



Вести

ЖИТЬ
заботами
сельчан

потребкооперации

Газета Белорусского республиканского союза потребительских обществ

15 февраля 2019 года № 7 (894)

Выходит один раз в неделю

**«РОДНЫ КУТ»
ПРОПИСАЛСЯ
В КОСТЮКОВИЧАХ**



С. 3

**ЗА СМАЖЕНКАМИ —
В КИРОВСК**



С. 4

**АФГАНСКАЯ
БИОГРАФИЯ
ВОДИТЕЛЯ
СТОЛЬЦОВСКОГО
РАЙПО**



С. 6

В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ



ТЕНДЕНЦИИ — ПОЗИТИВНЫЕ, ПЕРСПЕКТИВЫ — ОБНАДЕЖИВАЮЩИЕ

Несколько последних лет по объективным причинам были для системы потребительской кооперации республики самыми, пожалуй, тяжелыми. Однако, надо полагать, такие времена постепенно уходят в прошлое. Кооператорам удалось не только сохранить целостность ведомства, но и успешно адаптироваться к условиям работы в рыночной экономике, одним из факторов которой является наличие высокой конкуренции. Об этом со всей определенностью было заявлено на состоявшемся 6 февраля заседании Правления Белкоопсоюза. В центре внимания были вопросы выполнения параметров развития отраслей деятельности потребительской кооперации за 2018 год и задачи по повышению эффективности работы в 2019 году.



Об актуальности обозначенной повестки дня можно судить по составу участников. В частности, среди почетных гостей были руководящие работники различных министерств и ведомств, банков, органов местной исполнительной власти, других структур, с которыми у Белкоопсоюза установились тесные партнерские связи. В работе заседания также принял участие заместитель Премьер-министра Беларуси Михаил Русый. Повышенный интерес к проводимому мероприятию был не случаен. Несмотря ни на что, потребительская кооперация по-прежнему остается одним из важных звеньев в народнохозяйственном комплексе страны. Об этом красноречиво говорят цифры, которые были озвучены в отчетном докладе председателя Правления Белкоопсоюза Валерия Иванова. За 2018 год совокупный объем деятельности потребительской кооперации составил 3,3 миллиарда рублей. Продолжалась оптимизация организационной и управленческой структуры, реализовался комплекс мероприятий, направленных на улучшение качества обслуживания населения. В результате была обеспечена рентабельная работа.

В системе кооперативных координат главной, как и прежде, остается торговля, на долю которой приходится 80 процентов от всей совокупной деятель-

ности. Хотя, несмотря на принимаемые меры, так и не удалось выйти на установленные параметры развития по темпам роста розничного товарооборота, вклад торговой отрасли в общее дело более чем впечатляющий.

За 2018 год населению реализовано товаров на 2,1 миллиарда рублей. Удельный вес потребительской кооперации в розничном товарообороте торговых организаций республики составил 5,2 процента.

Удельный вес отечественных товаров в розничном товарообороте — 92,8 процента. Осуществляется взаимодействие по поставкам товаров, в том числе под собственной торговой маркой Белкоопсоюза, более чем с 800 отечественными производителями, основными из которых являются предприятия Минсельхозпрода и концерна «Белгоспищепром».

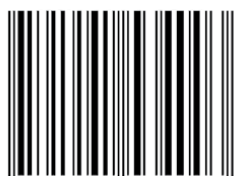
Розничный товарооборот общественного питания составил 177 миллионов рублей, произведено собственной продукции на 161,3 миллиона рублей. Даже в условиях действия Указа Президента № 345 инфраструктуру общепита села продолжает поддерживать и развивать в каждом уголке страны только потребительская кооперация. И если в столице, областных центрах и крупных городах спрос на данные услуги возрастает, то

на селе, где уровень благосостояния жителей значительно ниже, он практически отсутствует и сводится в основном к проведению различных мероприятий.

Объем производства промышленной продукции составил 335 миллионов рублей. Произведено 79,1 тысячи тонн хлеба и хлебобулочных изделий (24 процента в общереспубликанском объеме производства), 2,9 тысячи тонн кондитерских изделий, 34,7 — мяса, 2,3 — продуктов из мяса (колбасных изделий), 13,8 тысячи тонн полуфабрикатов, 2,7 муб консервов, 1,3 миллиона дал алкогольной продукции, 748 тысяч дал безалкогольных напитков, 323 тысячи дал минеральной воды, 537 тонн пищевой рыбной продукции.

Закуплено сельскохозяйственной продукции и сырья на 308,4 миллиона рублей.

Увеличились по сравнению с 2017 годом объемы закупок дикорастущих ягод — в 2 раза (2,2 тыс. тонн), фруктов — в 1,3 раза (79,3 тыс. тонн), крупного кожевенного сырья — на 5 процентов (162,4 тыс. штук), мелкого кожевенного сырья — в 1,2 раза (85,5 тыс. штук), стеклобоя — на 13 процентов (31,3 тыс. тонн). Населению за сданную сельскохозяйственную продукцию и сырье выплачено 164,5 миллиона рублей.



9 771991 534003 >

(Окончание на стр. 2–3)

Тенденции – позитивные, перспективы – обнадеживающие

(Окончание. Начало на стр. 1)

– Заготовки – это не кабинетная работа, это диалог между кооперацией и населением, фермерами. Это не только социальная функция, это резерв формирования добавленной стоимости, укрепления нашего финансового состояния, – констатировал Валерий Иванов. – Ведь от организации своевременной заготовки сырья во многом зависит результат в торговле, промышленности и внешнеэкономической деятельности системы.

Экспорт товаров организаций потребительской кооперации в отчетном периоде составил 50 миллионов долларов США. Обеспечено положительное сальдо внешней торговли в сумме 31,6 миллиона долларов США. Возросли поставки мяса крупного рогатого скота на 30,3 процента, пушно-мехового сырья, выделанных меховых шкурок – на 6,4 процента, дикорастущей продукции – в 3,2 раза, вторичного сырья – на 6,4 процента, пищевой переработанной продукции – на 43,1 процента.

По информации Валерия Иванова, в развитие отраслей деятельности за 2018 год вложено 27,9 миллиона рублей. Проводилась последовательная работа по улучшению материально-технической базы системы потребительской кооперации. Организациями в 2018 году в целях повышения качества обслуживания населения:

- проведены реконструкция и модернизация 191 торгового объекта и 46 объектов общественного питания с заменой на новое торговое, холодильное и технологическое оборудование, а также установкой энергоберегающих светильников;
- оснащены новым торговым оборудованием 237 магазинов, специальными компьютерно-кассовыми системами учета товародвижения 34 магазина, заменены осветительные приборы на светодиодные в 1301 магазине;

- приобретено и установлено в объектах торговли 1249 единиц холодильного оборудования, в объектах общественного питания – 312 единиц торгового-технологического оборудования, установлено соответственно 199 и 14 платежных банковских терминалов. Общая оснащенность торговых объектов банковским терминальным оборудованием составляет 90 процентов;

- пересмотрена технология продаж в 2596 магазинах, в том числе в 1558 магазинах, расположенных в агрогородках;

- открыты 19 новых объектов торговли и 33 объекта общественного питания в рамках работы по расширению торговой сети в городах и крупных населенных пунктах;



- приобретено 20 автомагазинов;
- дополнительно открыто 5 приемозаготовительных пунктов (всего 750 единиц), приобретены 3 грузовых автомобиля для транспортировки закупаемой продукции и сырья, 1 погрузчик, 8 пакетировочных прессов для тюковки макулатуры и полиэтилена.

– Подводя итоги, – резюмировал Валерий Иванов, – необходимо отметить, что потребительская кооперация может и должна работать эффективно. Но результат зависит от кадров, от инициативы. В современных условиях работать по накатанной, по инерции не получится. Белкоопсоюз, выполняя поручения Главы государства, решения Правительства и функции согласно уставу, имеет мощный потенциал, резервы для успешной работы в 2019 году.

Действительно, перспективы просматриваются обнадеживающие. Но это не значит, что все получится само собой. Надо активно искать и находить новые современные формы и методы ведения хозяйственной деятельности, и такие примеры уже имеются в системе потребительской кооперации практически в каждом регионе. Тем более актуально, чтобы опыт лучших был востребован, получил повсеместно постоянную прописку в кооперативных организациях, стал достоянием всех и каждого.

Ведь, как верно подметил Валерий Николаевич, хозяйствующие субъекты осуществляют свою деятельность примерно в одинаковых условиях, а вот полученные результаты порой диаметрально противоположные. Такое положение нельзя признать нормальным, поэтому и было принято решение предоставить на заседании Правления Белкоопсоюза слово руководителям и специалистам тех кооперативных организаций, которые сейчас на подъеме, демонстрируют эффективную, высокопроизводительную работу.

В этом смысле заслуживает одобрения и самого пристального изучения опыт реформирования Гродненского облпотребсоюза в облпотребобщество. Начало было положено семь лет назад, и если окинуть мысленным взором пройденный путь, то он не был сплошь усыпан розами. Тем не менее, несмотря на имеющиеся проблемы, уже можно смело утверждать, что выбранная модель структуры управления была правильной. Сегодня кооператоры Принеманья по многим позициям добились неплохих успехов. О культивируемых в областной кооперативной организации подходах по совершенствованию хозяйственной деятельности рассказал в своем выступлении председатель правления Гродненского облпотребобщества Геннадий Нестер.

По информации руководителя областной кооперативной организации, в отчетном периоде темп роста розничного товарооборота составил 102,1 процента. В целом получено 2,6 миллиона рублей чистой прибыли. Остановлено падение наличия собственных оборотных средств, улучшились показатели платежеспособности облпотребобщества. Результаты могли быть еще более весомыми, но тянет вниз большая закредитованность. Тем не менее удалось заметно снизить кредитную нагрузку и за счет этого сократить просроченную дебиторскую задолженность. Как следствие, появилась возможность вести конструктивный диалог с поставщиками по представлению скидок, другим направлениям. В свою очередь, это позволило формировать привлекательные цены на реализуемые товары и выйти на более высокий уровень работы с потребителями. Параллельно активно проводились мероприятия по отработке объектов торговли в соответствии с современными требованиями. В частности, в 128 ма-

газинах был осуществлен полный ребрендинг, что усилило их позиции в конкурентной борьбе. Очень своевременная мера, поскольку, по словам Геннадия Евгеньевича, только в минувшем году на Гродненщине появилось 290 новых объектов торговли конкурирующих структур, и этот процесс продолжает набирать обороты. Причем торговые сети постепенно проникают в сельскую местность, где формируется около 52 процентов выручки потребительской кооперации Принеманья. Поэтому надо действовать на опережение, чтобы не допустить негативного развития ситуации. Геннадий Нестер отметил, что в 2019 году акцент будет сделан на решении задач по повышению финансовой стабильности и снижению затрат.

На вопрос председателя Правления Белкоопсоюза Валерия Иванова о том, что же все-таки дало преобразование облпотребсоюза в облпотребобщество, Геннадий Нестер особо выделил выравнивание экономической ситуации во всех районах области благодаря данной структуре. Кроме того, она позволяет на равных разговаривать с поставщиками и тем самым заключать договоры на благоприятных для системы потребкооперации условиях.

Для потребкооперации Верхнедвинского района минувший год был напряженным в плане сохранения своих позиций в сегменте местного рынка товаров и услуг. Об этом поведала участника заседания председателя правления райпо Ирина Томашевич. Так совпало, что в отчетном периоде здесь проводились областные «Дожинки», и в кооперативной организации воспользовались этим обстоятельством для наведения порядка в торговых объектах, придания им привлекательного вида, насыщения товарной массой.

– В райцентр пришли сетевики, и мы понимали, что должны были чем-то удивить и поразить покупателей, – подчеркнула Ирина Анатольевна.

Своеобразным сюрпризом стал магазин «ПроЗапас», где действует четкая система скидок на товары. Несмотря на то что рядом расположен торговый объект известного сетевого конкурента, была обеспечена положительная динамика развития розничного товарооборота. «Покупатели возвращаются в магазины потребкооперации», – резюмировала Ирина Томашевич.

Положительные тенденции наметились и в отрасли общественного питания. Например, после модернизации бывшего бара в райцентре и открытия на его базе кафе «Старый город» розничный товарооборот в нем увеличился на 30 процентов.

Кроме того, минувший год был примечателен для потребкооперации Верхнедвинского райпо тем, что взяли под свое крыло ряд объектов в близлежащих Полоцком и Миорском районах. В результате удалось обеспечить высокое торговое обслуживание населения и в этих регионах, чему можно только порадоваться.

Удельный вес Пинского райпо в совокупном объеме деятельности Брестского облпотребсоюза составляет 8,1 процента. В отчетном периоде здесь выполнены 8 из 9 доведенных прогнозных показателей. Об этом доложил на заседании Правления Белкоопсоюза председатель правления Пинского райпо Александр Селюцкий. Только по темпам роста розничного товарооборота, который сложился на уровне 98,6 процента, не удалось выйти на запланированные параметры развития. Ликвидировать допущенное отставание планируется уже в этом году, и к такой работе в райпо приступили без раскачки. А как известно, кто старается, у того и получается.

Работа на результат, поиск новых направлений деятельности – основа стратегии кооператоров Логойщины. О некоторых подвижках в этом деле рассказала участника собрания председатель правления Логойского райпо Ирина Параневич. Здесь также значительно расширили границы деятельности за счет своего присутствия в Борисовском и Смолевском районах. Получены неплохие результаты, но самое главное, довольные люди, торговое обслуживание которых значительно улучшилось. Это тем более актуально, что в 2018 году в самом Логойском районе с приходом сетевиков значительно усилилась конкуренция. К чести кооператоров, они предпринимают энергичные меры по сохранению и упрочению своих позиций. В райцентре, например, открылся новый большой магазин, где получен неплохой розничный товарооборот. Не прогадали и с открытием «Садового центра», который пользуется популярностью у покупателей.

– Поскольку очень сложно удерживать позиции в торговле, более пристальное внимание в отчетном периоде уделялось развитию других отраслей кооперативной деятельности, – отметила Ирина Михайловна. – Особенно хорошо сработали наши заготовители.

В своем выступлении председатель правления Логойского райпо обозначила проблемы, которые, по ее мнению, требуют быстрого решения. Прежде всего речь шла о сложившейся непростой ситуации с реализацией промтоваров. Как правило, отечественные производители требуют за них предоплату. Не совсем оправдали себя и фирменные секции, поскольку представляемая отсрочка в 60 дней не всегда позволяет реализовать в эти сроки товар, а с возвратом возникают трудности. В итоге на прилавках появляется более дешевой, но и более низкого качества импортный товар.

