



Жить заботами
сельчан

ВЕСТИ

ПОТРЕБКООПЕРАЦИИ

Газета Белорусского республиканского союза потребительских обществ

25 марта 2022 года № 12 (1052)
Выходит один раз в неделю



СТР. 2

Белкоопсоюз почтил
память жителей
сожженных деревень
в Хатыни



СТР. 3

В Гомельском колледже
Белкоопсоюза выбрали
«Мисс-2022»



СТР. 4-5

Правила поступления
в Белорусский
торгово-экономический
университет
потребкооперации

Тенденции

Наверное, ни одна другая сфера нашей жизни за последние десятилетия не подвергалась столь большому количеству реформ, как образование. Так какой же должна быть в идеале система подготовки высококлассных специалистов, которых ждет рынок труда? К чему стремиться, на что делать ставку?



Фото Даны ВОЛЬСКОЙ
Учащиеся 3-го курса Барановичского технологического колледжа
Алина ЖАРСКАЯ и Александр БОБКО

СТАНЬ ТВОРЦОМ

ЭКОНОМИКИ УСПЕХА!

ISSN 1991-5349



9 771991 534003 >

ЭФФЕКТИВНОСТЬ СИСТЕМЫ ПОДГОТОВКИ КАДРОВ ОБСУДИЛИ
НА СОВЕТЕ РУКОВОДИТЕЛЕЙ УЧРЕЖДЕНИЙ ОБРАЗОВАНИЯ
ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ

Говорящая тишина

22 марта исполнилось 79 лет со дня Хатынской трагедии. Белорусская деревня была стерта с лица земли вместе с 149 жителями, самому младшему из которых не исполнилось и семи недель. Созданный на месте пепелища мемориал стал символом величайшей национальной трагедии и вечной скорби.

Мемориальный комплекс открыт в 1969 году. Это особое место, которое отождествляется с судьбами тех населенных пунктов, которых больше не найти на карте. Здесь единственное в мире «Кладбище деревень». И ежегодно съезжаются тысячи людей из Беларуси, ближнего и дальнего зарубежья, чтобы пройти сквозь живой коридор памяти к Вечному огню.

В их числе представители руководства страны, общественности, делегаций дружественных стран, военные, депутаты, студенты и школьники. К траурному мероприятию ежегодно присоединяются и представители аппарата управления Белкоопсоюза,

БЕЛКООПСОЮЗ ПОЧТИЛ ПАМЯТЬ ЖИТЕЛЕЙ СОЖЖЕННЫХ ДЕРЕВЕНЬ В ХАТЫНИ

КСТАТИ

Весной 2020 года открыт мемориальный комплекс на месте сожженной нацистами деревни Ола в Светлогорском районе Гомельской области. По количеству уничтоженных она превосходит Хатынь в 12 раз – там было убито 1758 человек, из них 950 детей в возрасте до 16 лет. После Великой Отечественной войны деревня Ола также не возродилась.

чтобы, возложив цветы к Вечному огню, почтить память погибших минутой молчания.

В годы войны немецкие оккупанты уничтожили 2,5 миллиона белорусов. Было разрушено 209 городов и районных центров, 9200 деревень, из них 628 сожжены вместе с жителями. Нацисты провели свыше 140 карательных операций против местного населения.

Диана ВОЛЬСКАЯ
Фото автора



ПО ПОВОДУ

Олег МАЦКЕВИЧ,
председатель Правления
Белкоопсоюза:

– Оставаться равнодушным и спокойным в этом месте просто невозможно. Трагедия Второй мировой войны откликается в каждом уголке Беларуси, и сколько бы лет ни прошло, память народа не умирает.

Знать историю страны – священный долг. Память делает нас единым народом. И здесь, у Вечного огня невинным жертво осознаешь: забывать о масштабах трагедии нельзя ни нам, ни нашим потомкам, как невозможно допустить подобное впредь.

МЕСТНОЕ ВРЕМЯ

Преданность делу

ОЛЬГА УРИЦКАЯ, ВЕТЕРАН ПОТРЕБКООПЕРАЦИИ, ОТМЕТИЛА ЮБИЛЕЙ

22 марта было шумно в одной из квартир по улице Горького в Березе, где с мужем Маратом Моисеевичем живет ветеран потребкооперации района, бывший директор ресторана и общепита Ольга Урицкая. Родные, знакомые, друзья поздравляли именинницу с юбилеем.

Детство, опаленное войной

Родилась Ольга в деревне Междулесье Березовского района. Судьба не баловала сельскую девочку. С малых лет познала немало горя, была лишена отцовской ласки. С фронтовых дорог не вернулся к родному порогу ее отец Алексей Иосифович: погиб в октябре 1944-го на территории Польши. Сколько было пролито слез, когда в дом принесли похоронку. К тому же и дом родительский сгорел, осталось пепелище.

После войны в непростое и голодное время семье пришлось искать жилье. И тут подвинулся случай. Тетя Оли вышла замуж и уехала на Север, в Карелию. Устроилась на работу. А через некоторое время позвала в холодные, малонаселенные края маму Оли – Анастасию Михайловну, которая поехала вместе с дочерью.

Шел 1953 год. Девочка из Беларуси пошла в школу. А когда окончила семь классов, снова встал вопрос, что делать дальше. Посоветовали учиться, приобретать специальность. И вот Ольга отправляет документы в Сортавальский торговый техникум на технологическое отделение. И успешно сдает вступительные экзамены. Сколько было радости в семье! Годы учебы пролетели быстро.



На практике в Ленинграде училась у поваров, работавших до революции в дворянских семьях и знавших толк в высокой кухне.

Старт

Выпускницу с дипломом направляют в один из ресторанов Новгородской области. Здесь молодой специалист продолжала постигать тонкости профессии, но вскоре решила вернуться на малую родину. В Березе осталось много маминих родственников, которые подсказали: в местном ресторане требуется старший повар.

Ольга Алексеевна с благодарностью вспоминает своего наставника – повара Лидию Петрачкову, которая помогла словом и делом. Добросовестное отношение к работе новенькой скоро заметили и предложили должность технолога. В те годы Барановичский технологический техникум только приступил к подготовке специа-

листов такого профиля. Ольга стала первой «ласточкой» в районе. Это сыграло важную роль в ее дальнейшей карьере.

Вскоре перспективного работника назначают заведующей производством в райпотребсоюзе, а после – директором ресторана «Береза». Коллеги убедились: место занял грамотный, требовательный к себе и подчиненным руководитель. А через девять лет еще ступенька выше – Ольга Урицкая возглавила районный общепит. Вот уж когда пришлось впрягаться в полную силу, преодолевать множество проблем, настраивать подчиненных на развитие сети по всему району.

Точки безубыточности

Это в ее бытность и в тесном контакте со многими руководителями сельхозпредприятий появились столовые в деревнях Спорово, Стригинь, Огородники. Точки питания для работников открылись на мотороремонтном, новоберезовском и других заводах. Оборудование закупалось с участием промышленных предприятий. Вопрос со школьными столовыми решали вместе с тогдашним заведующим отделом образования Иваном Козырицким при поддержке райисполкома. Ни разу за все время руководства Ольги Алексеевны вверенное ей предприятие не было убыточным.

Старалась развивать собственное хозяйство, закупать современное производственное оборудование. Для его обслуживания подбирали грамотных специалистов. Припоминает, что Березовский общепит первым в области приобрел пирожковый аппарат. В бывшей пекарне сделали кулинарный цех

по копчению и солению рыбы. Рядом построили теплицу – выращивали зеленый лук, огурцы, помидоры.

Много запоминающихся событий за время работы в кооперации осталось в памяти. Ведь приходилось обеспечивать питание не одному партийному лидеру республики – Петру Машерову, Кириллу Мазурову, Николаю Слюнькову, космонавтам Петру Климуку и Владимиру Коваленку, патриарху России Алексию и многим представителям Центросоюза и Белкоопсоюза, видным партийным и государственным деятелям республик бывшего СССР. Гостям было что предложить. Многие посетители местного ресторана еще помнят «щи по-березовски» и душистые, ароматные драники.

– Когда Петр Миронович Машеров отведал наши «щи по-березовски», то послал своего помощника к поварам записать рецепт. И даже в райкоме партии потом подчеркнул, что в столовой ЦК КПБ не умеют готовить такое вкусное, наваристое блюдо, – улыбается, мысленно возвращаясь в молодость, юбиляр.

Трудясь в кооперации, Ольга Алексеевна еще и окончила Ленинградский институт советской торговли. Неоднократно бывала на заседаниях Центросоюза, принимала участие в различных всесоюзных и республиканских мероприятиях, где приходилось выступать, делиться опытом.

Да и сейчас внимательно следит за работой нынешних специалистов, правда, уже как заинтересованный, знающий толк в качественной еде потребитель.

Иван ОСКИРКО
Фото из архива юбиляра

■ Ольга УРИЦКАЯ награждена Почетным дипломом Центросоюза и ЦК отраслевого профсоюза за образцовое обслуживание тружеников сельского хозяйства, принимала участие в работе 13-го съезда профсоюза СССР, избиралась делегатом двух съездов уполномоченных потребкооперации Республики Беларусь, в составе белорусской делегации посещала ВДНХ.

■ – Когда Петр Миронович Машеров отведал наши «щи по-березовски», то послал своего помощника к поварам записать рецепт. И даже в райкоме партии потом подчеркнул, что в столовой ЦК КПБ не умеют готовить такое вкусное, наваристое блюдо, – улыбается, мысленно возвращаясь в молодость, юбиляр.

Поучаствовать в весеннем празднике красоты, юности и артистического мастерства решились шесть юных красавиц, чтобы продемонстрировать свою уникальность и харизму. Членов жюри ждал непростой выбор, ведь все достойны победы, а корона только одна.

Обаяние на максимум

С каждым годом полюбившееся шоу становится ярче, конкуренция среди девушек все выше, а отбирать прекраснейших из прекрасных еще сложнее. В этот раз красавицам предстояло отстоять свою заявку на победу в четырех этапах конкурса: «Видео-визитка», «Вопрос-ответ», «Дизайнер + образ» и «Коронный номер».

