского и Речицкого райпо переданы УП «Припятский Альянс» и «Донаприс» соответственно, хлебозаводы Буда-Кошелевского и Кормянского райпо – Рогачевскому филиалу. Оборудован цех и организовано производство морской капусты в Брагинском филиале, освоен выпуск сухарей-гренок на хлебозаводе Лельчицкого филиала, приобретено оборудование для промышленного выпускапельменей в Светлогорском филиале и выдува ПЭТ-бутылки в Октябрьском.

Проведены работы по дооснащению цеха мясных полуфабрикатов Житковичского филиала, что позволило включить его в реестр предприятий Таможенного союза на поставку мясных полуфабрикатов.

Кроме того, продолжена работа по углубленной переработке мяса, в результате выпуск замороженных блоков из жилойной говядины увеличен на 13 %. 293 тонны замороженных блоков из односортовой говядины на 987 тысяч долларов поставлено на экспорт.

Кстати, экспортный оборот по облпотребсоюзу составил 5,9 млн долларов (3-е место в Белкоопсоюзе). Увеличены отгрузки на экспорт дикорастущих ягод в 2,1 раза, пищевой переработанной консервированной продукции – в 1,6 раза, картофеля – в 1,1 раза. 996 тонн на 3,16 млн долларов экспортировано мяса и мясных полуфабрикатов, на 159 тысяч долларов – вторсырья и продукции из него. Основные торговые

партнеры – Российская Федерация, Казахстан, Украина, Литва, Польша, Узбекистан.

### Прибыль есть

Неплохи и финансовые результаты: получено чистой прибыли по облпотребсоюзу 1,8 млн рублей с рентабельностью 0,49 %. Сократилась просроченная задолженность предприятиям Минсельхозпрода и Белгоспищепрома. Выручка на одного работающего по сравнению с 2019 годом увеличилась на 14 тысяч рублей, темп роста 119 %.

В минувшем году ликвидированы находившиеся в сложном финансовом положении Калинковичское, Лоевское, Ельское, Кормянское и Речицкое райпо. В январе нынешнего года собраниями уполномоченных приняты решения о ликвидации Хойницкого, Добрушского и Буда-Кошелевского райпо.

Правление облпотребсоюза также планирует реорганизацию торгового унитарного предприятия «Гомельский центральный рынок» – к нему будет присоединена Гомельская универсальная база. А Гомельский облпотребсоюз войдет в состав облпотребобщества.

### Планы-2021

В Житковичах, Лельчицах и Жлобине будут построены новые магазины. 34 магазина шаговой доступности модернизируют и закупят пять новых автомагазинов, внешний вид 56 изменится за счет замены рекламных вывесок.

К концу 2021 года должно быть автоматизировано 20 % всей торговой сети – это 76 торговых объектов. Предстоит заменить 131 единицу холодильного оборудования и провести ребрендинг 26 торговых объектов.

В общественном питании будет активно развиваться сеть специализированных объектов с единым брендом Tasty, «Еда & Кофе» с приготовлением продукции на виду у посетителей. Надлежит максимально увеличить выпуск полуфабрикатов для реализации в розничной торговой сети.

Заготовительная отрасль пополнится восемью приемо-заготовительными пунктами.

Будет модернизироваться и укрепляться материально-техническая база промышленных предприятий. В товарообороте организаций потребительской кооперации должна быть увеличена доля продукции собственного производства.

Экспортные мясоперерабатывающие предприятия ориентированы на выпуск полуфабрикатов с высокой добавленной стоимостью, в том числе замороженной жилойной односортовой говядины в блоках до 30 % от всего объема производства полуфабрикатов.

**Подготовила Ольга ПАРФЯНОВИЧ  
Фото Юрия МОЗОЛЕВСКОГО**

Продолжение на стр. 4–5

## АКТУАЛЬНЫЙ КОММЕНТАРИЙ

# Как поймать восходящую волну

## 1,9 млрд долларов – положительное сальдо внешней торговли в 2020-м

**В 2020 году объем мировой торговли по данным ВТО и МВФ сократился на 9,6 %. Но, несмотря на сложности в торговле товарами, сальдо внешней торговли Беларуси за минувший год – положительное. Нынче уже есть и расчеты, и заказы, которые говорят о скором оживлении деловой активности. Это шанс усилить позиции на внешнем рынке.**

Стратегию Беларуси на мировых рынках обсуждали на итоговых коллегиях ряда министерств. Понятно, что положение в мировой экономике непростое.

– Введение большинством стран-партнеров жестких ограничительных мер в связи с пандемией, уход от привычного формата ведения диалога, повсеместное усиление протекционизма – все это привело к снижению экономической активности в глобальном масштабе, – отметил на итоговой коллегии дипломати-

ческого ведомства министр иностранных дел Владимир Макей.

Проблемы на рынках нефтепродуктов и удобрений и пандемия коронавируса стали причинами спада экспорта, который начался в январе и продолжался по сентябрь. Но в октябре – декабре месячные уровни восстановились до значений 2019 года. И белорусской стороне удалось сохранить присутствие на внешних рынках, эффективно и динамично идет привычная работа с традиционными партнерами. Поэтому и внешняя

торговля товарами и услугами в целом за год – сбалансированная: 1,9 млрд долларов положительного сальдо (в 2019 году, для сравнения, имели минус 403 млн долларов).

В экспорте Министерства промышленности почти третья часть – продажи в страны дальнего зарубежья. Наши тракторы, автобусы и металл находят путь на рынки Европы, а транспортные средства и сельхозмашины востребованы в Азии и Африке. Как сообщил министр промышленности Петр Пархомчик перед итоговой коллегией ведомства, экспорт за 2020 год по отрасли составил 3,66 млрд долларов. Беларусь сохранила свое присутствие в странах дальнего зарубежья. Министр напомнил успешную комплексную поставку в Зимбабве, куда отгружено более 750 единиц техники – тракторы, комбайны, продукция МАЗа, «Бобруйскгапромаша». Белорусская техника в Африке работает успешно, и экспорт туда будет расти.

В целом Минпром планирует увеличить в 2021 году объемы экспорта более чем на 10 %. По январю и февралю видно, что отгрузки идут даже с превышением прогноза. И, как сообщил министр, БМЗ и БЕЛАЗ имеют полный портфель заказов на первое полугодие.

Правительство своим постановлением от 15 февраля 2021 года № 89 утвердило задания по экспорту товаров по странам на год. Прежде всего надлежит увеличить поставки в страны Евразийского экономического союза (в частности, на 4 % – в Россию, на 5,9 % – в Казахстан), но планируется растущая динамика продаж и на рынках Евросоюза. Не ослабевает внимание к бездонному рынку Китая – туда поручено продать на 7 % больше товаров и услуг. Среди важных направлений названы Кения, Нигерия, Бразилия, Колумбия, Республика Корея, Япония и Индия.

Стоит напомнить, что на Всебелорусском народном собрании министр иностранных

дел Владимир Макей предложил изменить формулу экспорта Беларуси: поставлять половину товаров на рынки стран Евразийского экономического союза, а еще половину делить между Евросоюзом и странами дальней дуги (Африка, Азия, Америка). В 2016 году формула экспорта была «треть – треть – треть», когда по трети поставок приходится на Россию, ЕАЭС и Евросоюз, а также страны дальней дуги. Изменение формулы министр связал с активными процессами интеграции на постсоветском пространстве. Но и торговля с Западом незаменима для нашей экономики. Ведь она, как показали кризисы прошлых лет, дает равновесие, помогает противодействовать потрясениям на внешних рынках.

Итак, задание на год: поймать оживающий, оттаивающий после пандемии спрос и поддержать рост экономики.

**Андрей ВАСИЛЬЧЕНКО**



**ГОД НАРОДНОГО  
ЕДИНСТВА**

Участие в охране правопорядка, защите граждан от противоправных посягательств – общественный долг каждого гражданина Беларуси. С целью поддержки и развития правоохранительного движения среди молодежи в конце января на базе первичной организации БРСМ учреждения образования «Барановичский технологический колледж» Белкоопсоюза создан Молодежный отряд охраны правопорядка «Бета».

Сергей Кулеш, старший инспектор группы пропаганды и взаимодействия с общественностью горрайотдела по чрезвычайным ситуациям, торжественно вручил 26 удостоверений бойцам Молодежного отряда охраны правопорядка (МООП) в пожарной аварийно-спасательной части № 1, и что символично, в День спасателя.

Для ребят сотрудники МЧС провели экскурсию и тренинг по спасению на воде, в частности по оказанию первой помощи. В этот же день отряд «Бета» прошел так называемое боевое крещение – поучаствовал в акции «Зимний патруль», которая проводится для информирования населения.

Члены МООП каждый третий четверг месяца проводят единые дни профилактики по тематике, разработанной УВД, а также акции по профилактике правонарушений, преступлений, алкоголизма, табакокурения, употребления наркотиков, дорожно-транспортного травматизма. За ребятами закреплены учащиеся, состоящие на учете в инспекции по делам несовершеннолетних. Два раза в месяц члены отряда «Бета» совместно с социально-педагогической службой посещают этих ребят в общежитии, общаются по принципу

# Вместе мы – сила!

## В Барановичском технологическом колледже Белкоопсоюза создан Молодежный отряд охраны правопорядка «Бета»



Бойцы отряда «Бета» на экскурсии в пожарной аварийно-спасательной части



Урок первой помощи утопающему

«равный обучает равного». В их обязанности входит охрана правопорядка в общежитиях и учебных корпусах колледжа, а также на прилегающей к ним территории, на дискотеках, вечерах отдыха, общеколледжных мероприятиях и линейках. Патрулирование территории ведется еженедельно.

Ребята оказывают помощь ветеранам и инвалидам Великой Отечественной войны, убирают территорию, прилегающую к памятнику жертвам фашизма – трем тысячам чехословацких граждан, погибших от рук фашистов в урочище Гай на окраине Барановичей в 1942 году.

Знаменательным событием в жизни бойцов «Бета» стала встреча с известными общественными деятелями Беларуси – Алексеем Талаем, Юлией Артюх, Виталием Леоновичем. Ведущая СТВ Юлия Артюх и паралимпиец, общественный деятель Алексей Талай запустили серию диалоговых площадок для военнослужащих, их семей и молодежи. Первой точкой на карте стала 4-я отдельная бригада внутренних войск МВД в Барановичах.

Тема дискуссии – «Человек в условиях информационной агрессии». Юлия Ар-



Торжественное вручение удостоверений участника отряда охраны правопорядка

тох, многолетняя мама и офицерская жена, рассказала, как после выборов Президента ей пришлось столкнуться с травлей в сети и что помогло ей не отказаться от своей активной позиции. Выступление Алексея Талая также не оставило никого равнодушным. Потеряв ноги и руки в юношеском возрасте, он не сломался, а стал многократным рекордсменом Европы и мира, членом паралимпийской сборной, бизнесменом, мотивационным спикером,

отцом четверых детей. Алексей Талай веру в себя, силу духа, верность своей Родине почерпнул от деда, участника Великой Отечественной войны. Со слезами на глазах и словами благодарности к силовым структурам высказался активный участник всех автопробегов «За Беларусь!» Виталий Леонович:

– Когда вы не можете сделать выбор, не знаете, какую позицию принять, прислушайтесь к мнению взрослых. Знайте свою историю: наши предки умирали за нас. Моих бабушку и дедушку за связь с партизанами расстреляли под бело-красно-белым флагом. Не бойтесь носить национальную символику, ведь это гордость, это наше все!

Бойцы отряда «Бета» сфотографировались со спикерами на память.

Ежегодно 6 февраля отмечают свой профессиональный праздник участники молодежных отрядов охраны правопорядка. В канун знаковой даты бойцы «Бета» посетили Барановичскую спасательную станцию, где состоялась экскурсия и обучающий тренинг «Первая помощь утопающему».

9 февраля участники движения отправились на Столинщину, на областной форум бойцов Молодежного отряда охраны правопорядка. Во время форума совершили экскурсию в Столинский образовательный центр безопасности МЧС и участвовали в спортивных соревнованиях в ФСК «Аквармарин».

Отряд «Бета» за столь короткое время существования сделал уже много добрых дел, пожелаем ему удачи в выполнении поставленных задач!

**Татьяна ПИСАРЬ, заместитель директора по воспитательной работе учреждения образования «Барановичский технологический колледж» Белкоопсоюза**  
Фото предоставлено колледжем

**ДИНАСТИЯ**

# Бабушкин «куфэрак»

## В магазине «Колосок» Сенненского филиала Витебского облпотребобщества работают мама, дочка и внучка

От представителей разных поколений этой династии (а их – четыре) услышала, что профессию они выбрали благодаря бабушке, к которой в детстве прибегали на работу. Как же надо было любить свое дело и так красиво его выполнять, чтобы в каждом новом поколении рода нашлся человек, захотевший продолжить его и встать за прилавок.