В целом неплохо сложился минувший год для работников потребкооперации Мстиславского района. Председатель правления райпо Елена Саперова доложила, что выполнены 7 из 9 прогнозных показателей, получено 350 тысяч рублей чистой прибыли. По состоянию на 1 января 2019 года наличие собственных оборотных средств составило 1 миллион 248 тысяч рублей. Как и в ряде других регионов, в ведение Мстиславского райпо были переданы многие объекты торговли





и общественного питания из соседнего Кричевского района. Елена Михайловна с удовлетворением констатировала, что торговое обслуживание населения там заметно улучшилось. В частности, активно реализуются акционные товары и товары под маркой Белкоопсоюза. В минувшем году было отгружено

на экспорт продукции на 770 тысяч долларов США. Это один из лучших показателей в Могилевском облпотребсоюзе.

Свое выступление на заседании председатель правления Светлогорского райпо Елена Лаптева начала с того, что в минувшем году не были выполнены два доведенных пока-

зателя. Это, конечно, минус, но на то были в том числе и объективные причины. В Светлогорске, например, открылись 17 новых торговых объектов конкурирующих структур. В такой ситуации посчитали целесообразным обратиться в Белкоопсоюз с просьбой о передаче в аренду светлогорцам магазинов потребкооперации в близлежащих районах. Итог такого, с позволения сказать, маневра – успешное выполнение доведенных заданий по розничному товарообороту и, как следствие, неплохая по местным меркам заработная плата работников, которая составила в среднем в месяц 652 рубля. Это лучший показатель по Гомельскому облпотребсоюзу.

С интересом были восприняты участниками форума в Белкоопсоюзе также выступления заместителя председателя правления Белорусской универсальной товарной биржи Ирины Наркевич, председателя концерна «Беллепром» Николая Ефимчика, заместителя председателя Могилевского облисполкома Виктора Некрашевича, министра антимонопольного регулирования и торговли Владимира Колтовича. В частности, Владимир Васильевич сообщил, что сейчас МАРТ проводит работу по созданию равных условий и обеспечению добросовестной конкуренции во всех сферах, вклю-

чая торговлю. Говоря о тенденциях в этой отрасли, министр отметил, что все большее развитие получает интернет-торговля и данный факт работникам потребкооперации необходимо учитывать при планировании своей деятельности. По мнению Владимира Колтовича, неправильно, когда какое-то райпо берет в аренду объекты торговли в другом районе и при этом не получает льгот по земельному налогу. Возможно, этот вопрос будет отрегулирован уже в ближайшее время. Также руководитель МАРТ считает недопустимым использование рыночной силы в конкурентной борьбе. А такие факты, к сожалению, имеют место. Свою мысль Владимир Колтович проиллюстрировал на конкретных примерах. Судя по всему, здесь тоже грядут перемены, причем уже скоро.

Заместитель Премьер-министра Михаил Русый похвалил организаторов мероприятия в Белкоопсоюзе за правильно расставленные акценты, когда наряду с кооператорами в обсуждении приняли участие представители властных структур, партнеры по бизнесу. Михаил Иванович подчеркнул, что есть план действий, который необходимо реализовать. Несмотря на то что социальная составляющая останется, кооператорам следует целенаправленно ме-

нять критерии и подходы в работе. Например, надо подумать о проведении съездов Белкоопсоюза. Целесообразно выстроить более четкую систему управления по всей кооперативной вертикали, определившись с социальными стандартами и научившись при этом зарабатывать. Один из вариантов – реклама выпускаемой продукции, которая должна быть хорошо известна потребителю.

Заместитель Премьер-министра проанализировал различные аспекты деятельности потребительской кооперации, отметив при этом положительные подвижки по ряду позиций. Но и проблемных вопросов предостаточно. Здесь кооператоры всегда могут рассчитывать на поддержку Правительства, но и самим требуется проявлять инициативу и предприимчивость, и тогда все обязательно получится.

– Коллектив здоровый, знает свое дело, значит, надо просто встряхнуть людей, – резюмировал Михаил Русый.

На заседании единодушно была дана положительная оценка проделанной в минувшем году работе. Определены задачи на нынешний год и ближайшую перспективу. Теперь от самих кооператоров зависит, чтобы эти планы стали реальностью.

Александр РУДНИЦКИЙ
Фото Александра КУШНЕРА

ХОРОШАЯ НОВОСТЬ

В нужное время в нужном месте

В первый день февраля в Костюковичах, что на Могилевщине, случилось приятное событие: кооператоры ввели в эксплуатацию новый торговый объект. Магазины «Родны кут», прописавший на своих площадях самые что ни на есть современные стандарты организации торговли, вырос в микрорайоне Молодежный буквально на пустом месте. Местные жители, в большом числе посетившие торжественную церемонию открытия, не скрывали восторга: магазин шаговой доступности оказался в этом уголке как нельзя кстати.

В своем обращении к присутствовавшим председатель Правления Белкоопсоюза Валерий Иванов выразил уверенность, что в новый магазин можно будет приходить не только за покупками, но и за добрым настроением: кооператоры сделали для этого все. Нацеленность на всестороннее удовлетворение запросов человека – задача для кооперативной системы, можно сказать, уставная, но в данном случае обретает она еще и дополнительный градус актуальности. Территория Костюковичского района относится к числу пострадавших от аварии на Чернобыльской АЭС, что в совокупности с прочими факторами требует повышенного внимания к нуждам проживающего здесь населения.

Что касается непосредственно торгового объекта, то построен он в рамках реализации Указа Президента от 8 июня 2015 года № 235 «О социально-экономическом развитии юго-восточного региона Могилевской области» с привлечением на льготных условиях кредитных средств Банка развития. Кооператоры стараются по максимуму использовать возможности, предоставляемые упомянутым нормативным правовым актом, активно осваивают кредитные ресурсы. Как следствие, реализован целый ряд социально значимых проектов. Вот и теперь справились весьма оперативно: согласно плану должны были ввести в эксплуатацию «Родны кут» в конце апреля, а открыли его на три месяца раньше. Строили сами – силами Могилевской и Бобруйской ПМК. При этом уже погасили и все обязательство по кредиту.

– Мы очень благодарны кооператорам за качественное взаимодействие, – отмечает заместитель председателя Могилевского облисполкома Виктор Некрашевич. – Белкоопсоюз для нас – важнейший партнер в деле реализации социальных проектов, и этим партнерством мы гордимся. Новый торговый объект в Костюковичах – весьма высокого уровня: такой магазин стал бы украшением и для Могилева.

Действительно, красен открывшийся «Родны кут», что называется, во всех ракурсах – и видом, и товаром, и ценой на него. Общая площадь магазина – 605 «квадратов», торговая – 312. Для покупателя максимум удобств: полное самообслуживание, три расчетных узла, режим работы – с 8.00 до 23.00. Совершив покупки, можно отдохнуть в расположившемся под одной крышей с торговым залом уютном кафе «Еда&Кофе» на 18 посадочных мест, ставшем еще одним подарком для местных жителей. Здесь огромный выбор кулинарной продукции и кондитерских изделий, не в диковинку даже суши-роллы. А органичным дополнением к богатой кофейной карте стали свежевыжатые соки и смузи – первые



посетители активно утоляли жажду яблочно-морковным фрешем, приготовленным непосредственно в их присутствии. Ассортимент кафетерия частично пополняется за счет принадлежащего кооператорам ресторана, но есть здесь и собственная печь, а значит, будет и своя выпечка.

Магазин охвачен корпоративной программой лояльности «Мой Родны кут», будут в нем проводиться и разного рода дополнительные маркетинговые мероприятия. Вот и в первый день работы анонсировалась акция «Два товара по цене одного», а для первых пяти покупателей, совершивших покупки на сумму свыше 30 рублей, были предусмотрены подарки. Впрочем, уже сам по себе достойный подарок – ценник, который сформировался здесь: кооператоры, отмечает заместитель начальника управления торговли Могилевского облпотребсоюза Людмила Сидорова, поработали с поставщиками, нашли понимание в виде снижения отпускных цен, установили невысокие торговые надбавки – и розничные цены по многим группам товаров оказались ниже, чем у конкурентов.

Конкуренция же в Костюковичах, следует отметить, еще та. В 300 метрах от открывшегося «Роднага кута» работает принадлежащий солидной торговой сети гипермаркет «тысячник». На проверку оказалось, что цены на многие товары там несколько выше. Причем не только на овощи, которые в кооперативной рознице традиционно дешевле, но и на подсолнечное масло, товары бакалейной группы, кондитерку, некоторые виды мясных и колбасных изделий. Да что цены – отдельные товары, представленных в «Родном куте», в том самом «тысячнике» не оказалось вовсе. Покупательница, представившаяся Валентиной, обратила внимание на нерафинированное масло из линейки продуктов здорового питания – была в разных магазинах, а горчичное и рыжиковое встретила только здесь. Товар пусть и не самый ходовой, рассчитанный на достаточно узкую целевую аудиторию, тем не менее и на него есть спрос.

В целом же продукция для здорового питания, как неоднократно отмечали в общении с прессой и покупателями Валерий Иванов и руководитель могилевских кооператоров Сергей Шуркало, – визитная карточка потребкооперации. Производимое кооперативной промышленностью максимально свободно от всякого рода новомодной синтетики. Вот и в ходе дегустации образцов продукции (а



на церемонию открытия магазина прибыли представители целого ряда производителей – партнеров Могилевского облпотребсоюза и предприятий кооперативной системы) самая длинная очередь выстроилась у места дислокации Чериковского райпо: здесь угощали хлебобулочными изделиями, а также рыбной продукцией собственного производства. Килька, сельдь, скумбрия – все это кусочек за кусочком лихо сметалось с дегустационных столиков: свежесть, умеренный посол – нужно ли для гастрономического счастья что-то еще? И отнюдь не удивительно, что на выходе из магазина частенько встречались покупатели с целыми пакетами рыбы из Черикова – ее можно было не только продегустировать, но и приобрести. К слову, продукция кооперативной промышленности на прилавках магазина представлена достойно: здесь и мясные полуфабрикаты широкой номенклатуры кулинарного цеха костюковичских кооператоров, и хлебобулочные изделия Хотимского райпо, и замороженные ягоды из «Глусского лукошка», и моченая с квашеньями да соленьями сразу от нескольких производителей...

– В таком изобилии в два счета можно потеряться, – говорит с трудом выбирающийся из плотного потока покупателей мужчина в летах. Зовут его Александр Цемрюк, он пенсионер, в прошлом же начальник цеха аспирации ОАО «Белорусский цементный завод». Пришел Александр Иванович за покупками с супругой – старались держаться вместе, да все ж потерялись. Новый магазин ему нравится: «и современно, и близко к дому». А еще хорошо то, что, наряду с продуктами питания, нашлось здесь место и для «непродов»: детские игрушки, кухонная утварь, моющие средства, торфяные горшочки и семена для тех, кто дружит с землей, – не нужно за всем этим бегать из магазина в магазин.

– Хотел было руководителю кооператоров лично за все это дело спасибо сказать, руку пожать, так за толпой разве пробьешься? – сокрушается, улыбаясь, Александр Иванович. Нравится магазин и тем, что по другую сторону прилавка. Для молодого продавца Елены



Лебедевой «Родны кут» стал первым рабочим местом и в потребкооперации, и в торговле как таковой. Девушка окончила Могилевский государственный экономический профессионально-технический колледж, получила специальность оператора ЭВМ. В новом коллективе ей комфортно, магазин просторный и светлый, функционирует система «СуперМаг», что облегчает работу с товаром и ведение учета. Чувствует, что ее работа окажется востребованной: покупатель пойдет.

Работников в магазине будет 20, в их числе 14 продавцов. Ожидаемый товарооборот – 250 тыс. рублей в месяц. Но выручка и прибыль, подчеркивает начальник управления торговли Могилевского облпотребсоюза Нелли Бекасова, не самоцель: главное – обеспечить покупателю возможность выбора, предложить ему достойный товар по оправданной цене, приобщить к современным стандартам обслуживания. Вскорости появится здесь и аптека – еще один объект четкой выраженной социальной направленности. Приятно и то, что на этом в деле помощи юго-востоку Могилевщины кооператоры не останавливаются: в ближайшее время за счет средств инвестиционного фонда Белкоопсоюза будет введен в эксплуатацию новый торговый объект в деревне Барсуки, расположенной у автодороги Москва – Ивацевичи на территории соседнего Климовичского района.

Виталий ЕФИМЕНКО
Фото автора

МЕСТНОЕ ВРЕМЯ

Смаженка по-кировски

Вкус фирменного блюда кооператоров Кировского райпо ценят земляки и заграничные гости

Гурманы наверняка не пропустили новость о том, что грузинское хачапури получило статус нематериальной ценности этой страны. Но ведь и у нас есть блюдо, известное если не во всем мире, то уж в Беларуси – точно. Речь идет о смаженках. Знатки и любители давно оценили их по самому высшему разряду, особенно те, что выпекают в Кировске. Смаженка дала название и самому кафе, прописавшемуся возле автовокзала у трассы Бобруйск – Могилев. Практически у всех транзитных пассажиров здесь обязательная остановка. Почему, объяснять не надо: ну как не выпить чаю-кофе с вкусной смаженкой? А если же времени в обрез, то захватить горячий перекус с собой.

В чем секрет смаженок Кировского райпо? Какие такие необычные ингредиенты закладывают повара в дрожжевые булочки с начинками, что делает их особенно популярными? В поиске ответов на эти вопросы решила заглянуть в святая святых – на кухню. Председатель правления райпо Светлана Сорока в этой просьбе не отказала. А на входе в «Смаженку» встретила заведующая кафе Елена Стринадко и сразу же предложила набросить халат: саннормы прежде всего! В полной амуниции переступаю порог кухни и сразу попадаю в водоворот рабочего дня. Будущие смаженки в виде теста, заготовок, полуфабрикатов. И наконец, готовые изделия, что называется, с пылу с жару. С чего вообще начинается процесс?

– С тестомешалки, – шеф-повар Наталья Бородуленко засыпала в 10-килограммовую емкость муку, добавила сахар, яйцо, немного дрожжей, растительное масло. Миксер равномерно загудел, постепенно превращая отдельно взятые компоненты в единое целое. И вот уже готовое тесто отправляется на «отдых». Как определить, когда оно созреет для дальнейшего этапа – разделки на порции? Кулинарным секретом поделилась помощник повара Наталья Рудак. По ее словам, специалисты не просто следуют технологиям, но еще и чувствуют процесс. Потому и не ошибаются. Шарик из теста в ее руках мелькает, как в калейдоскопе, перескакивая на противень. Будущих смаженок здесь умещается шестнадцать – не больше и не меньше. Еще несколько минут отводится на расстойку.