Накал борьбы был таков, что свободных мест в зале не осталось. Болея за своих пришли не только сокурсники, но друзья и родственники. Некоторые брали децибелами оваций и количеством группы поддержки. Самая активная команда оказалась у Анастасии Никитенко – десятки парней буквально срывали голову, болея за свою подругу.

Акцент на походку

Перед началом состязания претендентки продемонстрировали грацию, изящество и умение держаться перед публикой, пройдя по импровизированному подиуму. Яркие ткани, сказочная экзотика восточного стиля и утонченные движения девушек превратили дефиле в целое шоу.

На первом этапе конкурса девушки рассказывали о себе в видеосюжете. Организаторы усложнили задание и лимитировали время всего одной мину-

За оказание помощи в организации мероприятия Гомельский торгово-экономический колледж Белкоопсоюза благодарит Центр творчества детей и молодежи Центрального района Гомеля, а также лично Анжелику Нестерову, руководителя танцевальной студии «Azart».

той. Выразительная мимика, цепляющая картинка, монтаж – и вот видео готово покорять жюри и зрителей.

Рубина Козырева, к примеру, сделала акцент на своем увлечении спортом и активно агитировала ребят последовать ее примеру. А романтичная Анна Буренкова презентовала себя в качестве будущей актрисы, даже ролик записала в здании Гомельского областного драматического театра. Получилось не хуже, чем у опытных блогеров.

От девушек требовалось не только блеснуть природной красотой и обаянием, но и показать свои знания и многогранность талантов. Например, в испытании на эрудицию участницам нужно было за 20 секунд успеть ответить на пять вопросов.

Далее конкурсантки представили в качестве модных дизайнеров. Участницы несколько недель подбирали образ для своей модели и самостоятельно изготавливали наряд из подручных материалов. Рубина вдохновлялась мексиканской художницей Фридой Кало. Девушке удалось точно передать характер экспрессивной личности – яркое платье дополнила колоритная диадема, декорированная камнями и цветами.

Мария Лисовцова, поклонница манги и аниме, выбрала персонаж лесной эльфийки. Получился легкий и очень женственный образ сказочной девушки. Александра Крюкова, которая пришла на конкурс, чтобы побороть страх сцены, выбрала для своей модели амплу женщины-кошки. Вымышленный персонаж чаще олицетворяет антигероя, но участница сделала акцент на ее силе воли и независимости:

– Думаю, это очень нужные качества для современной девушки. А еще она талантлива, привлекательна и по-женски хитра.

Пусть будет шоу!

Самым ответственным, но в то же время интересным стал творческий этап, где девушки



АЛЬМА-МАТЕР



смогли продемонстрировать все свои таланты. Зажигательные танцы, потрясающий вокал, актерская игра – все номера были подготовлены и поставлены на высочайшем уровне и, конечно, не могли не привести в восторг зрителей и жюри. Но что делать тем, кто до конкурса не умел танцевать или петь? Рубина творчески вышла из положения и часть номера разнообразила чтением стихов.

Каждое выступление вызвало бурные овации в зале. Публика ликовала.

А будущие мисс зарабатывали баллы, по количеству которых и определяли победителя. Жюри традиционно пришлось тяжело при подведении итогов, но выбор был сделан:

- **1-е место** – Александра Крюкова, 2-й курс;
- **2-е место** – Рубина Козырева, 2-й курс;
- **3-е место** – Мария Лисовцова, 2-й курс;
- **«Мисс Оригинальность»** – Дарья Стефанович, 1-й курс;
- **«Мисс Талант»** – Анастасия Никитенко, 2-й курс;
- **«Мисс Грация»** – Анна Буренкова, 1-й курс.

Спонсор мероприятия Алексей Сомов, соучредитель ООО «Адреналин Гомель», технический директор белорусской федерации регби, вручил победительнице абонемент в фитнес-центр, а серебряные и бронзовые призеры получили в подарок эксклюзивные фотосессии. Также всем участницам презентовали подарочные сертификаты от профсоюзного комитета колледжа.

Диана ВОЛЬСКАЯ
 Фото предоставлено колледжем



ПО ПОВОДУ

Мария КУШНЕРОВА,
 педагог-организатор:

– Участие в конкурсе – это возможность раскрепоститься, больше познать себя и свои возможности. Все отлично подготовилось и на сцене были просто бесподобны. В очередной раз мы убедились, что самые красивые и умные девушки учатся именно в нашем колледже!



Грации потребкооперации

В ГОМЕЛЬСКОМ КОЛЛЕДЖЕ БЕЛКООПСОЮЗА ВЫБРАЛИ «МИСС-2022»

ПОРЯДОК ПРИЕМА

ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ I СТУПЕНИ В УЧРЕЖДЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ «БЕЛОРУССКИЙ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ» НА 2022 ГОД

Адрес: 246029, г. Гомель, пр. Октября, 50.
Телефоны: (0232) 50-03-63 (приемная ректора), 50-03-60 (приемная комиссия дневной формы получения образования), 50-03-57 (приемная комиссия заочной формы получения образования), (+375-29) 199-10-73.
Факс: (0232) 50-04-08 (отдел делопроизводства и контроля), 50-03-82 (приемная комиссия).
Web-sait: <http://www.i-bteu.by> (официальный сайт университета).
E-mail: priem@bteu.by (приемная комиссия).

Условия и порядок приема лиц для получения высшего образования I ступени в учреждение образования «Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации» устанавливаются Правилами приема лиц для получения высшего образования I ступени, утвержденными Указом Президента Республики Беларусь от 7 февраля 2006 г. № 80 (далее – Правила приема), и настоящим Порядком.

Учреждение образования «Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации» (далее – Университет) имеет специальное разрешение (лицензию) на право осуществления образовательной деятельности № 02100/125, выданное Министерством образования Республики Беларусь на основании решения от 27 февраля 2004 г. № 190 (с изменениями и дополнениями на основании решения от 3 мая 2021 г. № 333).

УСЛОВИЯ ПРОВЕДЕНИЯ КОНКУРСА

1. Абитуриенты, поступающие на полный срок получения высшего образования I ступени в дневной и заочной формах получения образования, подают в приемную комиссию Университета сертификаты централизованного тестирования (далее – ЦТ) по трем учебным предметам: по белорусскому или русскому языку (по выбору) и по двум учебным предметам (далее – профильные испытания) в соответствии с избранной группой специальностей (специальностью, направлением специальности) (пункт 16 Правил приема).

2. Абитуриенты, поступающие на сокращенный срок получения высшего образования I ступени на основе среднего специального образования на дневную и заочную формы получения образования, сдают два профильных испытания по дисциплинам учебного плана специальности (направления специальности) среднего специального образования, перечень и форма проведения которых определяются Порядком приема в Университет в соответствии с избранной специальностью (пункт 16 Правил приема).

3. Прием абитуриентов осуществляется на:

3.1. Полный срок получения высшего образования в дневной форме получения образования.

№	Наименование специальности, направления специальности, срок получения образования	Код специальности по Общегосударственному классификатору Республики Беларусь ОКРБ 011-2009 «Специальности и квалификации»	Квалификация специалиста	Предметы профильного испытания	
				первый предмет	второй предмет
Факультет экономики и управления					
<i>проводится раздельный конкурс по специальностям, направлению специальности</i>					
1	Экономическое право, 4 года	1-24 01 03	юрист со знанием экономики	обществоведение (ЦТ)	иностраннй язык (ЦТ)
2	Мировая экономика, 4 года	1-25 01 03	экономист	математика (ЦТ)	иностраннй язык (ЦТ)
3	Экономика и управление на предприятии, 4 года	1-25 01 07	экономист-менеджер	математика (ЦТ)	иностраннй язык (ЦТ)
4	Менеджмент (по направлениям) Направление специальности: – менеджмент (социально-административный), 4 года	1-26 02 02	менеджер-экономист	математика (ЦТ)	иностраннй язык (ЦТ)
		1-26 02 02-02			
5	Экономика электронного бизнеса, 4 года	1-28 01 01	экономист-программист	математика (ЦТ)	иностраннй язык (ЦТ)
Факультет коммерции и финансов					
<i>проводится раздельный конкурс по специальностям, направлениям специальностей</i>					
6	Бухгалтерский учет, анализ и аудит (по направлениям) Направление специальности: – бухгалтерский учет, анализ и аудит (в коммерческих и некоммерческих организациях), 4 года	1-25 01 08	экономист	математика (ЦТ)	иностраннй язык (ЦТ)
		1-25 01 08-03			
7	Информационные системы и технологии (по направлениям) Направление специальности: – информационные системы и технологии (в экономике), 4 года	1-40 05 01	инженер-программист-экономист	математика (ЦТ)	физика (ЦТ)
		1-40 05 01-02			
8	Маркетинг, 4 года	1-26 02 03	маркетолог-экономист	математика (ЦТ)	иностраннй язык (ЦТ)
9	Логистика, 4 года	1-26 02 05	логистик-экономист	математика (ЦТ)	иностраннй язык (ЦТ)
10	Коммерческая деятельность, 4 года	1-25 01 10	экономист	математика (ЦТ)	иностраннй язык (ЦТ)

3.2. Сокращенный срок получения высшего образования на основе среднего специального образования в дневной форме получения образования для выпускников учреждений среднего специального образования, имеющих право участвовать в конкурсе для получения

высшего образования по интегрированным программам получения образования в сокращенный срок согласно приложению к настоящему Порядку приема.

№	Наименование специальности, направления специальности, срок получения образования	Код специальности по Общегосударственному классификатору Республики Беларусь ОКРБ 011-2009	Квалификация специалиста	Предметы профильного испытания	
				первый предмет	второй предмет
Факультет экономики и управления					
<i>проводится конкурс по специальности</i>					
1	Экономика и управление на предприятии, 3 года	1-25 01 07	экономист-менеджер	экономика организации (письменное вступительное испытание в Университете) (далее – ПВИ)	основы менеджмента (ПВИ)

3.3. Полный срок получения высшего образования в заочной, в том числе дистанционной форме получения образования.