Начало этой красивой династии положила ныне покойная Надежда Михайловна Насеченко, светлая ей память. Ее трудовой стаж в Сенненском райпо измеряется четырьмя десятилетиями. Была поваром в ресторане, который носил название «Чайка». А перед пенсией трудилась в кулинарии «Сосновый бор». Ее внучка Любовь Федосенко вспоминает, что в детстве часто приходила к бабушке на работу и ее зачаровывал кружащий голову запах конфет, выпечки и других вкусностей. Она любовалась бабушкой за прилавком, любила помогать раскладывать товар. Профессию своей матери в потребительской кооперации продолжила дочь Надежды Михайловны, мать Любови Михайловны, внучка Галины Вик-



Ирина СЛАЕК, Любовь ФЕДОСЕНКО и Галина СКОПА

Ее стаж работы в Сенненском филиале Витебского облпотребобщества около 50 лет. Работала в разных магазинах, а последние 20 лет стоит за прилавком «Колоска», где продает горячий хлеб ведомственного хлебозавода, кондитерскую выпечку и деликатесы колбасного цеха. Это любимый в Сенно магазин. С неожиданностью воспринимается, что Любовь Михайловна хоть и имеет два высших образования (диплом менеджера российского вуза и психолога – белорусского), стала за прилавок того же магазина, и много лет мама с дочкой работают вместе.

Но каким же удивлением для них было то, что и дочь Любови Михайловны, внучка Галины Вик-

торовны Ирина пришла работать в «Колосок». Ирина Слаек окончила российский вуз, затем получила еще и профессию повар-кондитера в витебском колледже. Как продавец представляла Сенненский филиал на конкурсах профессионального мастерства, занимала первое место в области и призовое в стране. Особый восторг у коллег вызывает то, что с иностранными гостями в магазине она легко может вести диалог на английском.

– В детстве, когда мы с бабушкой шли по городу, всегда удивлялась, что с ней все здороваются. Буквально все. Это же так здорово, думала, когда тебя все знают и уважают.



Магазин Сенненского филиала, где трудится уникальная династия

Потому, нисколько не смущаясь, стала за тот прилавок, где работала ее бабушка, сумевшая завоевать авторитет в родном городе. Недавно Ирина ушла в отпуск по уходу за малышом. И ее бабушка Галина Викторовна, которая ушла уже было на заслуженный отдых, приняла предложение руководства филиала вернуться на работу, подменить внучку на время декретного. И вот она снова за прилавком «Колоска».

– Я себя видела продавцом с раннего детства. Все наши игры были в магазин, – улыбается Галина Скопа. – Для меня было счастьем бывать у мамы на работе. Я и сейчас получаю удовольствие, раскладывая товар. Наша продукция, как говорится, с печи на прилавок – горячая, ароматная. Мы знаем, какие виды хлеба и хлебобулочных изделий пользуются особым спросом. Это сенненский батон, витушка, хлеб «Весенний»... Кондитерская выпечка Толочинского кондитерского цеха также пришлась по вкусу людям, всегда востребована. Колбасный цех рядом, поэтому у нас богатейший ассортимент изделий. При-

чем свежайших – мимо не пройти. Салямы, сервелат, грудинка в оболочке...

К слову, свой незаурядный талант в технологии выпуска колбасных изделий многие годы подтверждает мастер с богатым опытом Фаина Гузова. В 2020 году она получила звание «Человек года Сенно». В магазин часто заезжают россияне, чтобы увезти в Санкт-Петербург, Москву, и другие города Российской Федерации и колбасы, и хлеб.

– Мне дали необыкновенное имя, – вступает в разговор Любовь Михайловна. – Оно просто обязывает идти по жизни, даря любовь людям. Получаю огромное удовольствие от обслуживания покупателей, и они это наверняка чувствуют, улыбаются в ответ, благодарят. Это лучшая награда за труд. Считаю своим долгом укреплять авторитет семейной трудовой династии и быть не хуже своих предшественников – мамы и бабушки.

Как видим, в «Колоске» не только хлеб, но и зернышки любви.

**Светлана ЖИБУЛЬ**  
Фото из личного архива династии



**ПРЕНИЯ**

# Итоги и перспективы

Из выступлений участников итогового заседания Правления Белкоопсоюза

**Виктор СНИТКО, первый заместитель председателя правления Минского облпотребобщества:**

– Тенденцией развития общественного питания Минской области стал ребрендинг кафе-териев в объекты быстрого обслуживания Tasty, а также магазинов «Кулинария» – в «Гастролавки».

Общественное питание потребительской кооперации Минской области представлено ресторанами, кафе, барами, столовыми, закусочными, буфетами, кафетериями, кофейнями, кондитерскими и кулинарными цехами – всего 131 объект, в том числе 35 на селе.

В целях повышения эффективности отрасли ведется постоянная работа по укреплению материально-технической базы и расширению услуг. В 2020-м открыты четыре фастфуда Tasty,



на базе прицепа МАЗ «Купава» летний фуд-трак, два буфета в Столбцах, первая «Гастролавка» в Червене. 20 объектов модернизировано.

Остановлюсь подробнее на проекте организации быстрого питания Tasty, который осуществлен в агрогородке Лесной, Смолевичах, Дзержинске и Столбцах. В Дзержинске, к примеру, Tasty открыт 3 декабря 2020 года на базе бывшего кафетерия, имевшего среднемесячный оборот 7 тысяч рублей. Площадь 60 кв. м, 35 посадочных мест, пять работников. Инвестиции – 65,4 тысячи рублей. Режим работы – с 8:00 до 23:00.

Кафетерий Tasty подходит как для семейного времяпровождения, так и для быстрого перекуса в обед. Немаловажную роль

По итогам работы за два месяца товарооборот кафетерия Tasty в Дзержинске увеличился в 4,5 раза, средняя зарплата – вдвое.

в его популяризации играет активное рекламное продвижение в соцсетях («Инстаграм», «ВКонтакте») плюс сарафанное радио. Еще одним современным направлением развития общественного питания области стало открытие 1 ноября 2020-го «Гастролавки» на базе бывшего магазина «Кулинария» в Червене. Суть – сочетание общественного питания и розничной торговли, эксклюзивные виды продукции собственного производства и современные формы обслуживания, что позволило практически удвоить среднемесячный товарооборот.

Цель на 2021 год – открыть по одному такому объекту в каждом райцентре области.

**Кристина ВОДЕЙКО, директор Лидского филиала Гродненского облпотребобщества:**

– В 2020-м Лидскому филиалу удалось обеспечить динамичное развитие розничного товарооборота с темпом роста на уровне 131 процента к 2019 году.

Столь значительные результаты достигнуты за счет комплексной работы коллектива по широкому спектру направлений, среди которых особое место занимает типизация магазинов в соответствии с утвержденным брендом, а также внедрение пилотного проекта Белкоопсоюза по автоматизации бизнес-процессов.

По-новому работают 41 магазин, три распределительных склада и один автоматазин. Доля оборота автоматизированных предприятий около 80 процентов, а темп роста розничного товарооборота в сопоставимых ценах по ним – 134 процента. Единая программа LS Fusion позволяет обеспечить системный многоуровневый контроль и аналитику. По итогам анализа продаж, оборачиваемости товаров разработаны и внедрены ассортиментные матрицы, оптимизирован перечень товаров, расширены функциональные возможности терминала сбора данных. Работники прилавка могут в режиме реального времени узнать о наличии продукции на распределительных складах и ознакомиться с протоколом согласования цен у поставщиков, у них есть возможность сформировать с учетом автоподсказки предложения по заявке, которые после обработки специалистами коммерческой службы направляются поставщикам.



В автоматизированные магазины поставки идут строго по утвержденному ассортименту. В итоге товарные запасы сформированы на 27 дней торговли, в автоматизированных предприятиях они сократились на 5 дней, оборачиваемость ускорилась на четыре дня. Это позволило высвободить значительные средства для расчетов с поставщиками. По отдельным группам оборачиваемость в 2–2,5 раза меньше сроков оплаты, что дает возможность лучше позиционировать на полках товары отечественного производства, по которым нет историй продаж.

Практически полностью исключено влияние человеческого фактора на формирование цен – это происходит автоматически на основании так называемого «дерева» торговых надбавок. Таким же образом производится уценка, доценка товаров при поступлении, а также в период начала и окончания проведения акций. Проще и быстрее осуществляются инвентаризации.

Товарно-денежные отчеты, оформление ярлыков и формирование цен не отвлекают больше продавцов от выполнения ими своих непосредственных обязанностей, растет качество обслуживания и производительность труда.

Клиенты автоматизированных магазинов могут воспользоваться программами лояльности, единой системой дисконтных скидок не только в конкретном отдельном районе, но и в целом по стране.

Задача на 2021 год – автоматизация бизнес-процессов в общественном питании и дальнейшее совершенствование форм и методов торговли.

**Елена МИХАЛЕНКО, заместитель директора УП «Могилевский облкоопкниготорг»:**

– Унитарное предприятие «Могилевский облкоопкниготорг» в 2020 году открыло два магазина нового формата «МЕГАопт», один из которых в Могилеве – первый в системе потребкооперации.

В просторном помещении-складе торговой площадью 580 кв. м разместили более 2,5 тысячи товарных позиций преимущественно отечественного производства и с учетом



анализа покупательского спроса. Ассортимент постоянно расширяется, в том числе с учетом сезонности. Скидки – 20–50 процентов на продовольственные товары и до 70 процентов на непродовольственные товары, которых в общем

объеме около 30 процентов. Имеется холодильное оборудование низкого и среднего холода для реализации рыбной, мясной, молочной и масложировой продукции.

Информация с перечнем товаров и ценами размещена в социальных сетях «Инстаграм», «Вайбер», «ВКонтакте» и на сайте. По всему городу разме-

цена реклама и на билбордах, а также растяжки на объектах системы.

В феврале «МЕГАопт» открылся в Горках, где использован новый маркетинговый ход – снижение цены при увеличении количества покупаемых товаров. На ряд товаров сформированы три вида цены, которая снижается при покупке от 1–2, 3–5 единиц, шести и более.

Подобный формат торговли набирает все большую популярность. Если на старте среднедневной товарооборот («МЕГАопта») составлял 3000 рублей, то сейчас до 8000. Рентабельность продаж – свыше 1,4 процента.

**Александр ЗАВАДСКИЙ, председатель правления Малоритского райпо:**

– Еще в начале 2019 года состояние дел в Малоритском райпо было настолько сложное, что правление облпотребсоюза планировало присоединить его к Брестской межрайонной торговой базе.

Было крайне недостаточно собственных оборотных средств, долги превышали 3 миллиона рублей, счета были заблокированы постоянными инкассовыми распоряжениями и судебными приказами. Снижение объемов деятельности практически во всех отраслях.

Начинать работу пришлось с восстановления доверия в первую очередь у поставщиков, местных органов власти и, конечно же, у покупателей. Но самым сложным оказалось убедить коллектив в том, что ситуация не критична и ее можно исправить общими усилиями, если каждый подойдет к выполнению своих обязанностей так, как бы сделал дома.

Затем пошла индивидуальная работа с поставщиками



ми. Объехали и встретились практически со всеми валообразующими предприятиями, составляли графики погашения задолженности, договаривались и просили дать нам шанс. Платили всем понемногу. И только соблюдение договоренностей позволило вернуть доверие.

В торговле сделали ставку на расширение ассортимента, причем предложили покупателю именно востребованный товар. За первые четыре месяца работы по-новому было заключено более 15 договоров поставки молочной, колбасной и мясной продукции. Например, очень хорошо продавались охлажденные полуфабрикаты из мяса птицы, особенно на селе.

И ситуация стала меняться. Каждый даже минимальный положительный результат под-

нимал настроение коллектива. Поставки стали ритмичными. Необходимо было во что бы то ни стало переломить ситуацию с неразумным затовариванием торговых объектов тем, что плохо продавалось. Ускорение оборачиваемости – главная задача, которая стояла перед торговой службой.

Одновременно проводилась работа по взысканию дебиторской задолженности: мы научились забирать свои долги, своевременно реагировать на возникающую задолженность. Оптимизировали расходы: удалось отказаться от привлечения стороннего транспорта, менять старое холодильное оборудование на энергоэффективное.

Не снижая темпов, вошли и в 2021 год. Хотя вопросов еще очень много. Но главное – мы знаем, как их решать. Необходимо не бояться нового, постоянно учиться и совершенствовать свои навыки, смотреть на обстоятельства с разных сторон, чтобы найти правильное решение, уметь видеть ошибки и делать соответствующие выводы.