Жизнь кипит и на других участках. Водоворот движе-

ний не останавливается ни на минуту, а готовые подносы с выпечкой с завидным постоянством отправляются в торговый зал. Оттуда же поступают новые заказы: посетители сделали выбор в пользу смаженок со свининой, значит, им и зеленая улица. Работник кухни Людмила Белоглазова последовательно наполняет фаршем каждую из булочек, посыпает сыром. И признается, что в целом такая выпечка для нее не новость, смаженки научилась готовить еще в столовой агрогородка Боровица. Однако там они все равно не столь вкусными получались! В чем загадка? Как у гурманов-французов – в оборудовании, которое служит десятилетиями и накапливает вкусы чуть ли не из воздуха? Наталья Бородуленко эту версию отвергает, поясняя, что за смаженками очередь здесь выстраивалась и тридцать лет назад. Тогда, когда еще здание было старым, а современной техники не было и в помине. Да и сейчас оборудование регулярно меняют. И пополняют: когда стало понятно, что одна печь не справляется с выполнением главной задачи – накормить всех желающих, установили вторую. Ведь в самые жаркие дни спрос на смаженки особенно высок. Бывает, что за сутки их выпекают и 3 тысячи! Задавать ускорение процессу, объяснила Наталья Бородуленко, помогает взаимозаменяемость:

– У нас никто не делит обязанности на «мои» и «твои». Не жалуется на то, что пришлось сделать больше, чем коллеге. Потому и сбоев не бывает.

И немного приоткрыла завесу секретности. Кроме любви к своему делу, констатировала, есть в «Смаженке» и

такое понятие, как традиции. В свое время их хранителями были Валентина Щербич, Нина Жидкова. Они ушли на пенсию, но успели передать свою любовь к профессии другим. Наверное, потому и вкус кировского фастфуда остается неизменным.

Работу поваров и их помощников при этом легкой не назовешь. На ногах целый день. А начинается он с 7 утра и заканчивается в 11 вечера, то есть за час до закрытия кафе. Труд посменный, но, если посетителей много, домой никто не спешит. Начальник отдела общественного питания Кировского райпо Ольга Тарабуева рассказала, что ассортимент смаженок постоянно расширяется и сегодня в меню их больше десятка:

– Есть с ветчиной и сыром, курицей и ананасом, творогом, яблоками, тыквой, консервами, апельсинами – всего и не перечислить. Мы постоянно экспериментируем, добавляем новые рецепты. Что-то приживается, что-то нет. Появились и мини-пиццы. Кому-то одной смаженки мало, а две – много, вот и сделали промежуточный объем.

Смаженки в одноименном кафе, конечно, «королевы» продаж. Но в перечне предлагаемых фастфудов домашнего приготовления также картофель фри, широкий выбор закусок, хот-доги. Покупатели могут приобрести и готовое тесто, чтобы испечь что-то свое. Заодно и убедиться: получится ли, как у профессионалов? Профессионалы, к слову, ревности и соперничества лишены. И за своих клиентов, признались, всегда только рады. Если человек вкусно накормлен, то и настроение у него будет хорошее. А это значит, что и дела будут спориться, и отношения с людьми выстраиваться хорошие.

Здание кафе относительно новое. Но в ожидании очередного сезона Кировское райпо планирует добавить ему еще немного лоска и красоты. Кстати, летом «Смаженка» заметно расширяет свои границы: параллельно с основным залом работает еще и уютная открытая площадка. Несколько лет назад от нее отпочковалась «дочка» – кафешка с таким же названием появилась на городском рынке в Бобруйске. И тоже не пустует. Ольга Тарабуева не скрывает:

– «Смаженка» – самое прибыльное из всех предприятий нашего общепита. Однако и другие работают не в ущерб себе. Чтобы заинтересовать посетителей, мы предлагаем им различные варианты скидок, постоянно расширяем и разнообразим меню. Новые формы обслуживания приживаются и в сельской местности. Скажем, в агрогородке Мышковичи открыли пиццерию, и она пользуется популярностью. Работаем также по предварительным заказам, в том числе коллективным.

К слову, на смаженки тоже поступают масштабные заявки. Бывало, что работники кафе отгружали их коробками сразу по тридцать – сорок штук. И только радовались, когда клиенты повторяли заказы. Значит, все старания были не зря.



Кафе популярно и у земляков, и у приезжих.



В кафе всегда есть очередь.



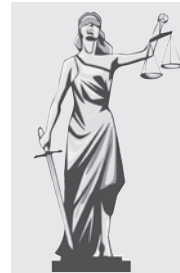
Шеф-повар
Наталья БОРОДУЛЕНКО.



Людмила БЕЛОГЛАЗОВА.

Светлана МАРКОВА
Фото автора

ЮРИДИЧЕСКИЙ ПРАКТИКУМ



Ведущая рубрики –
начальник
юридического
отдела
Белкоопсоюза
Наталья ШНИГИР

В компетенции нанимателя

В каких случаях наниматель вправе установить работнику предварительное испытание? Вправе ли наниматель уволить работника в день истечения срока предварительного испытания по соглашению сторон? Имеет ли при этом значение факт непрохождения работником предварительного испытания?

САЧЕК М.М., г. Свислочь

Согласно статье 28 Трудового кодекса с целью проверки соответствия работника поручаемой ему работе трудовой договор по соглашению сторон может быть заключен с условием предварительного испытания.

При этом предварительное испытание при заключении трудового договора не устанавливается для работников, не достигших восемнадцати лет; молодых рабочих (служащих), получивших профессионально-техническое образование; молодых специалистов, получивших среднее специальное, высшее или послевузовское образование; инвалидов; временных и сезонных работников; при переводе на работу в другую местность либо к другому нанимателю; при приеме на работу по конкурсу, по результатам выборов; в других случаях, предусмотренных законодательством.

В период предварительного испытания на работника распространяется действие Трудового кодекса с особенностями, предусмотренными статьями 28 и 29 Трудового кодекса, а также иными актами законодательства о труде.

Срок предварительного испытания не должен превышать трех месяцев, не считая периода временной нетрудоспособности и других периодов, когда работник отсутствовал на работе.

Условие о предварительном испытании должно быть предусмотрено в трудовом договоре. Если в трудовом договоре условие о предварительном испытании не указано либо оно указано только в приказе (распоряжении) о приеме на работу, при таких обстоятельствах работник считается принятым на работу без предварительного испытания, следовательно, и расторжение трудового договора по основанию, предусмотренному в пункте 7 статьи 35 Трудового кодекса, не допускается.

Порядок расторжения трудового договора с предварительным испытанием урегулирован нормами статьи 29 Трудового кодекса, согласно которой каждая из сторон трудового договора (как работник, так и наниматель) вправе расторгнуть трудовой договор с предварительным испытанием до истечения срока предварительного испытания, предупредив об этом другую сторону письменно за три дня, либо в день истечения срока предварительного испытания.

Расторжение нанимателем трудового договора с предварительным испытанием как с работником, не выдержавшим предварительное испытание, возможно при наличии фактов, свидетельствующих о том, что работник не способен выполнять обязанности по соответствующей профессии, специальности, квалификации, должности, установленной при заключении трудового договора. Данные факты должны иметь документальное подтверждение (акты, докладные и объяснительные записки, справки проверок, приказы о привлечении к ответственности за ненадлежащее исполнение возложенных на работника должностных обязанностей и др.). Причины, послужившие основанием для признания работника не выдержавшим предварительного испытания, указываются в приказе. Однако принятие решения об увольнении работника по данному основанию является правом, а не обязанностью нанимателя.

Поскольку в период предварительного испытания на работника распространяется действие трудового законодательства с особенностями, предусмотренными статьями 28 и 29 Трудового кодекса, у работника есть право на увольнение и по другим основаниям, предусмотренным законодательными актами, в том числе и по соглашению сторон. Таким правом может воспользоваться как работник, так и наниматель. По соглашению сторон может быть расторгнут трудовой договор, заключенный на неопределенный срок, срочный трудовой договор, а также трудовой договор, заключенный с предварительным испытанием.

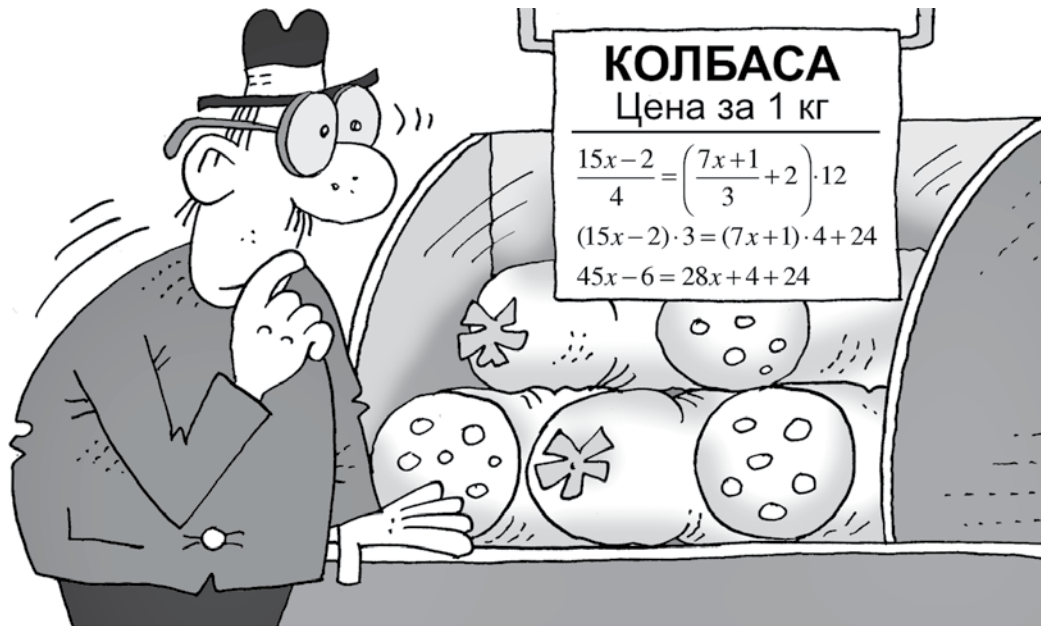
Условием увольнения работника по данному основанию является достижение договоренности между работником и нанимателем об увольнении по соглашению сторон и о конкретной дате увольнения. Если такая договоренность достигнута, то увольнение по соглашению сторон может иметь место в любую согласованную сторонами дату, в том числе и в день истечения срока трудового договора, заключенного с предварительным испытанием.

При этом следует иметь в виду, что если до истечения срока предварительного испытания трудовой договор с работником не расторгнут в соответствии с частью первой статьи 29 Трудового кодекса, то работник считается выдержавшим испытание и расторжение с ним трудового договора допускается только на общих основаниях. Иными словами, у нанимателя есть право выбора основания увольнения вплоть до последнего дня истечения срока предварительного испытания. После указанной даты будет действовать общепринятый порядок расторжения трудового договора.

ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ

По единым правилам

Постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 14 ноября 2018 г. № 824 внесены изменения (вступающие в силу с 23 февраля текущего года) в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 22 июля 2014 г. № 703 «О государственном регулировании торговли и общественного питания в Республике Беларусь» (далее – постановление № 703), которым утверждены правила продажи отдельных видов товаров и осуществления общественного питания.



Отдельные изменения в постановлении № 703 касаются указания информации о ценах на реализуемые товары. Так, пунктом 18 правил продажи предусмотрено, что в торговом объекте цена на реализуемые товары должна быть одинаковой для всех покупателей, за исключением случаев предоставления скидок отдельным категориям покупателей (многодетные семьи, люди пенсионного возраста и т. д.).

Цены на реализуемые товары указываются на ценнике. Для обеспечения единых подходов к оформлению ценников постановлением Правления Белкоопсоюза от 17 апреля 2017 г. № 88 «Об оформлении ценников и применении стопперов» утверждено положение о порядке оформления ценников в торговых объектах

**ПРОДАВЕЦ
ОБЯЗАН ПРОДАТЬ
ПОКУПАТЕЛЮ ТОВАР
ПО ЦЕНЕ, УКАЗАННОЙ НА
ЦЕННИКЕ, ЗА ИСКЛЮЧЕНИЕМ
СЛУЧАЕВ ПРОДАЖИ
ТОВАРОВ ПО БОЛЕЕ
НИЗКОЙ ЦЕНЕ**

потребительской кооперации (включая продажу товаров во время проведения акционных мероприятий). При этом пунктом 18 правил продажи предусмотрено, что, кроме цены за единицу (количество) товара, в обязательном порядке на ценнике должна быть указана следующая информация: наименование товара, сорт товара (при его наличии), количество, страна изготовления товаров.

При реализации пищевых продуктов (независимо от места реализации – магазин, киоск, павильон, автомагазин и т. д.) при их массе или объеме меньше (больше) 1 килограмма, 1 литра на ценнике или иных источниках информации о цене должна быть указана цена за 1 килограмм или 1 литр (пункт 44 правил продажи). Не требуется указания цены за 1 килограмм или 1 литр на товары, реализуемые в наборе, алкогольные, слабоалкогольные напитки, пиво, яйца, а также пищевые продукты, масса которых

менее 50 граммов или 50 миллилитров.

При продаже весовых товаров, кроме перечисленной выше информации, должна быть указана информация об их массе нетто, цене отвеса, дате фасовки, а для скоропортящихся товаров – информация о времени фасовки.

По усмотрению продавца на ценнике может быть указана и иная информация о товаре.

По требованию покупателя до момента продажи пищевых продуктов должны быть проверены их цена и (или) масса. При предоставлении скидок покупателям на ценнике, в меню или иным способом должен быть указан размер выгоды покупателя (пункт 18 правил продажи). Размер выгоды (скидки) может быть указан в процентном отношении к установленной розничной цене товара либо в абсолютном выражении в денежных единицах.

При оформлении ценников, особенно это касается ценников, заполняемых вручную, встречается типичные ошибки:

- указание производителя товаров или места производства вместо страны происхождения (например, вместо «Республика Беларусь» указано «Гродно» или «Гродненский мяскокомбинат»);

- применение сокращений в наименовании товаров (например, недопустимы сокращения: сок «Сочный» ябл-перс. 1 л, напиток без газ. «Дюшес» 1,5 л, чай кр. лист. «Ахмат» 90 г и т. д.). На ценнике необходимо указывать полное название группы, подгруппы и вида товаров: сок «Сочный» яблочно-персиковый 1 л, напиток безалкогольный газированный «Вейнянский родник.

Груша» 1,5 л, чай черный байховый крупнолистовой «Ахмат» 90 г и т. д.;

- неправильное или неполное наименование товаров (мука в/с 1 кг вместо мука пшеничная высший сорт 1 кг);

- указание на ценнике на аналогичный товар «в ассортименте» (например, при одинаковой розничной цене на аналогичный товар – сок яблочный «Сочный» 1 л, сок березовый «Сочный» 1 л, сок абрикосовый «Сочный» 1 л – оформление ценника необходимо на каждое наименование товара отдельно);

- неправильное сокращение страны изготовления товаров (недопустимо указание страны изготовления в виде аббревиатуры, например РБ или РФ, допустимо название страны происхождения, например «Республика Беларусь», «Российская Федерация» – до «Россия»);

- маркировка стикерами с указанием только цены без оформления ценников (например, мелкоштучный товар, расположенный в прикассовой зоне обслуживания, – жевательная резинка, штучные кондитерские изделия, семечки и т. д.).