№	Наименование специальности, направления специальности, срок получения образования	Код специальности по Общегосударственному классификатору Республики Беларусь ОКРБ 011-2009	Квалификация специалиста	Предметы профильного испытания	
				первый предмет	второй предмет
Факультет экономики и управления					
<i>проводится раздельный конкурс по специальностям</i>					
1	Экономическое право, 5 лет	1-24 01 03	юрист со знанием экономики	обществоведение (ЦТ)	иностраннй язык (ЦТ)
2	Экономика и управление на предприятии, 5 лет	1-25 01 07	экономист-менеджер	математика (ЦТ)	иностраннй язык (ЦТ)
Факультет коммерции и финансов					
<i>проводится конкурс по специальности</i>					
3	Логистика, 5 лет	1-26 02 05	логистик-экономист	математика (ЦТ)	иностраннй язык (ЦТ)

3.4. Сокращенный срок получения высшего образования на основе среднего специального образования в заочной, в том числе дистанционной форме получения образования для выпускников учреждений среднего специального образования, имеющих право участвовать в конкурсе для получения высшего образования по интегрированным программам получения образования в сокращенный срок согласно приложению к настоящему Порядку приема.

№	Наименование специальности, направления специальности, срок получения образования	Код специальности (направления специальности)	Квалификация специалиста	Предметы профильного испытания	
				первый предмет	второй предмет
Факультет экономики и управления					
<i>проводится раздельный конкурс по специальностям, направлению специальности</i>					
1	Экономическое право, 3 года	1-24 01 03	юрист со знанием экономики	общая теория права (ПВИ)	гражданское право (ПВИ)
2	Мировая экономика, 3 года	1-25 01 03	экономист	экономика организации (ПВИ)	основы менеджмента (ПВИ)
3	Экономика и управление на предприятии, 3 года	1-25 01 07	экономист-менеджер	экономика организации (ПВИ)	основы менеджмента (ПВИ)
4	Менеджмент (по направлениям) Направление специальности: – менеджмент (социально-административный), 3 года	1-26 02 02	менеджер-экономист	экономика организации (ПВИ)	основы менеджмента (ПВИ)
		1-26 02 02-02			
5	Экономика электронного бизнеса, 3,5 года	1-28 01 01	экономист-программист	основы информационных технологий (ПВИ)	охрана труда, охрана окружающей среды и энергосбережение (устно)
Факультет коммерции и финансов					
<i>проводится раздельный конкурс по специальностям, направлению специальности</i>					
6	Финансы и кредит, 3 года	1-25 01 04	экономист	экономика организации (ПВИ)	бухгалтерский учет (ПВИ)
7	Бухгалтерский учет, анализ и аудит (по направлениям) Направление специальности: – бухгалтерский учет, анализ и аудит (в коммерческих и некоммерческих организациях), 3 года	1-25 01 08	экономист	экономика организации (ПВИ)	бухгалтерский учет (ПВИ)
		1-25 01 08-03			
8	Товароведение и экспертиза товаров, 3 года	1-25 01 09	товаровед-эксперт	экономика организации (ПВИ)	основы менеджмента и информационных технологий (ПВИ)

9	Коммерческая деятельность, 3 года	1-25 01 10	экономист	экономика организации (ПВИ)	основы менеджмента (ПВИ)
10	Товароведение и торговое предпринимательство, 3 года	1-25 01 14	товаровед-экономист	экономика организации (ПВИ)	основы менеджмента (ПВИ)
11	Маркетинг, 3 года	1-26 02 03	маркетолог-экономист	экономика организации (ПВИ)	основы менеджмента (ПВИ)
12	Логистика, 3 года	1-26 02 05	логистик-экономист	экономика организации (ПВИ)	основы менеджмента (ПВИ)

3.5. Второе (последующее) высшее образование в заочной, в том числе дистанционной форме получения образования.

№	Наименование специальности, направления специальности, срок получения образования	Код специальности (направления специальности) по Общегосударственному классификатору Республики Беларусь ОКРБ 011-2009	Квалификация специалиста	Вступительные испытания
Факультет экономики и управления				
<i>проводится конкурс по специальности, обучение только в дистанционной форме</i>				
1	Экономика и управление на предприятии, 3 года	1-25 01 07	экономист-менеджер	зачисление осуществляется в соответствии с п. 34 Правил приема

ОСОБЕННОСТИ ПРИЕМА

Прием в Университет осуществляется на платной основе в соответствии с цифрами приема за счет средств организаций потребительской кооперации, а также за счет средств юридических лиц, индивидуальных предпринимателей, физических лиц или собственных средств гражданина.

На получение высшего образования I степени в дневной форме получения образования за счет средств организаций потребительской кооперации имеют право претендовать абитуриенты, имеющие направление организации потребительской кооперации на обучение по конкретной специальности (направлению специальности).

На получение высшего образования I степени в заочной форме получения образования за счет средств организаций потребительской кооперации имеют право претендовать абитуриенты, имеющие направление организации потребительской кооперации на обучение по конкретной специальности (направлению специальности) и работающие в организациях потребительской кооперации.

АЛГОРИТМ ПРОВЕДЕНИЯ КОНКУРСА И ЗАЧИСЛЕНИЯ

Конкурс проводится по общему баллу, который складывается путем суммирования отметок, указанных в сертификатах централизованного тестирования, по 100-балльной шкале либо отметок, полученных абитуриентами на вступительных испытаниях, по 10-балльной шкале, которые переводятся в 100-балльную шкалу путем умножения на 10 и среднего балла документа(ов) об образовании, определенного по 10-балльной шкале и переведенного в 100-балльную шкалу путем его умножения на 10.

Зачисление абитуриентов в число студентов по результатам конкурсного отбора осуществляется на открытом заседании приемной комиссии в порядке, установленном законодательством.

Преимущественное право на зачисление при равном общем количестве баллов в порядке перечисления имеют:

лица, указанные в пункте 27 Правил приема; победители и призеры предметных олимпиад Университета; республиканской олимпиады профессионального мастерства по специальности среди учащихся колледжей Белкоопсоюза; абитуриенты, окончившие подготовительные курсы при Университете.

СРОКИ ПРИЕМА ДОКУМЕНТОВ

В соответствии с пунктом 15 Правил приема сроки приема документов определяются Министерством образования.

СРОКИ ПРОВЕДЕНИЯ ВСТУПИТЕЛЬНЫХ ИСПЫТАНИЙ В УНИВЕРСИТЕТЕ

В соответствии с пунктом 18 Правил приема сроки проведения вступительных испытаний определяются Министерством образования.

СРОКИ ЗАЧИСЛЕНИЯ АБИТУРИЕНТОВ

В соответствии с пунктом 28 Правил приема сроки зачисления абитуриентов определяются Министерством образования.

ПЕРЕЧЕНЬ СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ среднего специального образования, интегрированных со специальностями высшего образования I степени, для получения высшего образования I степени в сокращенный срок

Приложение
к Порядку приема в учреждение образования «Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации» на 2022 год

№	Специальность высшего образования I степени	Специальность среднего специального образования	№	Специальность высшего образования I степени	Специальность среднего специального образования	№	Специальность высшего образования I степени	Специальность среднего специального образования						
1	1-24 01 03 Экономическое право	2-24 01 02 Правоведение	6	1-25 01 09 Товароведение и экспертиза товаров	2-25 01 10-02 Коммерческая деятельность (товароведение)	8	1-25 01 14 Товароведение и торговое предпринимательство	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)						
2	1-25 01 03 Мировая экономика	2-27 01 01 Экономика и организация производства			2-25 01 10-01 Коммерческая деятельность (экономическая деятельность и услуги)			2-26 02 03 Маркетинг	2-25 01 10 Маркетинг	2-27 01 01 Экономика и организация производства	2-27 01 01 Экономика и организация производства			
		2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)			2-25 01 51 Торговое дело			2-27 01 01 Экономика и организация производства	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 31 Финансы	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 31 Финансы		
		2-25 01 31 Финансы			2-26 02 03 Маркетинг			2-27 01 01 Экономика и организация производства	2-25 01 31 Финансы	2-25 01 32 Банковское дело	2-25 01 31 Финансы	2-25 01 32 Банковское дело	2-25 01 32 Банковское дело	
		2-25 01 34 Страховое дело			2-27 01 01 Экономика и организация производства			2-46 01 02 Технология деревообрабатывающих производств	2-25 01 34 Страховое дело	2-48 01 02 Химическая технология органических веществ, материалов и изделий	2-25 01 34 Страховое дело	2-25 01 34 Страховое дело	2-25 01 34 Страховое дело	
		2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль			2-25 01 31 Финансы			2-48 01 02 Химическая технология органических веществ, материалов и изделий	2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль	2-48 01 31 Технология силикатных и тугоплавких неметаллических материалов и изделий	2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль	2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль	2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль	
		2-26 02 03 Маркетинг			2-25 01 32 Банковское дело			2-48 01 31 Технология силикатных и тугоплавких неметаллических материалов и изделий	2-26 02 03 Маркетинг	2-50 01 02 Конструирование и технология швейных изделий (по направлениям)	2-26 02 03 Маркетинг	2-26 02 03 Маркетинг	2-26 02 03 Маркетинг	
3	1-25 01 04 Финансы и кредит	2-27 01 01 Экономика и организация производства			2-50 01 02 Конструирование и технология швейных изделий (по направлениям)			2-50 01 32 Технология пряжи, нетканых материалов, тканей и тканых изделий	9	1-26 02 02 Менеджмент (по направлениям)	2-27 01 01 Экономика и организация производства	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)		
		2-25 01 31 Финансы			2-50 01 32 Технология пряжи, нетканых материалов, тканей и тканых изделий			2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)			2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 31 Финансы	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 31 Финансы
		2-25 01 32 Банковское дело			2-50 01 33 Технология трикотажа и трикотажных изделий			2-25 01 32 Банковское дело			2-25 01 31 Финансы	2-25 01 32 Банковское дело	2-25 01 32 Банковское дело	2-25 01 32 Банковское дело
		2-25 01 34 Страховое дело			2-50 02 01 Конструирование и технология изделий из кожи			2-25 01 34 Страховое дело			2-25 01 34 Страховое дело	2-25 01 34 Страховое дело	2-25 01 34 Страховое дело	2-25 01 34 Страховое дело
		2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль			2-50 02 31 Моделирование и конструирование обуви и кожгалантерейных изделий			2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль			2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль	2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль	2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль	2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль
		2-26 02 03 Маркетинг	2-50 02 32 Конструирование и технология изделий из меха	2-26 02 03 Маркетинг	2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль	2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль	2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль	2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль						
4	1-25 01 07 Экономика и управление на предприятии	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-49 01 01 Технология хранения и переработки пищевого растительного сырья	2-50 01 33 Технология трикотажа и трикотажных изделий	10	1-26 02 03 Маркетинг	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)						
		2-25 01 33 Розничные услуги в банке	2-49 01 02 Технология хранения и переработки животного сырья (по направлениям)	2-50 02 01 Конструирование и технология изделий из кожи			2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-26 02 03 Маркетинг	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-26 02 03 Маркетинг				
		2-27 01 01 Экономика и организация производства	2-49 01 31 Технология пищевых производств	2-50 02 31 Моделирование и конструирование обуви и кожгалантерейных изделий			2-25 01 34 Страховое дело	2-25 01 34 Страховое дело	2-25 01 34 Страховое дело	2-25 01 34 Страховое дело				
		2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-49 01 32 Технология переработки растительного и животного сырья	2-50 02 32 Конструирование и технология изделий из меха			2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль	2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль	2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль	2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль				
		2-25 01 31 Финансы	2-49 01 32 Технология переработки растительного и животного сырья	2-49 01 32 Технология переработки растительного и животного сырья			2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль	2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль	2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль	2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль				
		2-25 01 32 Банковское дело	2-49 01 32 Технология переработки растительного и животного сырья	2-49 01 32 Технология переработки растительного и животного сырья			2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль	2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль	2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль	2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль				
5	1-25 01 08 Бухгалтерский учет, анализ и аудит (по направлениям)	2-25 01 33 Розничные услуги в банке	7	1-25 01 10 Коммерческая деятельность	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	11	1-26 02 05 Логистика	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)						
		2-25 01 34 Страховое дело			2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)			2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)			
		2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль			2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)			2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)			
		2-26 02 03 Маркетинг			2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)			2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)			
		2-25 01 33 Розничные услуги в банке			2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)			2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)			
		2-25 01 34 Страховое дело			2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)			2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)			
		2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль			2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)			2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)			
		2-26 02 03 Маркетинг			2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)			2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)			
12	1-28 01 01 Экономика электронного бизнеса	2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	12	1-28 01 01 Экономика электронного бизнеса	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)							
		2-25 01 31 Финансы	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)			2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)					
		2-25 01 32 Банковское дело	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)			2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)					
		2-25 01 33 Розничные услуги в банке	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)			2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)					
		2-25 01 34 Страховое дело	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)			2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)					
		2-25 01 35 Бухгалтерский учет, анализ и контроль	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)			2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)					
		2-26 02 03 Маркетинг	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)			2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)					
		2-25 01 34 Страховое дело	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)			2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)	2-25 01 10 Коммерческая деятельность (по направлениям)					