В начале 2020-го получили прибыль, которая по итогам года составила 94 000 рублей. Обеспечили увеличение объемов деятельности практически во всех отраслях.

В Лидском филиале за ушедший год более 20 тысяч покупателей получили скидки на 72 000 рублей. При этом валовые доходы выросли, а уровень издержек обращения сократился на 3,5 процента. За 2020-й Лидский филиал получил 42 000 рублей чистой прибыли по торговле, рентабельность продаж – 1,49 процента.

**Василий ГАЙКЕВИЧ, заместитель директора по заготовкам, промышленности и внешнеэкономической деятельности ТУП «Припятский Альянс»:**

– ТУП «Припятский Альянс» обслуживает население шести районов Гомельской области, располагая 13 автомагазинами и 111 стационарными. Из них 54 в Мозырском районе, 18 – в Наровлянском, 35 – в Калинковичском и по одному в Речицком, Ельском и Петриковском районах. Розничный товарооборот региона за прошлый год – 39,9 миллиона рублей, плюс 5,7 миллиона рублей к соответствующему периоду 2019-го. Это положительно повлияло на удельный вес



потребкооперации в товарообороте, который, например, в Калинковичском районе вырос с 7,4 процента в 2019-м до 8,1 в минувшем, в Наровлянском – с 23,95 процента до 24,7.

Предприятие за счет собственных средств инвестировало в реконструкцию и модернизацию десяти магазинов 147 000 рублей. В результате розничный товарооборот увеличился на 49,8 тысячи рублей в месяц, или на 4,5 процента. Отрасль принесла 269 000 рублей прибыли, рентабельность продаж – 0,7 процента.



**Ирина ТОМАШЕВИЧ, директор Верхнедвинского филиала Витебского облпотребсоюза:**



– Начиная с 2018 года Витебское облпотребсоюз занято ликвидацией убыточных организаций и перераспределением зон обслуживания.

В частности, нашим филиалом в феврале 2018-го принято семь магазинов Браславского района, в ноябре – пять Полоцкого района, в январе 2019-го – 27 торговых объектов, шесть автомагазинов, шесть объектов общественного питания и скотобойный пункт Миорского района.

Это позволило повысить уровень обслуживания населения, заполнить прилавки, увеличить

объемы заготовок и промышленности. При этом в штат приняты дополнительно четырех специалистов.

В январе 2020 года нам в безвозмездное пользование передан Россонский хлебозавод, на котором пришлось поменять часть технологического и производственного оборудования. Приобретены немецкая электрическая печь, французская тестомесильная машина, российские хлеборезка и полуавтоматический клипсатор, литовский мукопросеиватель. Обновили линейку продукции, упаковку и дизайн этикет-

ки, взяли под жесткий контроль цены на сырье, расширили географию поставок, в том числе за счет участия в аукционах. Совместно с технологами создали оригинальные виды изделий – с квашеной капустой, льняным семенем и отрубями, бородинский хлеб, хлеб с сухофруктами, булочки и пироги с различными наполнителями. Это позволило довести удельный вес реализации хлебобулочных изделий в собственной торговой сети до 90 процентов.

В 2020 году рентабельность в хлебопечении составила 18,83 процента, в целом промышленность принесла нам 271 000 чистой прибыли.

Особое внимание – использованию натуральных природных ингредиентов. В феврале купили ротационную печь с каменным подом для улучшения качества подовых хлебов.

Что касается торговли и общественного питания, то в мае прошлого года магазин «Кулинария» перепрофилирован в кафе-кондитерскую «Прованс». Современное уютное заведение напоминает уголок Италии. Интерьер оформлен в стиле прованс, где много натуральных цветов и материалов. На базе магазина «Родны кут» в Миорах открыт «РРОЗапас» с расширенным ассортиментом, необычным дизайном, новым технологическим оборудованием, хорошими ценами и высоким качеством обслуживания продавцов.

**Наталья СНЫТКОВА, первый проректор Белорусского торгово-экономического университета потребительской кооперации:**



– С сентября 2020 года университет ведет подготовку по новой специальности «информационные системы и технологии». На семь учебных изданий

получен гриф Министерства образования, из них один учебник и электронный учебно-методический комплекс. В Институте прикладных программных систем Министерства связи и информатизации зарегистрировано 43 электронных учебно-методических комплексов, в том числе 19 в этом году.

В качестве реализации одного из международных проектов на базе университета создана креативная, стимулирующая творческую среду – смарт-кафе, в котором оказывается поддержка студентам и исследователям в генерации, разработке, продвижении и коммерциализации инновационных идей.

УО «БТЭУ ПК» в качестве соисполнителя подключен к выполнению трех заданий по государственным программам научных исследований, координируемых Национальной академией наук Беларуси. Выполняются научные работы по заказам Белорусского республиканского союза потребительских обществ и грантам Белорусского республиканского фонда фундаментальных исследований.

Преподаватели награждались стипендией Президента (И. Н. Бойкова), премией Президента (Е. В. Рощина), почетной грамотой Министерства образования (Л. К. Климович), премией талантливым молодым ученым и специалистам Гомельского облисполкома (В. Н. Дорошко).

Университет принимал активное участие в различных артистических и творческих конкурсах, выставках, концертах, фестивалях. Студенты были отмечены республиканскими дипломами I и II степени и другими наградами.

В спорте значительные успехи достигнуты в армрестлинге, где студенты университета традиционно занимают первые места на областном и республиканском уровнях.

Перспективные направления развития учреждения образования и его филиалов определены в Программе развития БТЭУ на 2021–2025 годы. Предусмотрены постоянные расширение и обновление перечня специальностей подготовки и переподготовки кадров, дальнейшее укрепление образовательного кластера в системе потребительской кооперации; совершенствование деятельности с использованием элементов моделей «Университет 3.0» и «Университет 4.0», развитие потенциала студенческой молодежи и ее активное вовлечение в общественную жизнь.

Подготовила  
Ольга ПАРФЯНОВИЧ

**Тамара АБРАМОВИЧ, директор УП «Копыльский кооппром» Копыльского райпо:**



– Унитарное предприятие «Копыльский кооппром» занимается производством хлебобулочных, мучных кондитерских изделий, мяса, колбас, мясных полуфабрикатов, рыбной продукции, кукурузных палочек и других изделий.

Есть два магазина, торгующих преимущественно собственной продукцией. Предприятие приобрело два прицепа «Купава», что позволяет заниматься выездной торговлей, в том числе за пределами района. Это в минувшем году принесло 114 000 рублей дополнительного товарооборота.

Объем инвестиций за 2020 год – 488 000 рублей, из них 202 000 на реконструкцию, 213 000 – на приобретение четырех автомобилей и 73 000 на технологическое оборудование.

Особо значимый объект – новый скотобойный цех, начавший работу в феврале 2020-го. Всего

на этот инвестпроект израсходовано более 1,5 миллиона рублей, из которых 75 процентов – собственные средства организации.

Для увеличения производства, загрузки мощностей и расширения рынков сбыта, в том числе и на экспорт, на территории скотобойного цеха создается производство мясных полуфабрикатов. Подготовлена необходимая документация, получено разрешение райисполкома на строительство площадки с навесом для монтажа холодильного оборудования по заморозке и хранению мясных полуфабрикатов.

Объект планируем ввести в эксплуатацию в конце первого полугодия. Следующим этапом станет работа по включению его в реестр Таможенного союза для экспортных поставок.

По итогам работы в январе 2021-го темп роста производства промышленной продукции составил 168,5 процента, есть положительная динамика по всем видам выпускаемой продукции.

В 2020-м произведено продукции на 6,2 миллиона рублей, динамика в сопоставимых ценах к 2019 году – 137,4 процента. Получено 290 000 рублей чистой прибыли. Средняя заработная плата возросла по сравнению с 2019-м на 19,7 процента. На одного работающего получено около 120 тысяч рублей выручки от реализации, рост производительности труда по выручке от реализации – 35,2 процента.

**Ирина ГОРДЕЙЧИК, заместитель генерального директора по экономике и финансам УП «Белкоопмех» – начальник Кааинковичского сельскохоззяйственного отделения:**



– В звероводческой отрасли положительная динамика цен наметилась только в декабре 2020-го, что позволило минимизировать убытки от реализации продукции прошлых лет.

За 2020-й «Белкоопмехом» получено 564,77 тысячи шкурок норки при плановом задании 531,73 тысячи, или 106,2 процента к плану. При этом на 1 января 2020 года запасы пушно-мехового сырья на складах, в том числе на пушных аукционах, достигли 357,15 тысячи штук ориентировочно на 6 миллионов долларов США, или 63 процента от годового объема производства.

По итогам работы в 2020 году получено 66,9 процента шкурок качества «норма».

Снижение себестоимости выращивания животных – основной ресурс улучшения финансовых результатов. Производственная себестоимость в 2020 году оказалась почти на 12 процентов ниже, чем в 2019-м. Резервом ее дальнейшего снижения в 2021 году должны стать рост делового выхода молодняка и оптимизация кредитного портфеля. Удельный вес процентов по кредитам в общем объеме затрат составил почти 20 процентов. На уплату процентов в 2020-м направлено почти 5 миллионов рублей при общем объеме затрат на выращивание

27,2 миллиона. На особом контроле показатель экономии топливно-энергетических ресурсов. За прошлый год их суммарное потребление снижено на 3 процента.

УП «Белкоопмех» проводит планомерную работу по реализации шкурок норки по прямым договорам, специалисты побывали практически на всех меховых фабриках

Пятигорска, Минеральных Вод и Лабинска, разосланы предложения о сотрудничестве производителям меховых изделий Москвы, Санкт-Петербурга, Ом-

ска, Уфы, Новосибирска, Челябинска и других городов России, а также проведены переговоры с представителями турецких и китайских меховых компаний. В результате в 2020 году удалось значительно нарастить объемы продаж готовой продукции. Появились новые рынки сбыта (Турция и Таиланд), значительно увеличился экспорт в Китай.

Помимо привлечения новых контрагентов, проводятся переговоры с постоянными покупателями. Главная задача на 2021 год – повышение эффективности звероводческой отрасли и выход на рентабельную работу.

В 2020 году было реализовано 536,1 тысячи шкурок норки, что почти в шесть раз больше, чем в 2019-м. Выручка от реализации составила 18,8 миллиона рублей, средняя цена за шкурку сложилась на уровне 12,09 доллара США.

Торговое унитарное предприятие «Припятский Альянс» в 2020 году из восьми доведенных прогнозных показателей выполнило пять.

- Темп роста розничного товарооборота торговли составил 112,3 % при задании 110 %.
- Темп роста закупок сельхозпродукции и сырья – 124,4 % при задании 109 %.
- Темп роста производительности труда по выручке от реализации продукции – 107 % при задании 103,5 %.
- Рентабельность по чистой прибыли – 0,49 % (минимум – 0,4 %).
- Показатель по энергосбережению – минус 5,2 % (при прогнозе минус 5 %).

Несмотря на сложную эпидемиологическую ситуацию, «Припятскому Альянсу» удалось преодолеть негативные тенденции в общественном питании, представленном 17 предприятиями, десять из которых в сельской местности. Убытки 2019 года сменились прибылью в 2020-м. Темп роста выпуска собственной продукции в сопоставимых ценах – 137,8 процента на сумму 1,7 миллиона рублей.

Оборот заготовительной отрасли (12 приемно-заготовительных пунктов, фрукто-овощехранилище на 265 тонн и два склада вторсырья) сложился на уровне 4,9 миллиона рублей.

Производство – новая сфера деятельности. В сентябре 2020 года предприятие выкупило за долги хлебозавод и бойню Ельского райпо. В октябре без остановки производства бы-

ли сделаны необходимые капиталовложения, получены разрешения всех государственных служб. Инвестировано 490 000 рублей. Объемы производства выросли на 22,7 процента.

В планах на 2021-й – модернизация производственных объектов. Для расширения географии поставок в феврале приобретено два хлебных фургона, что позволило добавить два дополнительных маршрута и расширить объем производства на 15 тонн в месяц. Также запланирована закупка линий по нарезке и упаковке хлебобулочных изделий в пакеты с клипсой. Это позволит оптимизировать численность работающих, обеспечит привлекательность продукции и расширит возможности реализации ее сторонним организациям. Еще

один шаг – приобретение оборудования для производства кремовых изделий.

Для совершенствования процессов мясопереработки в январе приобретен вакуумный упаковщик и, как результат, освоен выпуск охлажденной мясной продукции в вакууме – грудинки свиной, вырезки говяжьей, говядины «Праздничной». Во втором квартале будет закуплено холодильное оборудование для цеха переработки

Выполнение всех намеченных мероприятий позволит в 2021 году увеличить объем промышленного производства до 2,7 миллиона рублей с рентабельностью продаж 6,2 процента.