При продаже товаров через мелкорозничную торговую сеть (палатки, киоски, автомагазины), при размещении товаров в холодильном оборудовании в иных торговых объектах, а также при продаже табачных изделий вместо ценника допускается выставлять перечень товаров, имеющихся в продаже, с указанием наименования товара, цены, количества, страны происхождения.

Отсутствие ценника допускается:

- при продаже швейных изделий, верхнего и бельевого трикотажа, корсетных, чулочно-носочных и меховых изделий, головных уборов, обуви, галантерейных товаров, печатной продукции, канцелярских товаров и игрушек, реализуемых методом самооб-

служивания. В таком случае вместо ценника информацию о товаре можно доводить на товарных ярлыках (этикетках), потребительской упаковке, иными способами;

- в объектах общественного питания при наличии меню, винной карты.

Следует учесть, что пунктом 20 правил продажи предусмотрено, что продавец обязан продать покупателю товар по цене, указанной на ценнике, за исключением случаев продажи товаров по более низкой цене. Другими словами, если в торговый объект поступает товар по цене выше, чем имеется в торговом зале, то при размещении нового поступления товаров на полки в обязательном порядке нужно менять ценник на него. Независимо от того, по какой цене товар поступил в торговый зал, требуется его реализовать по цене, указанной на ценнике, за исключением случая, когда товар пришел по более низкой цене. В данной ситуации необходимо продать товар по более низкой цене.

Несоблюдение требований, предусмотренных постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 22 июля 2014 г. № 703 «О государственном регулировании торговли и общественного питания в Республике Беларусь», является нарушением правил торговли и, согласно статье 12.17 Кодекса об административных нарушениях, влечет наложение штрафа в размере до десяти базовых величин. Повторное в течение одного года после наложения административного взыскания нарушение требований постановления № 703 влечет наложение штрафа в размере от десяти до тридцати базовых величин.

С 1 февраля увеличились закупочные цены на отдельные виды лома черных и цветных металлов, закупаемых от населения.

Действующие с 1 февраля т.г. закупочные цены (за 1 кг) на лом и отходы черных металлов:

- металлолом бытовой стальной 34А – 0,32 руб.;
- металлолом бытовой чугуной 35А – 0,35 руб.;
- металлолом бытовой несогретированный 36Н – 0,29 руб.

Отдельные виды лома и отходов цветных металлов:

- бытовой лом алюминия и сплавов на его основе, не соответствующий техническим требованиям сортов 1 и 1а (ЛБ-1-2) – 1,29 руб.;
- бытовой лом алюминия и сплавов на его основе низкого качества, не соответствующий техническим требованиям сортов 1, 1а и 2 (ЛБ-1-3), – 1,04 руб.;
- бытовой лом медьсодержащий низкого качества, не соответствующий техническим требованиям сортов 1-4 (ЛБ-3-5) – 3,94 руб.;
- бытовой лом отработанных свинцовых аккумуляторных батарей неразделанных (ЛБ-7-1) – 2,10 руб.

Полный перечень видов лома цветных металлов, закупаемых от населения, с действующими закупочными ценами размещен на официальном сайте ОАО «Белвторчермет» (bvm.by) в рубрике «Прейскуранты».

Оксана ЦЫКУН, начальник сектора цен и конъюнктуры рынка Белкоопсоюза

АКТУАЛЬНО

ОРВИ отстают

Сезонный подъем заболеваемости острыми респираторными инфекциями вскоре пойдет на спад, заявила заместитель министра здравоохранения – главный государственный санитарный врач Беларуси Наталья Жукова в эфире телеканала «Беларусь 1», сообщает БЕЛТА.



Коллаж Татьяны ГОРБАЧ

Как ожидается, сезонный подъем продлится еще недели две, отметила Наталья Жукова. Нынешний уровень заболеваемости характерен для данного периода, потом ситуация пойдет на спад. По словам Натальи Жуковой, сейчас регистрируется пик заболеваемости ОРВИ и гриппом. В некоторых регионах, например в Брестской области, заболеваемость ниже среднего уровня по стране, в Гомеле – несколько выше. В целом ситуация прогнозируемая и контролируемая.

По результатам эпиднадзора, в пиковые недели вирус гриппа встречается не более чем у 20% всех заболевших. В школах усилен контроль за соблюдением противоэпидемических мероприятий. Проводится мониторинг количества отсутствующих в школах. «Для нас важно вовремя при необходимости принять те или иные меры. Есть школы, где отсутствует 6 – 8%, где-то – чуть больше 20%. Но это не та ситуация, которая требует каких-либо дополнительных мер, кроме тщательного соблюдения гигиенических и санитарных мер», – сказала Наталья Жукова.

В этом сезоне прививки против гриппа получили чуть больше 40% белорусов. Именно вакцинация – надежный способ защиты от гриппа, а также тяжелых форм респираторных заболеваний. При наличии симптомов болезни Наталья Жукова порекомендовала обязательно обращаться к врачу и выполнять все назначения. Острые респираторные инфекции, грипп опасны осложнениями, поэтому самолечением заниматься не стоит. Как сообщалось, среди заболевших преобладают дети – 68,3%. Заболеваемость обусловлена преимущественно вирусами не гриппозной этиологии (вирусы парагриппа, аденовирусы, респираторно-синцитиальные вирусы, бока-вирусы, риновирусы).

Вместе с тем отмечается рост активности гриппа, обусловленный циркуляцией вирусов гриппа А(Н1N1)pdm09, А(Н3N2) и В, при доминировании вирусов гриппа А(Н1N1)pdm09. Выделяются вирусы гриппа от пациентов с ОРВИ и гриппоподобными заболеваниями, которые в основном не привиты. Летальных случаев от гриппа в стране не зарегистрировано.

НА КОНТРОЛЕ

Коммунальщики работают на понижение

Затраты на предоставление жилищно-коммунальных услуг в Беларуси в 2019 году планируется снизить на 5% по сравнению с прошлым годом. Такая информация прозвучала в программе «Главный эфир» телеканала «Беларусь 1», сообщает БЕЛТА.

Министр жилищно-коммунального хозяйства Александр Терехов отметил, что утвержденный тариф на тепловую энергию покрывает не более 20% ее себестоимости. «Тарифы на техобслуживание жилфонда, лифтов, на обращение с тверды-

ми коммунальными отходами по сравнению с прошлым годом не поднялись ни на копейку. В этом выражается снижение затрат, обеспеченное организациями коммунального хозяйства», – добавил он.

Котельные ЖКХ ориентированы на использование местных видов топлива. «Самые оптимальные – щепы, фрезерованный торф. При сжигании щепы можно применять современные технологии и обеспечить снижение стоимости тепла по сравнению с использованием газа не менее чем на 20%», – пояснил министр. Местные виды топлива реже всего используют

котельные в Брестской и Минской областях, в лидерах же традиционно Витебская область.

Отвечая на вопрос о планах по модернизации котельных, министр отметил, что на этот год определен объем работ более чем на 800 объектах. «Необходимо за два года обеспечить ввод около 450 МВт дополнительных мощностей. Около 100 котельных подлежат переводу на местные виды топлива», – сказал Александр Терехов. На себестоимость тепловой энергии влияет и состояние трубопроводов. Ежегодно в Беларуси заменяют не менее 4% их эксплуатируемой протяженности.

15 ФЕВРАЛЯ – 30-ЛЕТИЕ ВЫВОДА СОВЕТСКИХ ВОЙСК ИЗ АФГАНИСТАНА

Пограничник, механик-водитель БТР, кооператор

К февральской дате – 30-летию вывода советских войск из Афганистана – в Столбцовском райпо личное отношение имеют два человека: Витольд Лисовский и Михайло Карпа. Оба они – водители с большим стажем работы.

Михайло Ярославович запротестовал, стал утверждать, что его коллега должен быть в первую очередь в центре нашего внимания, прошел более сложный путь афганской войны: был в составе военного подразделения десантников. Мы обещаем ему, что обязательно встретимся и с Витольдом Витольдовичем.

Афганская же биография Михайла Карпы насчитывает полтора года. Он был призван на срочную службу в мае 1987 года, прошел учебку в Московском пограничном отряде, после чего был направлен на границу с Афганистаном в пойме реки Пяндж водителем-механиком бронетранспортера. Затем служил в самом Афганистане в составе мотоманевренной группы. Сопровождал колонны грузов с продовольствием, топливом. Решение о выводе советских войск из Афганистана для военнослужащих стало счастливым событием. Остальные месяцы срочной службы Михайло Карпа провел на охране границы с Афганистаном. Награжден медалями «За боевые заслуги» и «За отличие в охране государственной границы».

Он простой, общительный человек. Узнаем, что имя Михайло с непривычным для нас звучанием получил во Львовской области, где родился. Еще был ребенком, когда семья переехала в Беларусь, на



родину матери, но свидетельство о рождении осталось украинское – с именем Михайло. Вырос в большой семье, где воспитывались четверо детей. Мать ставила их на ноги одна. Работала дояркой в колхозе, а дети учились в школе-интернате. Все они стали хорошими людьми, имеют свои семьи. Одна из его сестер, Елена Лавринович, также работает в Столбцовском райпо, а уже многие годы. Она продавец, в настоящее время занята на автолавке.

Михайло Ярославович тоже многодетный отец. Старшая дочь Анастасия, выпускница университета

информатики и радиоэлектроники, работает в Минске. Сыновья Владислав и Иван – школьники.

Стаж работы водителем в Столбцовском райпо у Михайла Ярославовича 30 лет. За эти годы поменял четыре машины. В настоящее время управляет новеньким МАЗом – специализированным автомобилем для доставки продуктов. Развозит товары в сельские магазины. Это один из лучших водителей потребительской кооперации района. Как ответственный и надежный водитель, он всегда задействован для выездов на ярмарки за пределы Беларуси. Неоднократно

был с товаром в Москве, в городе Озеры Московской области, который является побратимом Столбцов. Его пути за рулем автомобиля пролегли в Казань и даже Новосибирск. На этом маршруте у него был такой приятный случай. В городе Калачинске по пути в Новосибирск встретился со своим боевым товарищем по Афганистану Валерием Христуком. Не виделись 29 лет. В Минске побыв в гостях у сослуживца Вячеслава Лесика. Был приглашен в город Крупки на открытие памятного знака «Пограничникам Крупщины». Как активист Столбцовской районной организации Белорусского союза ветеранов войны в Афганистане, которая насчитывает около 100 человек, Михайло Карпа близко к сердцу принимает все, что связано с людьми, прошедшими эту страшную войну, которая унесла жизни многих простых белорусских парней. Михайло Ярославович говорит, что в их Аталезском сельсовете пять человек служили в Афганистане. Трое не вернулись домой. Еще до призыва на срочную службу в их деревню Семенчицы пришла страшная весть, что в Афганистане погиб его друг Леонид Евсейчик. Похороны были тяжелыми. А тут и сам попал служить в Афганистан...

Вернувшись живым, без ранений, бывший «афганец» знает цену жизни, с любовью, бережно относится к людям, умеет выделить главное и не размывается на мелочи. Его молодежавый вид никак не выдает возраст, каждый может зарядиться от него позитивом и оптимизмом.

Светлана ЖИБУЛЬ
На снимке: водитель Столбцовского райпо Михайло КАРПА.
Фото Василия ЗЕНЬКО

ЧЕЛОВЕК И ЕГО ДЕЛО

В жизни нашла себя

В центре деревни Речица расположен магазин Березовского райпо. С января этого года он стал для покупателей более привлекательным. В объекте торговли райпотребщество обновило интерьер, внедрило метод полного самообслуживания. Такие изменения не мог не заметить покупатель. Нововведения позволили расширить ассортимент товаров.

Обслуживает покупателей продавец на правах заведующей Марина Ковалевич. До назначения в Речицу она стажировалась в магазинах близлежащих деревень Соколово и Огородники. Со стороны руководства райпо не было нареканий на ее работу. Поэтому и предложили перейти продавцом с обязанностями заведующей в сельской магазин в деревне Речица.

Вот уже без малого тринадцать лет Марина Ивановна трудится здесь. Почти всех жителей Речицы, а их более двухсот, знает в лицо, хорошо изучила покупательские предпочтения сельчан. А самое главное, что своим добросовестным отношением к работе завоевала авторитет у покупателей. В свою очередь это положительно сказывается на показателях торговой деятельности. Среднемесячный розничный товарооборот в магазине составляет 14 тысяч рублей. В летний же период намного выше.

Иван ОСКИРКО

ПРАВИЛЬНЫЕ ТОВАРЫ ПО ВЫГОДНОЙ ЦЕНЕ!

С 1 ПО 28 ФЕВРАЛЯ В МАГАЗИНАХ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ

3 39	1 69	2 59	0 92
Рыбные бургеры "ЭСВА", 500г	Пельмени "Новогрудские" лобинные, 400г	Сельдь филе "По-исландски" "Ароматное", "С пряностями" "С зеленью" в масле, 240г	Маргарин "Родны кут", "Неманский", 230г
7 79	4 59	6 79	1 03
Колбаса саян "Сервилат Славянский", 1кг	Колбаса "Деловая" в/с, 1кг	Ветчина "Нежность люкс", 1кг	Кетчуп "Родны кут" томатный, шашлычный, 250г
0 62	2 57	5 79	0 99
Продукт йогуртный "Фруттик" (сладкий вариант, без сахара, без консервантов), 115г	Кофе "Якобс" Монарх для турки, 70г	Кофе "Нескафе" классик ж/б, 100г	Чипсы "От Мартина" классические, шашлык, 100г
1 07	1 68	0 39	0 85
Крекер "Кристо Таисто" с луком, 205г	Вафли "Вкус топленого молока", "Капрично", 220г	Арахис "Царский" жареный соевый, 30г	Чипсы из лаваша "Карамба" (с соусом кетчуп, майонез и горчица), 80г

Изображение товара может отличаться от оригинала. Количество товара ограничено. Акционное предложение действует при наличии товара в магазине.

С 1 ПО 28 ФЕВРАЛЯ В МАГАЗИНАХ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ

2 29	4 79	4 59	2 65
Зефир "Первый Бобруйский" в шоколаде с арахисом, 250г	Зефир "Lefirelle" ванильный, 1кг	Мармелад "Грушевые дольки", 1кг	Печенье "Веселая ярмарка" со сливочным вкусом, 1кг
6 52	6 52	9 13	8 89
Книги серии "Лучшие сказки" (Х.К.Андерсен, Братья Гримм, Французские сказки), шт	Книги серии "Русские народные сказки", шт	Мужская туалетная вода серии "Аква" (Гвоздь, Дуб, Сосна, Тополь), 100мл	Женская туалетная вода серии "Аква" (Гвоздь, Дуб, Сосна, Тополь), 100мл
7 96	7 61	1 81 / 5 21	2 29
Мужская туалетная вода серии "Абсолют" (Гвоздь, Дуб, Сосна, Тополь), 100мл	Женская туалетная вода серии "Мисс" (Апельсин, Гранатовый, Малина), 50мл	Мыло жидкое (Абрикосовый цвет, Жемчужный восторг, Жемчужный восторг), 0.5л/5л	Оксидат торфа "Универсальный с микроэлементами", 1л Оксидат торфа "Цветы комнатные", 0.5л

Изображение товара может отличаться от оригинала. Количество товара ограничено. Акционное предложение действует при наличии товара в магазине.