При несовпадении названий специальностей (специализаций) среднего специального образования, полученных в Республике Беларусь до 2001 года (и позже), со специальностями (направлениями специальности) высшего образования, по которым осуществляется прием в 2022 году, право принятия решения о приеме документов остается за приемной комиссией Университета. Положительное решение принимается в случае значительного соответствия содержания учебного плана специальности среднего специального образования, полученной до 2001 года (и позже), с действующими учебными планами специальностей высшего образования (указаны выше).

ТЕНДЕНЦИИ

■ В систему образования потребительской кооперации входят Белорусский торгово-экономический университет и его филиалы в Минске и Могилеве, а также 4 колледжа – Барановичский технологический, Гомельский торгово-экономический, Гродненский колледж экономики и управления и Молодечненский торгово-экономический.

■ За 2021 год учреждения образования потребкооперации работали прибыльно. Лидером стал Минский филиал БТЭУ ПК, на второй строчке университет, практически вровень сработали Гродненский колледж экономики и управления и Гомельский торгово-экономический колледж Белкоопсоюза.

■ Учреждения образования потребительской кооперации рассчитывают на безубыточную деятельность и в нынешнем году. Рост выручки от реализации программ дополнительного образования взрослых ожидается до 989 тысяч рублей.



Наверное, ни одна другая сфера нашей жизни за последние десятилетия не подвергалась столь большому количеству реформ, как образование. Так какой же должна быть в идеале система подготовки высококлассных специалистов, которых ждет рынок труда? К чему стремиться и на что делать ставку? На минувшей неделе руководители учреждений образования Белкоопсоюза обсудили стратегические вопросы, собравшись в Барановичском технологическом колледже.

Предлагаем лучшее

В ведомственных учреждениях образования сложилась многоуровневая система профессиональной подготовки кадров – от квалифицированных рабочих до научных работников высшей квалификации.

Открывая мероприятие, Олег Мацкевич, председатель Правления Белкоопсоюза, заострил внимание на том, что успешность обеспечения кадрами организаций потребительской кооперации зависит от эффективности всей системы образования. Ее совершенствование идет в русле основных направлений развития отраслей потребительской кооперации, поручений Главы государства и Правительства.

Стань творцом экономики успеха!

ЭФФЕКТИВНОСТЬ СИСТЕМЫ ПОДГОТОВКИ КАДРОВ ОБСУДИЛИ НА СОВЕТЕ РУКОВОДИТЕЛЕЙ УЧРЕЖДЕНИЙ ОБРАЗОВАНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ

Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации, его филиалы и колледжи Белкоопсоюза укрепляют позиции на рынке образовательных услуг и поддерживают высокие стандарты подготовки специалистов.

– Сегодня в открытом диалоге нам нужно обсудить накопившиеся проблемы в системе образования и определить пути их решения, – подчеркнул Олег Мацкевич.

Работа в прибыль

Татьяна Грабовская, начальник управления кадров и образования Белкоопсоюза, отметила, что в 2021 году учреждения образования потребкооперации работали прибыльно. Лидером стал Минский филиал БТЭУ ПК, на второй строчке – университет, практически равные показатели Гродненского колледжа экономики и управления и Гомельский торгово-экономического.

Высокая конкуренция на рынке образовательных услуг подталкивает учреждения образования к постоянному обновлению и укреплению материально-технической базы. В 2021 году на эти цели направлено 653 тысячи рублей, из них на модернизацию – 517 тысяч, на приобретение инвентаря и оборудования – 136 тысяч рублей.

В 2022 году учреждения образования продолжают работу по укреплению материально-технической базы, на развитие которой предполагается направить 970 тысяч рублей. Запланировано несколько масштабных модернизаций: замена трех лифтов в БТЭУ ПК, обновление фасада в Гродненском колледже экономики и управления, ремонт учебного корпуса и общежития Гомельского торгово-экономического колледжа.



Привлекаем и развиваем

Как известно, кадры решают все. Сегодня работник потребительской кооперации должен быть предприимчивым, эрудированным, с широким кругозором и умением анализировать окружающую действительность. Развить эти качества возможно только при условии постоянного самообразования, изучения новых тенденций на рынке труда и технологий.

Как обстоят дела с кадровым потенциалом в потребительской кооперации, собравшимся доложила Светлана Полякова, заместитель начальника управления кадров и образования Белкоопсоюза:

– В организациях системы заняты 40 098 человек, в том

числе 6933 руководителя и специалистов. Средний уровень сменяемости составляет 29 процентов.

2053 руководителя и специалиста системы не имеют высшего образования, 5500 работников пенсионного возраста. Это свидетельствует о потребности в подготовке кадров всех уровней.

На 1 октября 2021 года за счет средств организаций потребительской кооперации обучалось 500 человек, в том числе: 186 – получили высшее образование, 259 – среднее специальное и 55 – профессионально-техническое.

В 2022 году заказ на обучение по всем организациям и уровням образования – 170 человек. Наибольшую заявку на



подготовку кадров традиционно сделали Брестский и Могилевский облпотребсоюзы.

Столь скромные цифры отчасти объясняются объективными причинами – оптимизация численности работников, сокращение количества выпускников школ. Однако очевидны факты недостаточной работы по подбору абитуриентов, нежелание руководителей расставаться с теми, кто достиг пенсионного возраста. Некоторые руководители таким образом попросту экономят на подготовке новых сотрудников, что неизбежно приведет к усугублению ситуации с кадрами.

Светлана Викторовна рекомендовала учреждениям образования теснее сотрудничать с кадровыми службами организаций потребительской кооперации и совместно проводить профориентацию по подбору будущих абитуриентов.

– Сокращение учащихся и студентов при наличии ведомственных учреждений образования и потребности в кадрах недопустимо, – резюмировала докладчик.

Большое начинается с малого

В Минском филиале БТЭУ ПК, который вышел в лидеры по финансово-хозяйственной деятельности в 2021 году, сегодня обучается 941 человек, в том числе 39 – за счет средств организаций потребительской кооперации. В прошлом году учреждение образования оказало платных услуг на 2 212,8 тысячи рублей, львиную долю, конечно, приносит обучение. Но не только, отметил Олег Левшун, директор филиала:

– Мы предоставляем комплексные офисные и физкультурно-оздоровительные услуги, сдаем в аренду помещения, в прокат – бытовую технику. Сегодня это востребованные направления, где также можно получить хороший доход.

Специалисты под заказ

Людмила Ильинская, директор филиала БТЭУ ПК «Могилевский торговый колледж», сделала акцент на тесное взаимодействие с Могилевским облпотребсоюзом – основным заказчиком кадров.

С 2019 года филиал БТЭУ ПК «Могилевский торговый колледж» начал подготовку специалистов на основе общего базового образования, что позволило повысить привлекательность филиала для абитуриентов и тем самым увеличить набор.

Престиж науки

Гомельский торгово-экономический колледж, один из лидеров по количеству учащихся дневной формы обучения, делает упор на высококвалифицированный преподавательский состав. Любомир Скорик, директор колледжа, обратил внимание, что коллектив активно занимается научной деятельностью, в том числе разработкой учебно-методических пособий:

– Наши сотрудники разработали более ста учебников, из них треть с грифом Министерства образования. Это очень высокий показатель не только среди учреждений образования потребительской кооперации, но



и в стране. Высококачественное методическое обеспечение – аксиома современного учебного процесса.