СТИЛЬ

# Планы на успех

## Минский филиал в числе лучших по итогам 2020 года

На отчетном собрании Минского филиала Минского облпотребобщества было о чем поговорить – несмотря на непростую ситуацию трансформации системы управления областной структуры, минчане оказались в числе лучших в стране. Как организации удалось не просто удержаться на плаву, а показать хороший результат, мы спросили у Олега Войтенкова, директора Минского филиала.

– Олег Васильевич, как вы оцениваете работу филиала в ковидном 2020 году?

– Минувший год по объективным причинам был для системы потребительской кооперации непростым. Нам всем пришлось быстро адаптироваться к стремительно меняющимся условиям. В нашем филиале год выдался еще и переломным. Сейчас мы полностью завершили формирование новой структуры – присоединили с 1 марта объекты потребкооперации Пуховичского района. Теперь предстоит стабилизироваться и укрепиться на занятых позициях. Ведь не так просто забрать целый район и организовать работу на удалении. Разные регионы – это разные подходы и в торговле, и в общественном питании. Приходится перестраивать и управление. Кстати, весь коллектив Минского филиала остался на своих местах. Хотя у нас одна из самых высоких в системе потребкооперации нагрузка на каждого специалиста. Стараемся динамично развиваться во всех направлениях – не отказываемся ни от одной идеи Белкоопсоюза. Думаю, пока справляемся. Хотя не мне судить...

– Что можете сказать о выполнении прогнозных показателей?

– 85,3 миллиона рублей – совокупный объем деятельности филиала за 2020 год. И это третий результат в Белкоопсоюзе. Если говорить по прогнозным показателям, то у нас выполнено четыре показателя из восьми. Хорошо сработали по заготовкам, экспорту, промышленности, выросла производительность труда. Но хочу отметить, что и по остальным направлениям мы идем с неплохим темпом. Правда, пока это не тот уровень, на который рассчитывали и хотели бы получить. Тем не менее филиал сработал рентабельно.

– Наверное, самая критичная ситуация в ушедшем году была в общественном питании из-за эпидемии коронавируса и введенных в связи с ней ограничений на посещение общественных мест?



Елизавета СКОРОБОГАТАЯ, продавец 4-го разряда магазина «PROЗапас», агрогородок Ждановичи

– Да, коронавирус ощутимо ударил по общепиту. Отменялись различные мероприятия – свадьбы, юбилеи, корпоративы, да и просто люди меньше ходили в кафе и рестораны. Конечно, мы потеряли выручку по сравнению с прошлым годом, и темп оборота невысокий – 93,1%. Но при этом в 2020 году выпуск кондитерских изделий увеличился на 43,2% к уровню 2019-го – 53,4 тонны, полуфабрикатов – на 60,1%, до 98,8 тонны, хлебобулочных изделий – на 49%, 264,7 тонны. Есть положительная динамика по отпуску собственной продукции в розницу – 46,2% (в 2019 году – 38%).

У нас всегда на первом месте было обеспечение достойного уровня общественного питания в филиале. Прошлый год не стал исключением – активно занимались модернизацией сети. В Смолевичах и Боровлянах перестроили объекты в кафе «Еда & кофе». До реконструкции выручки в заведениях были очень скромные, теперь же товарооборот вырос в несколько раз. Также мы открыли летнее кафе в курортном поселке Нарочь. Занимались и техническим оснащением кухни.

Сегодня в филиале 36 заведений общественного питания на 1834 посадочных места. В планах – проведение переспециализации пиццерии в поселке Нарочь – собираемся открыть кафе «Еда & кофе». Активно занимаемся внедрением нового формата быстрого питания – в течение года заработает бургерная Tasty.

– А как привлекаете покупателя в магазины? Конкуренция в торговле сегодня просто невиданная...

– Скажу так: чем жестче конкуренция, тем больше у нас жела-



Елена КУЗЬМЕНКО, и. о. заведующей магазином «PROЗапас», агрогородок Лесной



Магазин «PROЗапас» в агрогородке Ждановичи: большой выбор и приятные цены

нать развиваться. Активно занимаемся вопросами модернизации магазинов по современным требованиям. Только за предыдущий год мы их отремонтировали 37. Но привлекаем покупателей не одним только внешним видом, конечно. Постоянно работаем над товарным ассортиментом и организовываем для покупателей приятные скидки и акции. В наших магазинах хозяйственных товаров есть даже специальные дни скидок по примеру минских универмагов. И за выходные, например, выходит отличная выручка – на уровне недельной. Уже давно мы работаем с кредитами по непродуктовому товару и с распродажами по карте «Халва». Покупателей привлекают такие выгодные условия.

– Как обстоят дела с обслуживанием малых населенных пунктов района, причем теперь уже и не одного?

– Доставляем необходимые товары в самые отдаленные уголки – всего около тысячи населенных пунктов. В продаже не только продукты питания, но и непродовольственные товары. Регулярно заезжаем даже в те деревни, где

проживают всего 2–3 человека. Конечно, такие поездки обходятся очень затратно. Но это наша социальная ответственность – ни один частник туда не поедет. В районе достаточно большой автопарк – 30 машин. Всего за прошлый год от работы автомагазинов получили 9 млн 729,6 тысячи рублей выручки.

– Без инноваций экономический рост невозможен. Как вы оцениваете уровень автоматизации торговли, который активно идет сейчас в системе потребкооперации?

– Все прекрасно понимают, что максимальная компьютеризация в торговле просто неизбежна. Мы уже давно начали комплексную автоматизацию магазинов на базе программы LS Traide Fusion и активно ее продолжаем. За 2020 год автоматизирован 21 магазин Минского района. Автоматизация процессов в розничной торговле позволяет нам просто и быстро управлять торговыми точками – в режиме реального времени наблюдать за движением товаров и вовремя пополнять запасы.

Еще одно наше новшество – открытие интернет-магазинов по доставке продуктов питания в Мяделе, Крупках и Марьиной Горке. Безусловно, интернет-платформа требует доработки и рекламы. Думаю, совсем скоро и этот формат привлечет покупателя.

– В прошлом году Минский филиал активно принимал участие в ярмарках, выставках и других мероприятиях. Какой это дает результат?

– Мы серьезно занимаемся организацией выездной торговли.



Всегда широкий ассортимент в магазине «PROЗапас» агрогородка Лесной

Ярмарки очень нужны населению, ведь это не просто торговля, а настоящий праздник. К примеру, за 2020 год мы провели 392 выезда и ярмарки. Самые крупные – выставка «БЕЛАГРО», фестиваль «Дожинки-2020», праздник «Масленица» и обслуживание съезда Республиканского профсоюза работников торговли, потребкооперации и предпринимательства во Дворце культуры профсоюзов. Участвуем и в традиционных осенних ярмарках. Применяем мини-мальные торговые надбавки и получаем неплохую прибыль. За минувший год филиал продал продукции на 465,4 тысячи рублей.

– Заготовительная отрасль – одна из тех, где дела у потребкооперации традиционно идут хорошо. Был ли особенный ушедший год?

– Да, заготовительная деятельность – одна из самых приоритетных и прибыльных. Сезон заготовок длится круглый год, но пик его приходится на лето и осень. Продукцию нам привозят не только сельские жители, но и фермерские хозяйства. Закупаем все, что представляет интерес: урожай садов, огородов, дикорастущие ягоды и вторичное сырье. Я доволен результатами – оборот вышел более 4 млн рублей. И это 117,9% роста к аналогичному периоду прошлого года при прогнозе 115%. Почти вся продукция реализуется через сеть магазинов филиала. Часть продаем соседям – черника идет в Прибалтику, а яблоко – в Россию.

За 2020 год мы увеличили оборот на 20% открытием сразу двух заготовительных пунктов, а в течение года планируем развернуть еще девять. Так что наращивание объема заготовок – одна из наших приоритетных целей.

– Приоткроете планы на 2021 год?

– Как я уже говорил, организация проходит процесс становления, который будет продолжаться еще в течение года. Костяк нашего филиала – опытные сотрудники, которые отлично знают свое дело. Однако с присоединением каждого нового района приходится начинать работу буквально с нуля. Будем продолжать реконструкцию и модернизацию магазинов, займемся разработкой новых проектов по сети общественного питания. Продолжим масштабную автоматизацию торговли. Только одна задача из года в год практически не меняется – у филиала превыше всего были и остаются интересы населения.

Беседовала Диана ВОЛЬСКАЯ  
Фото предоставлено филиалом

«В 2021 году будем продолжать реконструкцию и модернизацию магазинов, займемся отработкой новых проектов по сети общественного питания. Продолжим масштабную автоматизацию торговли. Только одна задача из года в год практически не меняется – у филиала превыше всего были и остаются интересы и запросы населения района»



Кафетерий «Еда & кофе» в агрогородке Лесной пользуется популярностью у молодежи



**ЕСТЬ ВОПРОС**

# Не в деньгах счастье?

Семейный капитал могут распространить на рождение второго ребенка

О таком варианте развития событий в ближайшем пятилетии сообщила министр труда и социальной защиты Ирина Костевич. По мнению министра, очевиден эффект от рождения третьих и последующих детей в период действия госпрограммы. Так, за последние пять лет число многодетных семей увеличилось на 40 процентов, почти до 112 тысяч. В то же время в последние годы в белорусских семьях стали реже появляться вторые дети. К слову, в структуре рождаемости на их долю приходится более 38 процентов.

– Задача пятилетки – введение дополнительных стимулов для рождения вторых и последующих детей. Если мы простимулируем рождение вторых детей, тем самым создадим низкий старт для перехода на уровень многодетной семьи. Поэтому планируем рассмотреть экономическую возможность распространения семейного капитала и на вторых детей, – пояснила министр.

Что по этому поводу думают мамы? Мы заинтересовались мнением минчанки Вероники Щуцкой, мамы двоих детей. Вероника говорит: если бы ввели такую возможность сейчас, ее семья вряд ли смогла бы воспользоваться «премией» со стороны государства. Ведь жилищный вопрос они с мужем изо всех сил старались решить до появления первенца самостоятельно. Расширить жилплощадь хотелось бы, но сперва предстоит рассчитаться по долгам с родственниками.

– Если у семьи нет отдельного жилья, то возможность получения финансового бонуса наверняка повлияет на скорость рождения второго ребенка. Причем желательно предусмотреть, чтобы этот капитал можно было потратить на погашение процентов по коммерческим кредитам. Ведь семья, проживающая в однушке, на льготный заем не может претендовать, а места


**СПРАВКА**

Программа семейного капитала в Беларуси действует с 2015 года. С 2020-го продлена еще на пять лет. Появились и некоторые новшества. Так, выплаты стали начисляться в белорусских рублях – 22,5 тысячи рублей, их ежегодно будут индексировать в зависимости от уровня инфляции. Поэтому в 2021-м размер превысил 23,7 тысячи рублей. Ранее такие выплаты составляли 10 тысяч долларов. Плюс специальный банковский процент. Кроме того, с 2020 года появилась возможность использовать семейный капитал досрочно: на улучшение жилищных условий многодетной семьи (строительство, реконструкцию или покупку квартиры, погашение задолженности по жилищным кредитам), обучение в государственных вузах и ссузах, оплату медицинских услуг, в том числе стоматологических. По данным Минтруда и соцзащиты, на начало 2021 года в Беларуси открыто более 93,5 тысячи депозитных счетов на семейный капитал для многодетных семей.

**КСТАТИ**

Возможности для досрочной траты средств семейного капитала планируют расширять и далее. На диалоговых площадках в регионах с участием многодетных родителей звучал ряд предложений. Например, направлять средства на погашение задолженности по коммерческим кредитам, которые супруги берут для улучшения жилищных условий. А еще – погашать ссуды на строительство жилья, выданные организацией по месту работы, покупку доли в праве собственности на жилое помещение. Подавляющее большинство семей, которые получили капитал досрочно (таких примерно четверть от числа тех, на чье имя открыло депозиты государство), использует его на строительство жилья с господдержкой.

для четверых уже маловато, – рассуждает собеседница.

Каким может быть размер выплат? В России, к примеру, с недавних пор более 460 тысяч российских рублей дают за рождение первенца, на второго доплата поскромнее – 150 тысяч. Хотя раньше такие правила действовали при рождении второго и третьего ребенка.