ТРАДИЦИИ, ОБРЯДЫ, ПРИМЕТЫ

Зима встречается с летом

Сретение Господне – один из самых почитаемых христианских праздников. Его отмечают на 40-й день после рождения Иисуса Христа как незабываемую память о встрече Ветхого и Нового Заветов, а еще как встречу зимы с летом.

Легендарный Зимобор

Еще с древнейших времен существует легенда о встрече зимы и лета. По народным верованиям, такая встреча происходит дважды в год – на Сретение – 15 февраля и в день святой Анны – 22 декабря. На февральское Сретение зима идет туда, где было лето, а лето – где была зима. Зиму изображают при этом старенькой бабушкой, к тому же холодной и темной, изогнутой и кривой, с корзиной льда в руках, а лето – юной девушкой, с красочным венком на голове, со снопом пшеницы и цветами в охапке. Они спорят (по другим легендам – борются), и кто победит – идет дальше царствовать на земле, а проигравший возвращается туда, откуда пришел.

Христианская радость

«Встреча» или же «радость» – так со старославянского переводится слово «сретение». Симбиоз этих слов отражает одно из крупнейших событий в христианском мире, которое произошло в этот день, – встречу Сына Божьего в Иерусалимском храме с праведником Симеоном и пророчицей Анной. Они опознали в младенце, которого Дева Мария

принесла на посвящение, Спасителя всех людей. И только после этого Симеон смог отойти в вечность – так ему было написано на роду. Богословы объясняют эту встречу Иисуса Христа с Симеоном как встречу Ветхого и Нового Заветов.

Магическая сретенская вода

В этот день в церкви святят воду и свечи, которые затем приобретают магические значения и свойства. Сретенская вода, как и иорданская, поистине особая. Когда что-то болит, ею натирают больное место и верят, что целебная вода поможет. А также пьют, если что-то болит внутри.

Сретенской водой кропят и поят скот, чтобы не болел, а также окропляют его во время первого выгона на пастбище. Пасечники кропят ею ульи каждое первое воскресенье по молодому месяцу – значит, мед не будет выводиться. Эту воду долго держат в чистой посуде и хранят как целебный бальзам. А когда надо куда-то в дорогу, окропляют ею

человека, который будет путешествовать, на победу, удачу и счастливое возвращение.

Свеча – главный атрибут Сретения

Громница, Громица – таково еще одно название Сре-

тения – от свечей, которые освящаются в этот день и называются громничными. Они также служат домашними оберегами и чрезвычайно ценятся. Свечу зажигали сразу, когда приходили из церкви, «чтобы весеннее половежье не повредило посевам и чтобы мороз деревьев не побил».

А в течение года хранили такие свечи в углу или же вплетали в дидухи.

Громничная свеча, по поверью, имеет особую силу, ибо предохраняет дом от природных стихий, страшных невзгод, а семью – от злого глаза и болезней: помогает женщинам при родах, благоприятна людям, которые страдают эпилепсией, и тому подобного. Когда гроза, в избах зажигали громничную свечу как надежный оберег от беды. Когда человек умирал, за жигали свечу, чтобы спокойнее перейти ему в мирной.

Бытует еще одно толкование названия «Громница»: считается, что только в этот день зимой возможен гром.

Сретенские поверья и настройки на весну

Как на все большие праздники, гадания были важны и в канве празднования Сретения. А направлялись они также в основном на урожай. Так, на ночь выставляли та-

релку с зерном на двор, а если утром обнаруживали на зерне росу, радовались счастливой примете: урожаю – быть!

На Сретение нельзя было выполнять различные работы, начиная от хозяйствования и заканчивая крупными работами во дворе и на огороде. Но если это работа на благо, работа как помощь, как спасение – такая работа допускалась. Не нужно отправляться в какую-то дальнюю поездку, считается, что она не будет иметь успеха. И не кладите деньги в этот день на кухонный стол: как с него исчезают вкусные блюда, так незаметно будут исчезать деньги, не задерживаясь в хозяйстве.

Сретения ждали с нетерпением, чтобы узнать погоду на весну и лето, предсказать урожай, приплод, развитие хозяйства. По народным приметам, если этот день теплый и солнечный, то и весна будет теплой. Ясная и тихая погода в этот день предвещала хороший урожай поля и роение пчел. Предсказать погоду могла и курица: если напьется у порога воды – весна будет теплой и ранней. Если на Сретение есть под крышами сосульки, то в этом году будет хороший урожай кукурузы. На Сретение с крыш капает – быть тяжелой весной, если тепло, а с крыш не капает – весна будет ранняя, сухая. Ветер на Сретение – к урожаю плодовых деревьев. Если на деревьях иней – родят хорошо гречка и картошка. Если на Громицу день ясный, то будет лен прекрасным.

Татьяна ЗИНЧЕНКО

ОБЫЧАИ

Готовь сани летом, а телегу зимой

Починки – один из праздников славянского календаря, который отмечался на следующий день после Сретения. Следуя поговорке «Готовь сани летом, а телегу зимой», хозяева сразу после Сретения с утра пораньше принимались за ремонт сельскохозяйственного инвентаря, называя этот февральский день Починками.

Начиная починки, крестьяне помнили: чем раньше примешься за хозяйство, тем больше весне угодишь. Тянуть с починками до настоящих теплых дней настоящему хозяину не пристало. Открывая сарайки, прикидывали, за какую работу надо вперед взяться. Работали дружно, всей семьей, находя посильное дело и малым, и старым: «В Починки дед встает чуть свет – чинит сбрую летнюю да соху столетнюю». Отремонтированную упряжь не без гордости вывешивали на видном месте – мы, мол, к пахоте и севу готовы.

Да и хозяйки в это время без дела не сидели: готовили, стирали, перебирали вещи в сундуках. Существует ошибочное мнение, причем упоминаемое именно в Починки, что домовая в ночь тревожит лошадей и может загнать их насмерть. Домовой хорошему хозяину помощник, а никак не враг, а иначе для чего бы его в новый дом из старого переносили в совочке с углем из старой печи. Домовой – оберег для дома и никак не нечистая сила!

Петр ГРИНЕВ

**НЕОБЫЧНЫЕ ПРАЗДНИКИ**

Доброе слово и кошке приятно

«Человек по своей природе добр», – сказал великий французский философ Жан-Жак Руссо. Как же часто мы стали забывать об этом, как же редко мы творим добро и искренне помогаем другим, ничего не прося взамен.

Напрасно! Мистическое учение каббала утверждает, что все добро, которое мы дарим людям, с троичей возвращается к нам. Знаменитый русский меценат Савва Мамонтов не сомневался, что он стал богат только потому, что никогда не жалел денег на искусство и благотворительность. Федор Достоевский писал, что только духовная красота, та красота, которой обладает лишь человек, способный на добрые дела, спасет этот мир. Поэтому не уставайте творить добро – вы обязательно получите отдачу если и не в виде огромных денег, то в виде крепкого здоровья, счастья и долголетия!

Всемирный день спонтанного проявления доброты, который отмечается 17 февраля, – потрясающий праздник, чистый, светлый, лишенный всяческой политической окраски и национальных границ. Кому и когда пришла в голову великолепная идея внести его в календарь памятных дат – точно неизвестно. Известно только то, что несколько

крупных международных благотворительных организаций объединились и выступили с блестящей инициативой об учреждении неофициального Дня доброты.

Это, без сомнения, праздник планетарного значения, который каждому человеку предоставляет шанс еще раз доказать, что он способен быть бескорыстным, искренним, терпимым и участливым. Невозможно переоценить его значение в современном мире, в котором агрессия, зависть, эгоизм, жадность, увы, еще пока правят бал. Да, трудно заставить людей обратить внимание на беды и горести других. Да, непросто изменить сознание: простить обиды врагам, помочь незнакомцу, поделиться последним, не требуя благодарности и вознаграждения. Но... вода камень точит, и день спонтанного проявления доброты уже начал приносить первые плоды.



День доброты достаточно широко отмечается во многих странах Западной Европы и в США. В городах проходят благотворительные мероприятия и марафоны, в которых принимают участие известные политики, актеры и общественные деятели. Стало доброй традицией проводить в этот день флешмобы, которые, как вы знаете, тоже носят абсолютно спонтанный характер.

К сожалению, у нас об этом празднике пока мало кому известно. Хочется надеяться, что в ближайшее время ситуация изменится. А пока внесите и свою скромную лепту и присоединитесь к тем, кто отмечает Всемирный день спонтанного проявления доброты. Ведь добро, милосердие и любовь – это три кита, на которых и держится наша старушка-Земля.

Марта ДОБРЫКИНА

ИННОВАЦИИ
В ПОТРЕБКООПЕРАЦИИ

Создание централизованной системы GPS-мониторинга

На сегодняшний день системы GPS-мониторинга являются инструментом контроля и оптимизации передвижения транспорта, а также средством обеспечения безопасности. Объединяя в себе технологии определения местоположения, современные системы беспроводной связи и средства обработки и визуализации, они находят широкое применение в различных сферах.

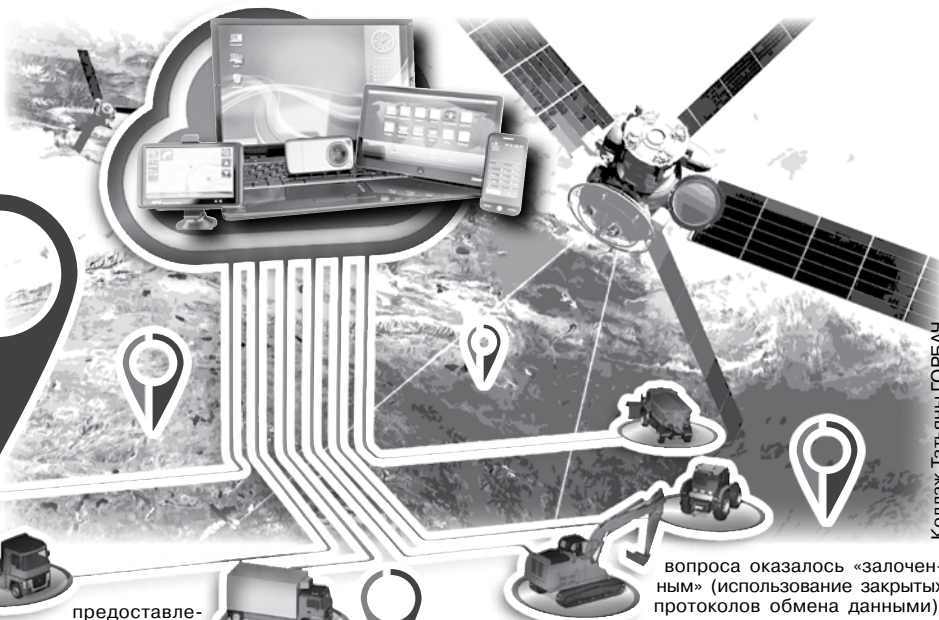
Системы GPS-мониторинга позволяют получать объективную информацию о местонахождении, маршруте, пробеге автомобиля и времени работы двигателя. Получая эти данные в режиме реального времени, у предпринимателей появляются возможности принимать на их основе эффективные управленческие решения и координировать деятельность автопарка на более высоком уровне, осуществлять мониторинг работы транспорта.

Системы GPS-мониторинга транспорта решают следующие задачи:

1. Мониторинг включает отслеживание текущих координат, направления и скорости движения транспортного средства в реальном времени.
2. Учет пройденного километража и расхода топлива нужен для своевременного прохождения ТО, обоснования списания ГСМ бухгалтерией, напоминания о процедуре прохождения страхования.
3. Контроль соответствия фактического маршрута автомобиля плану позволяет повысить дисциплину водителей.
4. Безопасность: знание координат позволяет быстро найти угнанное либо попавшее в беду транспортное средство.

В результате проведенного обследования установленных систем GPS-мониторинга в организациях потребительской кооперации было выявлено, что на данный момент услуги по GPS-мониторингу предоставляются 22 поставщиками и насчитывается около 10 учетных систем. При этом сейчас в системе потребительской кооперации оснащено GPS-трекерами около 2500 единиц автотранспорта. Децентрализация негативно сказывается на оперативном мониторинге транспортных средств. Абонентская плата варьируется от 9 до 24 рублей. Причем услуги одного и того же поставщика могут различаться для разных организаций согласно заключенным договорам. В результате проведенного анализа Правлением Белкоопсоюза было принято решение о централизации систем GPS-мониторинга. Что, в свою очередь, даст положительный эффект, выражающийся в едином тарифе в размере не более 8 рублей и эффективном использовании системы GPS-мониторинга.

Для работы над данным вопросом в аппарате Белкоопсоюза была создана рабочая группа, задачами которой являлись определение единого оператора (поставщика) услуг GPS-мониторинга, установление единых тарифов для всех организаций системы потребительской кооперации. Единым оператором по предоставлению услуг по GPS-мониторингу было выбрано УП «Вычислительный центр Белкоопсоюза». Были проведены переговоры со всеми наиболее представленными в системе потребительской кооперации поставщиками данных услуг, запрошены коммерческие предложения. Явными лидерами по



Коллаж Татьяна ГОРБАЧ

предоставлению услуг – порядка 1500 автомобилей – являются поставщик «АрмПроектСервис» и его дочерние компании, а также другой поставщик – «БелТрансСпутник», который представлен в меньшей мере.

Поскольку тарифы на поставку, установку, настройку и абонентскую плату отличались у разных поставщиков, был проведен сравнительный анализ представленных коммерческих предложений, где учитывались все условия. Также были проведены переговоры с поставщиками услуг связи для получения наиболее выгодных тарифов после централизации системы GPS-мониторинга.

GPS-приборы, основанные на GPRS-каналах, сегодня наиболее распространенные и востребованные. В то же время они являются своеобразными заложниками мобильной связи. В настоящее время мобильные сети не везде способны принимать сигнал. Так что в отдаленных районах, где нет мобильной связи, GPS-устройства не могут передавать данные в режиме реального времени. К сожалению, пока что таких мест достаточно много. Но проблема, несмотря на свою кажущуюся глобальность, скорее всего, будет преодолена в ближайшие два-три года, так как мобильные технологии активно развиваются.

Кроме того, все вновь устанавливаемые современные GPS-устройства включают в себя функцию «внутренней памяти». То есть в ситуациях, когда нет возможности передавать данные, например, из-за отсутствия мобильной связи или отключения сервера, записывают данные в себя, и в любом случае они будут отражены в системе, хотя и с опозданием.