Кроме того, руководитель колледжа подчеркнул, что высокие финансовые показатели позволяют развивать материально-техническую базу. За 2015–2022 годы на модернизацию направлено около 1,2 млн рублей.

На дипломы есть приемы

Гродненский колледж экономики и управления Белкоопсоюза готовит высококвалифицированных и конкурентоспособных на рынке труда специалистов в сфере экономики и финансов, востребованных в системе потребительской кооперации и других отраслях деятельности региона и страны.

По словам Татьяны Клепач, директора колледжа, план приема в 2021 году выполнен на 100 процентов. Доходы учебного заведения – 1 610 тысяч рублей, из них 200,9 тысячи рублей инвестировано в развитие материально-технической базы.

В 2022 году колледж рассчитывает принять 175 учащихся, что на 30 человек больше по сравнению с предыдущим годом. В том числе 5 человек на заочную форму обучения за счет средств организаций потребительской кооперации.

Кроме того, колледж активно развивает экспорт образовательных услуг, что позволяет получить дополнительные доходы и увеличить рентабельность от образовательной деятельности.

Олег Черепович, директор Молодечненского торгово-экономического колледжа, рассказал о перспективах статуса «1С:Франчайзи», который позволяет продавать определенные программные продукты фирмы 1С:

– Готовим специалистов по программному продукту 1С:Бухгалтерия 8 для Беларуси. Это универсальная бухгалтерская программа для организации синтетического и аналитического учета, подготовки отчетности и первичных документов. Всего за несколько месяцев наши преподаватели помогут освоить навыки работы с программой для работы со старта.

СПРАВОЧНО

Сеть 1С:Франчайзи – это сеть организаций, осуществляющих комплексные услуги по автоматизации управления и учета на предприятиях с помощью систем решений «1С:Предприятие».



Старт карьеры

По мнению Елены Мостовской, директора Барановичского технологического колледжа, качество подготовки кадров во многом зависит от грамотной организации практики:

– Кроме того, это прямое желание наших учащихся – 70 процентов из них хотят еще в учебном заведении приобрести реальный опыт работы.

Сегодня в колледже сделан упор на оплачиваемую практику – заключаются договоры с организациями-партнерами. В 2020 году на практику отправлено 598 учащихся, из них 28 – на оплачиваемые места. В прошлом году из 461 практиканта 66 получали заработную плату, в том числе 13 были заняты в организациях системы потребительской кооперации.

За 2020 год учащиеся колледжа заработали во время прохождения всех видов практик 16 тысяч рублей. В 2021 году их доход вырос в два раза.

Будь творцом экономики успеха

Этот звучный девиз Белорусского торгово-экономического университета потребительской кооперации ярко подтверждается успешной работой учреждения образования. За десятки лет здесь подготовили лучших профессионалов страны, которые занимают ведущие должности, в том числе в системе потребительской кооперации. Цифры весьма внушительные – 15 тысяч специалистов.

В системе непрерывного кооперативного образования функционирует эффективная многоуровневая интеграционная цепочка. Специальности высшего образования интегрируются со среднеспециальными и позволяют выпускникам колледжей и филиалов поступать на сокращенный срок получения образования в университет без централизованного тестирования. Интегрированная система подготовки дает как экономии финансовых средств, так и возможность за более короткий

промежуток времени подготовить специалиста, имеющего рабочую профессию, среднее специальное и высшее образование. Такой специалист значительно лучше подготовлен к практической работе.

Несмотря на спад приема студентов за счет средств потребительской кооперации, наблюдается позитивная динамика по дополнительному образованию: расширяется профессиональная подготовка рабочих и служащих, развиваются формы обучающих курсов и семинаров. Кроме того, постоянно открываются новые специальности.

Светлана Лебедева, ректор вуза, профессор, доктор экономических наук, подробно остановилась на одной из самых перспективных – информационные системы и технологии:

– Это возможность стать действительно уникальным профессионалом, востребованным в любой организации. Наше учреждение образования единственное в регионе готовит ребят по этой специальности.

Светлана Николаевна напомнила присутствующим о необходимости приобщения талантливой молодежи к инновационным знаниям, прикладным исследованиям, использованию новых технических возможностей, которые открывают сегодня актуальные направления подготовки.

Диана ВОЛЬСКАЯ
 Фото автора

БТЭУ ПК обладает самым высоким научным потенциалом в области экономики: здесь преподают около 70 докторов и кандидатов наук (почти 60 процентов).

Формирование профессионального капитала – важная и емкая формула, которая открывает новые возможности и перспективы для всех, кто стал частью большой системы потребительской кооперации.



■ В 2022 году на развитие материально-технической базы запланировано 970 тысяч рублей. Предстоит выполнить несколько масштабных проектов: замена трех лифтов в БТЭУ ПК, обновление фасада в Гродненском колледже и модернизация учебного корпуса и общежития Гомельского колледжа Белкоопсоюза.

■ Александр СКРУНДЕВСКИЙ, первый заместитель председателя Правления Белкоопсоюза, обратил внимание на необходимость развития экспорта образовательных услуг:

– Спрос есть, и этим нужно пользоваться. Сегодня всем учреждениям образования необходимо работать над привлечением иностранных граждан, своевременно формировать учебные группы. Это не только хорошая финансовая составляющая, но и развитие международных коммуникаций.

СПРОСИМ У ДОКТОРА



■ Специалисты подтверждают: в мире треть больных стационаров кожно-дерматологических отделений составляют именно пациенты с псориазом. Работ по этиологии и терапии болезни написано множество, но ни одна из них не пролила истинный свет на характер и поведение кожного недуга. Ни разгадать его причину не смогли, ни как исцелить не придумали.

■ Хотя большое количество медицинских учреждений в мире не теряют надежды — псориаз признан самой изучаемой, при этом официально неизлечимой болезнью, вызывая множество вопросов. Один из главных — как забыть о нем на долгие годы?

■ Ремиссия — замирание, сон болезни после грамотного комплексного подхода порою длится достаточно долго. Некоторым людям удается забыть о своей проблеме с кожей более чем на 10–15 лет.

КСТАТИ

Среди известных людей, которые «носили» чешуйчатый лишай, называют Джона Рокфеллера, Владимира Набокова, Бенджамина Франклина, Генри Форда. Среди знаменитостей нашего времени псориаз подозревают у Камерон Диас, Ким Кардашьян и Кары Делевий.

Болезнь-загадка

КАЖДЫЙ 25-Й ЖИТЕЛЬ ЗЕМЛИ СТРАДАЕТ ОТ ЧЕШУЙЧАТОГО ЛИШАЯ, ИЛИ ПСОРИАЗА

Со времен практики легендарного Гиппократов введен термин «псора», которым именовали заболевания, отличавшиеся зудом, сухостью и шелушением кожи.

И по сей день псориаз изучают, исследуют, лечат, но, увы, не вылечивают. Возможно лишь замирание болезни, которое у одного человека длится полгода, а у другого почти десятилетие. А появиться ее симптомы могут в любом возрасте — и у маленького ребенка, и у почтенных лет старца.

Специалисты подтверждают: в мире треть больничных стационаров кожно-дерматологических отделений составляют именно пациенты с псориазом. Работ по этиологии и терапии болезни написано множество, но ни одна из них не пролила истинный свет на характер и поведение кожного недуга. Ни разгадать его причину не смогли, ни как исцелить не придумали.

«Розы» на коже

Помню художника в столичной галерее, половину лица которого сплошь покрыли псориазные бляшки. Окружающие смотрели с опасением: а вдруг это заразно. Молодой человек явно смущался, было видно, что ему неловко и такое внимание неприятно.

Потому первое, с чего хочу начать разговор: псориаз — не инфекционная болезнь. Через рукопожатия и поцелуи не передается. И хоть природа его до конца не ясна, существует несколько рабочих гипотез.

Например, вспышки болезни на фоне остро или хронического стресса врачи заметили давно. Когда человек попадает в автокатастрофу, где погибает семья, то случается, что его с ног до головы поражают псориазные высыпания. Студенты и абитуриенты попадают в стационар во время вступительных кампаний и сессий. Кто-то теряет работу, остается без средств к существованию — и опять же бурная реакция на коже, да еще какая — розовые бляшки расцветают на руках, спине, коже головы...

— Имеет место и наследственный фактор, — подчеркивает кандидат медицинских наук, доцент кафедры кожных и венерических болезней БГМУ, врач-дерматолог высшей квалификационной категории Марина Качук. — Обычно по мужской линии наследование этой болезни происходит в 3 процентах случаев, по женской — почти в шесть раз чаще.

Однако не надо относиться к этому как к роковому фактору, неизбежности, поскольку причин развития болезни в реальности много. Потому в медицинских кругах о ней говорят как о мультифакторной. К слову, на фоне ковидной инфекции псориаз резко обостряется и принимает тяжелые формы.

У людей старше 50–55 лет недуг может проявиться в результате нарушения обмена веществ, обычно — изменений функции печени. Существует и вирусная теория. Но, пожалуй, самые тяжелые его формы развиваются при поражении иммунной системы. Организм начинает вырабатывать антитела против собственных клеток эпидермиса.

Отсюда вывод: коль нет единой причины, не может быть универсального лекарственного препарата, который справится с проблемой. Приходится комбинировать несколько из множества существующих. Порой меняют схемы, создавая специальный план действий для конкретного пациента и его случая.

Места дислокации

Дерматологи говорят: когда развивается чешуй-



чатый лишай, это всегда сопровождается ускорением жизненного цикла клеток кожи.

— В норме новые кератиноциты появляются с периодичностью раз в 30 дней. При псориазе они живут в шесть раз меньше, быстро отмирая. На коже появляются пятнышки, которые растут, сливаются между собой, образуя крупные чешуйчатые высыпания — множественные бляшки, заметно отличающиеся от здоровой кожи, — поясняет Марина Викторовна. — Это довольно яркие очаги, покрытые рыхлыми серебристо-белыми чешуйками. Привычные места псориаза — разгибательная поверхность локтей и коленей, а также волосистая часть головы, еще он «селится» в области крестца и поясницы.