– Наверное, сумма выплат при рождении второго ребенка должна быть все же ниже, чем на третьего. Если будет наоборот, семьи вполне могут остановиться на двух детях. Однако если сумма будет небольшой и несущественно поможет в решении жилищного вопроса, рождение вторых детей по-прежнему будут откладывать. Может быть, стоит вместо расширения семейного капитала ввести дополнительные инструменты кредитной поддержки молодых семей? Заодно и повысит возраст молодежи, ведь все чаще первенцы появляются у женщин, которым скоро стукнет 30 лет, – делится наблюдениями Вероника.

По словам собеседницы, нелишним будет параллельно активизировать службу психологической помощи для молодых родителей. Ведь многие браки после рож-

дения первенца начинают трещать по швам. А на поиски второго мужа надо время, и пока еще пара созреет для общего ребенка...

– Плюс многие мамы после первого декрета рвутся «на свободу» из-за нехватки личного времени и общения, переживаний за карьеру. Декрет не воспринимался бы как заточение, если бы ребенка можно было оставить в какой-нибудь группе кратковременного пребывания, а работодатель согласился бы на удаленку или гибкий график, – отмечает Вероника.

**ПРОБЛЕМА В РАЗРЕЗЕ**

# МАКС на связи

В стране появилась первая мужская анонимная консультационная служба

**Грубый, brutальный, скупой на эмоции – такие стереотипы ходят о настоящем мужчине. Как итог – ожидаемая продолжительность нашего сильного пола на десять лет меньше, чем слабого. Смертность от внешних причин в трудоспособном возрасте практически в шесть раз больше, чем у женщин.**

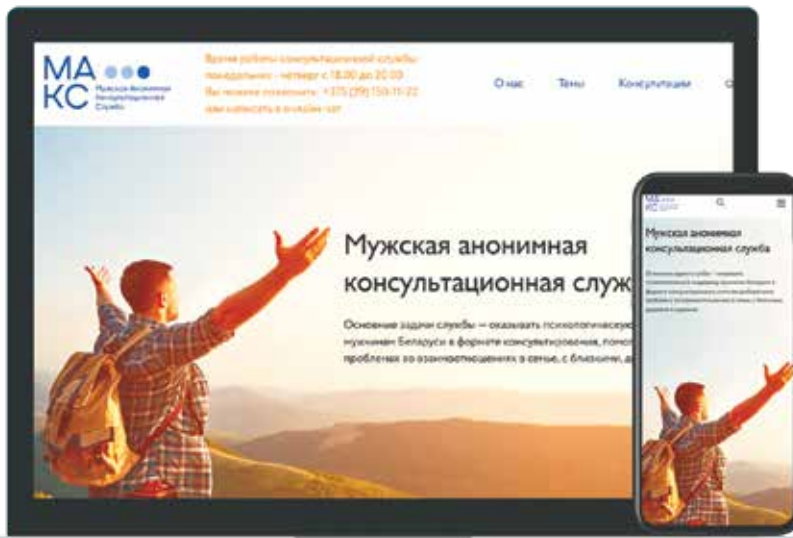
Белорусские мужчины в пять раз чаще страдают различными зависимостями, чем женщины, и в девяти из десяти случаев становятся участниками насилия. А еще в среднем вдвое меньше времени тратят на ведение домашнего хозяйства и воспитание детей. Повлиять на ситуацию решили через психологию и запустили консультационную службу для сильной половины человечества.



– Мы хотим создать культуру обсуждения проблем. И таким образом изменить стереотипы в поведении мужчин, ведь это отражается на жизни женщин.

На наш взгляд, это эффективное нестандартное решение социальных проблем, – поясняет причину появления службы Ирина Альховка, председатель правления международного объединения «Гендерные перспективы», под крылом которого стартовал проект.

Неужели у мужчин столько проблем и им не с кем поговорить? Ответы на эти вопросы искали во время исследования маскулинности в Беларуси весной 2020-го. В опросе участвовало более 700 представителей сильного пола. Мужчины не очень счастливы и довольны жизнью – на 5,98 и 5,63 балла по десятибалльной шкале соответственно. На эти ощущения негативно влияют доход ниже желаемого, отсутствие карьерного роста, высокий уровень стресса, отношения с партнером, вредные привычки. Например, в топе проблем в отношениях – расхождения во взглядах на фи-



нансы, недовольство и придиришки со стороны спутницы жизни, недостаток теплоты и внимания. Что касается здоровья, то почти половина респондентов сталкивалась с головной болью за месяц до опроса. Чуть меньше мужчин накануне испытывали стресс, угнетенное состояние, проблемы с пищеварением и весом.

– Замечали они и стереотипы. Правда, с некоторыми согласны. Например, распространенный стереотип о том, что мужская работа по дому и ремонт – удел сильной половины человечества. Только каждый пятый считает, что с этим надо бороться, – приводит пример ав-

тор исследования социолог Елена Артеменко-Мельянцова.

Половина из опрошенных не согласны с тем, что мужчина должен много зарабатывать и содержать семью. Практически две трети не поддерживают более поздний, чем у женщин, выход на пенсию. Чуть меньше, чем половине, не нравится устоявшееся утверждение, что настоящий мужчина должен отслужить в армии, а также ограничения со стороны общества в стрелмении добиваться дам и оказывать им знаки внимания.

Как видим, мужчинам есть о чем поговорить. К кому они могут пойти за поддержкой? Согласно опросу, чаще всего к жене. Ну или молчат. Как вариант – поговорить со старыми друзьями, родственниками, коллегами или товарищами по хобби. В крайнем и редком случае – обсудить наболевшее со священником, врачом или психологом. Впрочем, до них еще нужно идти. Ведь мужчины чаще всего в свободное время садятся за компьютерные игры, отправляются на рыбалку, в гараж, занимаются физкультурой, образованием и саморазвитием, чтобы уйти от ежедневных проблем, отдохнуть, поднять настроение. По сути, даже мимоходом и пообщаться не с кем. Неудивительно, что двум третям мужчин новый сервис не нужен, но «пусть будет». Еще почти четверть высказались «за».

– Среди заинтересованных – активные молодые люди, которым не хватает близости, – описала портрет Артеменко-Мельянцова.

Промежуточные итоги работы службы обещают скоро подвести. Тогда станет понятно, для кого же актуальнее новый сервис, какие вопросы в топе. Опыт других стран, где работает схожая служба, показывает: в лидеры вырываются неожиданные проблемы. Например, одиночества среди мужчин – в Норвегии.

Полосу подготовила Мария ДРУК

Опытные психологи на связи пока четыре раза в неделю – с понедельника по четверг. Время их работы ограничено двумя часами по вечерам, с 18:00 до 20:00. В этом промежутке вопросы можно задавать как по телефону, так и в онлайн-чате на сайте бесплатно. В другое время – в помощь виртуальная страничка сервиса со множеством тематических разделов.



## ПО ПОВОДУ

**Микроклимат – важный фактор производственной среды. Каждый работодатель обязан обеспечить сотрудникам комфортные и безопасные условия труда. Правильная температура – важная составляющая.**

Что говорят по этому поводу санитарные правила и нормы? И что делать, если работодатель ими пренебрегает? Ответы на эти вопросы мы искали с помощью Юлии Стадольник, заведующей отделением гигиены труда ГУ «Центр гигиены и эпидемиологии Центрального района Минска».



**Что подразумевается под определением «микроклимат рабочего места»?**

– Микроклимат – это сочетание наиболее важных показателей внешней среды. Требования к микроклимату на рабочих местах определяются несколькими параметрами: температурой воздуха и поверхностей, влажностью, скоростью движения воздуха, интенсивностью теплового облучения и тепловой нагрузкой среды. В среднем мы проводим не менее 8 часов на рабочем месте. Очень важно, чтобы сотрудник чувствовал себя комфортно во время работы. Неблагоприятные условия могут усугубить протекание некоторых болезней, особенно заболеваний дыхательных путей.

**Какая температура на рабочем месте считается нормальной?**

– Универсальных показателей – нет. Все зависит от харак-

тера работы. Всего выделено 5 категорий.

Самая легкая категория – Ia с интенсивностью энергозатрат до 120 ккал/ч (до 139 Вт). Сюда относится работа, которая не требует значительного физического напряжения и может выполняться сидя. Речь идет, например, об офисных сотрудниках, управленцах, рабочих часовых и швейных производств.

Далее идет категория Ib. Здесь энергозатратность выше – 121–150 ккал/ч (140–174 Вт) и подразумевает небольшую физическую активность. Как, например, в полиграфической промышленности, на предприятиях связи. Деятельность контролеров

и мастеров различных видов производства тоже подходит.

Следующая – IIa – подразумевает достаточно интенсивный труд с энергозатратностью 151–200 ккал/ч (175–232 Вт). То есть когда люди постоянно в движении и перемещают мелкие изделия или предметы весом до килограмма стоя или сидя. Это может быть занятость в механосборочных цехах, прядильно-ткацком производстве и на машиностроительных предприятиях.

К категории IIb относят работников, занятых тяжелым физическим трудом, – механизаторов, строителей, аграриев или спортсменов. Их расход энергии – 201–250 ккал/ч (233–290 Вт).

# Климат-контроль

## Какая температура считается нормой на рабочем месте?



И последняя, III категория объединяет особо тяжелые работы. Люди тратят от 250 ккал/ч и выше (более 290 Вт). Такой труд требует значительных физических усилий – перемещение и перенос тяжестей весом более 10 килограммов. Это шахтеры, грузчики, лесорубы, работники кузнечных и литейных цехов машиностроительных и металлургических предприятий.

В летнее время для категории Ia температура в помещении должна быть плюс 21–28 градусов, при Ib – 20–28, IIa – 18–27, IIb – 16–27, III – 15–26 градусов.

ле, в середине и в конце). При их колебаниях, связанных с технологическими и другими причинами, необходимо проводить дополнительные измерения при наибольших и наименьших величинах термических нагрузок на работающих.

По результатам исследования составляется протокол измерений показателей микроклимата, а в заключении протокола должна быть дана оценка результатов выполненных измерений на соответствие требованиям санитарных правил и гигиенических норматива.

**А как быть, если на рабочем месте постоянно холодно зимой и жарко летом?**

– Есть такие производственные помещения, где просто нет возможности обеспечить допустимые параметры микроклимата. Это может быть связано с технологическими требованиями к самому процессу или экономической целесообразностью. Такие условия считаются вредными. Руководитель обязан использовать меры защиты работников. Например, обеспечить сотрудников спецодеждой, выделить отдельное помещение для обогрева или охлаждения. А если и это невозможно, то время работы во вредных условиях должно быть сокращено.

**Как проводятся измерения температуры в рабочем помещении? Ведь пока комиссия доедет до места, погода может измениться.**

– Параметры микроклимата изменяются постоянно – в течение года, недели и даже дня. Со всем не обязательно фиксировать температуру в какой-то конкретный момент. Контроль показателей микроклимата должен осуществляться аккредитованной лабораторией не реже двух раз в год. В холодное время года – в дни с температурой наружного воздуха, отличающейся от средней температуры наиболее холодного месяца зимы, не более чем на 5 °С, в теплый период года – в дни с температурой наружного воздуха, отличающейся от средней температуры наиболее жаркого месяца, не более чем на 5 °С. При выборе участков и времени измерения необходимо учитывать все факторы, влияющие на микроклимат рабочих мест, – фазы технологического процесса, функционирование систем вентиляции и отопления и другое.

Измерения показателей микроклимата следует проводить не менее 3 раз в смену (в нача-

**А что делать, если работодатель не создал благоприятные условия?**

– Существует постановление № 33 Министрства здравоохранения об утверждении новых санитарных норм и правил «Требования к микроклимату рабочих мест в производственных и офисных помещениях» и гигиенический норматив «Показатели микроклимата производственных и офисных помещений» 2013 года. Важно то, что требования распространяются не только на все виды производственных помещений предприятий и организаций, но и на производственные и офисные помещения организаций всех форм собственности, в том числе принадлежащих гражданам и ИП. При их нарушении наниматель может быть привлечен к административной ответственности в соответствии с законодательством.

## Оптимальные значения параметров микроклимата на рабочих местах производственных и офисных помещений

Период года	Категория работ по уровню энергозатрат, Вт*	Температура воздуха, °С	Температура поверхностей, °С	Относительная влажность воздуха, %	Скорость движения воздуха, м/с
Холодный	Ia	22–24	21–25	60–40	0,1
	Ib	21–23	20–24	60–40	0,1
	IIa	19–21	18–22	60–40	0,2
	IIb	17–19	16–20	60–40	0,2
	III	16–18	15–19	60–40	0,3
Теплый	Ia	23–25	22–26	60–40	0,1
	Ib	22–24	21–25	60–40	0,1
	IIa	20–22	19–23	60–40	0,2
	IIb	19–21	18–22	60–40	0,2
	III	18–20	17–21	60–40	0,3

Оптимальные значения параметров микроклимата необходимо соблюдать на рабочих местах производственных и офисных помещений, на которых выполняются работы, связанные с нервно-эмоциональным напряжением работника (авиадиспетчеры, операторы ПЭВМ и др.).