Одной из главных задач при создании централизованной системы GPS-мониторинга от единого оператора УП «Вычислительный центр Белкоопсоюза» было максимальное сохранение установленного оборудования и объединение его в единое целое. Поскольку поставщики «АрмПроектСервис» и ЧУП «БелТрансСпутник» устанавливали свое оборудование, которое в результате изучения данного

вопроса оказалось «залоченным» (использование закрытых протоколов обмена данными), не позволяло его применять с другими учетными системами. Надо понимать, что не все установленное GPS-оборудование можно сохранить. С момента работы с единым оператором все поставляемое GPS-оборудование должно быть «свободным» (открытый протокол обмена данными) и с возможностью работы с различными учетными системами.

Было принято решение оставить установленное оборудование от поставщика «АрмПроектСервис», так как более 50 процентов единиц автотранспорта оснащено им. В зависимости от модельного ряда установленных GPS-трекеров от других поставщиков существует возможность перепрошивки оборудования для дальнейшего подключения к единой системе GPS-мониторинга.

Разработан план-график по внедрению единой централизованной системы GPS-мониторинга. Сегодня для оснащения системой GPS-мониторинга автотранспорта заключение договоров производится только с УП «Вычислительный центр Белкоопсоюза».

УП «Вычислительный центр Белкоопсоюза» остановилось на двух учетных системах (Wialo и «ТрансНавигатор»), которые будут ретранслировать (передавать данные GPS-оборудования) друг другу вне зависимости, к какой учетной системе они подключены напрямую. То есть, по сути, для аналитической работы можно будет использовать любую программу на выбор. В итоге правильно организованная централизованная система GPS-мониторинга будет приносить максимально возможный эффект, обеспечивая безопасную, хорошо скоординированную работу автотранспорта.

Широкое использование системы GPS-мониторинга для решения различных задач, применение в этой системе концепций, которые находятся на переднем крае развития науки и техники, позволяют сделать вывод, что это направление будет и впредь развиваться и совершенствоваться.

Дмитрий СИВЕНКОВ, начальник сектора АСУ Белкоопсоюза

ЛОГИКА РЫНКА

По субсидированным тарифам

В Министерстве жилищно-коммунального хозяйства прокомментировали изменения в начислении платы за некоторые жилищно-коммунальные услуги, введенные постановлением Совета Министров от 9 февраля 2019 года № 81, сообщает БЕЛТА.

В Беларуси с 1 марта отменяется дифференцированная плата за услуги водоснабжения, водоотведения, а также за техническое обслуживание жилых помещений. Жильцы будут платить за эти услуги по субсидируемому тарифу вне зависимости от объемов потребления в случае регистрации граждан по месту жительства в жилом помещении. Однако если в квартире никто не зарегистрирован, то начисление платы, как и прежде, будет осуществляться по экономически обоснованному тарифу.

Ранее облисполкомы и Мингорисполком утвердили субсидируемые и экономически обоснованные тарифы на ЖКУ на 2019 год. В частности, субсидируемый тариф на водоснабжение в Минске и регионах составляет Br 0,8338 за

1 куб. м, на водоотведение – Br 0,5518 за 1 куб. м в Минске и Br 0,6383 за 1 куб. м в регионах.

До 1 марта при превышении норматива потребления 140 л в сутки с человека начисление платы за водоснабжение осуществляется по экономически обоснованному тарифу. Что касается платы за техобслуживание жилых домов, то сейчас она начисляется по субсидируемому тарифу за 1 кв. м площади жилого помещения в пределах 20 кв. м на зарегистрированного плательщика и члена его семьи плюс 10 кв. м на всю семью. «С 1 марта в случае регистрации по месту жительства в жилом помещении гражданина субсидируемый тариф будет применяться в

отношении всей площади квартиры», – пояснили в министерстве.

В настоящее время субсидируемый тариф на техобслуживание жилых домов составляет Br 0,1187 за 1 кв. м. Эта услуга включает в себя техобслуживание конструктивных элементов зданий и внутридомовых инженерных систем, проверку приборов группового учета, систем автоматического регулирования расхода тепловой энергии, ликвидацию воздушных пробок в радиаторах и стояках, консервацию и расконсервацию системы отопления. Два раза в год специалисты проверяют техническое состояние систем горячего и холодного водоснабжения, канализации, поэтажных

электрощитков. Контролируется также техническое состояние междуэтажных перекрытий в местах общего пользования, кровлю очищают от мусора и грязи, снега и наледи.

Субсидируемый тариф применяется в отношении собственников и членов его семьи, нанимателей или тех, кто относится к понятию «плательщик». «С 1 марта в случае если гражданин зарегистрирован по месту жительства в жилом помещении, то плата за ЖКУ будет начисляться по субсидируемому тарифу вне зависимости от того, собственник он квартиры, член семьи или просто зарегистрирован по месту жительства в квартире. Исходя из того, что гражданин может быть зарегистрирован по месту жительства только в одном жилом помещении в Беларуси», – отметили в Минжилкомхозе.

Порядок начисления платы за ЖКУ определен положением о порядке расчетов и внесения платы за жилищно-коммунальные услуги и платы за пользование жилыми помещениями государственного жилищного фонда, утвержденным постановлением Совета Министров от 12 июня 2014 года № 571.

Вера СЕРГЕЕВА

КОММЕНТАРИЙ

Доверяете ли вы рублю?

Доверие к белорусскому рублю растет, а сумма и количество платежей операций по банковским карточкам увеличиваются. Но стабильность на валютном рынке и в сфере денежного обращения становится поводом для постановки новых задач и для работы ради более прочного состояния отечественной финансовой сферы.

Такое суждение можно сформировать по итогам недавнего доклада Президенту Беларуси, который сделал Председатель Правления Национального банка страны Павел Каллаур. Глава государства выразил позитивное отношение к происходящему в этой сфере, обратив внимание на эффективность совместных действий Правительства и Национального банка. «То, что было, и то, что есть, – это небо и земля. Может, кому-то не нравится слишком жесткая финансовая политика в государстве, но она направлена на сохранение стабильности», – заметил Александр Лукашенко, выражая благодарность работникам Национального банка.

Признаться честно, большинство сограждан относятся к финансовым и банковским новостям уже не с тем волнением и интересом, как в прошлые годы. Остались позади гиперинфляция 90-х годов и кризисные девальвации 2009 и 2011 годов. Колебания валютных курсов и курсовые разницы тревожат в основном предприятия, имеющие дело с немалыми объемами иностранной валюты. Для повседневного поведения граждан и домашних хозяйств на финансовом рынке эти колебания и разницы уже не так ощутимы. А процентная политика банков сделала более выгодным хранение сбережений в национальной валюте. Причем наиболее значительные выгоды сулит именно долгосрочное вложение средств.

По итогам доклада Президенту Павел Каллаур заявил об основаниях «для более широкого разговора о росте доверия к национальной валюте». «У нас были различные периоды. Историческая память, безусловно, у населения присутствует, – отметил он, – не отрицая сомнений сограждан. – Но мы в последние четыре года вместе с Правительством демонстрировали, что поставленные цели по обеспечению ценовой стабильности выполняются. Это позволяет сохранить покупательную способность национальной валюты». То есть от рубля уже никто не бежит, как в 90-е годы. И глава Нацбанка подчеркнул важность уважительного отношения к национальной валюте, чтобы расширилась сфера ее применения.

Такая постановка вопроса означает новые меры по окончательному вытеснению иностранной валюты из сферы расчетов внутри страны. Надо пользоваться своими деньгами: белорусским рублем, который является законным платежным средством. «Мы должны уходить от этих рудиментов, которые исторически сложились, когда был непростой период», – сказал Павел Каллаур.

Получила свое звучание в эти дни и тема 25-летия белорусской национальной валюты. На самом деле ей 27 лет – в 1992 году «зайчики» начали параллельное хождение с советскими рублями. Но именно четверть века назад, 19 октября 1994 года, Верховный Совет принял решение объявить белорусский рубль единственным законным платежным средством на территории нашей страны. Руководитель Нацбанка обратил внимание на намерение провести ряд мероприятий по этому поводу. Безусловно, будет опубликовано больше дополнительной информации об этапах становления национальной валюты и Национального банка как института независимого государства. Не обойдется без новшеств: в этом году в обращении появятся обновленные банкноты номиналом в 5 и 10 рублей, дополнительно будут выпущены некоторые номиналы монет.

Принципиально важная позиция: Национальный банк разрабатывает стратегию по повышению доверия к национальной валюте. Между тем наши граждане делом голосуют за стабильный белорусский рубль. Например, содействуют развитию платежей по банковским платежным картам. В 2018 году впервые сравнялось число безналичных и наличных операций по сумме по банковским картам. Как показывают данные на сайте Национального банка, всего по ним в прошлом году было совершено более 1,5 млрд операций более чем на 59,6 млрд рублей. По сумме соотношение равномерное: доля безналичных операций за год составила 49,9% (29,86 млрд), доля наличных – 50,1% (29,74 млрд рублей). Путь пройден значительный: если в 2017 году доля безналичных операций чуть превышала 44%, то в 2010-м – была около 13%. По количеству безналичных операции лидируют с отрывом – их в 2018 году было 86,2% от общего числа, и только 13,8% операций – наличные. За последние 8 лет доля безналичных операций выросла на 30 процентных пунктов: в 2010 году она не достигала и половины (49,7%) от общего количества.

Конечно же, возможности использовать современные средства платежа опираются сегодня на приоритетные позиции национальной валюты. Потребители это ценят. И рост объемов безналичных платежей, и прирост количества и суммы операций по банковским картам становятся слагаемыми усиления доверия к белорусскому рублю.

Андрей ВАСИЛЬЧЕНКО

НА ЗАМЕТКУ СПЕЦИАЛИСТУ

Чтобы не подвел аккумулятор

Каждый владелец автомобиля обязательно сталкивается с необходимостью определения исправности аккумулятора. Производитель гарантирует его нормальную работу в течение двух лет. Но это бывает не всегда. Как можно самостоятельно проверить работоспособность аккумулятора автомобиля?

Проведем визуальный осмотр

При эксплуатации автомобиля от водителя требуется регулярно следить, в каком состоянии находится аккумулятор. Осматривая прибор, больше всего внимания нужно уделить нескольким факторам: состояние корпуса (не допускаются трещины и сколы), грязь, чистота клемм, потеки электролита, зажим клемм, надежная фиксация.

Если на корпус устройства машины попала влага, это обязательно приведет к быстрому саморазряду. Если клеммы аккумуляторной батареи плохо закреплены, исчезнет плотный контакт с выводами. В результате в контактных соединениях увеличится сопротивление. Уменьшится пусковой ток стартера, двигатель перестанет заводиться. Начнут греться клеммы, резко снизится зарядка аккумулятора.

Проверяем состояние электролита

Определить существующую плотность электролита возможно лишь на обслуживаемых приборах. Аппарат устанавливается на ровную горизонтальную поверхность, откручиваются все пробки. Электролит должен полностью закрывать пластины.

Чтобы проверить уровень электролита в аккумуляторе, требуется взять обыкновенную стеклянную трубочку. Затем опустить в банку, пока она не коснется пластины. Верхний конец закрыть пальцем. В извлеченной трубке высота электролита должна быть в пределах 10–15 миллиметров. Такие замеры проводятся во всех банках. Чтобы уровень кислоты достиг нормального значения, добавляем дистиллированную воду. Плотность аккумулятора проверяется ареометром на предварительно заряженном аккумуляторе.



Рисунок 1.

Температура воздуха должна быть не более 25 градусов. В состав прибора входят две детали: резиновая груша, градуированный поплавочек. (См. рисунок 1.)

Шкала показывает удельный вес электролита. Операции с электролитом требуют соблюдения техники безопасности. Глаза и руки должны быть надежно защищены.

Чтобы проверить значение плотности электролита, кончик ареометра помещают в аккумуляторную банку. С помощью груши втягивается электролит. При этом прибор должен свободно плавать в этот момент. Линия поверхности электролита, которую показывает шкала ареометра, соответствует его плотности.

Существуют специальные таблицы, по которым можно определить соответствие значения плотности электролита относительной степени заряженности батареи. Таким образом проверяется работоспособность аккумулятора.

Стандартное значение нормальной плотности находится в пределах 1,28 ± 0,01 г/см³. Если значение плотности уменьшилось на 0,01 г/см³, следовательно, банка разрядилась приблизительно на 4–6 процентов.

К примеру, возьмем показания прибора – 1,23 г/см³. Нормальная плотность должна достигать 1,28 г/см³, разница составляет 0,05. Следовательно, батарея находится в разряженном

состоянии примерно на 30 процентов, срочно требуется подзарядка. Чтобы провести проверку аккумулятора на работоспособность, подобная операция должна проводиться один раз в полгода.

Проверяем батарею нагрузочной вилкой

Этот прибор может проверять любые аккумуляторы. Он показывает значение уровня заряда АКБ, характеризующего работоспособность АКБ. В состав нагрузочной вилки входит вольтметр, находящийся в прочном корпусе. Он соединен с добавочными нагрузочными сопротивлениями.

Специальные контакты выведены наружу. (См. рисунок 2.) Проверка вилкой осуществляется лишь обслуживаемых аккумуляторов, отключенных от автомобиля. Предварительно зачищаются клеммы, протирается корпус, банки остаются закрытыми.

Сначала напряжение батареи проверяется без нагрузки. Берется

вилка, отключаются нагрузочные сопротивления. Затем ножки плотно прижимаются к клеммам. Фиксируются данные вольтметра. Если плотность электролита достигает 1,28 г/см³, а напряжение, определяемое без нагрузки, превышает 12,7 вольт, значит, батарея окончательно разрядилась. Если значение напряжения уменьшилось на 0,2 вольта, следовательно, батарея разрядилась на 20 процентов.

Нагрузочная вилка позволяет проводить измерения, имитируя настоящую работу АКБ. Берется вилка, к ней подсоединяется нагрузочное сопротивление, равное 1–1,4 емкости батареи. Во время измерения ножки плотно удерживаются на клеммах примерно пять секунд.

Данные вольтметра отмечаются на последней, пятой секунде. Если напряжение будет достигать 10,2 вольта, такой аккумулятор считается полностью заряженным. Если во время измерения напряжение начинает падать, его значение не превышает 7,8 вольта, значит, батарея полностью разрядилась. Когда напряжение уменьшается на 0,6 вольта, степень зарядки падает примерно на 25 процентов. Когда ненагруженная батарея показывает полный заряд, а при нагрузке значение напряжения начинает резко падать, значит, батарея вышла из строя.



Рисунок 2.

Мультиметр для проверки аккумулятора

Этот прибор позволяет измерить напряжение, а также выяснить степень заряда аккумуляторной батареи. Чтобы работать с таким прибором, требуется провести несколько действий в определенной последовательности: устанавливается

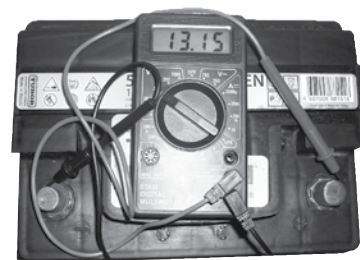


Рисунок 3.