После проведенного курса лечения маркеры утихомириваются, бледнеют в прямом и переносном смысле. И вдруг спустя время — короткое или долгое — расцветают снова.

Это может быть спровоцировано возвращением стрессовых ситуаций, психоэмоциональными травмами, а также переохлаждением, приемом некоторых лекарственных препаратов и не только.

И снова по кругу — терапия под руководством врача, а далее кожа очищается, ста-



26-летняя модель Instagram: псориаз меня вдохновляет!

новится на вид совершенно здоровой, на ней ни рубцов, ни других образований.

Процесс идет сложней, когда наступает псориазная эритродермия и на коже буквально нет живого места. Мало того, поражаются ногти, под угрозой крупные суставы. Но и с этой проблемой можно справиться комплексом мер, если рассчитывать на знания грамотного врача, а не заниматься самолечением.

Раздражительный характер

Схему терапии каждому пациенту подбирают, учитывая форму болезни, ее стадию, характер течения и другие факторы. Обычно врачи назначают препараты разных классов — противовоспалительные, общеукрепляющие, витаминные и другие. Конечно, требуется современная физиотерапия, а также бальнеолечение — воздействие морской воды, обогащенной минералами, плюс лечебные грязи и солнечные ванны.

Курс терапии не будет полноценным без специальных лечебных мазей, которые помогают клеткам восстановить их жизненный цикл.

Ремиссия — замирание, сон болезни после грамотного комплексного подхода порою длится достаточно долго. Некоторым людям удается забыть о своей проблеме с кожей более чем на 10–15 лет.

Об опасности самолечения, полагаем, не приходится много говорить. Однако, по словам врачей, пациенты продолжают небезопасные эксперименты. Но надо знать: у псориаза сложный раздражительный характер. Он против того, чтобы его беспокоили, втирая разрекламированные мази, кремы и прочие «чудо-средства».

Совет здесь один, и он довольно категоричен: если заметили белые с отблеском чешуйки на коже, не старайтесь любым способом тут же от них избавиться. Также не спешите использовать средства, предназначенные для сложных форм этой болезни.

Довольно часто пациенты рассуждают наоборот: чем сильнее новая мазь, тем надежней результат исцеления. И что получают в итоге? Срыв иммунитета. Как результат — чешуйчатый лишай расширяет свои границы, идет в рост, здоровой кожи на теле становится меньше. Этим и чревато самолечением.

С таким недугом лучше дипломатично сотрудничать. Здесь оптимально быть настойчивым и терпеливым.

К слову, есть люди, которые отнюдь не скрывают свою проблему, не замалчивают и не стесняются ее проявлений. Так, например, не единожды СМИ упоминали молодую американскую топ-модель и актрису Кэриди Инглиш, у которой заболевание поразило достаточно большую часть тела.

Так вот она называет это не недостатком, а своей уникальной особенностью...

Алла МАРТИНКЕВИЧ
Фото носит иллюстративный характер



На крылах людскай дабрывы

(Працяг. Пачатак у нумары за 18 сакавіка.)

...**М**ой бацька Кастусь Стадольнік вельмі хахаў маю маці, але дзядуля Паўлюк ніколі не аддаў бы яе замуж за яго, бо бацька лічыўся бедняком, таму што меў толькі два гектары зямлі – па тым часе вельмі мала. Хаця на самай справе ён жыў куды лепш, чым мой багачей-дзядуля, які вечна хадзіў у лапцях і армяку, а мама і яе сёстры збіралі і прадавалі грыбы ды ягады, каб купіць сабе хоць якую крамную сукенку. Бо ледзь не ўсе дзядулевы грошы ад продажу збожжа ішлі на аплату падаткаў за тую ж зямлю.

А бацька быў майстрам на ўсе рукі: і каваль, і сталяр, і швец, і нават навучыўся валяць валёнкі. І таму ледзь не кожны дзень зарабляў у багатых людзей па два, а то і чатыры злотыя. Па тым часе гэта былі вельмі вялікія грошы, асабліва калі ўлічыць, што за два злотыя, а то і паўтара, можна было купіць пуд жыта, а за пару дзясяткаў – карову.

Мама таксама кахала тату, але ведала, што гэта безнадзейна. А ён быў гатовы на ўсё, каб заўладаць не толькі багатай, але прыгожай і вельмі працавітай дзяўчынай. Гатовы быў і нават на своеасаблівае злачынства, якое здзейсніў.

Улучыў момант, калі вечарам мама засталася адна ў хаце: сёстры і браты пайшлі ў суседнюю вёску на вечарыну, а бацька – у Камыск да дачкі Ганны, у якой цяжка захварэў муж Тумаш. Тата прыйшоў да будучай маёй мамы з бутэлькай лікёру, прапанаваў выпіць. Маці, якая ніколі не піла таго лікёру і нават не ведала, што гэта такое, з задавальненнем выпіла ледзь не паўкубка цягучага і салодкага, як мёд, пітва. І хутка зусім ап'янела і заснула, як у беспрытомнасці. Скарыстаўшы гэтае становішча, бацька і ўчыніў сваю крамольную мужчынскую справу.

А маці і не ведала, і нават не здагадалася аб гэтым. Праз некаторы час яна стала пачуваць сябе кепска: ні з таго ні з сяго наладзіла слабасць, млявасць, пачынала блажыць. Яна расказала аб гэтым старэйшай сястры Ганне. Тая выпрасіла ў мужа два злотыя і павяла сястру да доктара. Той нават і не стаў аглядаць яе, адразу сказаў, што хворая ўжо на трэцім месяцы цяжарнасці. Маці тут жа страціла прытомнасць.

Пазней яна сказала аб гэтым каханаму. Той прызнаўся, што гэтую бяду ён учыніў спецыяльна, каб мець хоць нейкую магчымасць ажаніцца з ёй. Праз нейкі час нарадзіўся ў іх сыноч, і назвалі яго Пецькам, але неўзабаве хлопчык памёр.

Толькі потым, калі тата пасватаўся да мамы, дзядуля згадзіўся аддаць дачку за яго замуж. Але ў пасаж даў даволі мала: усяго тры гектары зямлі і паўгектара лесу.

Нейкі час тата з мамай жылі ў дзядулевай хаце, дзе восенню 1940 года нарадзіўся я. Перад вайной бацька пабудаваў добры дом на мамай зямлі...

У пачатку ліпеня 1944 года бацьку забралі на вайну, на якой ён і загінуў 8 красавіка 1945 года пры штурме Кёнігсберга.

Жылі кутам у суседзяў, таму што хата ў вайну не ўцалела. Нагараваліся страшэнна, а потым маці пабудавала маленькую хачінку.

Пайшоў я ў першы клас у 1947 годзе. Але правучыўся толькі да зімы, дакладней, да таго часу, пакуль можна было хадзіць басанож, бо не было чаго абуваць, ды і апранаць таксама.

Маці лічыла, што ў школу мне яшчэ не пара. Яна нават і слухаць не хацела пра тое, каб купіць буквар. Купіла толькі два сшыткі – у клетку і для пісьма. Чытаць да гэтага часу я навучыўся. Навучыла дзядулева сястра, цётка маёй мамы Гілена, якая скончыла яшчэ пры цару тры ці чатыры класы. Вучыла чытаць па малітоўніку, чаму верніца-маці была вельмі рада.



Калаж Таццяны ГОРБАЧ

Ад яе і старэйшых хлопцаў-сяброў навучыўся добра лічыць і выконваць нескладаныя матэматычныя аперацыі – даданне, адніманне. А вась з пісьмом атрымалася няўвязка: пачынаў пісаць тыя «палачкі» зверху правага кутка старонкі і заканчваў у левым ніжнім. За гэта добра перападала ад настаўніцы. Яна ўвесь час старалася пры ўсіх падкрэсліць гэтае маё няўменне, высмяяць. Смяяліся, кпілі з мяне і аднакласнікі. Мусіць, гэта і было апошняй прычынай майго растання з першым класам.

Восенню прыйшла запісваць у школу ўжо новая настаўніца. Вельмі лагодна пагаварыла са мной і з маці. І я згадзіўся зноў пайсці ў першы клас. Да таго ж маці сказала, што трэба абавязкова скончыць два класы, каб умець пісаць пісьмы, калі што якое, бо мужчыну без граматы быць нельга.

Грошы на буквар і на сшыткі назбіраў сам, здаючы ў краму металалом, косці, ды і сёй-той з вяскоўцаў акрамя кармежкі даваў які рубель, калі я адбываў за яго радуючку, пасвячы скаціну. А яшчэ навучыўся сам плесці лапці. Такім чынам, першы клас я скончыў без асаблівых прыгод.

І вась я першы дзень у другім класе. Чамусьці здарылася так, што з хлопцаў прыйшоў адзін я, а так усе былі дзяўчаткі. Памятаю, сядзім ціха-ціха, як мышы пад венікам, чакаем настаўніцу – дырэктара. І вась аднекуль з бакоўкі заходзіць яна, невысокая, з грозным тварам, і пачынае ўрок па арыфметыцы. Піша на дошцы прыклад на даданне. Падымае адну дзяўчынку, другую, а яны маўчаць, не могуць рашыць прыклад. Выклікае мяне. Я адразу з месца даю правільны адказ. Потым яшчэ і яшчэ. Бачу, твар у настаўніцы робіцца лагодны, яна пачынае хваліць мяне і ляць маіх аднакласніц, падкрэсліваючы, што ўсіх іх яна б памянjala на аднаго мяне.

А ў канцы заняткаў Сяня Сяргеёўна папрасіла мяне застацца, а сама зноў выйшла ў сваю бакоўку. Сяджу, дрыжу ад страху, бо казалі, што дырэктарка біла вучняў, пакідаючы віноўніка пасля ўрокаў.

Нарэшце выходзіць, выносіць салдацкую гімнасцёрку і галіфэ.

– Апранай, – кажа, – бачыла я, ты саромеўся сваёй парванай кашулі. А калі будзеш вучыцца – з цябе можа быць толк.