## Допустимые значения параметров микроклимата на рабочих местах производственных и офисных помещений

Период года	Категория работ по уровню энергозатрат, Вт	Температура воздуха, °С		Температура поверхности, °С	Относительная влажность воздуха, %	Скорость движения воздуха, м/с	
		диапазон ниже оптимальных величин	диапазон выше оптимальных величин			для диапазона температуры воздуха ниже оптимальных величин, не более	для диапазона температуры воздуха выше оптимальных величин, не более
Холодный	Ia	20,0–21,9	24,1–25,0	19,0–26,0	15–75	0,1	0,1
	Ib	19,0–20,9	23,1–24,0	18,0–25,0	15–75	0,1	0,2
	IIa	17,0–18,9	21,1–23,0	16,0–24,0	15–75	0,1	0,4
	IIb	15,0–16,9	19,1–22,0	14,0–23,0	15–75	0,2	0,3
	III	13,0–15,9	18,1–21,0	12,0–22,0	15–75	0,2	0,4
Теплый	Ia	21,0–22,9	25,1–28,0	20,0–29,0	15–75	0,1	0,2
	Ib	20,0–21,9	24,1–28,0	19,0–28,0	15–75	0,1	0,3
	IIa	18,0–19,9	22,1–27,0	17,0–28,0	15–75	0,1	0,4
	IIb	16,0–17,9	21,1–27,0	15,0–28,0	15–75	0,2	0,5
	III	15,0–16,9	20,1–26,0	14,0–27,0	15–75	0,2	0,5

\* В соответствии с приложением 1 к Санитарным нормам и правилам «Требования к микроклимату рабочих мест в производственных и офисных помещениях», утвержденным постановлением, утвердившим настоящий Гигиенический норматив.



ГУМАРЭСКИ

# Наслядзілі

Іван СТАДОЛЬНИК,  
член Саюза пісьменнікаў Беларусі

Паўлюку Сядзельскаму ў гэты дзень добра працавалася. Адпаведны быў і настрой. Гэткі ж панавалі ў супрацоўнікаў. Таму і зрабілі невялічкі перапынак, разбавіўшы яго жартамі, смешнымі гісторыямі, анекдотамі.

Але неўзабаве вясёлая гутарка была перапынена. Рывком адчыніліся дзверы пакоя, і ў яго віхурай уварваўся старшы лейтэнант міліцыі.

— Хто з вас Павел Канстанцінавіч Сядзельскі?

Усе спачатку як бы акамянелі, а потым са страхам і недаўменнем пачалі пераглядвацца і ў рэшце рэшт спынілі падазроныя позіркі на Паўлюку.

Той, збялелы ад страху, спачатку нават і прамямліць нічога не змог, бо ўпершыню ў жыцці да яго прыйшла міліцыя. А яна, як вядома, без даў прычыны не з'яўляецца.

Нарэшце, выцершы насоўкай сёмы пот, акінуўшы міліцыянера ўдлівым позіркам з галавы да ног, візуальна запраціліўшы не вельмі чыстыя сляды ад яго чаравікаў, ціха, як мыш з падпечча, прапішчаў:

— Я...

— Паехалі са мной, — рашуча падышоў да Сядзельскага міліцыянер.

— А чаго? Што здарылася? — крыху ачомыўшыся, запытаў той.

— Паехалі, там узнаеш! — старшы лейтэнант намерыўся схаліць небараку, як нявесту, пад руку. Але той першы шыбануў да дзвярэй пад спалоханыя позіркі калег.



Калаж Таццяны ГОРБАЧ

Па дарозе да машыны і ў ёй Паўлюк ліхаманкава мікіціў, што ён мог такое ўтварыць, каб яго ў спешцы забірала міліцыя. Здаецца, ён паводзіў сябе так, што самы прыдзірлівы і злосны камар не зможа падтачыць і носа. Ні разу ў жыцці нават вуліцу на чырвонае святло не пераходзіў. З суседзямі, са знаёмымі, а па

прычыне сваёй блізарукасці дык і з незнаёмымі вітаецца, перад начальствам заўсёды на дыбачках ходзіць. Ну а каб, крый Божа, абляць каго ці пабіць... У міліцыі старшы лейтэнант, адчыніўшы замкнёныя на некалькі замкоў дзверы свайго кабінета, першым падштурхнуў у яго Сядзельскага. Апынуўшыся ля стала,

той азірнуўся і з жахам заўважыў, што пакінуў на падлозе, як і міліцыянер у іхнім пакоі, сляды. «Усё!.. Канец!.. Уляпаўся!.. Зачэпка ёсць, а там можна і справу раскруціць...» — маланкай пранеслася думка.

— Садзісь! — паказаў вачамі на крэсла насупраць сябе гаспадар стала. — У цябе абваравалі дачу?

— Так, абакралі... Але гэта было ў мінулым годзе, — схаладзеў Сядзельскі ад страху, што могуць павесіць на яго не толькі абрабаванне ўласнай дачы, але і дзясятка суседскіх.

Міліцыянер зноў паўтарыў, ужо больш грозна:

— Дачу ў цябе абваравалі?

— Так, абакралі, — паўтарыў Сядзельскі.

— Так вот цібе бумага, пішы, што ўваравалі, — падсунуў ён стосік пажоўклых паперы бліжэй да Паўлюка.

— Дык я пісаў ужо ў мінулым годзе. І нічога дагэтуль не знайшлі.

— Мала што пісаў... Я новы следавацель, і мне нужны новыя дакументы...

Павел Канстанцінавіч спешна, дзеля адчэпнага, напісаў першае, што ўзбрало ў галаву.

Міліцыянер, прабегшы вачамі паперу, працадзіў скрозь зубы:

— Вось. Можаш быць свабодны, — і ўжо калі Сядзельскі пераступіў парог кабінета, дадаў: — Панастроілі дач — цепер спакой ат ніх кімоу нет. Бульдозерам бы іх все... Сматрыць — і праступнасць бы знікла бяз следу...

1987 год

# Дзівак-чалавек

У вялікіх гарадах на вуліцах заўсёды людна: хай табе сонца свеціць, хай дождж ідзе, ці хай сабе мароз прыціскае.

На гэты раз бралася зіма ды якраз ішоў снег і пашчываў марозік. Сям-там ля ствалоў ліп умудрыўся ўладкавацца малады сняжок і такі бялюткі, бы апаўшы вішнёвы квет. Шмыгалі адна за адной машыны, спяшаліся хто куды людзі, ні на што, ні на каго не звяртаючы ўвагі.

Нечакана сярод белага дня, з нібыта зусім ужо яснага неба пасыпаўся дождж. Ды такі цёплы, ласкавы, ну, цюлечка ў цюлечку, як маёвы. Нават, як і належыць у такім выпадку, бліснула маланка, аднекуль здалёку завуркатаў гром.

Але нават і на гэты жарт прыроды заклапочаныя і надта спяшлівыя гараджане не звярнулі аніякай увагі, як і не звярнулі яе на мужчыну гадоў трыццаці ў прыгожым дэмісезонным паліто, хаця ён меў поўнае права і заслужыць тую ўвагу незвычайна шчаслівай і загадкавай усмешкай на твары.

І раптам ён заспяваў.

Заспяваў не надта голасна, але і не ціха.

— Дубочак зялёненькі,

Іванька малодзенькі...

Ой, лі, лю-лі —

Іванька малодзенькі.

— Глядзіце, глядзіце — п'яны!.. —

абурывалася дзябёлая, невысокага росту жанчына сустрэчнаму прахожаму. Той запыніўся, з кроўнай зацікаўленасцю пачаў назіраць за вясёлым і, зыркнуўшы па баках, ажывіўся.

— А вунь і міліцыя ідзе. Цікава паглядзець, як забіраць будучы.

І сапраўды насустрач вясёламу мужчыну ішлі аж тры міліцыянеры. А вясёлун у прыгожым дэмісезонным паліто як спяваў, так і спяваў.



Калаж Таццяны ГОРБАЧ

Параўняўшыся з мужчынам, міліцыянеры спыніліся, і, бачна, ужо збірліся ісці далей, як нехта з цікаўных гучна сказаў:

— І куды гэта толькі міліцыя глядзіць, п'яныя расходжваюць сярод белага дня, а ім хоць бы што?!

Відаць, гэта жывая крытыка і падштурхнула маладзенькіх міліцыянераў да бездакорнага выканання сваіх абавязкаў:

— Вы што гэта робіце? — казыруўшы, запытаўся ў мужчыны сяржант.

— Як што раблю? — бліснуў на яго мужчына вясёлымі вачамі. — Проста іду і пяю. — І заспяваў яшчэ гучней:

— Дубочак зялёненькі, Іванька малодзенькі...

Ой, лі, лю-лі —

Іванька малодзенькі.

— Ці ж вы не бачыце, таварыш сяржант? Дык ён жа п'яны, — нібыта самы сапраўдны эксперт зрабіла заключэнне дзябёлая жанчына, выставіўшы галоўны і неабвержны аргумент.

— Хіба ж цвярозыя цяпер спяваюць?..

Каля вясёлуна пачаў ужо збірацца ніштаваты натоўп, і таму ён перастаў быць вясёлым і ў вачах ужо з'явіўся цянік нейкай вінаватасці.

— Гэта ж трэба сярод белага дня ды яшчэ гарэлку піць, — спа-

чувальна пакрыціў каля скроні нейкі чырванатвары няголены суб'ект.

Рэплікі цікаўных, відаць, не на жарт аздачылі міліцыянераў і на ўсякі выпадак яны запрасілі ўжо невясёлага мужчыну прайсціся ў аддзяленне.

— Я ж, далібожачка, не п'яны, я проста радасны сёння, — пачаў тлумачыць мужчына. — Хочаце хукну.

І, набраўшы поўныя грудзі паветра, мужчына хукнуў.

— Сапраўды, алкаголем не пахне, — ні то разгубіўся, ні то проста паспачуваў сяржант.

— Хе-хе, не пахне? — з'едліва засумняваўся нейкі інтэлігентнага выгляду дзядок. — Яны цяпер не

праз рот сродкі для вяселля ўжываюць. Трэба праверыць.

— Ды гэта ж яўны наркаман. Я чытала, вунь колькі іх цяпер разваліся, — з выглядам вялікага знаўцы ўжо засведчыла пажылая кабета.

— Чаво, чаво? Калі наркаман? Нікакі ён не наркаман. Эта шпіён, — катэгарычна перапыніў яе сярэдніх гадоў мужчына ў джынсах, які трымаў авоську з вясковай каўбасой. — Эта самы сапраўдны шпіён. Песню не нашу поёт.

Мужчына ў прыгожым дэмісезонным паліто гнеўна зыркнуў туды ў натоўп, адкуль пачуліся гэтыя словы і ўжо цішэй пачаў тлумачыць.

— Гэта ж з радасці спяваў. І зусім вядомую песню. Яе па радыё часта пяюць. А радасць у мяне вялікая. Сын сёння нарадзіўся. Іванькам назвалі. Сем гадоў чакалі. І вось нарэшце нарадзіўся. Сын... Іванька...

— Праўда сын? Як ваша прозвішча? У якой бальніцы? — запытаў сяржант. Мужчына даў патрэбныя звесткі.

— Праверце! — загадаў сяржант свайму таварышу.

Той кудысь пабег. Неўзабаве вярнуўся і пацвердзіў сказанае затрыманым...

— Ну ў такім разе дазвольце вас павіншаваць і заадно папрасіць прабачэння за заміну, — сарамліва ўсміхнуўся міліцыянер.

Тое ж зрабілі і яго таварышы.

За імі хацелі павіншаваць мужчыну і дзябёлая кабета, і інтэлігентны дзядок, і мужчына з авоськай, і асабліва той чырванатвары спачувальнік, але шчаслівы чалавек, ледзь прарваўшыся праз натоўп, кінуўся да аўтобуса прыпынку. На вачах у яго былі слязы. Толькі невядома: ці ад радасці, ці ад крыўды.