постоянное напряжение; выставляются пределы; щуп черного цвета подсоединяется к минусу; красный фиксируется на плюсе; записываются данные, показанные на экране прибора. (См. рисунок 3.)

Заряженный аккумулятор показывает напряжение, превышающее 12,7 вольта. При его значении 11,7 вольта говорят о полном разряде батареи. Величина заряда батареи легко подсчитывается, если учесть, что уменьшение напряжения на 0,1 вольта обозначает уменьшение степени заряда примерно на 10 процентов.

Как можно проверить батарею, не имея приборов

Новейшие необслуживаемые аккумуляторы оборудованы встроенными индикаторами, некоторые имеют систему самодиагностики. Достаточно прочитать инструкцию к такой батарее, чтобы определить, в каком состоянии находится заряд АКБ.

Если такая система отсутствует, можно выполнить простейшую проверку. Батарею нужно хорошо очистить от грязи, протереть сухой тряпкой. Проверить фиксацию клемм. Если нужно, увеличить силу затяжки. На работающем двигателе проверяется напряжение заряда аккумулятора, происходящего от работы генератора.

Если в течение пяти минут после включения фар на незаведенном автомобиле яркость останется неизменной, следовательно, заряд батареи соответствует нормальному значению.

Следуя вышеописанным рекомендациям, можно легко установить работоспособность любого аккумулятора. Чтобы батарея прослужила намного дольше, требуется регулярно обслуживать ее. Категорически запрещается проводить измерения, если батарея находится в замерзшем состоянии.

Руслан КОВАЛЕНКО,
главный энергетик отдела
технического развития
и транспорта Белкоопсоюза

ПРАВИЛА БЕЗОПАСНОСТИ

Проверка на дорогах

Правила эксплуатации автомобиля зимой сложнее, чем летом. При зимней эксплуатации существует достаточное количество специфических особенностей. Если их не учитывать, то можно в большей или меньшей степени принести вред вашему автомобилю, а соответственно производственному и семейному бюджету. Рассмотрим наиболее типичные проблемы и связанные с ними ошибки эксплуатации.

Нужно обязательно «переобуться». Езда на автомобиле с летней резиной – большой риск. Зимняя резина при движении по наледи или дороге, покрытой снегом, способна уменьшить тормозной путь автомобиля в полтора раза. Помните, с первым появлением снега на дорогах количество аварий возрастает в шесть (!) раз. Это случается из-за того, что большинство автолюбителей не успели «переобуться» в зимнюю резину. Дело здесь не столько в наличии шипов, сколько в различном поведении зимних и летних шин на зимней дороге. Зимние изготавливаются из более эластичных при низких температурах сортов резины и лучше «прилипают» к промерзшему дорожному покрытию. Летние шины сильнее дубеют на морозе и от этого их фрикционные свойства снижаются, что чревато потерей управления автомобилем. Если вы пользуетесь шипованной резиной, не забудьте своевременно провести ревизию покрышки и восстановить потерянные шипы.

Зимой не следует часто мыть машину водой, а в морозную погоду от этого лучше вообще отказаться. Во-первых, возможно примерзание замков и ручек автомобиля, вследствие чего усложнится доступ внутрь. Во-вторых, при мойке на морозе может разрушаться лакокрасочное покрытие. Это приводит к образованию едва заметных микротрещин, которые в будущем перерастут в серьезные трещины на кузове машины. Поэтому следует покрывать

кузов автомобиля воском, дверные замки – размораживателем, дверные уплотнители и петли – смазать силиконовой смазкой (но ни в коем случае не WD-40). Но тут надо учитывать вред, наносимый кузову реагентами, которыми в наших городах посыпают зимние дороги от обледенения. Если реагенты в городе используют обильно и вы вынуждены ездить по таким дорогам, то машину придется мыть, иначе она начнет интенсивно ржаветь. Очень желательно для защиты от коррозии использование после мытья специальных автомобильных косметических средств. После мытья замки и дверные уплотнители необходимо высушить потоком воздуха от компрессора, пылесоса или фена и желательно смазать силиконовой смазкой, иначе вы рискуете после стоянки на морозе не открыть дверцу или оторвать уплотнитель от кузова.

Необходимо проверить аккумулятор перед зимой, достаточно ли он заряжен и не разрядится в морозы. Для этого нужно проверить аккумулятор на работоспособность. В двигатель заливайте масло в соответствии с сезоном, если пользуетесь сезонным маслом, или замените его, если залита «всесезонка».

Не рекомендуется ставить автомобиль на ручной тормоз. После длительной стоянки не сможете тронуться с места. Это случается вследствие попадания воды (тающего снега) в тормозные колодки. За ночь вода замерзает, что приводит к примерзанию колодок.

Рекомендуется ставить автомобиль либо на первую, либо на заднюю передачу или на один щелчок ручника.

Следует соблюдать дистанцию. Зимний стиль вождения должен отличаться от летнего. Никаких пробуксовок и резких торможений. Движения должны быть плавными и выверенными. Не стоит ехать за автобусами или грузовиками. Ведь велик шанс при заносе оказаться под колесами большегрузных машин. Это объясняется тем, что у грузовиков или автобусов более высок коэффициент сцепления с дорогой, чем на легковых автомобилях.

Если на автомобиле отсутствует система ABS, то при торможении отвяжите давить педаль «в пол». Тормозить следует плавно. Также зимой эффективно торможение двигателем. Потренируйтесь замедлять движение понижением передачи. Подъезжайте к светофору на включенной передаче, а не на «нейтралке». Особенно это необходимо владельцам машин с задним приводом.

Зимой, когда дорога покрыта снегом, видимость ночью гораздо лучше и значительно хуже она на мокром и темном асфальте в оттепель. Никогда не начинайте движение с запотевшими или обледеневшими стеклами и зеркалами. Лучше подождать 5–10 минут, пока двигатель прогреется и печка начнет нормально работать.

Старайтесь не попадать колесами на линию разметки. При минусовой температуре они будут скользить, как на льду. То же самое относится и к трамвайным путям, будьте предельно осторожны!

Перед началом движения зимой двигатель следует прогреть и не давать ему сразу после старта больших нагрузок. То же относится и к трансмиссии – не следует сразу развивать высокие обороты двигателя и большую скорость.

Масло в агрегатах автомобиля на холоде густеет и плохо выполняет свои функции. Надо дать возможность маслам в агрегатах прогреться при небольших нагрузках. Зимой не следует при каждом удобном случае глушить двигатель ради экономии топлива. Важнее поддерживать его на морозе в прогретом состоянии, что поможет вам сохранить аккумулятор, да и топлива прогретый мотор потребляет меньше, чем остывший.

Не следует при прогревом двигателя включать отопитель на полную мощность. Двигатель в таком режиме будет прогреваться дольше, а, следовательно, быстрее изнашиваться и расходовать больше топлива.

Не забудьте поменять перед зимой дворники или хотя бы их резиновые щетки. Подсохшая за лето резина зимой будет плохо очищать стекло и станет размазывать по нему грязь.

Не следует сбивать и скрести лед с лакокрасочных поверхностей автомобилей – так их можно повредить. Не ударяйте по стеклу даже резиновыми щетками стеклоочистителей. Стекла на морозе становятся хрупкими.

Хрупкими становятся также пластиковые бамперы и детали обвеса кузова. Поэтому зимой не стоит допускать резкого контакта бамперов с сугробами. К тому же под рыхлым снегом сугроба может оказаться глыба льда – и бампер, не выдержав соударения, треснет.

При выполнении всех рекомендаций транспорт будет работать в зимний период не хуже, чем в летний, а значит, наш потребитель (в основном житель сельской местности) всегда будет иметь на своем столе свежий хлеб, доброкачественные мясные и молочные товары, продукцию производства потребительской кооперации.

Иван СУШКО, начальник отдела
технического развития и транспорта
Белкоопсоюза

СТРАНИЧКА для сельчан и горожан

ПОДВОРЬЕ

ПРОПЕЛ ПЕТУХ ХОХЛАТКЕ СЕРЕНАДУ

Весна у порога. Закукарекал петух песню о любви. Ему вторит другой, в соседнем птичнике. А это верная примета, что у домашней птицы начался племенной сезон.

В феврале опытные хозяйки усиленно скармливают птичьему царству витаминные корма. Делается это для того, чтобы

создать в организме птицы запас питательных веществ, что обеспечит дальнейшую инкубационную полноценность племенных яиц. Время проращивать из зерна зеленую выгонку, постоянно обогащать птичье меню минеральными подкормками. Не годятся для наседки яйца с тонкой скорлупой или вообще без нее, а лишь в одной пленке, как это случается,

когда отсутствует или имеется недостаточно минеральных веществ в организме. Пополнить рацион несущих поможет простое проращивание зерна и скармливание его. Бывалые птицеводы в феврале больше скармливают зерномучных кормов в дрожжеванном виде. Такой подход обогащает рацион витаминами, улучшает аппетит, и что особенно важно – способствует увеличению яйценоскости. В чем секрет дрожжевания? В воде, подогретой до +30...+35 °С, разводят хлебопекарные дрожжи (10–20 г на 1 кг мучнистых кормов), затем приготавливают раствор выливают в емкость из расчета 1–1,5 л на 1 кг корма. Кстати, дрожжевание особенно высокого качества получается, если используют кукурузную дерть или измельченную сахарную свеклу. Лучше дрож-

жевать в деревянной бочке при температуре +24...+25 °С. Через каждые два часа кормовую массу перемешивают. Буквально через 6–8 часов дрожжевания масса готова к скармливанию.

Полезно в это время скармливать птице вареный картофель, измельченную морковь, листья свежей капусты, собранные у основания стога опавшие листочки сена. Нельзя забывать о минеральных подкормках, включая соль и мел. Но и это не все. Если хозяйки планируют пополнить куриное стадо ранними цыплятами, они начинают отбор яиц для насиживания хохлаткой. Отбирают однородные, без нарушения целостности скорлупы, без всяких наростов яйца весом 52–56 г. Хранят их до насиживания 5–6 дней острым концом вниз при температуре +8...+12 °С.



НЕОТЛОЖКА

САД ТАКИМ ПРОЦЕДУРАМ РАД

Ощутимо прибывает день. Не только ярче, но и заметнее греет солнце. Все убеждает в том, что зима на исходе. Сад начинает готовиться к предстоящей весне.

На приусадебных участках по-прежнему продолжают накапливать снег. В садах, где намело большие сугробы, в нескольких местах толстым колом опытные дачники делают возле деревьев отверстия до земли и в них закладывают отпугивающие грызунов средства. Польза двойная – защита деревьев от повреждения мышами и своеобразный подогрев корневой шейки. Для защиты от солнечных ожогов уже в середине февраля белят штамбы и скелетные ветви деревьев известковым раствором. Есть разные варианты рецептуры побелки. Многие садоводы берут известковый раствор из 2 кг извести на ведро воды, добавив 200 г железного или 100 г медного купороса и 200 г мучного клейстера или 1 кг глины. Клейстер и глина способствуют закреплению извести на древесине, а купорос убивает на стволах и ветвях различных вредителей, включая таких паразитов, как лишайники и мхи.

И не только от солнца защищает побелка. Она предохраняет древесину от различных вредителей, включая споры грибов. У побеленных деревьев повышаются холодостойкость и способность переносить резкие перепады температуры. Но и это не все. Защитные побелочные растворы препятствуют образованию трещин на коре. Надо учесть и такую проблему. Плодовые деревья получают основные повреждения коры с последующим обморожением тканей зимой, поэтому непростительная ошибка – отсутствие зимней защиты штамбов. Защищать деревья нужно начинать, пока они еще молодые. В теплые и солнечные дни еще раз пройдемся по саду и в первую очередь обратим внимание на уцелевшие на них листья и на засохшие плоды. Если их не сняли раньше, важно это сделать сейчас. Там обосновались на зимовку вредители. Не менее тщательно осмотрим почки на конце веток. В них находят пристанище яйца тли, медяницы, клещей. Сильно уплотнившийся снег вокруг молодых деревьев осторожно взрыхлим граблями и по возможности отбросим его. Это значительно ускорит начало жизнедеятельности корневой системы. И все же если, по прогнозам, зима окажется продолжительной и холодной, то эту работу лучше перенести на март.

А МЫ УЖЕ СЕЕМ

И ВЫРАСТЕТ ТОМАТ – СРЕДИ ОВОЩЕЙ АРИСТОКРАТ

Среди бывалых огородников существует неписанный закон: если ты уверен в хорошем качестве семян, никакая предварительная обработка им не нужна. Ну а если есть опасения, что на них могут быть возбудители болезней, то надо принять радикальные меры.

Многие овощеводы-любители, чтобы подготовить семена помидоров к посеву на рассаду, делают им водяную баню. Опускают семена на 20 минут в термос с горячей водой, нагретой до 53 °С. После такой процедуры семена сначала подсушивают на чистой бумаге, предварительно проглаженной утюгом. Затем сразу же высевают. Ящики или другие емкости для посева должны быть не слишком глубокими, не больше 6–7 см высотой. Их заполняют хорошо увлажненной почвосмесью, не доводя до верхнего края 2–3 см. Сразу после сева почву слегка увлажняют. Глубина посева семян не должна превышать 1–1,5 см. Емкости накрывают стеклом или пленкой и ставят в теплое место. Бытует мнение, что урожай помидоров увеличивается, если сеянцам не давать спать в рассадный период. Так ли это? Есть ли в таком аргументе рациональное зерно? Если помидорам давать круглосуточно освещение электричеством, то надо еще подсчитать, что перетянет: показания электросчетчика или прибавка урожая. Если же подходить к этой проблеме реально, то надо сказать: правы те специалисты, которые считают, что растениям просто необходим период темноты. Они расходуют в это время питательные вещества, которые накопили за день, на развитие листьев, стебля и корневой системы.



ПОЛЕЗНЫЕ СОВЕТЫ

СКОЛЬКО ПРИВИВОК ВЫДЕРЖИТ ЯБЛОНЬКА

Немало садоводов-любителей, которые увлекаются прививками. У некоторых из них по шесть сортов на одном дереве. Говорят, это не предел. Порой возникает вопрос: а каков оптимальный вариант, сколько сортов может выдержать дерево, к примеру яблоня?

Прививок можно сделать столько, сколько ветвей у дерева. В промышленных садах, естественно, никто таких комбинаций не практикует, а вот любители-садоводы находят в этом занятии какую-то экзотику, стараются перещеголять друг друга. Но не надо забывать, что привитое дерево – недолговечное. Дикая яблоня может жить 500 лет, а сад

из привитых деревьев считается старым уже в 50 лет. Нетрудно посчитать, сколько перенесли они стрессов. Судите сами. Посеяли их в питомнике, пересадили в школку, привили, снова пересадили. Каждый раз обрезают корни, и дерево страдает. А тут снова прививки, да еще неоднократные. Сплошные хирургические операции. Спорить не приходится. Они укорачивают век дерева. И все же прививки нужны, их никто не отменял и отменять не будет. Так заниматься ли прививками? Почему бы и нет, раз это влечет на ускорение плодоношения, дает возможность пополнить сад новыми сортами. Здесь, как и в любом другом деле, надо знать меру. Не стоит без веских оснований мучить яблоньку, мешать ей расти и развиваться.