Гэтая пахвала акрыліла мяне. Бо равеснікі, у каго былі бацькі, ды і дарослыя неяк грэблівва адносіліся да мяне, прарочылі жабрацкую будучыню.

Я адчуваў сябе так, што быў гатовы скрозь зямлю праваліцца, бо самым вялікім сорамам пасля зладзейства ў нашай мясцовасці лічылася беднасць. Гэта пазней ужо я, як і ўсе, з гонарам пісаў ва ўсіх анкетах, што нарадзіўся ў беднай сялянскай сям'і. Але тады крыху скрадвала маю са-

рамлівасць тое, што бацька мой загінуў на фронце і што згарэла ў вайну хата.

І ўжо на другі дзень я з радасцю ішоў у школу у гімнасцёрцы, доўгай, аж да пятак, падпярэзаны нейкай лазінай – не знайшлося хаця б звычайнай вяроўкі, не тое што дзяткі.

Другі клас стаў для мяне святам, бо строгага настаўніца ўсё часцей і часцей хваліла мяне, і я сам усяляк імкнуўся да гэтага.

Але ўжо ў трэцім класе я не заспеў сваёй строгай і добразычлівай настаўніцы-партызанкі. На яе месцы аказалася таксама не менш строгага, але казённа раўнадушная, а хутчэй бяздушная чыноўніца. У выніку з выдатніка я зноў зрабіўся троечнікам і двоечнікам. І вядома, не перайшоў у чацвёрты клас.

У той час у нашай мясцовасці арганізаваліся калгасы. Стварылі яго і ў нашай вёсцы. Уласнай зямлі ўжо не было, усякая надзея быць гаспадаром адпала, і калі я заявіў маці, што больш у школу не пайду, яна правяла са мной унушальную палітінфармацыю, палохаючы, што буду, як і яна, пеклаваць ад цямна да цямна за нішто, што будуць папіхаць мной усюды і ўсе.

Невядома, што больш – ці дубец, ці тая матчына палітінфармацыя падзейнічалі на мяне, але я зноў сабраўся ў школу. Праўда, пайшоў не ў трэці клас, а ў чацвёрты, каб быць разам з аднакласнікамі. Тая ж самая настаўніца спрабавала выгнаць мяне з класа, нават выцягнуць за каршэнь, але я так учаліўся ў парту, што выпіхнуць мяне можна было толькі разам з ёй. Але маладзенькай і хлюпенькай настаўніцы, вядома, гэтага зрабіць не ўдалося – толькі напалову адарвала каўнер падараванай былой дырэктаркай кашулі. На перапынку настаўніца выклікала новага дырэктара, маладога, прыгожага. Але замест таго, каб выганяць мяне, той памяркоўна сказаў:

– Калі будзе добра вучыцца, хай вучыцца ў чацвёртым класе. А з пераводам нешта вырашым.

Мусіць, ён браў на сябе персанальную адказнасць за парушэнне нейкай строгай фармальнасці. Настаўніца нічога не адказала. Але, відаць, затаіла злосць на маё непаслухмянасць: адносілася да мяне непрыязна, нават варожа, старалася ва ўсім прынізіць, падкрэсліць пры ўсіх, што ні да чаго не здольны, ледзь не ёлупень. Але я стараўся добра вучыцца. Надзвычай добра ішлі матэматыка, чытанне, гісторыя, географія, прыродазнаўства, хаця настаўніца ўсяляк старалася як мага горш ацаніць мае веды. Толькі на самай справе з пісьмом былі вялікія нелады, асабліва з рускай мовай. Аднак і гэтую бяду я б адолеў, каб не новы канфлікт з настаўніцай.

(Працяг будзе ў наступным нумары.)

СТРАНИЧКА для сельчан и горожан



Да будет свет!

КАК УЛУЧШИТЬ ПОДСВЕТКУ РАССАДЫ

Рубрику ведет Лариса ЦАЛКО



■ **Помните, что постоянно освещать окрепшие ростки будущих томатов и огурцов вовсе не нужно – обязательно соблюдайте периоды «день» и «ночь».**

■ **Круглосуточная подсветка уместна только в течение первых двух недель после появления всходов.**

■ **При недостатке света нарушаются процессы фотосинтеза, снижается стойкость к болезням, замедляется рост растений. Все это негативно отражается на развитии корневой системы и внешнем виде всходов.**

■ **Оптимальное расстояние от источника света до верхушки растений 20–25 см. До появления всходов его можно уменьшить до 10–12 см.**



Откройте на мобильном телефоне сканер QR-кодов или просто включите камеру (если она поддерживает чтение таких кодов). Наведите камеру на QR-код – он должен распознаваться под любым углом. Расшифрованная информация мгновенно появится на экране. Пройдя по ссылке, сможете посмотреть видео к тексту.

В феврале – марте многие огородники уже высадили томаты, перцы, огурцы, готовясь к сезону. Однако – вот задача – солнечных дней еще очень мало и молодые сеянцы страдают, становятся тонкими и нежизнеспособными. Что делать?

Световой день в марте очень короткий, не более 7–9 часов. А для нормального развития и роста растениям требуется не менее 11–13 солнечных часов в сутки. Значит, без подсветки не обойтись.

У меня в запасе несколько способов, с помощью которых можно решить проблему. Расскажу, какие лампы выбрать и можно ли обойтись подручными средствами.

Ловим солнечных зайчиков

Понять, хватает ли рассаде света, легко: заметили, что стебли тонкие и тянутся по горизонтали, значит, голодают. А если же прямые, с широкими ярко-зелеными листьями – все в порядке. Как правило, в наших широтах это редкость.

Как же усилить естественный свет?

Для начала нужно тщательно вымыть стекла окна с обеих сторон. Это сразу повысит освещенность растений как минимум на 15 процентов. И контейнеры с рассадой следует расставить на самом светлом подоконнике в южной стороне квартиры. Растения расположите так, чтобы меньше затеняли друг друга и грелись в лучах солнышка равномерно.

Можно немного приподнять емкости с зеленью, подложив под них книжки или коробки. Это поможет сеянцам приблизиться к стеклу.

Особенно это актуально для «малышей», доступ света к которым загорожен оконной рамой. Лайфхак еще и защитит ростки от холода, идущего от подоконника.

Поверхность подоконника также хорошо бы устелить фольгой, а за емкостями с рассадой установить экран.



Делаю его так: беру картонную коробку, ее размер должен быть больше емкости для рассады. В мою помещается два ящичка. Коробку буду располагать так, чтобы ее верхняя крышка оказалась за частотолом зелени, образуя своеобразный ку-



пол. Закрепляю ее шпажками для устойчивости. Дно, боковые и заднюю стенку оклеиваю фольгированной лентой (скотчем), но можно использовать для этих целей и обычную фольгу.

Ставлю ящички с рассадой в коробку. Коробку – на подоконник, поближе к свету.

Если нет коробки, то экран можно изготовить из фольги и бамбуковых шпажек. Длина экрана немного больше, чем ящичка для рассады. Беру две шпажки и обматываю их фольгой в два слоя. Можно также нарезать полоски из фольгированного скотча и нанизать их на шпажки. Количество полосок будет зависеть от необходимой высоты экрана.



Благодаря этому сеянцы будут получать дополнительный отраженный от фольги свет. Также можно использовать и бумажное досвечивание. Для этого нужно смастерить из белой бумаги и картона ширму, которая перенаправит солнечные лучи на «спинки» сеянцев.



Беру кусок картона, равный длине подоконника и высотой 35–40 сантиметров. Оклеиваю его с одной стороны листами белой бумаги и прикрепляю по углам отрезки прочной нити. Привязываю ширму к карнизу для штор на такой высоте, чтобы ящички с рассадой оказались между оконным стеклом и ширмой. Если подоконник длинный и у вас нет картона необходимого размера, то можно разделить ширму на две или три части.

Если у вас нет возможности разместить рассаду на подоконнике в один ряд, то нужно купить стеллаж с несколькими полками по вертикали. Впрочем, и его не стоит большого труда самостоятельно изготовить. Понадобятся доски, металлические уголки, болты или саморезы. Сначала определяем необходимую длину и ширину. Оптимально предусмотреть в нем три отсека. Сооружаем открытые полки. Такой стеллаж очень удобен. Полки для рассады расположены друг над другом, что очень экономит место. Поставить такую конструкцию можно где угодно, и даже не обязательно возле окна.

Лампы в дело

Кроме усиления естественного света, дефицит освещения можно восполнить с помощью ламп. И тут главный вопрос – каких?

Считается, что для растений намного полезнее синий и красный цвета. Натриевые металлогалогенные лампы эффективные и экономичные, просты в применении, но в них недостаточно синего спектра.

Обычные лампы накаливания неэффективны и неэкономичны. Только 5 процентов энергии превращают в свет, а остальное расходуется на выработку тепла, от которого рассаде только вред – вытягивается, сохнет и получает ожоги.

Оптимальный вариант – лампы дневного света: доступны по цене и удобны в эксплуатации. Повесить и снять их может любой человек без особых

навыков. Они не нагревают воздух. Гораздо экономичнее обычных лампочек Ильича.

Кроме того, производители выпускают специальные люминесцентные лампы для подсветки растений с красными и синими спектрами излучения. Они не перегреваются сами, не нагревают светильник и долговечны. Но есть нюанс – ближе к концу срока эксплуатации их осветительная мощность снижается и они могут мерцать. К тому же там содержится опасная ртуть.



Лучше всего для подсветки растений подходят светодиодные лампы. Экономичны, устойчивы к влаге, не имеют эффекта накаливания, безопасны, дают равномерный свет с высокой отдачей. Но их не рекомендуют использовать в помещении, где проводите много времени, или нужно отгораживать светонепроницаемыми шторами. Кроме того, существенный недостаток – высокая цена.

Как вариант – можно изготовить самим: светодиодный светильник закрепляем на металлическом основании и подключаем к электрическому проводу.

Как это работает

Оптимальный вариант расположения лампы – сверху над растениями. Такое освещение поможет избежать наклона рассады в какую-либо сторону, и вам не нужно будет постоянно возиться и переворачивать емкости с рассадой к источнику света.

Оптимальное расстояние от него до верхушки растений 20–25 см. До появления всходов его можно уменьшить до 10–12 см.