1982 год



# СТРАНИЧКА для сельчан и горожан

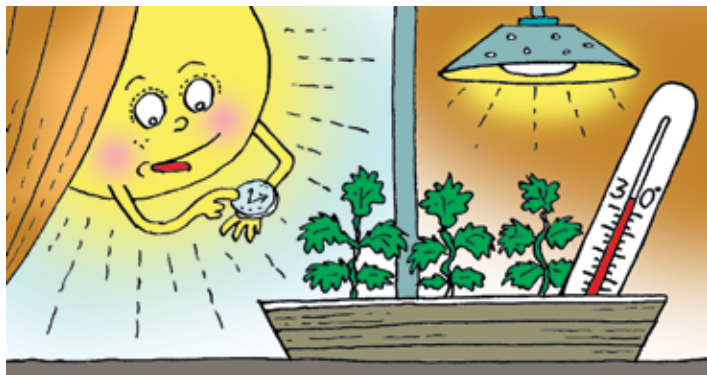


## ФОРМУЛА УДАЧИ

### ГДЕ ИСКАТЬ РЕЗЕРВЫ УРОЖАЙНОЙ РАССАДЫ

Вот и порадовали первые дни весны. Солнце все увереннее и настойчивее посылает нам теплые лучи. А это верная примета – огородную страду открывает рассада.

Если вы не успели посеять в конце февраля на рассаду семена сладких перцев, баклажанов, высокорослых помидоров, то поторопитесь сделать это сейчас. И придется проявить находчивость, ускорив появление всходов. Выручит повышение температуры почвосмеси. Если почва прогреется до +28... +32 °С, то перцы дадут всходы через 8–10 дней, баклажаны – через 6–7 дней, а помидору достаточно 4–5 суток, чтобы появились первые ростки. Нельзя допускать крайности и повышать температуру почвогрунта до +40 °С – семена могут погибнуть.



Хотите иметь ранние сорта белокачанной, цветной капусты и брокколи? Тогда высейте на рассаду их во второй половине марта. Не лишним будет напомнить, что сеянцы капусты не стоит чересчур нежить. Днем температура должна быть +12... +16 °С, а ночью +6... +10 °С. Средние сорта капусты высевают на рассаду 10–15 апреля, высаживают на грядку 15–25 мая, а поздние, идущие в основном на засол-

ку, – в конце апреля, а в открытый грунт – с 25 мая до первой половины июня в зависимости от погодных условий. До появления первых листочков поливаем рассаду осторожно, под корень. Поддерживаем землю во влажном, но не мокром состоянии. Полив повзрослевших саженцев с уже развившейся листовой режой, но обильнее. Как только появится 2–3 листочка, рассаду пикируем. Делать

такую процедуру, когда поросль обильна, значит нанести повреждения корневой системе. Бывалые огородники до пикировки опрыскивают рассаду обезжиренным молоком. Такой «душ» избавит посеянные от вирусных болезней, которые вызывают скручивание листьев и резкое снижение урожая. Рецепт: стакан молока разводят в литре воды и добавляют каплю йода. Обрабатывать начинают, когда появятся первые листки, и проводят раз в 7 дней. Ящики с рассадой через день поворачиваем обратной стороной к окну, чтобы сеянцы не вытягивались в одну сторону. При недостаточном освещении могут не заложиться бутоны на первой кисти. Будем иметь в виду, помидоры при дефиците света вытягиваются, а перцы начинают «сидячую забастовку» – замирают, не растут, порой неделями.

## ЯРМАРКА ДЕЛОВЫХ ИДЕЙ

### ЗЕРКАЛО ВМЕСТО ПОДСВЕТКИ

При дефиците освещения для рассады в квартире вместо подсветки используют зеркала. Они способны отражать более 90 % падающего света.

Для невысокой рассады нужно закрепить зеркало перпендикулярно поверхности подоконника вдоль его выступа. Такая нехитрая комбинация способна увеличить освещенность растений почти вдвое. Зеркало можно расположить и на поверхности подоконника. В этом случае отраженный свет будет направляться на потолок, заметно снижая затемненность. Вместо зеркала можно использовать листы алюминиевой фольги.

## СОВЕТ В НУЖНЫЙ МОМЕНТ

### КАК ПРИРУЧИТЬ ДАЧУ



Попробуйте удалить все молодые побеги малины, появившиеся весной первыми. Зачем?

Так можно защитить ягодник от первых вредителей и болезней. Притом на самочувствии растений такая процедура отрицательно не сказывается – количество вновь отрастающих побегов с лихвой возместит потери. Более того, это приводит к увеличению урожая. Удалить молодые побеги можно секатором или мотыгой, а также опрыскивая раствором аммиачной селитры (500 г на 10 л воды на 10 м²).

На штамбы плодовых деревьев не забудем наложить ловчие пояса. Лучше всего сделать это в марте. Они предохранят сад от яблонного цветоеда и других зимующих в почве вредителей. Пояса обвязывают шпагатом – сверху туго, снизу слабее, чтобы в них могли забраться жучки и гусеницы. Внутреннюю часть обрабатывают ядохимикатами – в таком случае насекомые обязательно погибнут.

## ВЕСЕННЯЯ ПАРИКМАХЕРСКАЯ ДЛЯ САДА

### НЕ СПИШЕШЬ ПРОМАХИ НА СЕКАТОР

Обрезка плодовых деревьев – дело не простое, как может показаться на первый взгляд. Кому из начинающих садоводов неизвестна такая картина: то яблоня выбрасывает длинные ветви в разные стороны, то начинает чахнуть буквально на глазах. В чем подвох?

Обрезка должна быть закончена на всех плодоносящих деревьях за месяц до наступления сокодвижения. А вот к обрезке молодых приступают сейчас, исключив дождливые, пасмурные дни, а также время гололеда, морозную погоду с температурой, близкой к -7... -10 °С. Не менее вредна обрезка и когда почки сильно набухли. Противопоказана такая операция, если дерево



большое, подмерзшее. Осторожнее с деревцами, вступающими в период плодоношения. Тут важно ограничиваться только легким прореживанием веток, которые загущают крону. Даже сильно загущенные и явно запущенные деревья следует прореживать не

сразу, одним махом, а постоянно, за 2–3 года. И такой нюанс. Если деревья поражены морозами и их рост прекратился, то наряду с прореживанием кроны проводят также укорачивание побегов, удаляют побеги толщиной до сантиметра. Во многих усадьбах

#### ОСНОВНЫЕ ПРАВИЛА ОБРЕЗКИ

- ★ Лучше целиком удалить одну большую ветвь, чем много маленьких.
- ★ Не оставлять пеньки. Это вредно для дерева, к тому же вид кроны станет непривлекательным.
- ★ Обязательно замазывать большие раны садовым варом.
- ★ Не обрезать все деревья одинаково, под одну гребенку, учитывать индивидуальный подход.
- ★ Секатор, другие инструменты должны быть хорошо заточены.

немало старых деревьев, дающих слабый урожай. А ведь это порой можно исправить. Укоротите старые ветки примерно наполовину. Омолаживающая операция делается постепенно, за 2–3 года. Вырежьте лишние побеги и придайте правильное направление вновь отрастающим веткам.

## БУДЕМ В КУРСЕ

### ЧТО НИ ОВОЩ – СВОЯ ПРЕТЕНЗИЯ



Свекла и шпинат не могут несколько сезонов подряд расти на одной и той же грядке. Эти овощи отличаются повышенной чувствительностью к собственным корневым выделениям. Менее чувствительны горох, капуста, морковь, петрушка, редис, редька, сельдерей.

Не сажайте огурцы после моркови и фасоли; помидоры после картофеля; морковь после фасоли; свеклу по-

сле моркови и капусты; лук после капусты, моркови и помидоров; капусту после свеклы, редьки и репы.

Планируя совместные посадки овощных культур и трав, важно не забывать о том, что анис не дружит с морковью, горчица – с репой, иссоп – с редисом, кориандр – с фенхелем, лук – с бобами, горохом и шалфеем, полынь горькая – практически со всеми овощами, рута – с базиликом, капустой, шалфеем, укроп – с морковью, и помидорами, фенхель – с бобами, перцем, помидорами, кустановой фасолью, тмином и шпинатом, чеснок – с бобами, горохом, фасолью и капустой, шалфей – с луком, шнитт-лук – с бобами и горохом.

## ВМЕСТО ШПАРГАЛКИ

### НУЖНО ЛИ КУПАТЬСЯ СЕМЕНАМ В ВОДЕ?

Для прорастания семян большинства овощных культур необходима температура не ниже -21 °С. Посев семян на рассаду, укройте ящик пленкой и поставьте в теплое место. Пленку хотя бы один раз ежедневно открывайте минут на 10, чтобы почва не заплесневела. Некоторые овощеводы ставят ящики прямо на батареи отопления, подложив вниз старые, ненужные книги. Как только появятся единичные всходы, ящики выносят на свет. Семенам для прорастания нужна влажная почва. Но это вовсе не значит, что они должны купаться в воде. Уже на ранней стадии роста, когда появляются первые листочки и развивается корневая система, сеянцы требуют, чтобы влага была постоянной и равномерной. Такой режим обеспечивает полив в поддон, где стоят емкости с рассадой. Эту процедуру делают утром, теплой и отстоянной водой.

Глубина заделки семян 1,5–2 см. Чтобы не было пустоцвета, семена сортовых огурцов, кабачков, патиссонов прогревают в мешочках из ткани на батарее отопления 20–30 дней перед посевом. Есть и другой вариант: 2–3 часа подержать в термосе (температура воды +60 °С). Гибриды в прогревании не нуждаются.



**КРИМИНАЛ**
**Минус 16 тысяч**

Партию табака изъяли в Бобруйске



По решению экономического суда Могилевской области у 25-летней жительницы Краснопольского района конфискована крупная партия табачных изделий для кальяна, не маркированных акцизными марками. Всего 895 пачек общим весом почти 45 кг стоимостью 15,9 тысячи рублей. Кроме того, суд оштрафовал нарушительницу еще на 270 рублей.

Подакцизные товары она перевозила в легковом автомобиле, который во время совместного рейда для проверки остановили сотрудники инспекции МНС по городу Бобруйску и милиция.

**Минеры**

Милиция проверяет сообщения о минировании школ в Витебске

9 марта в милицию обратилась директор одного из учебных заведений: на

электронный адрес школы поступило сообщение о минировании учреждения образования. Ученики и персонал были немедленно эвакуированы. Саперы в/ч 5524 обследовали здание и прилегающую к нему территорию.

Милиция устанавливает личность «минера», причем, возможно, не одного. Аналогичное сообщение поступило и в адрес еще семи школ областного центра.

**Роман**

Мошенник под видом американского военного выманил у борисовчанки более 12 тысяч рублей

В августе 2020 года в социальной сети 47-летняя жительница Борисова познакомилась с мужчиной, который представился американским военным. О себе сообщил, что служит в Афганистане, вдовец, в США у него растет сын. В дальнейшем они регулярно переписывались, в том числе в мессенджере WhatsApp.

Расположив к себе женщину, «американец» открыл ей тайну: все свои сбережения он перевел в золотые слитки и готов приехать к ней. Один нюанс – нужна помощь в их доставке. По его словам, золото находится в Афганистане. Борисовчанка должна была оплатить доставку, легализовать посылку и оплатить таможенный сбор. При встрече возлюбленный обещал все компенсировать.

В общей сложности доверчивая дама в несколько этапов перечислила более 12 тысяч рублей, оплатив якобы доставку посылки, ее легализацию, а также отпуск для друга по переписке. Когда американец не приехал, потерпевшая поня-

ла, что ее обманули, и обратилась с заявлением в милицию.

Борисовский РОСК возбудил уголовное дело по части 3 статьи 209 (мошенничество в крупном размере) УК.

**Был пьян**

Под Кобрином задержали дальнбойщика



8 марта на трассе М-1/Е 30 у деревни Перки около 21:00 внимание инспекторов привлек большегрузный «Вольво» с полуприцепом, водитель которого неуверенно вел себя на проезжей части. Фуру остановили. Медицинское освидетельствование подтвердило подозрения – в выдыхаемом водителем воздухе содержалось 1,8 промилле алкоголя.

Выяснилось, что 30-летний житель Витебской области выпил в пункте пропуска «Мокраны» и, пройдя таможенный контроль, поехал дальше в Росийскую Федерацию. В отношении дальнбойщика составлен административный протокол за управление транспортным средством в состоянии алкогольного опьянения. Грузовик доставлен на штрафстоянку.

**Валютчик**

Житель Молодечненского района обманул 11-летнего школьника и поплатился

42-летний житель городского поселка Радошковичи обменял купюру номиналом 100 долларов США 11-летнему другу своего сына по хитрому курсу, передав подростку всего 110 рублей.

Но радость от сделки была недолгой. В итоге банкноту изъяли сотрудники милиции. За нарушение порядка проведения валютно-обменной операции составлен административный протокол. Потенциальный штраф фигуранту – от 50 до 150 базовых величин.

Что касается мальчика, который первоначально утверждал, что якобы нашел купюру на улице, то его поставили на учет в инспекцию по делам несовершеннолетних. Выяснилось, что деньги он тоже получил незаконным путем – похитил.