ТОРМОЗ ДЛЯ СОСЕДЕЙ

Именно такую функцию взяло на себя комнатное каланхоэ. Оно обладает незаурядными способностями – задерживает развитие растений-соседей. Ученые предполагают, что это удивительное растение, видимо, имеет мощную ауру.

Каланхоэ – лекарственное растение. Его соком лечат гнойные раны, язвы, варикозное расширение вен, стоматиты, ангины, гаймориты, очищают кожу от прыщей. Не зря оно носит титул домашнего доктора. А что касается врожденных особенностей, которых нет у других растений, то надо учитывать «характер» каланхоэ и не ставить рядом с ним горшки с другими домашними растениями. Между прочим, в каких-то случаях умение каланхоэ тормозить соседей может пригодиться. К примеру, весной у вас начала выходить из-под контроля рассада, а если говорить конкретно – перерастать. Тут как нельзя кстати пригодится каланхоэ. Оно заставит непослушную временно посидеть на месте.



СЛАГАЕМЫЕ УСПЕХА

ЗА ГРАДУСЫ НАГРАДА – УДАЧНАЯ РАССАДА

Многие факторы влияют на качество рассады. Среди определяющих удачу от появления всходов до посадки сеянцев на постоянное место важен температурный режим.

Судите сами. Слишком низкая температура сдерживает рост рассады, а в худшем варианте и вовсе может стать причиной гибели. Практики-овощеводы убеждены: идеальной температурой для прорастания семян холодостойких культур должна быть +18...+25 °С, для теплолюбивых +25...+30 °С. А что касается дальнейшего развития после всходов, то для большинства сеянцев довольно комфортная температура около +20 °С. Поэтому вполне объяснимо, почему нужно немного снижать комнатную температуру после того, как появились всходы.

Напоминаем

Баклажаны. Минимальная допустимая температура для прорастания семян +15 °С, при оптимальном режиме +20 °С, всходы появляются примерно на 10-й день. Но лучше всего на время прорастания семян поддерживать постоянную температуру на уровне +22...+25 °С. Тогда при посеве проклюнувшимися семенами можно ожидать появления всходов на 4–5-й день.

Сладкие перцы. Всходы появляются через 7–12 дней в том случае, если температура под пленкой будет +24...+26 °С и выше. Если она держится ниже, то всходы появятся позже. Семена перцев могут вообще не прорасти, когда температура в доме ниже +20 °С.

Капуста. С появлением всходов нужно поддерживать температуру воздуха в помещении в пределах +6...+7 °С. Особенно большое значение имеет такой температур-



ный режим в ночное время. Оптимальная температура воздуха для развития всходов +6 °С. Поэтому, как только появятся ростки, нужно срочно перенести емкости с рассадой в относительно холодное место. Иначе сеянцы начнут вытягиваться. Такой температурный режим нужно поддерживать неделю, затем дневную температуру повышают до +15 °С, а ноч-

ную поддерживают на уровне +12 °С.

Помидоры. До всходов температура воздуха должна быть +20...+25 °С. С появлением первых сеянцев тепло снижают до +12...+16 °С днем и +10...+12 °С ночью. Так рассаду держат 4–7 суток. Затем температуру повышают. Несоблюдение таких режимов приводит к вытягиванию рассады, она становится бледно-зеленой.

КРИМИНАЛ

Бесчеловечная жестокость

Труп младенца обнаружили в Минске



Днем в милицию поступило сообщение о том, что возле дома на пр-те Рокоссовского обнаружен труп ребенка с удавкой на шее. Младенцу на вид около двух месяцев. По подозрению в совершении преступления задержаны пять человек, в том числе мать и отец ребенка. По предварительной информации, они накануне совместно распивали спиртные напитки в квартире, где проживал ребенок с родителями.

Следователи совместно с сотрудниками милиции и специалистами Государственного комитета судебных экспертиз провели неотложные следственные действия, в том числе осмотр квартиры, где проживал ребенок. Кроме этого, зафиксирована следовая обстановка, изъяты вещественные доказательства, а также назначен ряд экспертиз, проведение которых поручено специалистам ГКСЭ. Устанавливаются все обстоятельства произошедшего.

Взяли с поличным

Генеральный директор Минского завода шестерен задержан за взятку



Взятку от представителя иностранной коммерческой структуры в размере 20 тысяч евро гендиректор получил в своем рабочем кабинете. Деньги полагались за благоприятное решение вопросов по исполнению заводом своих договорных обязательств, связанных с расчетами за поставляемое технологическое оборудование.

Установлено, что в 2018 году руководитель госпредприятия уже неоднократно получал взятки от представителей компаний за решение вопросов, входящих в его компетенцию. Следственным комитетом в отношении генерального директора Минского завода шестерен возбуждено уголовное дело по ч. 3 ст. 430 УК (получение взятки в особо крупном размере лицом, занимающим ответственное положение).

Незаконные действия должностного лица борцы с оргпреступностью выявили в ходе выполнения задач по противодействию коррупции при реализации государственных программ модернизации важнейших промышленных предприятий страны.

Взрывное наследство

Минчанка нашла гранату у себя в шкафу



Днем в Заводское РУВД Минска поступило сообщение о том, что гражданин хочет передать в милицию гранату, которая была обнаружена у него дома. Незамедлительно на место были направлены наряд милиции, следственно-оперативная и саперно-пиротехническая группы. Прибывшие правоохранители эвакуировали жильцов из указанной квартиры.

Гранату обнаружила мать заявителя в личных вещах его умершего отца во время уборки в шкафу. Опасный предмет находился в коробке из-под термокружки.

Саперами граната была деактивирована и передана сотрудникам следственно-оперативной группы для проведения экспертизы. По данному факту проводится проверка.

Живодер

Жителя Каменецкого района подозревают в убийстве пяти собак



В милицию обратился житель деревни Величковичи, который увидел на поле тела собак. Спустя два дня правоохранители установили личность мужчины, который изувечил животных. По словам подозреваемого, псы зашли к нему во двор и загрызли трех кур. Тогда хозяин взял палку, чтобы отогнать собак, но они на него набросились. Сельчанин утверждает, что убил животных, защищаясь от них.

Проводится проверка. Устанавливаются владельцы собак. Ветеринар осмотрел животных, они погибли от множественных переломов ребер и конечностей. Сейчас выясняют все обстоятельства происшествия.

По горячим следам

Могилевские сыщики в течение суток задержали автоугонщика



Утром в Октябрьский РОВД Могилева поступило сообщение от могилевчанина о том, что от дома по проспекту Шмидта похищен автомобиль «Фиат-Добло». В результате проведенных оперативно-разыскных мероприятий личность угонщика была установлена сыщиками в течение суток. Им оказался 43-летний могилевчанин, который нашел ключ от автомобиля, утерянный автовладельцем возле подъезда.

Автомобиль на стоянке вычислить не составило труда, осмотрев его, он забрал из машины магнитола и домкрат. Утром следующего дня решил съездить к родственнику в садовое товарищество в Могилевском районе. Провыв у родственника весь день, вечером мужчина засобирился обратно, однако застрял в снегу и, не сумев выехать, бросил машину. На попутках он вернулся в город, где был задержан сотрудниками уголовного розыска. К тому времени сыщики установили личность злоумышленника и шли по его следу.

Автомашина была обнаружена в исправном состоянии и возвращена владельцу. Возбуждено уголовное дело.

Опасное соседство

Житель Лидского района выстрелил в соседа из ружья



Инцидент произошел в одной из деревень Лидского района. Мужчина 1945 года рождения выстрелил в соседа из зарегистрированного охотничьего ружья. Все происходило в одном из дворов, где пострадавший в этот момент находился с супругой. Женщина после выстрела вырвала у подозреваемого ружье, а также вызвала милицию и «скорую помощь».

Мужчине 1969 года рождения оказана необходимая помощь, его жиз-

ни ничего не угрожает. Сотрудники милиции задержали подозреваемого. Не исключено, что он находился в состоянии алкогольного опьянения. Причиной могли послужить неприязненные отношения между мужчинами. Нападавший ранее привлекался к административной ответственности за нарушение природоохранного законодательства. Решается вопрос о возбуждении уголовного дела.

Дочки — матери

В Столбцовском районе дочь ранила мать ножом



Ночью из больницы поступило сообщение о том, что из дома, расположенного в одной из деревень Столбцовского района, в реанимацию с проникающим ранением доставлена 70-летняя женщина. Родственники пояснили медицинским работникам, что пенсионерка пострадала в результате своих неосторожных действий, напорвшись на металлический штырь. Во время проверочных мероприятий стало известно, что травма женщины носит криминальный характер. По подозрению в совершении преступления задержана 34-летняя дочь потерпевшей.

По данным следствия, накануне вечером в доме между матерью и дочерью произошел конфликт. Во время ссоры женщина ударила пенсионерку ножом в живот. Задержанная ранее к уголовной ответственности не привлекалась, работает полеводом, у нее четверо несовершеннолетних детей. Подозреваемой предъявлено обвинение, к ней применена мера пресечения в виде заключения под стражу, продолжаются следственные и иные процессуальные действия.

Удар сзади

Житель Дзержинска избил пенсионера молотком



Вечером 60-летний пенсионер встречал свою супругу с электрички на остановке Дзержинск. По пути на

него сзади набросился неизвестный и ударил молотком по голове. Когда пожилой мужчина повернулся к нападавшему, то получил еще один удар в лицо. После чего хулиган скрылся. Милиционеры оперативно проанализировали записи ближайших камер видеонаблюдения. На одной из них был замечен неизвестный мужчина, который перелез через забор рядом с местом происшествия. В руках у него был молоток. По приметам была установлена личность подозреваемого. Им оказался 33-летний местный житель. Он нигде не работает, злоупотребляет алкоголем, однако ранее в поле зрения правоохранительных органов не попадал. После задержания хулиган не смог пояснить мотивы, побудившие его совершить тяжкое преступление. По его словам, после выпитого на него «затмение нашло». Злоумышленнику грозит от 3 до 10 лет лишения свободы.

Неблагонадежный сотрудник

Минчанин похищал на работе телефоны и проигрывал деньги за них в казино



По данным следствия, 29-летний мужчина с июля по октябрь 2018 года в одном из крупных магазинов столицы похищал мобильные телефоны. Как представитель торговой марки он был направлен в магазин бытовой техники в Минске. Работая там, обратил внимание, что в кабинете заведующего в свободном доступе хранятся дорогие мобильники в упаковках. Когда заведующий выходил из кабинета, мужчина их похищал по одному. После сам заполнял гарантийный талон и ставил печать магазина, к которой он имел доступ как промоутер.

Мобильные телефоны он сдавал в ломбард, а полученные деньги тратил в игорных заведениях. Когда мужчина в первый раз отправился в казино, ему удалось выиграть крупную сумму. После этого он выкупил в ломбарде смартфон и вернул его обратно в кабинет заведующего. На тот момент пропажу не обнаружили. Когда выигрывать не получалось, он возвращался и вновь совершал хищения. Всего мужчина похитил 19 мобильных телефонов и смарт-часы на общую сумму более 30 тысяч рублей.

Следователи провели обыск у мужчины дома, были обнаружены все похищенные мобильные телефоны. Возбуждено уголовное дело.

ПРОИСШЕСТВИЯ

Шок в школе

Школьник в Столбцах напал с ножом на учительницу и детей



Предварительно установлено, что ученик прибыл в школу около 7.40, поставил свой портфель в классе и вышел из него. Позже он вернулся в класс, нанес учительнице ножевое ранение. За нее вступились двое одноклассников. Они тоже получили ранения. Учитель скончалась на месте происшествия. Двое ребят из класса были госпитализированы, их жизни ничего не угрожает.

Далее ученик вышел из класса, зашел в соседний. Там он нанес смертельное ранение учащемуся 2001 года рождения. Затем подозреваемый выбежал из здания учебного заведения и попытался скрыться. Погибшая учительница – 1968 года рождения, погибший учащийся – 2001 года рождения, одиннадцатиклассник.

Нападавшего задержали. Он из полной семьи, которая на учете как неблагополучная не состояла.

При задержании подростка было обнаружено предполагаемое орудие преступления – нож. Проведены обыски, в том числе по месту жительства подростка, в ходе которых изъяты компьютерная техника и иные электронные устройства. Допрашиваются свидетели, а также родители школьника.

НЕСЧАСТНЫЙ СЛУЧАЙ

Трагедия в Полоцке

Мужчина погиб при взрыве автомобильной покрышки



Инцидент произошел днем на территории дорожно-ремонтно-строительного управления в Полоцке. 55-летний мужчина подогнал свой служебный автомобиль МАЗ к компрессору, чтобы подкачать колесо. Во время накачки разорвалась правая задняя покрышка. В результате мужчина был смертельно травмирован и скончался еще до приезда медиков. На месте происшествия работала оперативно-следственная группа. По факту случившегося проводится проверка.

Пострадала по неосторожности

В минской церкви руку женщины зажал машиной для теста



Днем в МЧС поступило сообщение о том, что в церкви Святой Равноапостольной Марии Магдалины на ул. Киселева, 42 женщине зажал руку в раскаточной машине для теста. Пенсионерка при раскатке теста по неосторожности засунула кисть левой руки в машину для теста и не смогла самостоятельно ее извлечь. Работники МЧС с использованием спецоборудования аккуратно извлекли кисть женщины из «тисков». С закрытыми переломами фаланг пальцев пострадавшая была доставлена в больницу.

АВАРИИ

Внезапный пешеход

В Белоозерске легковушка сбила ребенка



ДТП произошло днем. По предварительной информации, 48-летняя жительница города на автомобиле «Рено-Меган-Сценик» двигалась по ул. Ленина со стороны ул. Гагарина в направлении ул. Энергетиков. Против дома № 30 водитель сбил 7-летнего мальчика, перебежавшего проезжую часть дороги возле нерегулируемого пешеходного перехода. В результате аварии пешеход с травмами доставлен в УЗ «Белорезовская ЦРБ». По факту ДТП проводится проверка.



Пошел на таран

Лось ударил легковушку под Гродно

Инцидент произошел днем. Девушка на BMW ехала из Гродно в направлении деревни Квасовка. Боковым зрением в пути она заметила что-то, а после почувствовала удар в авто. Удар пришелся в заднюю правую часть машины, каких-либо действий по избежанию столкновения девушкой предпринять не смогла. Кроме водителя, в авто больше никого не было.

После ДТП дикое животное с места происшествия сбежало. Автомобиль получил механические повреждения. Никто из людей в аварии не пострадал.