Однако не стоит забывать и такой нюанс. В марте – апреле солнце бывает очень яркое, и прямые солнечные лучи могут нанести вред рассадке. Поэтому в солнечные дни старайтесь притенить рассаду шторкой.

Делается приспособление за 2 минуты. Отрезаю кусок самого тонкого укрывного материала (спанбонда) по ширине окна и высотой 30 см. В нескольких местах креплю его к окну скотчем.

- * Вышеперечисленные способы досвечивания рассады могут показаться хлопотными. Но на практике все гораздо проще! Однажды смастерив самодельный светоотражающий экран или купив хорошую лампу, сможете потом на протяжении многих лет получать крепкие, здоровые растения, которые обязательно порадуют щедрым урожаем!

Фото автора

КРИМИНАЛ

Фальшивка

В МИНСКОМ АЭРОПОРТУ ЗАДЕРЖАЛИ ДЕВУШКУ С ФАЛЬШИВЫМ ПАСПОРТОМ ЭРИТРЕИ


Вечером 17 марта при оформлении пассажиров, прибывших в Минск из Турции, подозрения вызвал национальный паспорт гражданки Эритреи, в котором страница с личными данными была заменена.

Его владелица сообщила, что следует из Эфиопии транзитом через Турцию, из Беларуси планировала попасть в Евросоюз. Задержанная привлечена к административной ответственности за незаконное пересечение границы. Ей грозит до двух лет ограничения свободы.

Агрессивный

В ГРОДНО БЕЗБИЛЕТНИК ИЗБИЛ КОНТРОЛЕРА

При проверке в автобусе у молодой пары не оказалось документов, подтверждающих оплату проезда. Парень с девушкой заверяли контролеров, что они школьники.

Но и подтверждающей справки у товарищей тоже не было.

Контролеры попросили молодежь остаться для составления протокола. Однако молодой человек стал вести себя агрессивно – нанес не менее 12 ударов кулаками по различным частям тела сотруднику автобусного парка.

Подозреваемый задержан. На момент совершения преступления ему исполнился 21 год.

Воровка

ДАМА ПОХИТИЛА ВЕЩИ ИЗ НЕЗАПЕРТОГО АВТОМОБИЛЯ

33-летняя минчанка из незапертой автомашины утащила рюкзак с 170 рублями. Уголовное дело.

Безрассудство

ПЬЯНЫЙ МИНЧАНИН РАЗБИЛ СТЕКЛЯННУЮ ОСТАНОВКУ

Неработающий 18-летний парень в подпитии возвращался домой после вече-



ринки. Оказавшись на автобусной остановке, начал громить стеклянное ограждение ногами. А приятель снимал происходящее на мобильный телефон. Итог – уголовное дело за хулиганство.

Несун

В КАЛИНКОВИЧСКОМ РАЙОНЕ РАБОТНИК ПРЕДПРИЯТИЯ СЛИЛ 100 Л ТОПЛИВА


Вечером 18 марта наряд госавтоинспекторов Калинковичского РОВД недалеко от деревни Дудичи остановил Mercedes-Benz. Водитель изрядно заволновался.

55-летний мужчина перевозил в багажнике 100 литров дизельного топлива, объяснить происхождение горючего сельчанин толком не смог. И все свидетельствовало о том, что солярка явно не с официальной АЗС.

Оказалось, в тот день отец встретился с сыном, который работает на грузовом МАЗе в Калинковичской газонаполнительной станции ПУ «Мозырьгаз» и только вернулся из многодневной командировки. Именно он и передал отцу слитое топливо.

НЕСЧАСТНЫЙ СЛУЧАЙ

В бесхозном доме

В ЖЛОБИНСКОМ РАЙОНЕ ПОГИБЛА ПЕНСИОНЕРКА ИЗ УКРАИНЫ

20 марта в деревни Ящицы сгорели полгектара сухой травы, кустарника и заброшенный дом. Работники МЧС при обследовании территории на земле в 3 метрах от бывшего строения обнаружили сильно обгоревший труп 69-летней гражданки Украины.

Рассматриваемая версия причины пожара – неосторожное обращение с огнем.

Без кормов

В РОГАЧЕВСКОМ РАЙОНЕ СГОРЕЛО 40 ТОНН СОЛОМЫ

Произошло это на поле возле деревни Репки. Корма принадлежали местному сельхозпредприятию. Люди не пострадали.

Причина бедствия устанавливается. Вероятная версия – неосторожное обращение с огнем.

Наводил порядок

В МОСТОВСКОМ РАЙОНЕ НА ПОЖАРЕ СМЕРТЕЛЬНО ТРАВМИРОВАН 87-ЛЕТНИЙ ПЕНСИОНЕР

В садовом товариществе «Савинка» Мостовского района 87-летний пенсионер огнем утилизировал сухую растительность на участке и погиб. Подразделениям спасателей пришлось останавливать огненную волну, которая подбиралась к лесополосе.

Накануне соседи, заметив густой дым, вызвали сотрудников МЧС и сами подручными средствами сбивали пламя. Когда огонь потушили профессионалы, заметили велосипед у дома и принялись искать хозяина. Обнаружили его на выжженной земле без признаков жизни.

Рано утром пенсионер приехал навести порядок на дачном подворье, в костре сжигал сухие ветки и траву.

НАРКОТИКИ

С дозой

В БРЕСТЕ ЗАКЛЮЧИЛИ ПОД СТРАЖУ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЮЮ ПОКУПАТЕЛЬНИЦУ МЕФЕДРОНА

17-летняя учащаяся и 19-летний знакомый приобрели и разделили между собой мефедрон, который сотрудники милиции изъяли при личном обыске фигурантки.

Горе-бизнесмен

В СТОЛИЦЕ ЗАДЕРЖАН ОЧЕРЕДНОЙ НАРКОКУРЬЕР

В лесополосе микрорайона Ангарская с поличным задержали наркокурьера. 22-летний ранее судимый за незаконный оборот наркотиков принялся за старое – распространял пагубное «зелье».

В тайнике-закладке обнаружили и изъяли около 55 г мефедрона. Задержанный поясnil, что успел проработать закладчиком две недели.


АВАРИИ

Не разминулись

ПОЕЗД МОГИЛЕВ – МИНСК НА ПЕРЕЕЗДЕ СТОЛКНУЛСЯ С ТРАКТОРНЫМ ПРИЦЕПОМ

Вечером 22 марта на перегоне Руденск – Михановичи на регулируемом железнодорожном переезде без дежурного поезд межрегиональных линий бизнес-класса № 741 Могилев – Минск столкнулся с тракторным прицепом. В результате повреждены опоры электроснабжения, было остановлено движение поездов. Пострадавших нет.

Пьяный

ВОДИТЕЛЯ С 3,3 ПРОМИЛЛЕ АЛКОГОЛЯ ЗАДЕРЖАЛИ В ГОМЕЛЕ

В ГАИ о неадекватном водителе за рулем Mercedes сообщили неравнодушные гомельчане. Автомобиль постоянно выезжал на встречную полосу и создавал угрозу другим участникам движения.

Нарушителя, 46-летнего жителя областного центра, задержали во дворе дома. В крови у него обнаруже-

но 3,3 промилле алкоголя. Составлено три административных протокола, авто отправили на охраняемую стоянку.

Занос

В ПОЛОЦКЕ ЛЕГКОВУШКА ВЫЛЕТЕЛА НА ТРОТУАР: ПОСТРАДАЛА 5-ЛЕТНЯЯ ДЕВОЧКА


Вечером 22 марта рядом с торговым центром 29-летний водитель автомобиля Nissan, выезжая с парковки, не пропустил BMW, который от удара вынесло на тротуар и пешеходов – женщину с двумя детьми.

Старшая девочка с переломами доставлена в больницу.

ПРАЗДНИКИ. ДАТЫ. ТРАДИЦИИ

26.03. *Час Земли* (с 20:30 до 21:30) – глобальная ежегодная международная акция, организованная Всемирным фондом дикой природы, которая проводится в последнюю субботу марта. В разных странах мира на час отключают свет и электроприборы.

«Фиолетовый день» инициировала девятилетняя Кессиди, страдающая эпилепсией, в 2008 году, чтобы развеять мифы о болезни.

Родительская суббота. Православная церковь поминает всех «преставившихся отцов и братьев по вере, сподобившихся христианской кончины, равно и тех, которые, будучи застигнутыми внезапной смертью, не были напутствованы в загробную жизнь молитвами».

27.03. *Всемирный день театра* установлен в 1961-м IX конгрессом Международного института театра.

Четвертое воскресенье марта – *День работников бытового обслуживания населения и жилищно-коммунального хозяйства*, установленный Указом Президента от 26 марта 1998 года № 157 «О государственных праздниках, праздничных днях и памятных датах в Республике Беларусь». В более чем 200 городах и городских поселках Беларуси проживает около 7,6 млн человек, или 78,6 процента населения страны, которые увеличивают спрос на услуги.

30.03. Необычный и неофициальный, но весьма актуальный для жителей мегаполисов – *День прогулки по парку*.

31.03. *День бэкапа, или создания копии важных данных (например, семейных фотографий, видео, документов и электронных писем) на автономном носителе*, предназначенном для их восстановления. В компьютерной среде известны случаи потери информации именно 1 апреля – целая группа вирусов активизируется именно в этот день.

01.04. *День дурака.* Говорят, дата связана с переходом на Григорианский календарь, введенный в XVI веке. Новый год в средние века отмечался в конце марта, и новогодняя неделя гуляний заканчивалась 1 апреля. Несмотря на изменения в календаре, некоторые консервативно настроенные люди продолжали праздновать новый год по старому стилю. Над ними подшучивали и преподносили «дурацкие» подарки.

Международный день птиц возник в США в 1894 году в целях сохранения видового разнообразия и численности пернатых.

День рождения коньяка. Дата связана с тем, что до 1 апреля все перебродившее за зиму молодое виноградное вино, заготовленное для производства коньяка, должно быть разлито по бочкам. С этого момента начинается отчет его выдержки. Эти регламенты утверждены во Франции в 1909-м.

За новостями следил Артем БЕГЛОВ