**Дачные воры**

В Гродненской области раскрыта серия краж

С осени 2020 года по февраль 2021-го трое поделщиков забирались в пустующие зимой дачные дома на территории Ивьевского, Новогрудского, Дятловского, Кореличского районов и похищали все ценное. Из более чем 30 сезонных жилищ молодые люди вынесли добра на 6 с лишним тысяч рублей.

Часть похищенного обнаружена в ходе обысков. Действия товарищей квалифицированы по части 2 статьи 205 (кража, совершенная группой лиц с проникновением в жилище, совершенная повторно) Уголовного кодекса.

**АВАРИИ**
**Влобовую**

В Шкловском районе микроавтобус врезался в тягач



Вблизи деревни Локути 36-летний могилевчанин на микроавтобусе Mercedes Sprinter выехал на встречную полосу и столкнулся с седельным тягачом DAF в составе с автоцистерной.

Водитель Mercedes скончался на месте, а его 31-летняя пассажирка с травмами госпитализирована.

**На мосту**

В Миорском районе легковушка насмерть сбила женщину

Вечером 8 марта 44-летний подвыпивший товарищ ехал на Volvo по улице Ленина в Дисне. При заезде на мост свернул на бордюр и на пешеходной дорожке сбил 51-летнюю женщину, которая погибла на месте. А автомобиль проехал по металлической опоре и перевернулся. Наличие алкоголя в выдыхаемом водителем воздухе составило 1,1 промилле.

Возбуждено уголовное дело по части 4 статьи 317 (нарушение правил дорожного движения или эксплуатации транспортных средств) УК. Водитель задержан.

**На Минской кольцевой**

Грузовик протаранил стоящий автомобиль

Грузовик МАЗ передвигался по МКАД в направлении Логойского тракта и врезался в «Мерседес», который только остановился в крайней правой полосе (в баке закончилось топливо) и водитель еще не успела выставить знак аварийной остановки. В салоне легковушки был 5-летний ребенок. Мальчик получил легкие поверхностные травмы, поскольку находился в специальном удерживающем устройстве.

**В Иваново**

Две девушки получили травмы

8 марта около 15 часов 20-летний местный житель ехал на «Мерседесе» по улице Советской. На перекрестке с улицей Ленина при повороте налево водитель не уступил дорогу двигавшемуся навстречу «Рено Меган». Машины столкнулись.

В результате 19-летнюю и 17-летнюю пассажирок «Рено» с травмами госпитализировали.


**НЕСЧАСТНЫЙ СЛУЧАЙ**
**Трагедии в праздник**

8 марта при пожаре погибла женщина

Около 8 часов вечера 8 марта жильцы дома № 148 по улице Уборевича в Минске сообщили о пожаре в квартире на четвертом этаже хрущевки. Прибывшие спасатели ликвидировали очаг возгорания на площади 4 квадратных метра в двухкомнатной квартире. На полу в соседней комнате обнаружен труп хозяйки жилья.

Вероятная причина пожара – короткое замыкание электропроводки.

**В Шумилино от удара током скончался мужчина**

Днем 8 марта в Шумилино (непонятно, с какой целью) в трансформаторную подстанцию забрался человек и получил смертельный разряд тока. После короткого замыкания в будке начался пожар, в результате тело мужчины обгорело. Его обнаружили работники предприятия, которому принадлежит подстанция, и сообщили о случившемся в милицию.

Назначена судебно-медицинская экспертиза. Личность погибшего устанавливается.

**Отважный**

В Гродно молодой человек помог задержать грабителя

59-летний товарищ на вокзале разговаривал с 52-летним незнакомцем. Беседа продолжилась в кафе за рюмочкой спиртного. Позже оба направились на перрон. Во время прощания случайный знакомый обнял новоиспеченного друга, который, кстати, и оплачивал банкет, выхватил у него из кармана конверт с внушительной суммой денег и бросился бежать.

Потерпевший пытался догнать грабителя, а когда понял, что сделать это не сможет, стал звать на помощь. 29-летний очевидец скрутил подозреваемого и удерживал его до прибытия милиции.

Выяснилось, что задержанный уже ранее имел проблемы с законом и привлекался к ответственности за грабеж и кражи. Возбуждено уголовное дело.


**НАРКОТИКИ**
**Подрабатывали**

В Минске задержали закладчиков психотропов

Двое студентов столичных учреждений образования около месяца работали закладчиками в интернет-магазине по продаже наркотиков. Забирая крупные партии запрещенных веществ, парни раз-

мещали в тайниках расфасованные свертки с психотропами.

При себе у 18-летнего минчанина оперативники обнаружили 40 свертков, в каждом из которых находился по-

лимерный пакетик с белым порошком. У второго сбытчика обнаружено 30 свертков с порошкообразным веществом голубого цвета. Это оказался альфа-PVP общей массой более 70 граммов.





# Купон участника рекламной игры Мы – вместе!

Без подписной квитанции к участию в рекламной игре не допускается.

**(17 тур)**

Ф.И.О. участника (полностью)

Адрес проживания, телефон

**Хочу выиграть:**



Отметьте значком «X» один приз, в розыгрыше которого вы хотите участвовать

Свидетельство о государственной регистрации рекламной игры № 3940 от 16.02.2021г.

Правила игры размещены в газете «СБ. Беларусь сегодня» за 26 февраля 2021 года и на сайте www.sb.by

## 26 февраля стартовала рекламная игра «Мы – вместе! (17 тур)»

Чтобы стать участником рекламной игры, необходимо:

- 1 Подписаться на одну или несколько газет: «СБ. Беларусь сегодня», «Республика», «Народная газета», «Знамя юности», «Сельская газета» или «Вести потребкооперации» на II квартал (апрель - июнь) или иметь подписную квитанцию на I полугодие (январь - июнь) 2021 года.
- 2 Вырезать и заполнить купон участника, опубликованный в одной из газет:
  - «СБ. Беларусь сегодня» – 26 февраля, 5, 12, 19, 26 марта, 2 апреля 2021 года;
  - «Республика» – 26 февраля, 5, 12, 19, 26 марта, 2 апреля 2021 года;
  - «Народная газета» – 26 февраля, 5, 12, 19, 26 марта, 2 апреля 2021 года;
  - «Знамя юности» – 4, 11, 18, 25 марта, 1 апреля 2021 года;
  - «Сельская газета» – 27 февраля, 6, 13, 20, 27 марта, 3 апреля 2021 года;
  - «Вести потребкооперации» – 26 февраля, 5, 12, 19, 26 марта, 2 апреля 2021 года.
- 3 Выслать заполненный купон участника вместе с копией либо оригиналом подписной квитанции по почте не позднее 6 апреля 2021 года (согласно дате отправки на конверте) на адрес: 220013, г. Минск, ул. Б. Хмельницкого, 10а, издательский дом «Беларусь сегодня» с пометкой «Мы – вместе! (17 тур)». При этом Организатор игры должен получить письмо не позднее 13 апреля 2021 года (согласно дате получения на конверте).
- 4 Шансы на выигрыш возрастут, если оформите подписку на несколько газет и приложите подписные квитанции на адрес издательского дома в отдельных конвертах.

**Розыгрыш – 21 апреля 2021 г.**

УНП 100243004

## Гороскоп на неделю (15.03 – 21.03)

**ОВЕН**  
Неделя пройдет в домашних радостях. Уделяйте больше внимания второй половине. Заряжайте окружающих любовью, творческим вдохновением и ловите удачу.  
👍 16, 21 🗓️ 19

**ТЕЛЕЦ**  
С понедельника вы можете столкнуться со сложными ситуациями, для разрешения которых придется применить все свое влияние и авторитет. Любые свершения по плечу. Смелее.  
👍 16, 19 🗓️ 21

**БЛИЗНЕЦЫ**  
Появится непреодолимая жажда новых эмоций и впечатлений. Хорошее время для путешествия. В поездке вероятно многообещающая встреча. В выходные ждите гостей.  
👍 15, 21 🗓️ 20

**РАК**  
Постарайтесь разобраться в своих чувствах, чтобы понять, кто из окружения вам действительно дорог. Придется решать семейные проблемы. Необходимо все взвесить.  
👍 16, 21 🗓️ 19

**ЛЕВ**  
Творческих людей обязательно посетит вдохновение. Фортуна благосклонна и в любви. В середине недели вы достигнете долгожданного равновесия в отношениях с коллегами.  
👍 15, 18 🗓️ 21

**ДЕВА**  
Есть вероятность, что именно на этой неделе вы найдете вторую половинку! Не забывайте о здоровье. Выходные – самое время как следует отдохнуть.  
👍 20, 21 🗓️ 16

**ВЕСЫ**  
Потребуется решительные действия, но необходимо все спокойно обдумать. Благоприятное время для встреч с друзьями. Выходные стоит провести в семейном кругу.  
👍 16, 21 🗓️ 19

**СКОРПИОН**  
Не жалейте ни сил, ни денег – получите новое образование, оно принесет высокооплачиваемую работу. К концу недели ощутите прилив жизненных сил и энергии.  
👍 16, 19 🗓️ 17

**СТРЕЛЕЦ**  
Сможете проявить себя в самых разных областях – дерзайте! Эта деятельность доставит радость не только вам, но и близким. Середина недели придется посвятить работе.  
👍 17, 21 🗓️ 20

**КОЗЕРОГ**  
Неделя спокойная. Несколько вечеров посвятите отдыху в кругу семьи – это поможет и в работе, вы обретете уверенность в своих силах. В выходные занимайтесь покупками.  
👍 16, 18 🗓️ 15

**ВОДОЛЕЙ**  
Неделя планов и перемен. На работе вас ждет удача во всех начинаниях. Но следует быть осторожнее со знакомствами – можно попасть в сети мошенников.  
👍 15, 16

**РЫБЫ**  
Будьте корректны с окружающими, есть опасность недопонимания. Верные советы дадут друзья. Любимый устроит сюрприз – романтический вечер. Нет – шумным компаниям.  
👍 15, 19 🗓️ 17

Растущая Луна. Старайтесь больше общаться, смело заводите знакомства. Почувствуете колоссальный прилив энергии. Постарайтесь направить ее в творческое русло. Будьте активны и напористы.

## Сканворд

Составила  
Наталья АНТОНОВА  
(Минск)

Рассказ о своих грехах									
Составление библиотеки						Дрожь волнующего озера			Победитель зла в сказках
						В мультике - Крошка			Штаны через козла прыгать
						Пещерный специалист	Мешок для сна (разг)	Шеф полевого стана	Строгий в поведении
						Цепной страж		Сыр-француз	
						Футбольная посылка	Прическа напрокат		
								Ярмо Батыя на шее Руси	
						Склянка химика	Праздник песни в Латвии		Путь через дом
								Яркий попугай метровой длины	
						Одна из стихий	Антипод зенита		
								Судебный документ	
						Быстрый набросок от руки	Пиковая дама		

По горизонтали: 1. Исповедь. 2. Рыба. 3. Енот. 4. Пес. 5. Спальник. 6. Вепрь. 7. Бригадир. 8. Добро. 9. Пирог. 10. Трико. 11. Арка.

По вертикали: 1. Копилка. 2. Крошечка. 3. Карпа.

Ответы на сканворд

Коллектив Брестского райпо глубоко скорбит по поводу смерти Василия Алексеевича ШЕПЕЛЮКА и выражает глубокие соболезнования родным и близким покойного.

Администрация и коллектив Минского филиала учреждения образования «Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации» выражают глубокие соболезнования Алевтине Васильевне Самуль и ее семье в связи с постигшей тяжелой утратой – смертью СЫНА.

Правление, коллектив Брестского облпотребсоюза и работники потребительской кооперации Брестской области скорбят по поводу смерти Василия Алексеевича ШЕПЕЛЮКА, ветерана потребительской кооперации, бывшего председателя ревизионной комиссии Брестского облпотребсоюза (1980-1991, 1995-2006 годы) и Брестского райпо (2008-2014 годы), и выражают искренние соболезнования его родным и близким в связи с невосполнимой утратой.

Администрация и коллектив торгового унитарного предприятия «Гомельская универсальная база» глубоко скорбят по поводу безвременной смерти Надежды Васильевны ТЕСЛЮКЕВИЧ, заместителя председателя правления Чечерского райпо с 1973 по 2002 год, и выражают глубокие соболезнования и слова искренней поддержки родным и близким в связи с тяжелой утратой.

Администрация, коллектив УО «Барановичский технологический колледж» Белкоопсоюза выражают глубокие соболезнования ректору УО «Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации» Светлане Николаевне Лебедевой в связи с постигшим ее горем и невосполнимой утратой – смертью ОТЦА Николая Григорьевича ЛЕБЕДЕВА.